

Министерство сельского хозяйства РФ

ФГБОУ ВПО «Брянская государственная
сельскохозяйственная академия»

**ИННОВАЦИИ В ЭКОНОМИКЕ,
НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ:
КОНЦЕПЦИИ, ПРОБЛЕМЫ, РЕШЕНИЯ**

**Материалы международной
научно-методической конференции
19-20 марта 2014 г.**

**Брянск
2014**

УДК 001.895:338.436.33

ББК 65.32-551

И

ИННОВАЦИИ В ЭКОНОМИКЕ, НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ: КОНЦЕПЦИИ, ПРОБЛЕМЫ, РЕШЕНИЯ // Материалы международной научно-методической конференции. – Брянск: БГСХА, 2014. – 364 с.

Сборник материалов издан в рамках проведения международной научно-методической конференции, которая состоялась 1-20 марта 2014 г. на экономическом факультете Брянской ГСХА.

Работы авторов посвящены экономическому механизму инновационного развития экономики Российской Федерации и Республики Беларусь и инновационной деятельности в сфере АПК. Авторами уделено внимание путям инновационного развития информационных технологий и экономических наук в целях повышения эффективности функционирования экономики. Отдельное внимание в сборнике уделено использованию инновационных технологий обучения в высшей школе.

Материалы сборника представляют интерес для руководителей и специалистов органов управления научной сферы АПК, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов высших учебных заведений.

Сборник материалов международной научно-методической конференции рекомендован к изданию Ученым Советом экономического факультета БГСХА (протокол № 7 от 28 февраля 2014 г.).

За содержание статей и достоверность данных ответственность несут авторы.

© Брянская ГСХА, 2014

© Коллектив авторов, 2014

СОДЕРЖАНИЕ

I. СОВРЕМЕННАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА:

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

<i>Михайлов О.М.</i> Трудовая миграция в РФ: проблемы, пути решения	8
<i>Стрижакова Е.Н.</i> Стратегия инновационного развития экономики России: проблемы и перспективы	11
<i>Дробкова Е.А.</i> Современная инновационная экономика: анализ проблем и стратегия развития	14
<i>Васькин В.Ф., Васькина Т.И.</i> Экономическое содержание инновационного процесса в аграрной сфере	18
<i>Гридюшко А.Н.</i> Социальное партнерство – важнейший фактор социально-экономического развития общества	21
<i>Колеснёв В.И.</i> Модернизация агропромышленного комплекса беларуси: организационно-структурный аспект	24
<i>Дыдышко Н.В.</i> Развитие Республики Беларусь на принципах зелёной экономики	29
<i>Соколов Н.А., Сухоцкая Е.А., Леонова А.П.</i> Кризис производства в хозяйствах населения: причины, последствия и пути преодоления	33
<i>Язкова Г.В.</i> Особенности формирования национальной модели социальной защиты Республики Беларусь	39
<i>Иванюга Т.В.</i> Кадастровый учёт земель – залог рационального землепользования	44
<i>Коновалова Н.А.</i> Инновации – главный фактор устойчивого развития предприятий промышленности	49
<i>Гриценкова В.П., Федотенков Д.Г.</i> Особенность, основные проблемы и стратегия инновационного развития в России	52
<i>Короленко О.Н., Тищенко Т.Н.</i> Элементы инновационного развития агрохимического обслуживания в Беларуси	59

II. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АПК

<i>Кирдищева Д.Н.</i> Организационно-экономические основы производства молока на региональном уровне	63
<i>Абрамович Э.В.</i> Проблемы инновационного развития льняного комплекса Республики Беларусь	67
<i>Хроменкова Т.Л.</i> Современное состояние и стратегия развития личных подсобных хозяйств Республики Беларусь	72
<i>Нестеренко Л.Н.</i> Концепция интеграционной политики в АПК	77

<i>Гончарова Е.В.</i> Перспективы развития рыбохозяйственной деятельности в Беларуси	83
<i>Хохрина О.М.</i> Направления повышения эффективности использования сельскохозяйственной техники	86
<i>Кислова Е.Н., Шeverдина Е.Л., Кислова И.В.</i> Инновации в крупной промышленности и их роль в обеспечении продовольственной безопасности населения России	90
<i>Кислова Е.Н.</i> К вопросу о теоретических основах инновационной деятельности в животноводстве	95
<i>Абрамович Э.В.</i> Проблемы инновационного развития льняного комплекса Республики Беларусь	98
<i>Шило М.Е.</i> Сортообновление как фактор инновационного развития зернового производства	103
<i>Бабьяк М.А.</i> Опыт инновационного развития молочного скотоводства в Брянской области	106
<i>Храмченкова А.О., Гринь А.М.</i> Тарификация механизированных полевых работ, выполняемая тракторами сельскохозяйственного назначения	111
<i>Тимошенко Н.А.</i> Роль личных подсобных хозяйств в сельском хозяйстве России	115
<i>Швецова О.А.</i> Факторы, влияющие на перспективы развития сельского хозяйства Брянской области	120
<i>Петракович А.В.</i> Внеаграрное предпринимательство на селе и меры его поддержки	124
<i>Войтова Н.А.</i> Развитие картофелеводства на территории Брянской области	127
<i>Коробова Н.М.</i> Интеграция агропромышленного комплекса Республики Беларусь	131
<i>Коростелева О.Н., Рыбикова А.А.</i> Потребление основных видов продукции населением Брянской области	135
<i>Кузьмицкая А.А.</i> Особенности и основные направления развития стратегического планирования на предприятиях АПК	137
<i>Купцова Е.А.</i> Совершенствование системы управления сбытовой деятельностью сельскохозяйственных предприятий	143
<i>Леута Н.А.</i> Снижение себестоимости продукции льноводства	147
<i>Добродей О.Л., Лысенкова С.Н.</i> Развитие сельского хозяйства в Брянской области	150
<i>Недюхина О.М.</i> Перспективы развития лизинга в Республике Беларусь	153
<i>Засемчук Н.А.</i> Направления совершенствования организации финансовой поддержки АПК Республики Беларусь	156

<i>Озерова Л.В.</i> Проблемы формирования системы управления воспроизводством квалифицированных кадров в сельском хозяйстве	159
<i>Королева Е.С.</i> Правовое регулирование земельных правоотношений	166
<i>Носкова Г.В.</i> Социально-экономическое состояние сельского хозяйства Брянской области	169
<i>Семкин А.Г., Носкова Г.В.</i> Инновационные подходы к управлению сельским хозяйством Брянской области	172
III. НАУКА И ЕЕ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ	
<i>Ковалева С.И.</i> К вопросу начисления процентов по кредитам и займам	179
<i>Клипперт Н.Н.</i> Проблемы социального страхования	182
<i>Каширина Н.А.</i> Анализ инновационной деятельности	186
<i>Рубаник А.Н., Сидоренкова А.Г.</i> Республика Беларусь на пути к МСФО	191
<i>Голенкова О.К.</i> Экономические аспекты в правовом регулировании охраны природной среды	196
<i>Ракутин В.Г.</i> Сущность и содержание контроллинга как системы повышения эффективности управления	200
<i>Гридюшко Е.Н.</i> Анализ состояния рынка лизинговых услуг в Республике Беларусь	204
<i>Шапвалова М.Н.</i> Современное состояние и пути развития системы менеджмента качества в Республике Беларусь	207
<i>Шустов А.Ф.</i> Социальные потребности как фактор инновационного развития техники	210
<i>Гусарова Т.В.</i> Организация системы внутреннего контроля в филиалах	217
<i>Гудков С.В., Гудкова Е.А.</i> Сравнительный анализ критериев определения субъектов хозяйствования	221
<i>Калацкая С.В.</i> Сельскохозяйственное страхование	225
<i>Поседыко Н.А.</i> Развитие торговли в регионе в современных условиях	230
<i>Федотенков Д.Г.</i> Основные направления исследований инновационных процессов в логистике	233
<i>Дьяченко О.В.</i> Роль экономического анализа в повышении эффективности функционирования предприятия в современной инновационной среде	239

IV. СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ, ЭКОНОМИКЕ И ОБРАЗОВАНИИ

<i>Карликова Л.И., Ворочай С.В., Кондрашин А.В.</i> Внедрение автоматизированной подсистемы кадрового обеспечения на предприятии	242
<i>Бишутина Л.И.</i> Облачные технологии «1С: Предприятие»	246
<i>Старовойтов С.И., Чемисов Н.Н.</i> Программа для определения и регистрации перемещений фрагментов почвенного массива	248
<i>Квитко Б.И.</i> Использование вебинаров в системе современных дистанционных образовательных технологий	251
<i>Ульянова Н.Д.</i> Разработка информационного портала ГБОУ «Жуковский санаторный детский дом»	254
<i>Погоньшева Д.А.</i> ИТ-бизнес как поддержка инновационного развития организаций	257

V. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В УСЛОВИЯХ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

<i>Борбит И.Н., Савенок И.Л., Титарева Т.Э.</i> Обоснованно учитываем затраты по созданию и использованию культурных пастбищ	263
<i>Куруленко Т.А.</i> Создание резерва по выводу основных средств из эксплуатации – новшество в их учёте	266
<i>Ракутина Е.Н.</i> Методология учета в системе управления затратами на производство продукции свиноводства	269
<i>Блашкевич Л.В., Кузюр Н.В.</i> Современные способы калькулирования и их применение в сельском хозяйстве	272
<i>Путникова Е.Л.</i> Отражение результатов инвентаризации в условиях реформирования бухгалтерского учета	277
<i>Гринь М.Г.</i> Признание расходов на командировки	280
<i>Горло В.И.</i> Учетно-контрольное обеспечение системы управления производственными запасами в организациях хлебопекарной промышленности	287
<i>Хмурович С.Л.</i> Некоторые аспекты развития учётно-аналитического инструментария оборотных активов сельскохозяйственной организации	291
<i>Савенок И.Л., Борбит И.Н., Титарева Т.Э.</i> Индивидуальный подход к учету кормов в племенном скотоводстве	294
<i>Журова И.В.</i> К вопросу обесценивания основных средств в Республике Беларусь	298
<i>Калинина Т.М.</i> Актуальные вопросы учета реализации сельскохозяйственной продукции	301

<i>Дедкова В.Н.</i> Учет выручки в контексте международных стандартов финансовой отчетности	306
<i>Кудрявцева А.В.</i> Основные направления развития учета лесохозяйственной деятельности в системе управления затратами материальных и трудовых ресурсов	310
<i>Корнеева Л.Н., Мурачева И.М.</i> Управленческий учет Беларуси: проблемы, становления и развития	314
<i>Титарева Т.Э., Борбит И.Н., Савенок И.Л.</i> Совершенствование порядка отражения в учете результатов переоценки имущества сельскохозяйственных организаций	317
<i>Мурачева И.М., Корнеева Л.Н.</i> К вопросу исчисления себестоимости продукции кормовых культур	320

VI. ИННОВАЦИОННЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

<i>Поletaева И.В.</i> Научно-исследовательская деятельность студентов как основа творческого развития личности будущего специалиста аграрной сферы	323
<i>Сидорова В.А.</i> Мировоззрение молодежи – стратегический ресурс государства	326
<i>Рубец С.Г., Кулько Е.И.</i> Самостоятельная работа в инновационной парадигме образования	330
<i>Таранов А.В.</i> Усиление инновационного развития региона с помощью дистанционного обучения	333
<i>Приходько Г.Л., Приходько Ф.С.</i> Информационно-коммуникационные технологии в образовательном пространстве: достижения и проблемы	338
<i>Попова Р.В., Кондратова М.В.</i> Влияние модульно-рейтинговой технологии на преподавание философии	342
<i>Кулько Е.И.</i> Образовательные технологии в контексте повышения качества образования	345
<i>Кулько З.Н., Антанькова А.В.</i> Инновации в организации производственной практики специалистов по бухгалтерскому учету	348
<i>Кислова Е.Н., Швердина Е.Л., Кислова И.В., Кислов Н.А.</i> Инновационные подходы к организации работы кураторов студенческих групп по ориентации молодежи на ведение ЛПХ после окончания вуза	351
<i>Никулин В.В.</i> Система дистанционного обучения Moodle используемая в образовательном процессе Брянской ГСХА	355
<i>Раевская А.В.</i> Оценка знаний студентов при изучении дисциплины «Эконометрика»	360

I. СОВРЕМЕННАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

УДК 325

ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ В РФ: ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

*Михайлов О.М., к.э.н., профессор
Брянская ГСХА*

Проблемы, связанные с трудовой миграцией, являются общемировыми, характерными практически для всех стран мира.

По данным ООН Россия занимает второе место в мире после США по количеству мигрантов (международные эксперты насчитывают их у нас 11 миллионов человек). На пятом месте находится Германия – 9,8 миллионов человек.

Анализируя проблемы трудовой миграции в РФ необходимо, прежде всего, ответить на вопрос: «Нужна ли трудовая миграция в России?»

Ответ большинства ученых и практиков, занимающихся этой проблемой, однозначен: «Да, нужна», так как до 10% рабочей силы, занятой в экономике РФ, - это мигранты. Общий вклад иностранцев в российский ВВП составляет не менее 240 млрд. долларов. Если вычесть из них 40 млрд. долларов, мигранты вывозят или высылают за границу, получается, что польза составляет около 200 млрд. долларов. И полный запрет на использование труда мигрантов может привести к экономическим трудностям. Проблемы заключается в том, чтобы придать миграционному процессу правовой, регулируемый характер.

Если проанализировать причины, порождающие трудовую миграцию в России, то их несколько:

1. После распада СССР разразился экономический кризис, охвативший все бывшие советские республики. Это положило начало процессу трудовой миграции на территории бывшего СССР, продолжающегося до настоящего времени.

2. Идет миграция из Китая. Там безработных, по иностранным оценкам, вдвое больше населения России.

3. Следующая причина порождена уже самим рынком иностранной рабочей силы. Бизнес выбирает не российского рабочего, который хочет что-то реально зарабатывать, а почти бесплатного мигранта.

4. Отсутствие правовых норм, регулирующих рынок иностранной рабочей силы.

5. Коррупция, стремление чиновников, представителей силовых структур, работодателей извлечь из этого процесса незаконные доходы. Криминальную и коррупционную составляющую – взятки, откаты и т.д., оседающую в карманах правоохранителей и чиновников, оценивают примерно в 30 млрд. долларов ежегодно.

По количественному и качественному составу мигрантов, прибывающих в РФ, по статистике 2013 г., картина будет выглядеть следующим образом.

86% мигрантов – мужчины, 14% - женщины.

82% мигрантов – мусульмане, 12% - христиане, 6% мигрантов относятся к другим конфессиям или являются атеистами.

По уровню образования мигранты делятся следующим образом: 6% имеют высшее образование, 27% - среднее специальное, 42% - среднее и 25% - незаконченное среднее.

По возрастной градации можно выделить следующие группы: до 18 лет – 9%, от 18 до 30 лет – 66% и свыше 30 лет – 25%.

Больше всего мигрантов прибывает в РФ из Узбекистана – 2,7 млн. человек, Украины – 1,6 млн. и Таджикистана – 1,2 млн. человек.

По регионам приложения своего труда больше всего мигрантов едут в ЦФО – 67%, 22% едут на Урал и в Сибирь, 11% - в другие регионы.

Если проанализировать занятость мигрантов по отраслям экономики, то следует отметить, что 29% всех мигрантов занято в строительстве, 18% - в торговле, 17% - в ЖКХ, 15% - в промышленности и сельском хозяйстве.

По статистическим данным 12% официально зарегистрированных мигрантов зарабатывают до 20 тыс. руб. в месяц, 69% - до 30 тыс. руб. и 19% - свыше 30 тыс. руб.

В связи с этим необходимо отметить, что из-за нелегальных мигрантов бюджет РФ ежегодно недополучает 117 млрд. руб. И это минимальный расчет. Поэтому легализация трудовой миграции является одной из важнейших экономических задач.

В совокупности экономические, межэтнические и социальные проблемы обуславливают необходимость принятия государственной программы по регулированию трудовой миграции в РФ, которая бы включила в себя использование следующих мер:

1. Ежегодно пересматривать квоты по этнокультурному принципу. Так делают большинство развитых стран мира.

2. Набирать мигрантов через специализированные центры на территориях тех государств, откуда они едут.

3. Установить ответственность бизнесменов за использование нелегальной рабочей силы вплоть до тюремного заключения.

4. Повысить ответственность сотрудников полиции, миграционной службы, чиновников местных администраций за нарушение миграционного законодательства.

5. Всех задержанных нелегальных мигрантов по решению суда отправлять на контролируемые работы в регионы, с удержанием из их заработка определенных сумм в пользу государства.

6. В ближайшей перспективе необходимо ввести визовый режим для всех бывших республик СССР.

В разных странах разная политика в отношении мигрантов, но мировой опыт показывает, что мягкий к ним подход всегда оборачивается большими проблемами для принимающей страны.

Анализ миграционных проблем в РФ показывает, что для их решения необходимо объединение усилий федерального центра и административных структур регионов. При этом, постепенно, центр тяжести в решении миграционных проблем должен смещаться в сторону регионов.

Опыт отдельных регионов РФ, в частности Белгородской области, показывает, что при правильно организованной систематической работе количество проблем, связанных с трудовой миграцией, неуклонно сокращается.

В Белгородской области создано государственное унитарное предприятие, которое занимается регулированием миграционных потоков. Оно заключает договора с государственными центрами стран безвизового въезда и приглашает исключительно тех специалистов, которые нужны области.

Все кандидаты еще у себя на родине проходят медицинское освидетельствование, проверку на благонадежность и т.д. По прибытии в область процедуры дублируются, родственники мигрантов оформляют поручительские договоры. Есть еще один фильтр: городские и межведомственные комиссии миграционного контроля, они уже на местах осуществляют селекцию иностранной рабочей силы, т.е. реализуют принцип: направлять иностранную рабочую силу строго в нужные места.

За нарушение миграционных правил предусмотрены высокие штрафы: для юридических лиц – 800 тыс. руб., для физических лиц – 400 тыс. руб.

Принимаемые меры ведут, с одной стороны, к эффективному использованию иностранной рабочей силы и наполняемости регионального бюджета, а, с другой стороны, к тому, что число прибывающих в область мигрантов постоянно сокращается. Так за 6 месяцев 2013 г. в область прибыло на 35% мигрантов меньше, чем за аналогичный период 2012 г.

В послании к Федеральному собранию президент РФ В.В. Путин также коснулся тем миграции, определив в качестве одной из мер по снижению напряженности в этой области – введение системы трудовых патентов. Введение патентов разной стоимости позволит регулировать число мигрантов в регионе.



УДК 347.471.33.37

СТРАТЕГИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

*Стрижакова Е.Н., к.э.н., доцент
Брянский ГТУ*

В настоящее время все больше говорят об инновационном пути развития экономики России как о единственно возможном и правильном направлении движения. В общем случае существуют три возможных варианта реализации инновационной стратегии:

1. стратегия наращивания, предполагающая технологический прорыв, основанный на национальных изобретениях и открытиях;
2. стратегия заимствования, в результате реализации которой происходит разработка собственных технологий с использованием приобретенных зарубежных патентов;
3. стратегия переноса, предполагающая использование зарубежных технологий и разработок, тем самым научно-технический потенциал страны направлен на развитие собственных инновационно новых направлений.

Нет однозначного мнения о том, какому направлению движения стоит следовать в Российской Федерации. Использование стратегии переноса требует достаточно высоких затрат на покупку прав использования иностранных технологий, кроме того, представляется спорным возможность разработки полностью новых направлений без какой-либо основы. Поэтому на наш авторский взгляд стоит использовать смешенную стратегию, предполагающую реализацию каждого из направлений стратегий в отдельных группах отраслей.

Стратегия наращивания может быть реализована по «закрытым» направлениям, таким как военно-промышленный комплекс, космическая промышленность, атомная энергетика, некоторые направления

электронной промышленности. Это представляется абсолютно логичным, поскольку во-первых, в данных областях сохраняется высокий научно-технический потенциал, который в результате реализации эффективной поддержки промышленности и науки сможет создать базу для реализации данного направления движения, а во-вторых, многие разработки в данных областях являются государственными секретами, и ни стратегия заимствования, ни переноса здесь просто неосуществимы.

Следование стратегии заимствования предполагается логичным в обрабатывающих отраслях промышленности, с постепенным производством отечественной продукции, основанной на отечественных разработках. Для осуществления данного направления также необходима достаточно значительная поддержка государства, как в виде взносов в уставной капитал промышленных предприятий, так и в виде налоговых льгот или вычетов и льготных кредитов. При этом основная помощь должна быть направлена не только на развитие и поддержку крупных предприятий, но и малого бизнеса в том числе, поскольку именно последний имеет возможность быстрее адаптироваться к происходящим изменениям и возникающим требованиям за счет большей маневренности и высокой скорости изменения и корректировки используемых технологий. Также необходима поддержка как науки, так и образования, что в свою очередь приведет к росту квалифицированных кадров и повышению качества человеческого потенциала страны.

Стратегия переноса могут применяться в добывающей промышленности России, однако при этом не стоит забывать о существующем уровне и морального и физического износа основных средств в это секторе. При этом удастся минимизировать государственную поддержку данных отраслей и отвлечь необходимые ресурсы в развитие обрабатывающих отраслей.

Несомненным выглядит факт необходимости государственной поддержки промышленности в процессе осуществления стратегий инновационного развития экономики России. Данный вид поддержки может осуществляться с помощью различных инструментов, таких как финансовая, информационная и консультационная поддержка, поддержка в области научно-технической и инновационной деятельности, поддержка в области подготовки, переподготовки и повышения квалификации работников субъектов промышленной деятельности. Финансовая поддержка субъектов промышленной деятельности будет осуществляться с помощью специальных налоговых режимов и налоговых льгот, а также предоставления займов [1].

При этом существует ряд институтов, оказывающих поддержку промышленности России, таких как:

1. Министерство промышленности и торговли Российской Федерации (Минпромторг России);
2. Министерство энергетики Российской Федерации;
3. Ростехнадзор России;
4. Министерство экономического развития РФ;
5. Торгово-промышленные палаты РФ.

Федеральная целевая программа (ФЦП) является увязанный по задачам, ресурсам и срокам осуществления комплекс научно-исследовательских, опытно-конструкторских, производственных, социально-экономических, организационно-хозяйственных и других мероприятий, обеспечивающих эффективное решение системных проблем в области государственного, экономического, экологического, социального и культурного развития Российской Федерации [2].

Все существующие в РФ федеральные программы и федеральные программы развития регионов, предусмотренные к финансированию из федерального бюджета, объединяются следующие направления:

1. Развитие высоких технологий;
2. Жилье;
3. Транспортная инфраструктура;
4. Дальний восток;
5. Развитие села;
6. Социальная инфраструктура;
7. Безопасность;
8. Развитие регионов;
9. Развитие государственных институтов.

При этом на 2014 г. предусмотрены государственные капитальные вложения в размере 88847,1727 млн. рублей, а общий объем финансирования составит 304435,3532 млн. рублей.

Достаточно важным является вопрос об источниках финансирования предлагаемых мероприятий. Вариантов тут видится только два – или снизить потребление и использовать высвобождающиеся ресурсы в поддержку обрабатывающей промышленности, или отвлекать ресурсы и доходы из добывающей промышленности. Второй вариант является более реальным, поскольку снизить потребление просто представляется достаточно сложным.

При этом необходимо учитывать, что мгновенной отдачи от предложенных мероприятий быть не может, временной лаг составляет минимум 5 лет. Это же и относится к образованию и науке, потерянные в 90-е годы кадры восстановить в одночасье невозможно, срок только высшего обучения составляет 5 лет. Таким образом, итогом осуществления промышленной политики должен быть конечный про-

дукт, производимый на территории Российской Федерации, преимущественно с использованием отечественных мощностей, комплектующих и капитала, с помощью достаточно квалифицированного персонала. А в процессе достижения данной цели повысится число промышленных предприятий в целом, качество производимой продукции и ее доля на отечественном и мировом рынке, фондовооруженность предприятий, доля новых основных средств, количество иностранных оборудования и комплектующих сократится, увеличится квалификация персонала, вырастет число занятых в науке, снизится их средний возраст, улучшится качество жизни населения.

Естественно, что в результате осуществления эффективной инновационной деятельности во всех сферах жизни, в т.ч. науке, образовании, экономике, повысится как общий уровень и качество жизни, так и защищенность населения.

Список литературы:

1. Проект Федерального закона № 98281-5 «О национальной промышленной политике в Российской Федерации» (ред., внесенная в ГД ФС РФ) [Электронный ресурс] URL: <http://base.consultant.ru/cons> (Дата обращения: 25.01.2014)

2. Сайт Федеральные целевые программы России [Электронный ресурс] URL: <http://www.programs-gov.ru/> (Дата обращения: 25.01.2014)



УДК 001.895:330.342

СОВРЕМЕННАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

*Дробкова Е.А., ассистент
Брянская ГСХА*

В настоящее время инновации являются активным звеном всех сфер жизнедеятельности общества. Невозможно представить современный мир без инноваций, ставших привычными, и способствующих дальнейшей эволюции. Инновации превратились в основную движущую силу экономического и социального развития, а инновационная деятельность привела мировое сообщество к новой, более высокой ступени.

Современная экономика – это инновационная экономика, основанная на знаниях, в которой приоритетное место занимают уже не

традиционные факторы производства и природные ресурсы, а знания и интеллект, представленные в виде ресурсов интеллектуальной собственности. Именно интеллектуальная собственность в настоящее время становится неотъемлемым элементом деятельности конкурентоспособных и эффективно функционирующих компаний.

Одним из ключевых факторов, обусловивших в последнее десятилетие радикальные структурные сдвиги в экономике, стало повышение экономической роли инноваций. Возрастание влияния науки и техники на все стороны жизни общества, фундаментальные научно-технические открытия и достижения привели к новому набору основных факторов, способствующих экономическому росту.

Важнейшими из них теперь становятся научные знания и интеллектуальный капитал, ставшие главными источниками конкурентных преимуществ и устойчивого развития социально-экономических систем.

Развитие инновационной экономики в России будет способствовать:

- экономическому росту страны в долгосрочной перспективе;
- созданию новых отраслей экономики и, соответственно, появлению новых товаров, работ, услуг и рабочих мест;
- созданию единого рыночного пространства. В современном обществе, которое идет по пути глобализации, инновации способствуют созданию единого рынка. Наиболее характерным примером здесь может являться создание сети Интернет, в частности – появление Интернет-магазинов, покупки в которых можно совершать, находясь практически в любой стране мира;
- стимулированию конкуренции и повышению конкурентоспособности отдельного физического лица, организации, страны;
- взаимопроникновению культур и экономик разных стран. Инновации, применяемые в многочисленных областях жизнедеятельности общества, способствуют интеграции общества;
- укреплению обороноспособности страны, ее экономической, продовольственной безопасности и т.д. Обеспечение целостности государства и безопасности граждан являющихся одними из приоритетных задач функционирования органов власти всех уровней;
- развитию и совершенствованию законодательной базы в области защиты интеллектуальных прав на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации;
- увеличению доли рынка, расширению круга потенциальных покупателей, завоеванию новых сегментов рынка, стабилизации и закреплению положения на рынке;
- снижению издержек производства за счет использования более

экономичных технологий, позволяющих сокращать объемы потребления воды, энергии;

- росту количества квалифицированных кадров;
- решению глобальных проблем человечества. Многие из этих проблем (продовольственную, экологическую, ядерную) невозможно решить без создания инновационных продуктов и методов.

За последние 15 лет темп роста внутренних затрат на исследования и разработки в России опережал темп роста ВВП, однако на мировом уровне доля вклада России в инновационные разработки сопоставима с уровнем Бразилии и Венгрии, значительно уступая лидерам – Германии и Японии.

Сегодня на законодательном уровне разработаны и приняты документы, содействующие ускорению инновационного развития. Важнейшими из них стали: федеральный закон от 21.07.2011 г. № 254 «О внесении изменений в ФЗ О науке и государственной научно-технической политике и Государственная программа – Стратегия инновационного развития РФ на период до 2020 г. от 8.12.2011 № 2227-р.

Целями программы стратегии инновационного развития являются:

- Создание благоприятного предпринимательского климата и условий для ведения бизнеса;

- повышение инновационной активности бизнеса;

- повышение уровня государственного управления.

Достижению поставленных целей в настоящее время препятствует отсутствие развитой инфраструктуры, традиций ведения бизнеса, независимого суда и возможностей расширять рынки сбыта.

Российская Федерация уникальное государство, характеризующееся сложными типами экономики, резкими переходами от командного типа управления к рыночным отношениям и непрофессиональными подходами к ведению бизнеса. Все это сдерживает развитие инновационной экономики. Мировое экономическое сообщество также отмечает следующие российские проблемы, не позволяющие интеллектуальной собственности и инновациям лидировать в качестве инструментов экономического роста:

- малый удельный вес инновационно активных предприятий – не более 10 %. В Германии таких – 80%, в Финляндии – 50%;

- невысокие показатели импорта и экспорта продукции;

- невысокий процент частных вложений в исследования и разработки;

- невысокий удельный вес инновационной продукции в общем объеме отгруженной промышленной продукции;

- низкий уровень инвестиций в инновации.

Нерешенными остаются и другие проблемы, неустранение которых, приведет к нулевому результату программу, утвержденную Правительством РФ:

- высокие риски ведения бизнеса в России;
- наличие коррупции и излишних административных барьеров, для инновационного малого и среднего бизнеса;
- отсутствие интереса инвестирования рискованного инновационного бизнеса;
- неразвитость рынка интеллектуальной собственности.

Мировой рынок меняется все быстрее и финансовый кризис вынуждает экономики разных стран адаптироваться к новым условиям экономического существования путем принятия таких экономических мер, как оптимизация бюджетных затрат и корректировка источников доходов, изменение налогового режима, пересмотр среднесрочных и долгосрочных планов социально-экономического развития (и соответствующих инвестиционных приоритетов), а также принятия ряда прочих «оздоровительных» мер.

Инновационное развитие «спасало» экономики многих государств. 20 лет назад именно сектор инновационных технологий помог Финляндии преодолеть зависимость от ориентированной на сырье тяжелой промышленности и стать образцом высокотехнологичной экономики. Для этого в начале 90-х годов, в период тяжелейшего экономического кризиса, Финляндия увеличила расходы на науку, образование и инновационные проекты.

Не смотря на то, что с 2001 по 2012 гг. Россия в 10 раз увеличила вложения в инновационные проекты, доведя сумму до 230 млрд. рублей, 60% опрошенных граждан не видят изменений в эффективности расходования государственных средств в этой сфере.

Соответственно, для развития и поддержания инноваций необходимо дальнейшее:

- совершенствование налогового, таможенного и кредитного законодательства;
- формирование необходимых инструментов и механизмов поддержки государственных закупок инновационной продукции и эффективного размещения заказа на НИОКР для государственных нужд в рамках создания федеральной контрактной системы;
- оказание поддержки инновационной деятельности малого и среднего бизнеса.
- совершенствование механизмов коммерциализации интеллектуальной собственности.
- подготовка научных кадров, предоставление возможности

обучения и повышения квалификации, в том числе в ведущих мировых учебных заведениях.

Литература:

1. Распоряжение Правительства РФ от 08.12.2011 г. № 2227-р «Об утверждении стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года» // Собрание законодательства РФ. 02.01.2012. № 1. ст. 216.



УДК 338.001

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА В АГРАРНОЙ СФЕРЕ

*Васькин В.Ф., к.э.н., доцент
Васькина Т.И., старший преподаватель
Брянская ГСХА*

Инновации (нововведения) в современном мире стали важнейшим фактором экономического роста. В развитых странах за счет инновационного фактора обеспечивается до 80% и более прироста ВВП. Сегодня место страны на мировой арене определяется не столько изобилием рабочей силы и природных ресурсов, сколько качеством человеческого капитала, уровнем использования достижений научно-технического прогресса, инновационной активностью национальной экономики.

В соответствии с международными стандартами инновация определяется как конечный результат творческой деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности либо в новом подходе к социальным услугам. Из сказанного видно, что для инноваций характерны следующие три свойства. Во-первых, они должны обладать новизной, во-вторых, удовлетворять рыночному спросу, а, в-третьих, приносить прибыль производителю.

Применительно к сельскому хозяйству ученые определяют инновационную деятельность как совокупность последовательно осуществляемых действий по созданию нового или усовершенствованного продукта и организации его производства на основе использования результатов научных исследований и разработок или передаваемого

производственного опыта.

В целях создания благоприятных финансово-экономических условий для развития товарного производства в АПК России необходим переход на реализацию инновационных программ силами различных инвестиционных структур с использованием местного (регионального) бюджета на консолидируемой основе совместно с федеральными средствами и ресурсами предприятий.

Совокупность ресурсов (трудовых, материальных, финансовых, научно-технических), используемых для инновационной деятельности в сельском хозяйстве, составляет инновационный потенциал отрасли. Инновационный потенциал сельского хозяйства страны характеризует готовность отрасли к реализации программы инновационных стратегических изменений, зависит от параметров организационных структур менеджмента, профессионально-квалификационного состава производственного персонала, внешних условий деятельности и т.п. Он выражает его способность производить аграрную продукцию, отвечающую требованиям мирового рынка. Инновационная деятельность не цель, а средство расширенного воспроизводства аграрной экономики и повышения её эффективности.

В аграрной сфере, в отличие от некоторых отраслей промышленности, как показывает мировой опыт, имеется возможность массового распространения инноваций при благоприятных условиях. Кроме того, важно учитывать также и то, что аграрный сектор может эффективно влиять на функционирование всей экономики страны, так как, наряду со строительной отраслью, он обладает наибольшим мультипликатным эффектом от вложения инвестиций в инновации. Взаимодействия со значительным количеством смежных отраслей (сельхозмашиностроение, пищевая и легкая промышленность, строительство и др.) сельское хозяйство активно влияет на их развитие. В этой связи активизация инновационных процессов в агросфере является первоочередной стратегической задачей экономической политики государства.

По оценке учёных, современный уровень экономики относится к пятому технологическому укладу, основу которого составляет электроника, вычислительная и оптоэлектронная техника, программное обеспечение, телекоммуникации, производство и переработка углеводородного сырья, информационные услуги.

Между тем, большинство наукоёмких отраслей России находится между третьим и четвертым технологическим и укладами. Технология пятого уклада в широком масштабе в стране пока не применяется. Поэтому технологическое отставание страны неуклонно увеличивается. Так, если в Советском Союзе среднее технологическое отставание по

большинству отраслей промышленности от высокоразвитых стран составило в середине 1950-х годов 10-15 лет, то в середине 1990-х годов оно выросло до 30-40 лет. По оценкам, ныне технологическое отставание России от промышленно развитых стран чуть снизилось и составляет 25-30 лет. Поэтому Россия, относится к тем странам, где инновации требуют стимулирования и поддержки со стороны государства.



Рис. 1. Факторы и основные направления инновационного обновления и повышения конкурентоспособности аграрного сектора России

Таким образом, предстоит масштабная и многоплановая работа по переходу аграрного сектора экономики на новую экономику (с учетом присоединения России к ВТО), которая потребует комплексного решения технологических, финансово-экономических, экологических проблем.

СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО – ВАЖНЕЙШИЙ ФАКТОР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

*Гридюшко А.Н., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА*

Поступательное экономическое развитие предполагает социальное согласие в обществе, одним из аспектов достижения которого является становление прогрессивных социально-трудовых отношений и системы социального партнёрства. Социальное партнёрство можно определить как систему институтов, процедур и механизмов, призванных поддерживать баланс интересов сторон, участвующих в переговорах об оплате и условиях труда (работодателей и наёмных работников), способствовать достижению взаимоприемлемого для них компромисса ради реализации личных, корпоративных и общенациональных целей.

Идея сотрудничества государства и общества (или, в современной формулировке, социального партнёрства) принадлежит германскому канцлеру Отто фон Бисмарку, правившему в конце XIX века. Он выдвинул радикальную для своего времени идею посредничества государства в отношениях между работодателями и наёмными работниками. Предложенный фон Бисмарком подход послужил основой для формирования европейской модели социального партнёрства, предполагающей равноправное участие государства, объединений предпринимателей и профессиональных союзов работников в управлении социально-трудовой сферой и принятии решений о мерах защиты наёмных работников (таких, например, как социальное страхование).

Как видим, в развитых странах социальный мир давно признаётся в качестве важнейшего фактора производства наряду с капиталом, трудом, предпринимательскими способностями. Одной из важнейших составляющих социального мира выступает социальное партнёрство. В большинстве стран наиболее влиятельными институтами, ведущими переговоры от имени бизнеса и наёмного труда и разрешающими возникающие между ними спорные вопросы, а также нередко разрабатывающими некоторые элементы текущей и перспективной социально-экономической политики на государственном уровне, выступают объединения профсоюзов и ассоциации предпринимателей.

Ассоциации работодателей в большинстве стран сложились раньше, чем объединения наёмных работников.

Вот как сформулированы, например, цели Национальной ассоциации промышленников США в её декларации, не подвергавшейся изменениям с 1895 г.: содействовать интересам американской промышленности, улучшать отношения между предпринимателями и трудящимися, охранять личную свободу и права предпринимателей и трудящихся, содействовать пониманию общественностью принципов индивидуальной свободы и собственности, поддерживать все законодательные акты, отвечающие этим принципам, противостоять законодательным актам, противоречащим этим принципам.

Эффективное функционирование системы социального партнёрства в развитых странах приходится прежде всего на периоды подъёма или экономической стабильности. Поддерживаемый баланс интересов достаточно легко нарушается в фазе спада или кризисных явлений и сравнительно безболезненно восстанавливается потом. В этом коренное отличие положения на Западе от ситуации в большинстве постсоветских государств, где система социального партнёрства – в первую очередь, один из инструментов преодоления структурного кризиса и лишь затем – путь достижения различных компромиссов между трудом и капиталом.

Система социального партнёрства как сложившаяся практика и целостная идеология утвердилась лишь во второй половине XX столетия главным образом в развитых капиталистических странах (Германии, Австрии, Швеции, Норвегии и др.). Расцвет же этой системы относится к 60-70 гг. XX века.

После второй мировой войны сформировалась идеология «государства всеобщего благоденствия» (Welfare State – государство благоденствия).

Государственная политика социального благоденствия в 40-50-е гг. XX века включала программы достижения высокого уровня жизни населения путём создания государственной системы образования, здравоохранения, жилищного строительства, а также программы социального обеспечения, регулирования минимального размера заработной платы. Позже их дополнили демографическими и экологическими программами, программами защиты национальной культуры и др.

Государственные расходы в промышленно развитых странах в 90-е гг. достигли почти половины ВВП.

За последние 20-30 лет в государственной политике индустриально развитых стран произошли существенные изменения. Сократились социальные выплаты, расходы на развитие образования и здравоохранения. Всё это происходило по причине кризиса теории «государства всеобщего благоденствия», так как возросшие социальные расходы снизили эффек-

тивность экономики в целом. На этом основании в индустриально развитых странах на место теории «государства всеобщего благоденствия» постепенно приходит теория «эффективного государства», согласно которой, расходы по пенсионному обеспечению, медицинскому страхованию, страхованию от безработицы не должны обеспечиваться только за счёт средств государственного бюджета. Они должны быть равномерно распределены между всеми субъектами общества.

Социальное партнёрство в экономически развитых странах опирается на чётко отлаженный механизм взаимодействия его участников: работников, нанимателей и государства. Там, где социальное партнёрство завоевало прочные позиции, государство устанавливает, гарантирует и контролирует соблюдение минимальных норм, относящихся к уровню жизни, условиям и оплате труда, социальной защите населения.

Важнейшей процедурой, опосредующей социальное партнёрство, является заключение тарифного соглашения. Тарифным соглашением является договор, заключённый между правомочными на это сторонами (нанимателями (их объединениями) и работниками в лице профсоюзов) для урегулирования прав и обязанностей этих сторон и для определения правовых норм, в частности, относительно установления, содержания и прекращения трудовых правоотношений.

Таким образом, в странах с развитой рыночной экономикой социальное партнёрство – это система регулирования социально-трудовых отношений и согласования интересов наёмных работников и работодателей посредством заключения коллективных договоров и тарифных соглашений. Предметом договора являются вопросы оплаты труда, занятости, условия труда, социальное обеспечение и социальные гарантии для работников определённой профессии, отрасли или территории, устанавливаемые сверх гарантированного государством минимума. Переговоры ведутся при посреднической роли государства, которое может участвовать в переговорном процессе непосредственно (через своих представителей) и опосредованно (через арбитражные органы, согласительные комиссии и законодательные акты).

Следовательно, институты, процедуры и механизм социального партнёрства позволяют на основе компромисса согласовывать интересы наёмных работников, работодателей и государства и являются важным дополнением рыночного механизма регулирования социально-трудовых отношений.



МОДЕРНИЗАЦИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА БЕЛАРУСИ: ОРГАНИЗАЦИОННО-СТРУКТУРНЫЙ АСПЕКТ

*Колеснёв В.И., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

Аграрная сфера занимает ведущее место в развитии народного хозяйства Республики Беларусь. Более 40% территории, почти 10% занятого в реальном секторе населения, более 8,6% валового внутреннего продукта – такой удельный вес АПК в экономике страны. Курс на формирование социально ориентированной рыночной экономики позволил обеспечить стабильность и создал условия для положительной динамики в агропромышленном комплексе. Анализ показывает, что в Беларуси решены многие из задач, поставленных в Государственной программе возрождения и развития села на 2005–2010 гг. За это время на развитие АПК было направлено Вр 27 трлн. бюджетных средств. Создан 1481 агрогородок, построено 84 тыс. жилых домов (квартир) общей площадью 8,6 млн. кв.м. Реконструкцию и техническое переоснащение прошли 1477 молочнотоварных ферм, 213 комплексов по выращиванию и откорму свиней и КРС, 60 птицефабрик. Сельхозорганизациям поставлено 18693 трактора, 11776 комбайнов, 9084 машины для внесения удобрений, 4678 погрузчиков, 3817 комбинированных почвообрабатывающе-посевных агрегатов.

Выполнены параметры производства основных видов сельскохозяйственной продукции: в общем валовом объеме растениеводство заняло 55,2%, животноводство – 44,8%. Структура продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств (в фактически действовавших ценах) была следующей: сельскохозяйственные организации и фермерские хозяйства – 65,5%, население – 34,5%.

В 2010 г. потребление продуктов питания в расчете на душу населения составило (килограммов в год): мясо и мясопродукты – 84 (рекомендуемая норма 80), молоко и молокопродукты – 247 (393), хлебные продукты – 86 (105), картофель – 183 (170), овощи и бахчевые – 149 (124), плоды и ягоды – 65 (78), сахар – 41,1 (33,1), растительное масло – 15,9 (11,7), рыба и рыбопродукты – 15,8 (18,2), яйца, штук – 292 (294). По итогам 2010 г. в Беларуси сложилось положительное сальдо внешней торговли продовольствием в 1,3 млрд. долл. США.

Вместе с тем деградационные процессы полностью не остановлены, что может быть причиной снижения темпов экономического роста уже в кратко- и среднесрочной перспективе.

Запланированное вступление нашей страны в ВТО, а также усиливающиеся процессы глобализации экономики в рамках Единого экономического пространства Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации обязывают отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей добиться существенного повышения эффективности использования производственных ресурсов и конкурентоспособности отечественной продукции.

Совершенствование рыночной экономики в агропромышленном комплексе должно быть направлено на создание механизма, обеспечивающего структурную перестройку производства в соответствии с техническим прогрессом и изменениями спроса и предложения продукции. Среди основных направлений структурных преобразований АПК можно выделить: формирование рыночной инфраструктуры; создание условий для усиления инвестиций в воспроизводство ресурсного потенциала; наращивание экспортного потенциала, переход на более совершенные технологии производства, освоение прогрессивных машин; обеспечение оптимального развития всех сфер и отраслей с формированием сбалансированного рынка продовольствия.

Об этом свидетельствует реализуемая в настоящее время Государственная программа устойчивого развития села на 2011-2015 гг. Данный документ включает 19 целевых программ, которые направлены на реализацию конкретных мероприятий в различных отраслях АПК (мелиорация земель, техническое обеспечение, молочная отрасль, птицеводство, свиноводство, картофелеводство, овощеводство и плодоводство, производство и переработка льна, племенное дело, селекция и семеноводство и другие).

В 2015 г. необходимо обеспечить выручку от реализации на одного работающего 60 тыс. долларов США, добавленной стоимости 28,5 тыс. и заработной платы не менее 500 долларов США. Основная задача заключается в том, чтобы наращивать производство продукции сельского хозяйства за счет интенсивных факторов с учетом запросов внутреннего и внешнего рынков.

Поэтому одной из важнейших целей является перевод экономики агропромышленного комплекса на инновационный путь развития, что предполагает системную модернизацию всех сфер производства в отрасли. Ее основными элементами должны являться: 1) организационно-структурный; 2) технико-технологический; 3) экономико-финансовый.

Основное содержание организационно-структурной модернизации заключается в следующем:

а) определение оптимальной специализации и размещения про-

изводства на различных уровнях хозяйствования (сельскохозяйственных организаций, районном, областном, республиканском). Данное направление дает возможность в полной степени реализовать эффект интенсификации и концентрации, так как дополнительные вложения средств и наращивание ресурсов целесообразны тогда, когда выбрано рациональное сочетание сельскохозяйственных отраслей, а производство размещено в благоприятных условиях.

Сельскохозяйственные организации, как правило, имеют несколько различных отраслей, хотя каждая из них специализируется на производстве отдельных видов продукции. Но установленное направление хозяйства подчас не совпадает с его действительной специализацией. Причины этого могут быть различными, например, не всегда в должной мере учитывались местные условия, необходимость обеспечения населения отдельными сельскохозяйственными продуктами. Однако зачастую можно заметить, что и в том случае, когда направление развития хозяйства идет правильно и продолжается процесс углубления специализации, предприятия все равно не имеют оптимального сочетания отраслей. Поэтому в таких случаях объективно возникает постоянная и периодическая необходимость определения наилучшей производственно-отраслевой структуры производства, которая позволяла бы достичь наивысшего экономического эффекта.

Под оптимальной специализацией производства подразумевается такая его структура, такое сочетание отраслей, которое наиболее соответствует природным, географическим и экономическим условиям предприятия, а также отвечает интересам, как государства, так и работника, позволяя достигнуть наивысшей эффективности в сельскохозяйственном производстве. Речь идет о таком направлении развития хозяйственной деятельности, которое в конкретных условиях способствует наиболее эффективному использованию земли, труда и других средств производства, получая максимальное количество прибыли при имеющихся ограниченных ресурсах.

Для планирования оптимальной специализации и рационального сочетания отраслей сельскохозяйственного предприятия необходимо учитывать большое количество факторов. Поэтому совершенствование деятельности товаропроизводителей АПК целесообразно осуществлять на основе итогов решения экономико-математической задачи. Полученные варианты позволят не только определить оптимальную структуру, но и выявить дополнительные производственные резервы;

б) реформирование и реорганизация предприятий АПК (объединение сельскохозяйственных объектов, создание новых организационных структур на основе кооперации и интеграции и др.).

За последние годы произошло укрупнение в сельском хозяйстве. По состоянию на 1 января 2012 г. в системе Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь осуществляют свою деятельность 1186 сельхозорганизаций (в 2001 г. их было 2426). Причины уменьшения – слияние, продажа имущественных комплексов. Однако основным направлением данного процесса было объединение хозяйств с доведением размера площади сельскохозяйственных угодий до 6-10 тысяч гектаров. Во многом это объясняется созданием необходимой кормовой базы в животноводстве, а также для финансового оздоровления и привлечения инвестиций. Повышению устойчивости развития отраслей объединенных предприятий способствует внедрение интенсивных технологий при производстве продукции с использованием высокопроизводительной техники.

Также в сельском хозяйстве страны получили распространение разнообразные формы хозяйствования. Количество государственных унитарных предприятий составляет 342 (уменьшение к 2001 г. на 323), сельскохозяйственных производственных кооперативов – 380 (уменьшение на 1359), открытых акционерных обществ – 428 (увеличение на 426).

Нами проведен сравнительный анализ эффективности деятельности хозяйств разных типов по Могилевской области с использованием таксонометрического метода. Разработанная методика рейтинговой оценки предполагает учет трех параметров, отражающих использование ресурсного потенциала. Первый показатель – денежная выручка в расчете на 100 га сельхозугодий показывает эффективность использования земли. Второй показатель – отношение валового дохода к среднегодовой численности работников хозяйства – характеризует эффективность использования живого труда, а третий – отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения – связан с эффективностью использования технических средств. В группировку вошли предприятия пяти форм хозяйствования. Расчеты показали, что открытые акционерные общества (ОАО) имеют наивысшую эффективность по сравнению с другими хозяйствующими укладами. И не случайно в республике за период с 2009 по 2012 гг. из 732 сельскохозяйственных производственных кооперативов реорганизовано в ОАО 291.

Дальнейшие обороты набирает процесс создания интегрированных структур по технологической цепи от производства сельскохозяйственной продукции до переработки сырья и продажи готовых продуктов. В настоящее время функционирует 46 интегрированных формирований с участием более 200 субъектов хозяйствования.

Структурные преобразования произошли в молокоперерабаты-

вающей отрасли, где производством из молока разнообразных продуктов занимаются 16 молочных комбинатов и их филиалы, 18 молочных заводов, 16 маслосырзаводов, 7 молококонсервных заводов, 9 сыродельных и 4 маслодельных комбината, 3 завода по производству сухого обезжиренного молока, 3 фабрики мороженого и 37 иных предприятий. Поэтому был создан холдинг «Могилевская молочная компания «Бабушкина крынка». В нем управляющая компания – ОАО «Бабушкина крынка» – помимо управленческих и иных функций по отношению к другим участникам холдинга, осуществляет также самостоятельную производственную и коммерческую деятельность. В состав интегрированного объединения вошли молокоперерабатывающие предприятия Круглого, Краснополя, Дрибина, Кировска, Костюкович, Осипович, Кричева. На базе реорганизованных заводов созданы обособленные и необособленные структурные подразделения в зависимости от специализации. Итоги работы холдинга показали, что эффективность повысилась за счет использования старых брендов «Бабушкина крынка» и «Веселые внучата», создания новых брендов, определения оптимальной структуры экспорта продукции, научного управления модернизацией и техническим переоснащением производства участников объединения, осуществления согласованной финансовой, инвестиционной и кредитной политики.

Проводимая организационно-структурная модернизация должна органично дополняться другими ее видами. В частности, технико-технологическая модернизация должна быть нацелена на обновление физически и морально устаревшей техники, на диктат интенсивных технологий и неукоснительное выполнение ее элементов.

Мероприятия экономико-финансовой модернизации включают последовательную системную интеграцию науки в экономику для комплексного и сбалансированного развития отраслей, оптимизацию инвестиционных издержек, затрат труда и средств производства.

Таким образом, для реализации прогнозной стратегии ускоренного развития АПК Республики Беларусь особое место нужно отвести проведению полномасштабной модернизации аграрной отрасли. Такой подход позволит повысить эффективность аграрного сектора, приведет к росту рентабельности сельскохозяйственных товаропроизводителей и в конечном итоге улучшит материальное благополучие белорусского крестьянства.



РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ НА ПРИНЦИПАХ ЗЕЛЁНОЙ ЭКОНОМИКИ

*Дыдышко Н.В., ст. преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Актуальность концепции «зеленой экономики» в значительной степени обусловлена многочисленными кризисами, с которыми столкнулся мир в последние годы. «Зеленой» стали называть экономику, которая приводит к повышению благосостояния людей и укреплению социальной справедливости при одновременном существенном снижении рисков для окружающей среды и дефицита экологических ресурсов, экономику с низким уровнем загрязнения окружающей среды и эффективным использованием природных ресурсов. Для перехода к такой экономике необходимы коренные технологические преобразования. Статистические данные опровергают скептические мнения некоторых экспертов о том, что оздоровление нашей среды обитания является, в основном, результатом сокращения хозяйственной деятельности.

В действительности же в последние годы ежегодные темпы прироста основного макроэкономического показателя – ВВП – составляли от 6,3% в период 1996-2000 гг. до 7,3-7,5%, начиная с 2000 г. За 2000- 2011 гг. ВВП на душу населения по паритету покупательной способности в долларах США увеличился в 3 раза, а производительность труда в стране за этот же период возросла в 2,06 раза благодаря модернизации отраслевой и технологической структур экономики и увеличению доли высокоэффективных производств.

Судя по данным официальной статистики, состояние природной среды практически по всем параметрам сегодня значительно более благополучное, чем в начале 1990-х годов. Реализация целенаправленной государственной политики по защите атмосферного воздуха привела к сокращению за период 1990-2010 гг. общего объема выбросов загрязнений в 2,6 раза, а от стационарных источников – в 3 раза. Такое оздоровление воздушной среды явилось в значительной степени следствием политики энергосбережения; изменения структуры топливного баланса в сторону перевода большинства сжигающих установок на природный газ; улучшения общей структуры парка подвижного состава за счет увеличения доли иномарок с более благополучными экологическими показателями по выбросам в атмосферу; прекращения производства в республике этилированного бензина и перевода всего автопарка на бесвинцовое топливо; снижения содержания серы с 0,2 до

0,05% в дизельном топливе, производимом на отечественных НПЗ; усиления государственного контроля за выбросами передвижных источников, введения экологического налога за выбросы и т. п. Реализация в стране комплекса водоохраных и водосберегающих мер привела к сокращению за последние 20 лет более чем на 46% объема воды, забираемой на нужды экономики из природных водных объектов, а водоемкость производства во всех отраслях промышленности за период 2000-2010 гг. снизилась в 2 раза. Использование воды на хозяйственно-питьевые нужды сократилось с 214 л/сут. в 2000 г. до 134 л/сут. в 2010 г., что почти соответствует европейским нормам. Сокращение потребления свежей воды в производстве и жилищно-коммунальном хозяйстве обусловило снижение объема сбросов сточных вод в водные объекты, что, в свою очередь, привело к улучшению качества воды в поверхностных водотоках и водоемах. Этому в значительной степени способствовали меры организационно-экономического характера: введение платности водопотребления и водоотведения, широкое распространение оборотного водоснабжения в промышленности, организация инструментального учета расходования воды и т.п. Безусловно, в сфере природопользования и охраны окружающей среды Беларуси далеко не все благополучно, и среди нерешенных проблем наиболее сложной является сфера обращения с отходами, в особенности крупнотоннажными и твердыми коммунальными. Объем накопившихся за многие годы отходов составляет в стране 950 млн. т, и их рост при современных неудовлетворительных темпах переработки будет продолжаться, поэтому в этой сфере говорить об эффекте декаплинга не приходится. Впрочем, проблема отходов пока радикально не решена нигде в мире, поскольку является многоплановой, связанной как с дорогостоящими технологиями рециклинга, так и непростыми организационными аспектами сбора, сортировки, размещения, транспортировки, утилизации отходов и т.п. Перспективным в этом плане представляется реализация принципа расширенной ответственности производителей и импортеров, который начал внедряться в отечественную хозяйственную практику, а также создание условий, обеспечивающих мотивацию частного предпринимательства к участию в решении этих проблем. Наиболее известным и официально признанным в мире является агрегированный индикатор UNDP (Программы развития ООН) для межстрановых сравнений устойчивости человеческого развития Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП), или Индекс человеческого развития (ИЧР). Он рассчитывается ежегодно с 1990 г. и включается в мировой Доклад о развитии человеческого потенциала, иллюстрируя развитие абсолютного боль-

шинства стран мира на основе трех показателей: 1) долголетия, определяемого уровнем ожидаемой продолжительности жизни при рождении; 2) образования, измеряемого комбинацией двух показателей – средней продолжительностью обучения и ожидаемой продолжительностью обучения; 3) уровня жизни, измеряемого величиной ВВП на душу населения по паритету покупательной способности в долларах США. Согласно последнему опубликованному Докладу о человеческом развитии 2013, Республика Беларусь улучшила свою позицию в международном рейтинге по индексу человеческого развития и переместилась с 65 места в 2011 г. на 50-е (среди 187 стран) по итогам 2012 г. с ИЧР, равным 0,793. По значению ИЧР Республика Беларусь, как и прежде, относится к странам с высоким уровнем человеческого развития. Увеличение значения ИЧР и улучшение рейтинга Беларуси было вызвано ростом показателей ожидаемой продолжительности жизни при рождении (с 70,3 до 70,6 лет), средней продолжительности обучения (с 9,3 до 11,5 лет), ожидаемой продолжительности обучения (с 14,6 до 14,7 лет). На протяжении ряда лет Республика Беларусь занимает лидирующую позицию среди стран СНГ по уровню человеческого развития. Согласно Докладу о человеческом развитии 2013, Россия занимает 55 место, Казахстан – 69, Украина – 78, Азербайджан – 82, Армения – 87 и также входят в группу стран с высоким уровнем ИЧР. Остальные страны СНГ (Туркменистан, Молдова, Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан) включены в группу стран со средним уровнем человеческого развития. Первую пятерку стран с очень высоким уровнем человеческого развития составляют Норвегия (значение ИЧР-0,955), Австралия (0,938), США (0,937), Нидерланды (0,921), Германия (0,920). Нельзя не заметить, что ИЧР отражает в основном социальный аспект развития, поэтому для мониторинга перехода к «зеленой» экономике такого рода индикаторы не вполне корректны, хотя, конечно, долголетие и состояние здоровья, от которого оно зависит, связаны с экологической ситуацией. По-видимому, более точно оценить эколого-экономический декарпинг позволит комплекс показателей природоёмкости (энергоёмкость, ресурсоёмкость, водоемкость, объемы выбросов/сбросов, образования отходов на единицу ВВП, душу населения или единицу площади и др.), поскольку эффект декарпинга означает потребление меньшего количества ресурсов на единицу экономического результата и уменьшение негативного воздействия на природную среду. Однако динамика показателей природоёмкости недостаточна для окончательного вывода о степени «позеленения» экономики, необходимо оценить их соответствие мировым критериям, а поскольку единых пороговых показателей пока не выработано, целесообразно

сравнение с другими странами, экономическими структурами, наилучшими доступными технологиями. Для преодоления преград «зеленому» развитию Беларуси экспертами Евросоюза рекомендовано следующее:

- привлечение прямых иностранных инвестиций для освоения экологически чистых технологий в процессе приватизации; содействие внедрению наилучших доступных технологий в государственных компаниях;
- учреждение «экспертных центров» (использование высоко-го научно-исследовательского потенциала страны);
- содействие развитию малых и средних предприятий, которые могут играть важную роль в инновационном экономическом предпринимательстве.

Признавая необходимость перехода к «зеленой» экономике, многие страны, в том числе и Беларусь, опасаются проблем, с которыми связан пуп (к этой экономической модели, а именно: снижения конкурентоспособности белорусских товаров, создания новых торговых барьеров и роста безработицы). Экспертами Европейской комиссии был проведен анализ готовности стран Восточной Европы к реализации модели «зеленой» экономики. Относительно Республики Беларусь в качестве позитивных факторов, способствующих переходу к «зеленой» экономике, отмечены:

- наличие среднесрочных и долгосрочных стратегических, программных и плановых отраслевых документов (таких, как национальная программа рационального использования энергии, национальная программа по инновациям и др.);
- действия по приведению законодательства страны в соответствие с законодательством ЕС, а также принятие ряда важных отраслевых законов
 - законы о возобновляемых источниках энергии, об обращении с отходами, о государственной экологической экспертизе и др.);
 - активность природоохранных общественных организаций, НПО (особенно в процессах ОВОС – оценки воздействия на окружающую среду);
 - хорошо развитая система государственного управления и высокий профессиональный уровень руководителей;
 - наличие в нормативной базе возможностей для внедрения комплексных разрешений (в том числе требований на основе технологий и наилучших доступных технологий) и применения экономических и рыночных инструментов.



УДК 331.5.024

КРИЗИС ПРОИЗВОДСТВА В ХОЗЯЙСТВАХ НАСЕЛЕНИЯ: ПРИЧИНЫ, ПОСЛЕДСТВИЯ И ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ

*Соколов Н.А., д.э.н., профессор
Сухоцкая Е.А., аспирант
Леонова А.П., соискатель*

Хозяйства населения, несмотря на их кризисное состояние, выполняют такие функции, как экономические, социальные, экологические и пр. От их развития во многом зависит обеспеченность сельского населения основными продуктами питания, причем более качественными по сравнению с продовольствием, выпускаемыми перерабатывающими предприятиями. Но в области динамика их развития имеет устойчивую тенденцию к сокращению. Так, в среднем за 2001-2005 гг. доля скота и птицы на убой (в живом весе) в данном агросекторе составила 71,5%, а в 2012 г. сократилась до 23,2%, доля производства уменьшилась, соответственно, с 59,3 до 38,8%. Подобная тенденция наблюдается в отраслях растениеводства. И только производство яиц в хозяйствах населения имеет положительную динамику. Их доля в общем производстве возросла с 36,1 до 46,3%.

Объем научной статьи не позволяет сделать анализ кризиса в хозяйствах населения как системном со всеми вытекающими негативными последствиями. Рассмотрим его проявление на примере отрасли свиноводства. Тем более, что развитие кризиса в этой отрасли отличается глубиной, неравномерностью проявления по хозяйствам и районам, что негативно влияет на обеспеченность сельского населения ценнейшим продуктом питания.

Причины глубокого и продолжительного спада отрасли свиноводства в хозяйствах населения разнообразны. Многие из них связаны с переходом аграрной экономики к рынку и новым ценовым механизмом, которым завладели торговые и промышленные монополии. Монопольные цены проявляются как рыночные, но они не выражают интересы сельхозорганизаций, хозяйств населения, крестьянских (фермерских) хозяйств. Значительное завышение монополиями цен на энергетические, технические, материальные и другие ресурсы, покупаемые сельскохозяйственными предприятиями села, увеличивают издержки их производства, неизбежно сокращают прибыль. В сельхозорганизациях разрушается техническая основа, сокращаются объемы производ-

ства зерна, часть которого сбывается самим работником. В хозяйствах населения обостряются трудности развития отрасли свиноводства как зернопотребляющей. Кроме того, с резким увеличением монопольных цен на комбикорма хозяйства населения, когда имеют низкие денежные доходы, вынуждены сокращать их объемы покупок. В результате монопольные цены стали одной из главных причин интенсивного сужения отрасли.

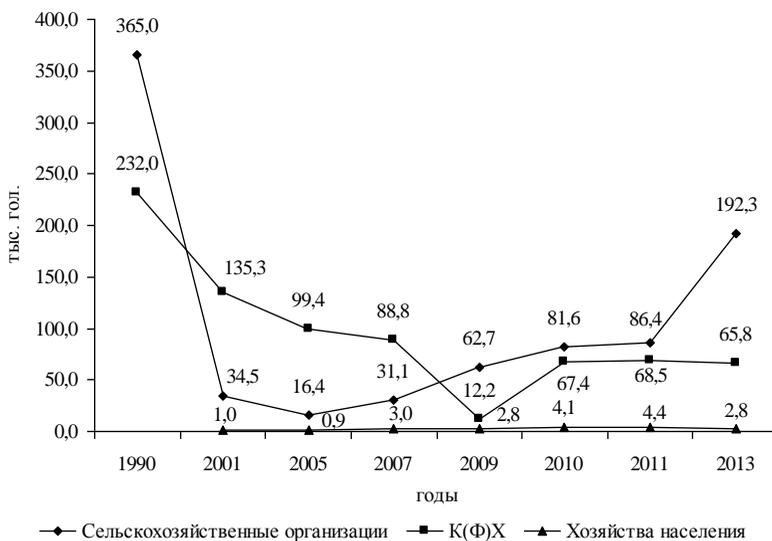


Рис. 1. Динамика поголовья свиней во всех категориях хозяйств Брянской области за 1990-2013 гг.

Как показывает рис. 1, за 1990-2013 гг. поголовье свиней в хозяйствах населения области сократилось в 3,5 раза. На спад производства в отрасли, кроме выше указанного монополистического ценового механизма, повлияли и демографические факторы. За данный период численность сельского населения уменьшилась на 77,1 тыс. чел. на первое января 2013 г. составила 384,5 тыс. чел.

Произошло не только сокращение численности сельского населения, но и значительное ухудшение его половозрастной структуры, что выразилось в растущей разнице между продолжительностью жизни женщин и мужчин. На селе мужчины в среднем доживают всего лишь до 60 лет. А продолжительность жизни женщин в среднем составляет 73 года. Возросшая ограниченность мужских рабочих рук

сдерживает развитие производства не только в сельхозпредприятиях, но и в хозяйствах населения. За этот период, в связи с ростом безработицы и понижением реальных доходов населения, усиливается отток сельских семей, что является одной из причин сокращения производства в хозяйствах населения.

Анализируя негативную динамику развития подсобного производства в хозяйствах сельского населения, нужно учитывать, что это объективный процесс. Он вызван постоянно изменяющимися ценностями жизни людей, особенно молодых. В результате объективных факторов в экономике, в том числе и аграрной, возникли потребности в квалифицированных рабочих местах, комфортном жилье, качественном образовании и воспитании детей, увеличении свободного времени и его использовании на обустроенной природе и пр. Производство продуктов в хозяйствах населения, особенно отраслей животноводства, стало противоречить новым жизненным ценностям людей. усиливается их отток в города, что обостряет дефицит рабочих рук в хозяйствах населения и уменьшается обеспеченность сельских жителей наиболее ценными продуктами питания.

Производство свинины в убойном весе в хозяйствах населения Брянской области на сельского жителя за 1991-2012 гг., кг

Показатели	1991-1995 гг.	1996-2000 гг.	2001-2005 гг.	2006-2010 гг.	2010 г.	2012 г.
Численность сельского населения, тыс. чел.	466,1	459,7	433,4	408,0	399,0	389,7
Производство свинины в убойном весе в хозяйствах населения, тыс. т	42,1	28,9	21,9	15,5	13,3	11,8
Производство свинины в убойном весе на сельского жителя, кг	90	63	50	49	33	30

Таблица показывает, что за 1991-2012 гг. производство свинины в хозяйствах населения сократилось в 3 раза. Следует иметь в виду, что более обеспеченные сельские семьи своей частью продукции отдают родственникам, проживающих в городах и поселках, где не уменьшается острота проблемы бедности. Определенную долю продукта жители села вынуждены продавать на рынке, чтобы дополнительные доходы использовать на неуклонно возрастающую оплату за образовательные, лечебные, транспортные, коммунальные и другие услуги. В результате на селе, в отличие от дореформенного периода, обостряется

проблема потребления ценных продуктов питания. Она более обнажается, если подобный анализ провести по районам области.

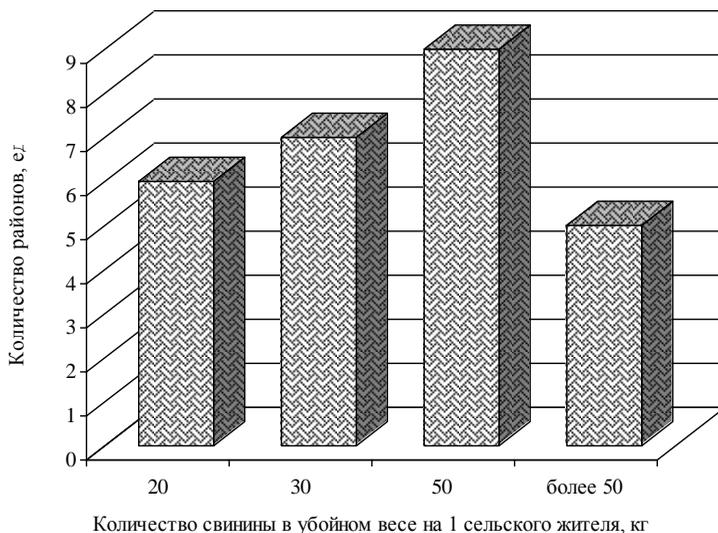


Рис. 2. Распределение районов области по производству хозяйствами населения свинины в убойном весе на сельского жителя в 2012 г., кг¹

Рисунок 2 показывает глубокую дифференциацию районов области по созданию мяса свинины в среднем на сельского жителя. Если учитывать, что выход мяса от убойного веса животных составляет 80%, то в шести из 27 районов области приходилось свинины на сельского жителя меньше нормы, составляющей 18 кг. С учетом сбыта сельскими семьями продукта на рынке, вынужденным низкими денежными доходами, более половины сельских жителей недопотребляют ценнейшего продукта. Это негативный процесс особенно остро проявляется в районах, в которых сельхозорганизации не занимаются свиноводством. В 2012 г. таких районов в области было двенадцать, а в четырех районах сельхозорганизации имели поголовье свиней всего лишь от 40 до 100 голов. В таких сельхозорганизациях отсутствует внутренний рынок свинины. Следствием является несбалансирован-

¹ При расчете показателя «производство свинины на сельского жителя», численность сельского населения взята за 2010 г.

ность питания, рост заболеваний и сокращение трудовой активности.

На фоне глубокого кризиса отрасли свиноводства в хозяйствах населения, развивающейся в основном на ручном труде и без господдержки, наблюдается ее устойчивый подъем в сельхозорганизациях. С 2005 г. (рис. 1) поголовье свиней увеличилось в 12 раз и достигло в 2012 г. 192,3 тыс. голов. Численность поголовья свиней в сельхозорганизациях почти в 3 раза превышала аналогичный показатель развития отрасли в хозяйствах населения. Но значительный подъем отрасли происходит в результате вхождения на рынок свинины области крупных внешних инвесторов. Так, при использовании субсидируемых кредитов построены крупные свиноводческие комплексы (от 50 до 100 тыс. голов) в Жирятинском, Выгоничском, Карачевском районах. В Новозыбковском и Стародубском функционируют два средних по размеру свинокомплекса с поголовьем свиней по 4,5-5,5 тыс. голов. В пяти районах сельхозорганизации имеют поголовье свиней от 100 до 300 голов, в сельхозорганизациях четырех районов поголовье свиней составляет менее 100 голов и в 12-ти районах сельхозорганизации не занимаются производством свинины.

В результате значительной трансформации в области отрасли основная доля поголовья свиней сосредоточена на сверх крупном, двух крупных и трех средних по размерам свинокомплекса. Использование на свинокомплексах современных технологий, улучшение пород животных, собственных и покупных кормовых смесей, субсидий из федерального и регионального бюджетов дает положительные результаты. В 2011 г. уровень рентабельности отрасли составил 36,8%, а в 2012 г. возрос на 7,2 п.п. и достиг 44,0%. Но «точечное» инвестирование и субсидирование отрасли свиноводства не решает многие социальные и экономические задачи. В 2012 г. в отрасли доля заработной платы с отчислениями на социальные нужды составила всего лишь 5,1%. Себестоимость прироста 1 ц составила 5492 руб. (55 руб. одного килограмма), а розничная цена 1 кг свинины – 203 руб.

В соответствии с Доктриной продовольственной безопасности страны развитие отрасли свиноводства необходимо подчинить рациональному размещению и использованию ограниченных ресурсов и максимальному удовлетворению потребностей населения. Чтобы реализовать эту стратегию необходимо сочетать развитие сверхкрупных, крупных и средних по размеру свинокомплексов с небольшими свинофермами в сельхозпредприятиях, фермерскими хозяйствами и откормом свиней хозяйствами населения.

Политика на сокращение производства в хозяйствах населения, реализуемая на практике, преждевременна и неоправдана. На совре-

менном этапе и в ближайшей перспективе развитие данного сектора аграрной экономике объективно необходимо. Содержание и откорм свиней улучшенного породного состава менее капиталоемко, чем в крупных автоматизированных комплексах. Откорм животных не удален, а приближен к природе, так как в условиях области их можно 6-7 месяцев (май-октябрь) содержать на открытых площадках, что резко сокращает издержки. При откорме свиней в хозяйствах населения отсутствуют управленческие, транзакционные и торговые издержки. Продукт, созданный семьями, не проходит глубокой переработки. В результате на его производство затрачивается меньше средств. При его реализации отсутствуют скупщики, посредники, монополисты, применяя интенсивно «накрученные» цены. При насыщении рынка товаров рыночные цены будут иметь тенденцию к стабильности. В результате возрастут реальные доходы покупателя. С сохранением и развитием данного сектора на качественно новом уровне возрастут доходы и сельских жителей, сократятся их бедность. Продукция, создаваемая хозяйствами населения, более безопасна экологически, спрос на которую неуклонно возрастает. И последнее, формирование в сельских территориях агротуризма невозможно без функционирования хозяйств населения, создающих натуральный продукт, от которого во многом зависит здоровье нации.

Ликвидация в области сельхозорганизациями свиноферм, обусловленная несовершенством рыночного механизма и отсутствием необходимой господдержки, также неоправдана. С ростом производства и завоза зерна, комбикорма из других регионов на рынке создается его «избыток». Невостребованное зерно, особенно в урожайные годы, сбывается по бросовым ценам закупщикам и монополистам, в результате в сельхозорганизациях сдерживается рост денежной выручки и заработной платы. С использованием зерна и кормовых смесей на свинофермах сельхозорганизаций исчезают эти потери. Кроме того, в условиях Брянской области, применяя инновационные технологии и биологизацию, можно значительно понизить себестоимость зерна. Создадутся условия для сокращения издержек и производства свинины. С ростом на рынке числа продавцов (с участием фермеров и сельского населения) сформируется свободная конкуренция. Она будет противодействовать несвободной конкуренции, с развитием которой повышаются рыночные цены. И наконец, с восстановлением в сельхозорганизациях свиноферм возникнет их интеграция с хозяйствами населения, в результате возрастут объемы производства и потребления свинины среди сельских жителей.

Крупнейшие свинокомплексы, созданные в области внешними

инвесторами при использовании средств из федерального и регионального бюджетов, кроме прогрессивного, имеют и негативные последствия: рост издержек (производственных, управленческих, сбытовых и пр.); увеличение отходов и загрязнение окружающей среды; сужение в районах производства других видов продукции; использование региональных бюджетных средств, сопровождаемое вывозом продукта в регионы с большой емкостью рынка; рост разницы в доходах между владельцами крупного капитала и сельскими жителями области.



УДК 67.400.22

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ МОДЕЛИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Язкова Г.В.
УО «Белорусская ГСХА»

Целью реформирования экономики Республики Беларусь является построение социально-ориентированной рыночной экономики. В Конституции Республики Беларусь (ст. 13) отмечено, что «государство осуществляет регулирование экономической деятельности в интересах человека и общества, обеспечивает направление и координацию государственной и частной экономической деятельности в социальных целях» [1].

Главная цель социальной политики при переходе к рыночной экономике – это создание для каждого трудоспособного гражданина условий, позволяющих ему своим трудом и предприимчивостью обеспечивать собственное благосостояние и благосостояние семьи при усилении адресности социальной поддержки со стороны государства слабозащищенных групп населения.

Приоритетными направлениями социальной политики государства, по которым осуществляется регулирование социальных процессов в обществе, являются:

- сфера доходов и личного потребления семей;
- сфера общественного благосостояния;
- сфера воспроизводства населения, рабочей силы и занятости;

Государственная политика в сфере общественного благосостояния

связана, в первую очередь, с системой социальной защиты населения.

Цель социальной защиты положения человека в обществе во всем многообразии отношений, факторов, обуславливающих социальное положение.

В широком значении социальная защита населения – это совокупность связей и отношений, обусловленных необходимостью защиты социального положения от воздействия социальных рисков. Она охватывает все население. Ее стержнем являются отношения законодательно закрепленных социальных гарантий и прав в сфере человеческой жизнедеятельности.

В узком значении социальную защиту можно определить как комплексную систему социально-экономических и правовых отношений, предназначенную для обеспечения государственных гарантий в области уровня жизни, а также поддержки социально уязвимых слоев населения в связи с трудной жизненной ситуацией [2].

Таким образом, в системе социальной защиты можно выделить 3 подсистемы:

- защита всех социально-демографических групп населения;
- социальные гарантии трудоспособным членам общества;
- меры социальной защиты нетрудоспособного населения республики.

Социальное обслуживание населения осуществляют общественные организации, благотворительные и другие негосударственные структуры, роль и количество которых заметно выросло.

К субъектам социальной работы на контактном уровне относятся социальные работники, оказывающие помощь определенным группам нуждающихся, или специализирующиеся по определенным направлениям социальной работы. К субъектам можно отнести также членов семьи и группы людей, оказывающих помощь нуждающимся своими своим непосредственным общением, моральной поддержкой и т.д.

Между субъектами и объектами управления в системе социальной защиты осуществляются постоянные прямые и обратные связи. Вместе с тем, положение субъекта и объекта не является постоянным: кто в одном случае выступает в качестве субъекта, в другой ситуации становится объектом. Каждая более высокая инстанция управленческой иерархии выполняет роль субъекта, уступая место объекту нижестоящей структуре, направляя на нее управленческие установки – прямые связи.

В социальных системах взаимосвязь между субъектами и объектами управленческого процесса принципиально отличается от взаимосвязей в других системах. Это обусловлено их спецификой и субъекты

и объекты социальной работы – это люди, социальные общности, которым присущи свои закономерности, в том числе активность и самостоятельность.

Из этого вытекают следующие выводы: установки вышестоящих органов могут выполняться с корректировкой на инициативу (или ее отсутствие) нижестоящих структур. Изучать деятельность, как субъектов, так и объектов необходимо в их взаимодействии; совершенствование системы социальной защиты зависит от одновременного улучшения деятельности и качеств, как субъекта, так и объекта.

Следует заметить, что в практике управления в системе социальной защиты возможно больше, чем в других сферах утвердилось одностороннее понимание задачи улучшения управленческой деятельности. В большинстве случаев все сводится к предъявлению требований к субъектам управления, социальным работникам, органам Министерства труда и социальной защиты, объекты же практически не затрачиваются.

Между тем, очевидно, что совершенствование менеджмента социальной сферы в современных условиях предполагает одновременные качественные изменения субъекта, и объекта, способов их взаимодействия [3].

Национальная модель социальной защиты Республики Беларусь и мировой опыт в области управления социальной сферой.

Одним из главных вопросов развития любого государства является создание эффективной и действенной системы социальной защиты населения. Для Республики Беларусь имеет большое значение изучение опыта других стран по решению социальных задач, адаптация его к национальным принципам социальной политики.

Понятие социальной защиты по-разному рассматривается в разных странах и международных организациях. В одних случаях в данное понятие включается все, что затрачивает социальные условия жизни человека (например, благоприятную экологическую среду, заботу о детях, решение жилищных проблем). В других случаях данное понятие ограничивается вопросами пенсионного обеспечения и помощи безработным.

По уровню гарантий, предоставленных населению, все системы социальной защиты, существующие в разных странах мира, можно разделить на 2 группы: немецкая (Бисмарк) и английская (Беверидж).

Первая система устанавливает связь между уровнем социальной защиты и успешностью профессиональной деятельности. Социальные права обуславливаются теми выплатами, которые выплачиваются на протяжении всей активной жизни. Таким образом, социальные выпла-

ты принимают форму отложенных доходов государства, которые можно отнести к данной системе (Германия, Франция) главной политической задачей считают охрану доходов.

Вторая система исходит из того, что любой человек имеет право на минимальную защиту от болезней, старости и других причин снижения своих трудовых способностей. В тех странах, которые выбрали эту модель, действует система общественного страхования по болезням, а пенсионные системы обеспечивают минимальный доход всем пожилым, независимо от уровня выплат из заработной платы. Такие системы социальной защиты финансируются за счет налогов из государственного бюджета (Англия, Ирландия). Главное, за что несет ответственность государство – охрана минимальных доходов.

Названные модели имеют разные варианты. Наиболее распространены в мировой практике либеральная, социал-демократическая и консервативная модели.

Общими для всех моделей социальной защиты являются принципы социальной справедливости (равные для всех граждан возможности получения социальной помощи) и принципы компромисса между государственным управлением и рыночным механизмом.

В Республике Беларусь приоритетной в области социальной защиты является борьба с бедностью, в силу чего социальная защита населения направлена, в первую очередь, на поддержку преимущественно нетрудоспособных и малообеспеченных граждан.

Формирование и развитие системы социальной защиты в Республике Беларусь основывается на следующих подходах и принципах:

- правах граждан республики на социальную защиту от объективно установленных рисков (болезни, старости, безработицы и др.);
- адресности социальной помощи;
- разнообразии форм и видов социальной помощи;
- предоставлении трудоспособному населению возможности получения достаточного дохода через зарплату;
- реформировании пенсионной системы;
- реформировании гибкой системы программ по поддержке малообеспеченных и многодетных семей, одиноких граждан, детей и т.д.

Происходящие перемены в экономике, политике, духовной сфере Республики Беларусь повлекли за собой существенные перемены в системе социальной защиты населения. В республике складывается обновленная национальная модель социальной защиты, направленная на гуманизацию и стабилизацию социальных отношений.

Появились новые формы работы с различными группами населения, стали разворачиваться негосударственные формы социальной по-

мощи, обозначилась социальная направленность всей государственной политики, осуществляется принцип помощи и т. д.

В республике идет поиск наиболее эффективных организационно-управленческих построений системы социальной защиты, совершенствуется деятельность ее структурных подразделений, разворачивается подготовка профессиональных кадров социальной сферы.

Современной организационно-управленческой деятельности в социальной сфере характерны следующие тенденции:

1. Интернационализация (взаимопроникновение теоретических идей и практического опыта);
2. Усиление внимания к различным формам демократизации, организационно-управленческой деятельности.
3. Совершенствование всех сторон организационно-управленческой деятельности (техническое, технологическое обеспечение, развитие инновационных технологий).
4. Системно-комплексный характер социальной работы.
5. Совершенствование кадрового потенциала организационно-управленческой деятельности.
6. Необходимость дальнейшего развития организационно-управленческой науки.
7. Стандартизация и повышение качества социальных услуг.

Таким образом, современная система социальной защиты Республики Беларусь существенно меняет свой облик, постепенно освобождаясь от устаревших стереотипов, адаптируя лучшие образцы отечественного и зарубежного опыта.

Литература:

1. Антонов А.Л. Социальная защита населения и предоставление ему управленческих услуг органами местного самоуправления // Теория и практика государственного управления. – 2010. – № 7. – С. 132-136.
2. Бидак В. Составляющие системы государственного регулирования социальной защиты и социального развития // Аспекты труда. – 2009. – № 3. – С. 35-44.
3. Дорогань В.К. Проблемы и перспективы усовершенствования социального обеспечения населения // Региональные перспективы. – 2009. – № 11. – С. 59-62.



УДК 631.111:711.14

КАДАСТРОВЫЙ УЧЁТ ЗЕМЕЛЬ – ЗАЛОГ РАЦИОНАЛЬНОГО ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЯ

*Иванюга Т.В., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Важным этапом в развитии и регулировании земельных отношений в России является принятие 2 января 2000 г. Федерального закона № 28 «О государственном земельном кадастре».

Земельный кадастр является системой сведений о правовом режиме земель в Российской Федерации, о кадастровой стоимости, о природном и хозяйственном положении земель, целевом использовании, размерах и границах земельных участков, о субъектах прав на земельные участки. Таким образом, в рыночной экономике земельный кадастр выполняет базовую функцию инструмента налоговой политики государства, определяет информационную основу рационального использования и охраны земель, защиты прав и законных интересов собственников земель и их пользователей, установления кадастровой стоимости земли, земельного налога и арендной платы, а также обеспечивает достоверной информацией о земельных ресурсах органы государственной власти.

Государственный земельный кадастр ведется по единой для Российской Федерации системе. Объектами государственного кадастрового учета являются земельные участки и прочно связанные с ними иные объекты недвижимого имущества. Все сведения, содержащиеся в государственном кадастре, постоянно обновляются, и, таким образом, они достоверны и актуальны.

Государственный кадастровый учет земельных участков представляет собой описание и индивидуализацию в Едином государственном реестре земель земельных участков, в результате чего земельный участок получает такие характеристики, которые позволяют однозначно выделить его из других земельных участков и осуществить его качественную и экономическую оценки. Государственный кадастровый учет земельных участков сопровождается присвоением каждому земельному участку кадастрового номера. Если земельный участок не поставлен на кадастровый учёт и на руках у землепользователя нет кадастрового паспорта, то он не сможет совершить никаких сделок с землей, в том числе, например, оформить акт купли-продажи или

аренды, получить документы для ипотеки при предоставлении его в качестве залога в банке, не сможет оформить свидетельство на право собственности.

Единый государственный реестр земель содержит сведения о существующих и прекративших существование земельных участках. Моментом возникновения или моментом прекращения существования земельного участка как объекта государственного кадастрового учета в соответствующих границах является дата внесения соответствующей записи в Единый государственный реестр земель.

В соответствии с главой 31 Налогового кодекса с 1 января 2006 года начисление земельного налога производится от кадастровой стоимости земельных участков. Кадастровая стоимость земли определяется после проведения государственной кадастровой оценки земель, которая производится с помощью системы натуральных и стоимостных показателей по трем основным категориями земель: сельскохозяйственных земель, земель лесного фонда и поселений.

Методики государственной кадастровой оценки земли являются нормативными документами, обязательными к применению при проведении государственной кадастровой оценки земли и определении показателя кадастровой стоимости земельного участка. Методики оценки сельскохозяйственных угодий и земель лесного фонда предполагают проведение кадастровой оценки земли по трехуровневой системе: первый уровень – оценка территории всей страны с дифференциацией средних показателей по субъектам Российской Федерации; второй уровень – оценка территории в субъекте Российской Федерации с дифференциацией показателей кадастровой стоимости по районам и оценочным зонам; третий уровень – оценка территории районов или оценочных зон с дифференциацией показателей кадастровой стоимости по хозяйствам или отдельным участкам.

Государство как собственник природных ресурсов, предоставляя их в пользование или продавая, должно знать их стоимость, чтобы устанавливать справедливую для общества систему платежей и налогов.

В настоящее время в России для решения поставленных задач развивается два направления в сфере оценки земли: оценка кадастровой стоимости и оценка рыночной стоимости. Согласно действующему земельному законодательству (п. 5 ст. 65 Земельного кодекса Российской Федерации) для целей налогообложения устанавливается кадастровая стоимость земельного участка. Для определения кадастровой стоимости проводится государственная кадастровая оценка земли. Кадастровая стоимость представляет собой расчетный показатель, определяемый по утвержденным методикам. Её устанавливают по рас-

четным моделям или регламентированным правилам, поэтому она не решает проблему повышения эффективности использования имеющегося природно-ресурсного потенциала, а позволяет давать только сравнительную оценку ценности разных по качеству земель и иных природных ресурсов.

Поскольку природные ресурсы при передаче их в пользование и продаже из государственной собственности вовлекаются в сделку, то для определения цены сделки нужна оценка их рыночной стоимости. Наиболее характерными случаями, когда может возникнуть и возникает потребность в оценке рыночной стоимости земельных участков и прав, связанных с их использованием, являются: продажа земельных участков, осуществление инвестиционных проектов, получение кредита под залог земельного участка или прав на него, определение арендной платы, установление земельного налога, страхование имущества, введение рентных платежей на основные виды природных ресурсов и т.д.

В основе применяемых методов оценки рыночной стоимости лежат принципы формирования стоимости земли, наиболее важными и существенными из которых являются принципы: полезности, ожидания, предложения и спроса, замещения, остаточной продуктивности, зависимости или местоположения, наиболее эффективного использования.

Кадастровая стоимость земельного участка и его рыночная стоимость, как правило, не совпадают, и тем более, не совпадают с ценой продажи. В законодательстве РФ предусмотрена возможность использования для установления кадастровой стоимости земельного участка его рыночной стоимости. Так, в статье 66 Земельного кодекса говорится, что в случаях определения рыночной стоимости земельного участка кадастровая стоимость земельного участка устанавливается в процентах от его рыночной стоимости. Кадастровая оценка земельного участка должна быть максимально приближена к его рыночной стоимости, но не должна ее превышать

В Брянской области проведена Государственная кадастровая оценка по установлению кадастровой стоимости земельных участков. Она выполнена по единым для всей России методикам, что обеспечивает сравнимость показателей стоимости земли.

Структура земельного фонда Брянской области характеризуется высоким удельным весом земель сельскохозяйственного назначения - 56,7% (1977,4 тыс. га) и земель лесного фонда – 34,7% (1208,8 тыс. га). Земли населённых пунктов составляют 193 тыс. га или 5,5%.

Оценка государственной кадастровой стоимости сельскохозяйственных угодий на уровне субъектов Российской Федерации основывается на определении продуктивности и затрат на производство сель-

скохозйственных культур. Средние оценочные затраты на производство сельскохозяйственных культур используются для расчетов цены производства валовой продукции, которая в свою очередь служит для расчета дифференциального расчетного дохода, определяемого как разность продуктивности и цены производства.

Сумма дифференциального расчетного дохода и абсолютных расчетных доходов, определенных в размере 1% от валовой продукции с 1 га сельхозугодий в среднем по России, называется расчетным рентным доходом. Производство расчетного рентного дохода на срок капитализации в 33 года представляет собой кадастровую стоимость сельскохозяйственных угодий, установленную в среднем для каждого субъекта Российской Федерации. Величина абсолютного рентного дохода принимается равной 12 рублям на 1 га.

Для определения кадастровой стоимости земли в Брянской области проведена оценка земель, исходя из их категорий и удельных показателей по видам разрешенного использования. Всего кадастровая оценка утверждена по 13 основным видам разрешенного использования. Кадастровая стоимость земель сельскохозяйственного назначения напрямую зависит от качества земли.

Государственная кадастровая оценка земель сельскохозяйственного назначения проводилась по 6 группам земель, выделяемым по функциональному назначению и особенностям формирования рентного дохода в сельскохозяйственном производстве:

- I группа – сельскохозяйственные угодья.
- II группа – земли, занятые внутрихозяйственными дорогами, проездами, прогонами для скота, коммуникациями, полезащитными лесополосами, зданиями, строениями и сооружениями, используемыми для производства, хранения и первичной переработки сельскохозяйственной продукции, а также нарушенные земли, находящиеся под промышленной разработкой общераспространенных полезных ископаемых: глины, песка, щебня и т.д.
- III группа – земли под замкнутыми водоемами.
- IV группа – земли под древесно-кустарниковой растительностью (за исключением полезащитных полос), болотами, нарушенные земли (за исключением тех, на которых ведется промышленная разработка (добыча) общераспространенных полезных ископаемых) и прочие земли (за исключением пригодных под оленьи пастбища).
- V группа – земли под лесами, не переведенные в установленном законодательством порядке в состав земель лесного фонда и находящиеся у землевладельцев (землепользователей) на праве постоянного (бессрочного) или безвозмездного пользования;

- VI группа – земли, пригодные под олени пастбища.

В среднем по области наибольшие удельные показатели кадастровой стоимости земель сельскохозяйственного назначения, из выделенных 6 групп, имеют земли II группы 2,1648 руб./кв.м., III группы – 2,0868 руб./кв. м. и I группы – 1,8216 руб./кв.м. В целом (без разделения на группы) средняя стоимость 1 кв.м. земель сельскохозяйственного назначения составляет 1,7930 руб., т.е. 17930 руб. за 1 га. Кадастровая стоимость земель сельскохозяйственного назначения составила 35,454 млрд. руб.

Наиболее высокая средняя кадастровая стоимость 1 кв.м. земель сельскохозяйственного назначения в Комаричском - 3,0129 руб., Суземском – 2,6103 руб., Брянском - 2,5608 руб., Севском районе – 2,3694 руб. Самая низкая средняя кадастровая стоимость 1 кв.м. земель сельскохозяйственного назначения в Гордеевском районе - 0,5346 руб./кв.м.

Результаты кадастровой оценки (удельные показатели кадастровой стоимости земель сельскохозяйственного назначения) утверждены Постановлением Администрации Брянской области от 30 ноября 2006 г. № 708 (в ред. от 11.11.2008 г) «Об утверждении результатов актуализации государственной кадастровой оценки земель сельскохозяйственного назначения».

Для изменения ранее определенной кадастровой стоимости земельных участков действующее законодательство устанавливает следующие основания:

- изменение площади земельного участка (в том числе при уточнении его границ);
- перевод земельного участка из одной категории в другую;
- изменение вида разрешенного использования земельного участка.

При изменении площади земельного участка определение его кадастровой стоимости осуществляется путем умножения новой площади земельного участка на установленный для такого участка удельный показатель кадастровой стоимости.

При переводе земельного участка из одной категории в другую кадастровая стоимость определяется с учетом удельного показателя, установленного для соответствующей категории земель.

Для землепользователей участков, расположенных в черте населенных пунктов, наиболее частым основанием для изменения кадастровой стоимости является изменение вида разрешенного использования земельного участка. При изменении вида разрешенного использования земельного участка меняется применимый к нему удельный показатель кадастровой стоимости, в связи с чем стоимость участка под-

лежит пересчету с учетом удельного показателя, применяемого для измененного вида разрешенного использования.

Поскольку изменение вида разрешенного использования земельного участка требует внесения изменений в Государственный кадастр недвижимости и Единый государственный реестр прав на недвижимое имущество и сделок с ним, «новая» кадастровая стоимость подлежит применению к земельному участку с момента внесения соответствующих изменений.

Таким образом, наличие сведений о кадастровой стоимости земельных участков позволит более объективно подходить к определению платы за землепользование, значительно повысит и объективность существования их рыночного оборота.

Результаты оценки различных категорий земель, являясь правовой базой для эффективного налогообложения, становится все более значимым фактором в регулировании экономических отношений на рынке недвижимости в интересах удовлетворения потребностей общества и его граждан.

Список использованных источников

2. Методические рекомендации по государственной кадастровой оценке земель сельскохозяйственного назначения. Приказ Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации от 4 июля 2005 года № 145.



УДК 338.4

ИННОВАЦИИ – ГЛАВНЫЙ ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

*Коновалова Н.А., аспирант
Брянская ГСХА*

В настоящее время актуальным становится проблема обеспечения устойчивого развития предприятий промышленности. В основе обеспечения устойчивого развития предприятий промышленности в целом лежат инновации.

Под инновацией понимается не только внедрение нового про-

дукта на рынок, но такие нововведения, как: технологически новые или технологически усовершенствованные виды продукции (продуктовые инновации); новые или улучшенные услуги (инновации услуг); новые или улучшенные производственные процессы и технологии (процессные и технологические инновации); измененные социальные отношения на предприятии (социальные или кадровые инновации); новые или улучшенные производственные системы (структурные инновации) [1].

Необходимость инноваций диктуется не только угрозой устаревания существующих продуктов, но и постоянными изменениями внешней среды. В результате трансформации среды возникают как новые потребности, так и новые знания и способы удовлетворения этих потребностей. Все ускоряющиеся темпы изменения мира - появление новых технологий, смена предпочтений и вкусов потребителей, ужесточение конкуренции – предопределяют сокращение жизненного цикла товара. Предприятия, не способные модернизировать производство, рано или поздно уступают место на рынке передовым организациям.

Инновации в таких условиях – залог успешного развития предприятия, повышения эффективности его производственно-сбытовой деятельности. Кроме того, инновации имеют решающее значение для поддержания и повышения уровня доходности. В результате конкурентной борьбы показатели рентабельности даже нового продукта довольно быстро начинают снижаться. Модернизация продукта и расширение специализации позволяет в лучшем случае поддерживать уровень прибыли, а действительно значительный доход приносят только по-настоящему новаторские товары.

Система новаторских рычагов включает снижение затрат, создание условий для дальнейших инноваций, развитие предприятия, высокие прибыли, повышение точности рыночных прогнозов.

Инновации в области планирования и проектирования продукта сокращают время новой разработки, что позволяет снизить расходы на развитие и накладные расходы, ограничить продолжительность конструкторской разработки.

При проведении инновационной деятельности на предприятии необходимо ориентироваться на основные компоненты устойчивого развития предприятия: производственную, экономическую, социальную и экологическую устойчивость. Это позволяет обеспечить проведение наиболее полного анализа устойчивости предприятия, необходимого для разработки инновационных мероприятий по достижению устойчивости развития [2].

В таблице представлено влияние инновационной деятельности на компоненты устойчивого развития предприятия.

Влияние инновационной деятельности на компоненты устойчивого развития предприятия

Виды инновационной деятельности	Характеристика инноваций	Влияние инновационной деятельности на устойчивость			
		экономическую	производственную	экологическую	социальную
Технологические инновации	Направлены на создание и освоение в производстве новой продукции, технологии, модернизацию оборудования, реконструкцию зданий и сооружений	++	+	+	-
Производственные инновации	Ориентированы на расширение производственных мощностей, диверсификацию производственной деятельности, совершенствование организации производства и труда	+	++	+	+
Экономические инновации	Связаны с изменением методов планирования производственной деятельности, а также мотивации персонала предприятия	+	-	-	+
Коммерческие инновации	Направлены на целевые изменения сбытовой деятельности	+	-	-	-
Социальные инновации	Связаны с улучшением условий труда	+	-	-	++
Инновации в области управления	Направлены на улучшение организационной структуры, методов принятия решений	+	+	-	++

Обозначение: ++ сильное влияние на устойчивость предприятия;
+ незначительное влияние; – отсутствие влияния

Сегодня инновация не является чрезмерной мерой обеспечений конкурентоспособности и повышения эффективности производственно-сбытовой деятельности, к которой прибегают в критические моменты. Инновационная деятельность стала постоянно действующим процессом, объединяющим ранее разрозненные процессы освоения новых видов продукции, новых машин и технологий в рамках ускоряющего научно-технического прогресса.

Планомерная инновационная деятельность должна обеспечи-

ваться грамотной финансовой политикой, направленной на достижение устойчивости предприятия.

Литература:

1. Жуковская, Е.. Кулик, М.. Толкачева, Н. Финансовые инструменты и методы стимулирования инновационной активности / Е. Жуковская, М. Кулик, Н. Толкачева // Бухгалтерский учет и анализ. – 2012. - № 3. – С. 35-41.

2. Инновации – фактор экономического роста / Под ред. П.Г. Никитенко. — Минск: НО ООО «БИП-С», 2012. – 85 с.



УДК 338.24

ОСОБЕННОСТЬ, ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И СТРАТЕГИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В РОССИИ

Грищенкова В.П., к.э.н. доцент

Брянская ГСХА

Федотенков Д.Г., аспирант

Брянский ГУ им. академика И.Г. Петровского

С середины прошлого столетия начинает формироваться новая экономическая теория инновационного развития, предусматривающая собой целостную систему знаний об эффективной стратегии функционирования и трансформации любой экономической системы, опирающаяся на переход к более высокой степени развития с учетом комплекса новых научных знаний.

Новая теория инновационного развития – одно из наиболее перспективных направлений экономической науки – содержит в своем арсенале решение теоретических, методологических вопросов, имеющих важное значение не только в сферах государственного и корпоративного управления, но и в других областях общественной жизни.

В числе важнейших аргументов данной теории выделяют следующие:

- признание экономики любого уровня как системного динамичного организма, в центре которого – хозяйственные структуры, отрасли сферы, составляющие совокупность производительных сил, взаимосвязанных и взаимодействующих организационно-

экономических, социальных отношений. Все они обладают рядом признаков целостности, которые рассматриваются в качестве их основных свойств: взаимодействие, составляющее основу структуры и механизмов управления; пропорциональность и сбалансированность подсистем и элементов; устойчивость и адаптация к внешним воздействиям; способность к автономному функционированию; наличие внутренних факторов и средств саморазвития;

- использование факторно-целевого подхода в качестве исходного положения теории инновационного типа, включающего учение о внутренних объективных факторах обновления: первичных факторах-ресурсах и вторичных факторах-процессах.

Инновационная деятельность, по сути, представляет собой совокупность методов воздействия государства на производство с целью выпуска новых видов продукции и технологии, а также расширения рынков сбыта отечественных товаров.

Особенность российской экономики на настоящий день заключается в том, что в стране, бесспорно, имеются перспективные технологические заделы, уникальная научно-производственная база и высококвалифицированные кадры, но, в то же время, по причине общего экономического упадка, существует слабая ориентация инновационного потенциала на претворение в жизнь научных достижений. Основные барьеры при реализации инновационного потенциала обусловлены как ограниченностью бюджетного и внебюджетного финансирования, а именно заемных и привлеченных средств, так и нехваткой собственных средств у предприятия, так как спад производства и постоянный дефицит денежных средств у организаций не позволяют сохранить ресурсы для осуществления инновационной деятельности.

В России моральный и физический износ производственных мощностей не дает отечественным предприятиям вступать в конкуренцию с представителями Запада даже на внутреннем рынке [4].

Расходы на научные исследования в Российской Федерации за предыдущие 18 лет сократились более чем в пять раз, и приблизились к уровню развивающихся стран. Россия сегодня тратит на науку в семь раз меньше, чем Япония, и в 17 раз меньше, чем Соединенные Штаты Америки. Более чем в два раза уменьшилось количество исследователей. И, конечно же, из этого следует целый ряд серьезных проблем, которые возникли в нашем комплексе, в том числе кадровых, научно-технологических и др. [1].

Промышленный комплекс России находится в достаточно сложной ситуации. Средний возраст работающих на российских предприятиях превышает 50 лет. Износ основных фондов достигает по ря-

ду направлений от 50 до 74% [1].

Срок службы эксплуатируемого оборудования насчитывает более 20 лет при максимально эффективной норме эксплуатации в 9 лет. Новое оборудование практически все импортное. Более или менее современный уровень технологий сохраняется в основном на высокотехнологических направлениях: в ядерной энергетике, ракетно-космической отрасли, авиастроении.

Таким образом, в целом по уровню развития высоких технологий страна откатилась, по самым скромным оценкам, на 10-15 лет назад, а по некоторым направлениям – даже на 20. Это надо понимать и помнить, прежде чем рассматривать стратегию инновационного развития и выстраивать логистическую модель управления.

Что касается нескольких интегральных параметров, то доля машиностроительной продукции в экспорте России составляет чуть более 5%, а вклад научно-технического фактора в прирост валового продукта – менее 10%. Доля России на мировых рынках высоких технологий едва достигает 0,2-0,3%. Если Россия уйдет с высокотехнологического рынка мира со своими 6-9 млрд. долл., то, в принципе, этого никто не заметит [1].

Исходя из сложившихся проблем, возникает необходимость в разработке и воплощении в жизнь инновационной политики страны, главная задача которой заключается в построении системы, позволяющей в самый короткий срок с высокой эффективностью использовать в производстве интеллектуальный и научно-технический потенциал страны. При грамотно проводимой логистической стратегии управления инновационная политика способна быть мощным инструментом, с помощью которого государство в состоянии преодолеть спад в экономике, обеспечить ее структурную перестройку и насытить рынок разнообразной конкурентоспособной продукцией. С этой целью разрабатывается инновационная программа (федеральная, региональная, отраслевая), представляющая собой целый комплекс логистических инновационных проектов и мероприятий, согласованный по всем параметрам и способный обеспечить эффективную поддержку решения задач по освоению и распространению новых видов продукции.

Инновационная Политика государства должна учитывать возможности и интересы всех субъектов инновационной деятельности, как крупных, так и малых, способствуя позитивным переменам в экономике России [3].

Развитие научно-методологической базы, устанавливающей закономерности функционирования инновационной стратегии, обуславливает необходимость использования интеллектуального потенциала,

которым располагают субъекты хозяйствования. К стратегическим факторам относят правовой, в части содержания и условий применения нормативно-правовых актов, регламентирующих условия создания и защиты объектов интеллектуальной собственности.

Правовое обеспечение является неотъемлемым фактором при осуществлении предприятиями инновационной деятельности. Анализ существующей на настоящий день нормативно-правовой базы по защите объектов интеллектуальной (промышленной) собственности, свидетельствует о необходимости ее совершенствования и в части методов стимулирования инновационной деятельности, и повышения качества патентной экспертизы [4].

Инновационная продукция в вещественной или неовещественной форме выступает как результат инновационной деятельности. Создатели новаций получают на них авторские и смежные с ними права. Возникает такое понятие как интеллектуальная собственность. Охранным документом на новшество является патент [3].

В настоящее время в России исходя из сложившихся проблем разработана и принята стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 г. (утв. распоряжением Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р) которая разработана на основе положений Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года в соответствии с Федеральным законом «О науке и государственной научно-технической политике» [2].

В 2005 г. были утверждены «Основные направления политики Российской Федерации в области развития инновационной системы на период до 2010 года», в 2006 г. – «Стратегия развития науки и инноваций в Российской Федерации на период до 2015 года». В рамках реализации мероприятий, определенных указанными документами, заложены основы национальной инновационной системы, предприняты меры по развитию сектора исследований и разработок, формированию инновационной инфраструктуры, а также по модернизации экономики на основе технологических инноваций.

За последние годы значительно увеличено финансирование за счет средств государства фундаментальной науки и прикладных разработок. Созданы такие элементы системы институтов развития в сфере инноваций, как Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, венчурные фонды (с государственным участием через открытое акционерное общество «Российская венчурная компания»), федеральное государственное автономное учреждение «Российский фонд технологического развития», государ-

ственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» и открытое акционерное общество «РОСНАНО» [2].

Но стоит согласиться и с тем что при реализации «Стратегии развития науки и инноваций в Российской Федерации на период до 2015 года» не был достигнут запланированный уровень ряда индикаторов, связанных, прежде всего со спросом на инновации в реальном секторе экономики. И все это обусловлено существенным снижением в период кризиса спроса на инновации со стороны компаний реального сектора, а также уменьшением бюджетного финансирования.

В целом не удалось преодолеть ряд значимых для инновационного развития негативных тенденций, существенно ускорить процесс интеграции российской инновационной системы в мировую систему и кардинально повысить инновационную активность и эффективность работы компаний, в том числе государственных, а также создать конкурентную среду, стимулирующую использование инноваций. Еще многое нужно сделать для налаживания взаимодействия науки и бизнеса, повышения уровня коммерциализации научных разработок государственных академий наук и вузов в России до уровня развитых стран, являющихся членами Организации экономического сотрудничества и развития.

Государственные средства, выделяемые на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, в большинстве секторов экономики расходуются недостаточно эффективно. Не в полной мере удалось решить проблему старения научных кадров, хотя для улучшения ситуации государство предприняло значительные усилия.

Такие результаты были обусловлены в значительной мере недостаточным соответствием политики поддержки инноваций социально-экономической политике государства. Создаваемые общие экономические условия для инноваций вплоть до принятия в 2008 году Концепции были недостаточно благоприятными. Более высокий приоритет имело поддержание макроэкономической стабильности, усиление социальной защиты и развитие отраслей социальной сферы, а также модернизация инфраструктуры. При этом недостаточно эффективными оказались и такие ключевые с точки зрения наращивания инновационной активности общие направления социально-экономической политики, как создание благоприятного инвестиционного климата и борьба с коррупцией, политика в сфере технического регулирования, таможенное регулирование и администрирование, а также политика в сфере развития конкуренции.

В целях эффективной реализации Стратегии реорганизуется си-

стема стратегического управления в сфере инновационного развития.

Планируется установление четкой иерархии документов стратегического планирования, определяющих государственную политику в сфере науки и инноваций. Стратегия является документом, развивающим соответствующие положения Концепции наряду с бюджетной стратегией и такими стратегическими документами, носящими системный характер, как «Энергетическая стратегия России на период до 2030 года» и «Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года» [2].

Целью данной стратегии является перевод к 2020 г. экономики России на инновационный путь развития, характеризующийся следующими значениями основных показателей [2]:

- увеличение доли предприятий промышленного производства, осуществляющих технологические инновации, в общем количестве предприятий промышленного производства до 40-50 % к 2020 г. (в 2009 г. – 9,4%);

- увеличение доли России на мировых рынках высокотехнологичных товаров и услуг (атомная энергетика, авиатехника, космическая техника и услуги, специальное судостроение и др.) до 5-10% в 5-7 и более секторах экономики;

- увеличение доли экспорта российских высокотехнологичных товаров в общем мировом объеме экспорта высокотехнологичных товаров до 2%;

- увеличение валовой добавленной стоимости инновационного сектора в валовом внутреннем продукте до 17-20% к 2020 г. (в 2009 г. – 12,7%);

- увеличение доли инновационной продукции в общем объеме промышленной продукции до 25-35%;

- повышение внутренних затрат на исследования и разработки до 2,5 -3% валового внутреннего продукта к 2020 г. (в 2010 г. – 1,3%), из них больше половины – за счет частного сектора;

- увеличение доли публикаций российских исследователей в общем количестве публикаций в мировых научных журналах до 3%;

- увеличение количества цитирований в расчете на 1 публикацию российских исследователей в научных журналах, индексируемых в базе данных «Сеть науки» (Web of Science), до 4 ссылок;

- увеличение количества российских вузов, входящих в число 200 ведущих мировых университетов согласно мировому рейтингу университетов (Quacquarelli Symonds World University Rankings), до 4 единиц;

- увеличение количества патентов, ежегодно регистрируемых

российскими физическими и юридическими лицами в патентных ведомствах Европейского союза, Соединенных Штатов Америки и Японии, до 2,5-3 тыс. патентов;

- увеличение доли средств, получаемых за счет выполнения научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, в структуре средств, поступающих в ведущие российские университеты за счет всех источников финансирования, до 25%.

Общий экономический рост и темпы инновационного развития при этом будут все более взаимосвязаны. С одной стороны, инновационное развитие превратится в основной источник экономического роста в результате повышения производительности труда и эффективности производства во всех секторах экономики, расширения рынков и повышения конкурентоспособности продукции, создания новых отраслей, наращивания инвестиционной активности, роста доходов населения и объемов потребления. Предполагается, что инновационное развитие обеспечит дополнительные 0,8 п.п. ежегодного экономического роста сверх инерционного сценария развития начиная с 2015 г. С другой стороны, экономический рост расширит возможности для появления новых продуктов и технологий, позволит государству увеличить инвестиции в развитие человеческого капитала (прежде всего в образование и фундаментальную науку), а также в поддержку инноваций, что окажет мультиплицирующее воздействие на темпы инновационного развития.

Литература:

1. Криницына Л., Унанян А. Основные проблемы инновационного развития России // Логистика. – 2011. – №11. – С. 45.
2. Распоряжение Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р «О Стратегии инновационного развития РФ на период до 2020 года» [Электронный ресурс] URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/>.
3. Хомутский Д.Ю. Управление инновациями в компании. – М.: Солон-Пресс, 2008.
4. Чесбро Г. Открытые инновации / Пер. с англ. В.Н. Егорова. – М.: Поколение, 2007.



УДК 321(07)

ЭЛЕМЕНТЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АГРОХИМИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В БЕЛАРУСИ

*Короленко О.Н., к.э.н., доцент
Тищенко Т.Н., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

Агрохимическое обслуживание сельскохозяйственных организаций имеет характерные черты комплексности и функционально-технологического единства. Исходя из этого, инновационное развитие сельскохозяйственного производства, необходимо проводить на основе системного подхода, с применением всех методов исследования, обеспечивающих анализ и синтез процессов составляющих экономический механизм агрохимического обслуживания.

Экономический механизм агрохимического обслуживания сельского хозяйства является, в сущности, механизмом экономических отношений предприятий агросервиса и сельскохозяйственных организаций и представляет собой совокупность взаимосвязанных и взаимодополняющих приемов, методов, рычагов, и стимулов регулирования этих отношений, а также критериев и показателей оценки экономических процессов в целях обеспечения планомерного, устойчивого функционирования экономики сельскохозяйственных организаций.

Для совершенствования системы агрохимического обслуживания, как и для любой производственно-экономической системы, характерна адаптация к почвенно-климатическим и экономическим условиям. Она может развиваться и менять свое состояние под действием внешней среды и внутренних факторов. Перемещение системы по конкретной траектории во временном периоде возможно лишь при наличии определенных связей между ее элементами и предполагает соблюдение следующих принципов:

- ✓ выявление особенностей экономического механизма агрохимического обслуживания для достижений целей его развития;
- ✓ установление основных условий эффективного развития системы агрохимического обслуживания и разработка на этой основе организационно-экономического механизма повышения эффективности его функционирования;
- ✓ прогнозирование прямых или косвенных последствий при-

нимаемых решений с учетом вероятностного характера их реализации.

Принципиальное значение имеет анализ особенностей сложившейся системы агрохимического обслуживания, поскольку состояние агрохимического подкомплекса сельского хозяйства является основным технологическим фактором, ограничивающим возможности роста эффективности сельскохозяйственного производства.

Сохранение длительной тенденции к спаду производства в агрохимическом обслуживании и низких темпов обновления основного капитала обуславливают обслуживание процесса агрохимического обслуживания на базе традиционных стандартных технологий.

Для агрохимического обслуживания сельского хозяйства, как и для большинства предприятий агросервиса, характерна диверсификация, основанная на специализации или ключевой компетенции, что связано с преобладающей формой внутреннего развития. В данном контексте под ключевой компетенцией понимается взаимосвязанный набор навыков, способностей, технологий, который придает уникальность процессу агрохимического обслуживания сельскохозяйственных организаций. Ключевые компетенции позволяют добиться устойчивого конкурентного преимущества на рынке агрохимических услуг и стать связующим звеном (ядром) диверсификации. Именно ключевые компетенции определяют различные виды агрохимической деятельности, которые могут значительно различаться по уровню рентабельности и конкурентоспособности услуг, перспективах стратегического развития предприятия, определяют целесообразность переключения предприятий агросервиса на те виды деятельности, на которых они будут специализироваться, то есть на определении так называемых стратегических зон хозяйствования.

Особое значение в условиях рыночной экономики имеет последовательное и экономически обоснованное определение стратегических направлений развития агросервисных предприятий. При выборе того или иного стратегического направления необходимо проводить маркетинговые мероприятия по увеличению существующей доли рынка, а именно по привлечению новых пользователей за счет повышения качества агрохимических услуг, оказываемых предприятием агросервиса, предоставлению более выгодных условий, торговых скидок на агрохимическую продукцию.

Экономический механизм агрохимического обслуживания выражается в динамическом равновесии спроса, предложения и цены. Спрос в данном случае отражает готовность сельскохозяйственных организаций пользоваться агрохимическими услугами предприятий агросервиса в течение некоторого времени, по определенной цене (це-

нообразование для агросервисных предприятий имеет большое значение, поскольку именно цены определяют контингент возможных клиентов). Предложение показывает, какой перечень услуг (видов агрохимических работ) готовы выполнить предприятия агросервиса за ограниченный промежуток времени по возможным ценам, за которые они могут быть куплены. Эти главные элементы рынка обуславливают взаимодействие всей совокупности отношений между сельскохозяйственными организациями и предприятиями агросервиса, тем самым, приводя в действие экономический механизм агрохимического обслуживания.

Рынок агрохимических услуг предполагает решение ряда взаимосвязанных задач, к которым относятся следующие: полное и своевременное удовлетворение платежеспособного спроса заказчиков услуг; максимальное снижение связанных с этим издержек обращения и исключение непроизводительных затрат; обеспечение высокого качества поставляемых услуг; гарантия учета экономических интересов хозяйств потребителей.

Существующий спрос на агрохимические услуги со стороны сельскохозяйственных организаций формирует структуру и характер выполняемых предприятиями агросервиса работ. Изменения в структуре агрохимических услуг связаны с тенденциями формирования «портфеля» заказов и повышением маневренности предприятий агросервиса. Эти возможности изначально заложены в систему принципов функционирования агросервисных предприятий.

Весь процесс своей производственной деятельности предприятия агросервиса строят на следующих принципах:

- ✓ полной хозяйственной самостоятельности и экономической ответственности за свою работу;
- ✓ неукоснительного соблюдения приоритета заказчика в количестве, объемах, видах и месте выполнения агрохимических работ;
- ✓ строго обоснованной цены на все виды выполняемых работ;
- ✓ высокопроизводительного использования всех видов машинно-тракторного парка и ремонтно-обслуживающей базы;
- ✓ максимума передовых приемов труда, эффективных технологий и высокого уровня автоматизации производства.

Характерной чертой современного развития системы агрохимического обслуживания является государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей, обеспечивающая возврат тех финансовых средств, которые село не получило по причине опережающего роста цен на продукцию промышленного производства.

В силу системной взаимозависимости, образовавшиеся перекосы в ценах на сельскохозяйственную продукцию и продукцию про-

мышленного производства в результате их многолетнего сдерживания привели к диспропорциям количественных измерителей затрат и прибыли. Повышение цен на сельскохозяйственную продукцию и агрохимические ресурсы решает проблему прибыли сельскохозяйственных товаропроизводителей и предприятий агросервиса в текущий момент времени. Так, устранение диспропорции по ценам на агрохимические ресурсы ведет к повышению затрат предприятий агросервиса, а затем и сельскохозяйственного производства. Государственные дотации, используемые на выравнивание взаиморасчетов с предприятиями агросервиса улучшают в условиях низкого платежеспособного спроса продвижение товаров и услуг до сельскохозяйственных товаропроизводителей, тем самым поддерживают поставщиков этих товаров и услуг, узаконивая ценовые претензии последних. В рыночных условиях в силу наличия низкорентабельных сельскохозяйственных производств и сокращения объемов агрохимических услуг предприятий агросервиса, повышение цен осуществляется путем соотношения спроса и предложения на агрохимическую продукцию и услуги. Стремление к ценовому паритету понимается, прежде всего, как выравнивание темпов роста цен, которые должны обеспечивать равные возможности в получении прибыли предприятий агросервиса и сельскохозяйственных организаций.

Таким образом, рыночные отношения, составляющие экономический механизм агрохимического обслуживания, должны формировать взаимно приемлемый для производителей и потребителей агрохимических услуг уровень тарифов на агрохимические работы. Этот уровень во многом определяется состоянием технического потенциала агросервисных предприятий, платежеспособным спросом сельскохозяйственных организаций, почвенно-климатическими особенностями территории и др.



II. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АПК

УДК 631.15

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

*Кирдищева Д.Н., ассистент
Брянская ГСХА*

В современных условиях инновационного развития, остроты проблемы продовольственной безопасности страны, остановить спад производства, создать необходимые предпосылки для его подъёма, и в то же время уменьшить бремя зависимости страны от импорта продовольствия становится важнейшей задачей сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Одной из важных конструктивных мер по значительному повышению заинтересованности товаропроизводителей в увеличении продукции, формировании обоснованных экономических взаимоотношений производителей и потребителей продукции является разработка и реализация целостной программы, направленной на стабилизацию и дальнейшее развитие отрасли молочного скотоводства, при одновременной поддержке государства.

Учитывая высокую фондо – и трудоёмкость производства животноводческой продукции, актуальность проблемы повышения производительности труда в молочном скотоводстве приобретает особое значение и новое качественное содержание с учётом изменения производственных отношений. Процесс стабилизации и повышения производительности труда в молочном скотоводстве является весьма сложным, довольно продолжительным и требует нетрадиционных научно-обоснованных решений.

В силу инфляции, потери управляемости экономическими процессами идёт удорожание производства молока, снижается его потребление населением. А это значит, что снижается как экономическая, так и социальная эффективность важнейшего продовольственного продукта со всеми негативными последствиями.

Изменить эти тенденции можно лишь на основе использования всего механизма повышения производительности на строго научной

основе.

Одним из существенных научно-методических признаков, который важно учитывать в анализе производительности труда и практическом его регулировании в направлении повышения, является то, что производительность труда даёт более концентрированную характеристику результативности производства, через стоимостные и натуральные показатели.

Природный потенциал Брянской области при его рациональном использовании является важнейшим ресурсосберегающим направлением и комплексным фактором повышения уровня и производительности труда не только молочного скотоводства, но и развития всего сельскохозяйственного производства.

Сложившиеся природные, климатические, экологические и экономические условия производства и реализации продукции сельского хозяйства Брянской области обусловили выраженное животноводческое направление. Эти условия, а также преобладание городского населения (69,3%), определяют спрос на продукцию животноводства, как для нужд области, так и для её реализации в другие регионы страны. В настоящее время животноводство в сельскохозяйственных организациях характеризуется преимущественно молочно-мясной специализацией (рис. 1).

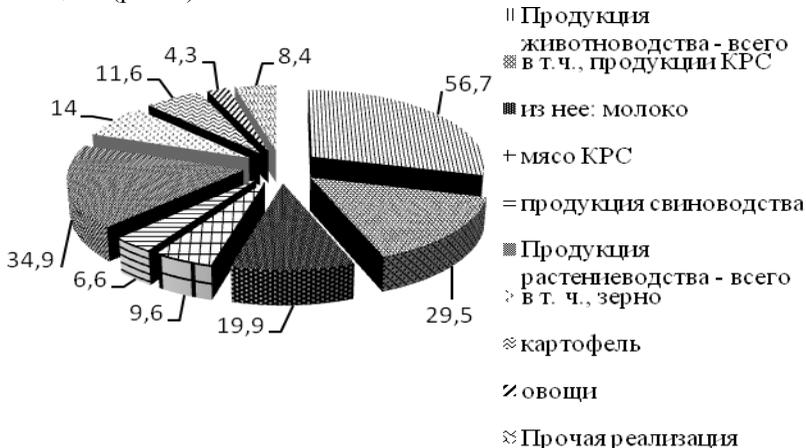


Рис. Структура товарной продукции в сельскохозяйственных организациях Брянской области в среднем за 2005-2012 гг., %

Как видно из рисунка, в хозяйствах области основной удельный вес в структуре товарной продукции занимает продукция животновод-

ства – 56,7%, причём скотоводство является ведущей отраслью животноводства, а в целом ряде хозяйств это основная отрасль всего сельскохозяйственного производства. Удельный вес молока в среднем за 2005-2012 гг. в структуре товарной продукции составил 19,9%.

Эффективность организации процесса производства молока зависит от целого ряда факторов и, в первую очередь, от технологии производства, уровня продуктивности, степени механизации, состава кадров по квалификации. Поэтому лишь комплексное приложение усилий и средств обеспечит высокую производительность труда в молочном скотоводстве.

Уровень развития молочного скотоводства характеризуется, прежде всего, поголовьем скота, его продуктивностью, а показатели производства молока и плотности коров в расчёте на 100 га сельскохозяйственных угодий свидетельствует об уровне интенсификации отрасли.

Уровень развития и интенсификации молочного скотоводства в сельскохозяйственных организациях Брянской области

Показатели	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2012 г. в % к 2005 г.
Поголовье коров на конец года, тыс. гол	67,1	63,4	64,7	66,0	69,9	102,8
Произведено молока, тыс. тонн	167,4	178,8	181,6	192,5	206,9	122,6
Приходится коров на 100 га сельхозугодий, гол.	9,7	9,1	8,2	8,3	7,0	79,5
Произведено молока на 100 га сельхозугодий, ц	241,9	252,0	241,1	246,8	222,7	160,8
Надой на корову, кг	2786	2758	2921	2961	3189	128,6

Из приведённых данных видно, что молочное скотоводство в сельскохозяйственных организациях претерпело некоторые изменения.

Следует отметить, что до 2009 года численность поголовья дойного стада, объёмы производства молока снижались, и лишь в результате реализации отраслевой долгосрочной целевой программы «Развитие производства молока, имеющего существенное значение для социально-экономического развития Брянской области» (2009-2013 годы), предусматривающая комплекс программных мероприятий: повышение технической и технологической оснащённости молочно-товарных ферм, строительство, реконструкцию, модернизацию и ремонт живот-

новодческих помещений, приобретение племенного молодняка КРС, что позволило остановить спад производства молока, обеспечить его незначительный прирост и повышение эффективности.

Сокращение поголовья молочных коров не сопровождалось объективно необходимым для сохранения уровня производства молока ростом продуктивности дойного стада. Надой на корову в сельхозорганизациях за 2008-2012 гг. возрос всего лишь на 403 кг и составил 3189 кг. Исследование системы ведения молочного скотоводства показали, что только из-за экстенсивного уровня использования продуктивного скота потребители ежегодно недополучают 93,4 тыс. т молока. В результате достигнутый уровень производства молока в расчёте на 100 га сельхозугодий довольно низкий, и продолжает оставаться «дорогим».

Известно, что важную роль в увеличении выхода продукции молочного скотоводства и снижение её себестоимости имеет достаточное обеспечение полноценными и дешёвыми кормами.

В целом обеспеченность скота кормами в Брянской области составляет около 44,0%, не соблюдается баланс кормов, структура рациона и при сложившейся системе ведения кормопроизводства собственные корма дороги и не отвечают качественным параметрам. Ежегодные потери питательных веществ в кормах при заготовке, транспортировке, хранении, подготовки к скармливанию и раздаче составляют 1,8 тыс. тонн корм. ед., которых достаточно для производства 1,6 тыс. т молока. Исходя из этого, постоянно нужно стремиться находить пути снижения себестоимости за счёт развития отрасли кормопроизводства, включая обеспечение производителей молока более дешёвыми кормами, переход на кормление однородными кормовыми смесями в течение всего года, вместо раздельного скармливания отдельных компонентов рациона (концентрированные корма, грубые, сочные, корнеклубнеплоды).

Нерешённость проблем в направлении обеспеченности сельскохозяйственных организаций современными установками и машинами для приготовления кормов, доения коров не только сдерживает повышение производительности труда, но является причиной перерасхода кормов и снижения качества продукции, что приводит к неоправданному увеличению себестоимости молока, невозможности конкуренции российской молочной продукции с импортной.

Проведённый корреляционный анализ выявил прямую зависимость между наличием доильных установок в расчёте на 100 голов животных и трудоёмкостью производства молока (коэффициент корреляции 0,34) в районах Брянской области, тогда как между наличием раздатчиков кормов и трудоёмкостью производства молока наблюда-

ется средняя обратная зависимость (коэффициент корреляции – 0,33), то есть рост оснащённости кормораздатчиками ведёт к увеличению трудоёмкости производства молока. Это означает, что имеющаяся техника и оборудование используются не рационально. Практически во всех районах количество оборудования выше нормативного, что приводит к увеличению затрат на амортизацию и ремонт.

Вместе с тем, в регионе имеются реальные резервы повышения эффективности производства молока, заключающиеся в строительстве и модернизации животноводческих комплексов и ферм и их техническом оснащении, обеспечении хозяйств импортным скотом на условиях лизинга; в освоении инновационных технологий заготовки кормов, их хранения; способов содержания и кормления коров; совершенствовании племенной работы; формировании более стабильных коллективов из добросовестных, квалифицированных и мотивированных специалистов и ряда других мер, что позволит существенно увеличить не только продуктивность животных и валовой надой, но и производительность труда, рентабельность производства продукции в отрасли.

Необходимо отметить, что в сложившихся экономических условиях нарушения эквивалентности отношений, задержки расчётов за продукцию животноводства слабой заинтересованности товаропроизводителей в конечных результатах при низком уровне оплаты труда создается угроза дальнейшего снижения объёма производства продукции молочного скотоводства. Поэтому первостепенное значение приобретает разработка и реализация экономического механизма повышения заинтересованности товаропроизводителей в увеличении производства продукции молочного скотоводства, государственной финансово-кредитной поддержки, научно обоснованного ценообразования с ежеквартальной индексацией цен с учётом инфляции, введения предварительной оплаты за реализованную продукцию.



УДК 631.145:633.521:001.895

ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЛЬНЯНОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

*Абрамович Э.В., ст. преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Переход к рыночной экономике требует от предприятий льняного комплекса повышения эффективности производства. В последние годы наблюдаются благоприятные тенденции, на фоне которых очевидны проблемы обеспечения устойчивости и финансовой стабильности сельскохозяйственных организаций в перспективе.

Обеспечить экономическую эффективность на современном этапе, преодолеть сырьевую ориентацию экономики, повысить технический уровень, качество, конкурентоспособность производимого конечного продукта, изменить структуру поставок на мировые рынки в пользу отраслей глубокой переработки и изготовления продукции конечного потребления способны инновационный и инвестиционный пути развития. При условии эффективного и интенсивного ведения льняной отрасли в устойчивом правовом поле льняная продукция может быть гарантом стабильных валютных поступлений.

В числе основных причин, сдерживающих развитие отрасли в Республике Беларусь, необходимо отметить следующие.

1. Низкие темпы научно-технического прогресса.
2. Низкая урожайность льна-долгунца, потери до 30% льнопродукции во время уборки урожая.
3. Отсутствие экономической заинтересованности производителей в наращивании производства.
4. Отсутствие реального хозяина земли и средств производства.

Поскольку инвестиции формируют и укрепляют ресурсный потенциал, а инновации позволяют повышать качественные характеристики факторов сельскохозяйственного производства, следовательно, огромное значение приобретает реализация государственных программ на инновационной основе. Государственная инновационная политика, в том числе и через систему специфических финансовых инструментов и рычагов, должна способствовать благоприятному климату для инновационных процессов, стимулировать взаимосвязь научно-технического прогресса и льняного комплекса АПК.

Именно инновации выступают солидным резервом улучшения качества льнопродукции, экономии трудовых и материальных затрат, роста производительности труда и достижения финансовой стабильности, предопределяют конкурентоспособность белорусского льна на внутреннем и мировом рынках.

Инновационное развитие предполагает комплексный процесс взаимосвязанного продвижения фундаментальной науки, прикладных исследований, проектно-конструкторских разработок, опытного производства, технологического процесса, маркетинговых усилий с охватом всего жизненного цикла товаров и их периодическим обновлени-

ем. Применительно к льняной отрасли, инновации представляют собой внедрение в хозяйственную практику результатов исследований и разработок в виде новых сортов, материалов, новых технологий, удобрений и средств защиты растений, новых форм организации производства и управления экономикой.

Технический и технологический уровень, от которого зависят ресурсоемкость и качество производимой продукции, далеки от достижений передовой науки и практики. Низкой остается инновационная активность производственных предприятий льняного комплекса АПК. Низкий уровень рентабельности льняного производства, нестабильный и непредсказуемый платежеспособный спрос не способствуют привлечению потенциальных инвесторов в отрасль.

Для достижения положительных результатов деятельности льняного комплекса необходимо изменить подходы к технологии выращивания льна и его переработки. Особое внимание следует уделять дифференциации и насыщению технологий возделывания льна различными зональными агрономическими приемами с учетом выбора участков под лен, предпосевной обработки почвы, ухода за посевами, подбору сортов, сроков и норм посева, применению технических средств и минеральных удобрений, времени и характера уборки.

Для проведения производственных испытаний, оценки структуры сортового состава отечественной и иностранной селекции, разработки новых сортов отечественной селекции, обеспечивающих высокий выход льноволокна, устойчивость к полеганию, болезням и природно-климатическим условиям, целесообразно часть посевов засеивать семенами иностранной селекции, дающими высокий выход льноволокна и адаптированными к природно-климатическим условиям.

Отрицательно влияет на качество льнотресты использование малоэффективной техники, которая не обеспечивает получение тресты высокого качества. Для устранения этого несоответствия организуется совместное с западноевропейскими фирмами производство самоходной льноуборочной техники.

В советское время белорусский лен использовался преимущественно для технических целей – изготовления веревки, мешковины, брезента. Беларусь сохранила потенциал возделывания льна-долгунца, но не смогла использовать его для переориентации на высококачественные потребительские товары. Из белорусского льна продолжают изготавливать невостребованную техническую продукцию, некоторые виды постельного и столового белья, не соответствующие европейским стандартам. Слабо развито производство готовых одежных тканей, отечественное производство льняной одежды. Одежный ассорти-

мент тканей в общей производственной программе Оршанского льнокомбината составляет не более 7%. В структуре тканей, используемых предприятиями швейной отрасли Беларуси, удельный вес оршанских льняных тканей составляет менее одного процента. Это свидетельствует о том, что РУПТП «Оршанский льнокомбинат» должен проводить дальнейшую модернизацию и техническое переоснащение. Установка нового технологического оборудования даст возможность выпускать льносодержащие ткани и трикотажные полотна с высокими потребительскими свойствами, внедрить современные технологии производства, устранить несопряженность на отдельных участках технологического процесса, увеличить объемы перерабатываемого льноволокна, повысив к 2015 г. загрузку производственных мощностей по пряже и суровым тканям до 90-92%, снизить материалоемкость, энергоемкость производства, улучшить потребительские свойства изделий, разнообразить и обновить ассортимент, повысить конкурентоспособность льняной продукции.

В республике ведется работа, направленная на углубленную переработку льна, изготовление пищевого льняного масла, что позволит насытить не только белорусский рынок потребителей, но и даст возможность экспортировать ценный продукт за рубеж.

Существующая модель интеграции партнеров не способствует увеличению капитальных вложений, переоснащению производства, сокращению внутренних издержек производства и обращения, повышению качества продукции на основе интенсификации производства и мобилизации внутриотраслевых и внутрихозяйственных резервов, развитию информационного обслуживания субъектов интеграции.

При наличии рыночной конкуренции эффективная реализация крупных инновационных программ и проектов возможна только при наличии государственного регулирования и государственной поддержки на всех уровнях управления.

В качестве основных причин и факторов инновационного отставания следует определить:

- низкий уровень бюджетного финансирования научных исследований и разработок, разобщенность академической, вузовской, отраслевой, региональной науки и производственно - предпринимательского сектора экономики;
- низкий уровень технико-экономического обоснования и инновационной ориентации инвестиционных проектов;
- недостаточное стимулирование технико-технологического прогресса;
- недоработка нормативно-правовой базы государственного ре-

гулирования инновационной деятельности;

- неразвитость инновационной инфраструктуры.

Систематическое недофинансирование расходов на нужды научно-технической политики умаляет значение научно-технического, технологического прогресса как главных факторов экономического роста. Не предусмотрены достаточные меры по систематическому целенаправленному государственному стимулированию инвестиционной активности в аграрном секторе.

Определение приоритетов государственной поддержки; технико-экономического развития по основным направлениям научно-технического прогресса и их финансирование должны проводиться исходя из потребностей рынка, закономерностей долгосрочного экономического роста, глобальных изменений технико-экономического развития и др. Эти приоритеты должны реализовываться путем разработки и реализации государственных целевых программ, льготного кредитования и налогообложения, государственных закупок и предоставления государственных гарантий под инвестиции в закупки капиталоемкого оборудования.

Взаимоотношения государства-заказчика инноваций с разработчиками этих проектов следует выстраивать с учетом мотивации – главного двигателя активизации процесса вовлечения в хозяйственный оборот результатов интеллектуальной деятельности.

К числу значимых направлений осуществления государственной инновационной политики в области аграрной экономики и льняного комплекса АПК следует отнести:

- переход от традиционной государственной модели научно-инновационной политики к государственно-корпоративной модели, присущей рыночной экономике;
- использование инструментов инновационного финансирования в виде банковских кредитов, лизинга, форфейтинга, франчайзинга, коммерческих концессий; привлечение иностранных инвестиций в инновационные проекты;
- осуществление управленческих инноваций.

Укоренившийся в мировой практике, применяемый во многих странах подход к стимулированию инноваций путем предоставления налоговых льгот предприятиям, осуществляющим инновации и инвесторам, вкладывающим средства в инновационные проекты, находит слабое отражение в практике государственного воздействия на инновационную деятельность. Государство должно проводить налоговое стимулирование использования прибыли компаний в инновационных интересах.

Инновационная деятельность на региональном уровне проводится в основном в форме реализации конкретных инновационно-инвестиционных проектов. Трудности эффективного использования этих проектов обусловлены практическим отсутствием региональных инновационных стратегий, на основе которых инвесторы могли бы принимать решения о целесообразном, перспективном вложении в проекты. При наличии общей региональной инновационной стратегии ее можно было бы конкретизировать и модифицировать применительно к отдельным территориям, разрабатывая местные инновационно-инвестиционные проекты и программы.

Активизация государственного регулирования инновационной деятельности требует внесения изменений и дополнений в принятые законодательные и другие нормативно-правовые акты, обновления и адаптации законов, регулирующих инновационно-инвестиционные процессы в экономике.

В Республике Беларусь актуален постепенный перевод системы финансирования инновационных проектов на принципы льготного коммерческого кредитования.

Перспективным является локальное привлечение средств инвесторов посредством эмиссии ценных бумаг. Необходимо дальнейшее воздействие государства на инновационные процессы посредством законодательного, правового регулирования, бюджетного распределения финансовых ресурсов, использования рыночных рычагов, включая преференции, благоприятствующие научно-техническому, технологическому, организационному прогрессу.

Литература:

1. Национальный Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Как финансировать вложения? Минск, 2010. Режим доступа <http://ru.wikipedia.org/wiki.html>. Дата доступа: 10.06.2012.

2. Шунько, И. Инвестиции в современной Беларуси / И. Шунько // Финансы. Учет. Аудит. – 2012. - № 2. – С. 27.



УДК 631.115.9

**СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И СТРАТЕГИЯ
РАЗВИТИЯ ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Хроменкова Т.Л., к.э.н., доцент

В Республике Беларусь основными производителями сельскохозяйственной продукции являются крупные организации. Вместе с тем производством сельскохозяйственной продукции занимаются различные формы хозяйств населения: личные подсобные хозяйства сельского населения (ЛПХ), граждане, ведущие коллективное садоводство и огородничество в составе садоводческих товариществ и дачных кооперативов и другие.

Объективная необходимость изучения организационно-экономических факторов развития хозяйств населения обусловлена рядом причин. Во-первых, данный сектор экономики играет немалую роль в обеспечении населения республики продовольствием. Так, занимая 9,8 % сельскохозяйственных угодий, хозяйства населения в 2012 г. произвели продукции сельского хозяйства на сумму 23,9 трлн. рублей, или 23,8% стоимости сельскохозяйственной продукции республики.

Во-вторых, хозяйства населения способствуют повышению уровня занятости отдельных категорий граждан, развитию предпринимательской инициативы и являются дополнительным источником денежных средств. Вместе с тем, следует отметить, что доля поступления средств от продажи продукции сельскохозяйственного производства в общей сумме доходов населения постоянно снижается и за январь-ноябрь 2013 г. составила 1,1% [1].

В-третьих, они способствуют трудовому воспитанию молодежи.

В-четвертых, хозяйства населения являются экономическим сектором с присущим ему экономическим механизмом хозяйствования. Этот механизм требует особых подходов к его изучению в силу специфики объекта. Его изучение позволит выявить факторы, влияющие на развитие хозяйств населения, изыскать инструменты воздействия на данный сектор экономики, в нужный момент спрогнозировать перспективы его развития.

В условиях постепенного перехода к рыночным отношениям представляется весьма актуальным статистический анализ показателей деятельности хозяйств населения и опыт республики по развитию данного сектора экономики.

За последние двенадцать лет сокращается число личных подсобных хозяйств в сельской местности и их размеры. Так, в 2012 г. по сравнению с 2000 г. их число сократилось более чем на 242 тысячи. Посевные площади в расчете на один двор за этот период сократились с 0,8 до 0,5 га, численность условного поголовья скота снизилась с 0,88 до 0,75 условных голов на сельский двор. При этом поголовье крупного рогатого скота сократилось более чем в 4 раза, свиней – бо-

лее чем на треть, птицы всех видов – на 13%.

Динамика развития хозяйств населения в Республике Беларусь,
1995–2012 гг.

Показатели	1995 г.	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Численность ЛПХ в сельской местности на конец года, тыс.	1317	1265	1160	1070	1050	1023
Площадь сельскохозяйственных угодий, тыс. га	1467	1396	1245	924	902	887
Площадь посева, тыс. га	937	1001	824	591	563	511
Численность скота и птицы на конец года, тыс. гол.						
Крупный рогатый скот	816	663	427	211	180	165
в том числе:						
коровы	742	598	363	169	145	131
свиньи	1556	1275	1007	896	882	883
птица всех видов	8043	6942	6394	6291	6129	6030

В 2012 г. населением республики произведено молока – 589,4 тыс. тонн, меда – 2398 тонн, яиц – 1232 млн. штук и реализовано скота и птицы в живом весе – 171,9 тыс. тонн, что составляет, соответственно, 88,2%; 99,9; 100 и 98,5% к 2011 г.

Можно выделить следующие объективные причины сложившегося положения в ЛПХ сельских жителей республики.

Прежде всего – демографическая ситуация. С 2000 г. по 2012 г. численность сельского населения сократилась на 737,1 тыс. человек и составила 2242,97 тыс. человек. Удельный вес сельских жителей в общей численности населения республики в 2012 г. равен 24,7% по сравнению с 29,9% в начале 2001 г. При этом 31% сельских жителей – старше трудоспособного возраста, из которых 56,3% - старше 70 лет. В 1995 г. население с возрастом свыше 70 лет занимало 38,6% в общей численности сельского населения старше трудоспособного возраста [3, С. 33; 4, С. 21].

Определенную роль сыграла стабилизация экономической обстановки и рост доходов населения страны. В последние годы значительно возросли среднемесячная заработная плата и пенсии, увеличилась покупательская способность населения. Номинальная начислен-

ная среднемесячная заработная плата работников сельского хозяйства в 2012 г. составила 2767,7 тыс. руб. Средний размер назначенной пенсии в республике достиг к концу 2012 г. 1885,5 тыс. руб. [5, С. 67-73].

В этот период ускоренными темпами развивалось крупнотоварное производство. Значительно улучшилось снабжение продуктами питания сельской местности.

Высокая трудоемкость производства молока, мяса и других видов сельскохозяйственной продукции на личных подворьях также накладывает отпечаток на степень развитости личных подсобных хозяйств, придавая им любительский характер без ориентации на товарное производство.

Учитывая роль, играющую хозяйствами населения в экономике страны, органы управления уделяют особое внимание поддержке данного сектора. Правительством республики в октябре 2010 г. утверждена Программа развития и поддержки личных подсобных хозяйств граждан в 2011-2015 годах [6].

Главные цели настоящей Программы – «... удовлетворение потребностей населения в продовольствии, поддержание продовольственной безопасности государства, повышение доходов, обеспечение занятости и улучшение социальных и экономических условий населения республики».

Среди основных задач программы – повышение эффективности использования земельных участков, находящихся в землепользовании граждан; создание условий для развития производства, улучшения качества и повышения товарности сельскохозяйственной продукции, производимой населением.

Разрешено предоставлять по заявлениям граждан в аренду дополнительные земельные участки в размере до 3 га для ведения личного подсобного хозяйства.

В Программе речь шла о стабилизации производства картофеля, овощей, плодов и ягод. Ежегодные объемы производства картофеля населением предполагается обеспечить на уровне 5,8-6 млн. тонн, овощей – более 1,6 млн. тонн, плодов и ягод – не менее 550 тыс. тонн. Для повышения урожайности и качества производимой продукции предлагается ведение коллективного картофелеводства в рамках севооборотов крупных предприятий с применением средств механизации и элементов интенсивных технологий либо на договорной основе.

Особое внимание уделяется обеспечению населения семенным материалом картофеля районированных сортов, семян и гибридов овощных культур, адаптированных к произрастанию в условиях конкретного региона республики.

Одной из задач является производственное обслуживание и удовлетворение потребностей населения в товарах, работах и услугах при производстве сельскохозяйственной продукции. В период выполнения мероприятий Программы населению будет реализовано 1750 тыс. голов поросят, 25150 тыс. голов молодняка птицы и 1025 тыс. тонн комбикормов для скота и птицы.

Планируется, что научные организации, занятые в сфере овощеводства, будут оказывать консультационные и производственные услуги по возделыванию овощей, «внедрению элементов экологического земледелия» и повышению качества производимой продукции.

Будут по-прежнему продолжаться закупки и сбыт излишков сельхозпродукции, произведенной населением. За период реализации Программы в хозяйствах населения предполагается закупить 188,8 тыс. тонн картофеля, 187,4 тыс. тонн овощей, 645 тыс. тонн плодов и ягод.

Особое место отводится финансовому обеспечению и государственной поддержке населения, производящего сельскохозяйственную продукцию. Планируется, что в 2011-2015 гг. на эти цели будет направлено Вг 251,4 млрд. за счет средств республиканского бюджета.

Для повышения уровня производственного обслуживания личных подсобных хозяйств актуальное значение имеет возрождение и развитие первичных форм сельскохозяйственной кооперации, осуществляющей снабженческие, бытовые и другие операции на принципах самоуправления, самофинансирования и самоконтроля.

Результаты реализации мероприятий Программы за прошедшие 2 года показывают, что среди предусмотренных показателей производства сельскохозяйственной продукции в целом по республике достигнуты и перевыполнены объемы по производству яиц (118,7%) и реализации скота и птицы в живом весе (113,8%). При этом в части реализации скота и птицы в живом весе показатели перевыполнены во всех регионах республики за счет сокращения населением поголовья сельскохозяйственных животных.

Потребность населения в молодняке свиней, птицы в целом по республике удовлетворена, соответственно, на 108,1 и 129,9%.

По объемам закупок сельскохозяйственной продукции у населения в 2012 г. в целом по республике выполнены программные показатели по заготовке картофеля (160,2%), овощей (103%) и продукции плодоводства (129,5%). Плановые объемы закупок молока у населения для последующей его переработки и молодняка крупного рогатого скота для выращивания и откорма в сельскохозяйственных и иных организациях не выполнены ни одной областью.

Такая ситуация объясняется возможностью выбора гражданами

более выгодных каналов сбыта излишков произведенной продукции, недостаточной работой заготовительных организаций с населением.

В первые два года реализации Программы из республиканского бюджета на выплату надбавок к закупочным ценам на продукцию, закупаемую у населения, израсходовано 88544,6 млн. руб., в том числе в 2012 г. 48319,9 млн. рублей, или на 8095,2 млн. рублей (20,1%) больше, чем в 2011 г.

Таким образом, в республике ведется работа по сохранению производства в личных подсобных хозяйствах, как одного из источников производства экологически чистой продукции.

Литература:

1. Доходы и расходы населения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/doclad>. - Дата доступа: 7.02.2014.

2. О развитии личных подсобных хозяйств граждан [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://mshp.minsk.by/print>. - Дата доступа: 7.02.2014.

3. Сельское хозяйство Республики Беларусь: стат.сб. / Министерство статистики и анализа Республики Беларусь. – Минск, 2006. – 256 с.

4. Сельское хозяйство Республики Беларусь: стат.сб. / Министерство статистики и анализа Республики Беларусь. – Минск, 2007. – 148 с.

5. Социальное положение и уровень жизни населения Республики Беларусь: стат.сб. / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск, 2013. – 324 с.

6. Программа развития и поддержки личных подсобных хозяйств граждан в 2011-2015годах [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://mshp.minsk.by/programms/a458d8c79775ec01.html> - Дата доступа: 8.02.2014



УДК 631.1

КОНЦЕПЦИЯ ИНТЕГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В АПК

*Нестеренко Л.Н., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Современный этап развития национальной экономики, и аграрной экономики в том числе, характеризуется сложностью интеграционных процессов, затрагивающих все отрасли и организационно-

правовые формы товаропроизводителей.

Глобализация экономики усиливает конкуренцию, в том числе и на рынке сельскохозяйственной продукции, в связи с чем, возникает необходимость совершенствования управленческой парадигмы.

Опыт развития экономики многих развитых стран подтверждает необходимость и целесообразность разумной кооперации и интеграции производства, формировании эффективной интеграционной политики.

Интеграционные процессы затрагивают политические, социокультурные, технико-технологические и иные аспекты, в связи с чем они должны носить целенаправленный и долговременный характер.

Сущность интеграционной экономической политики в аграрном секторе экономики заключается в системе долговременных целей в интеграционном процессе.

Цели интеграционной политики в аграрном секторе экономики должны заключаться в решении следующих задач:

- повышение экономической эффективности аграрной экономики;
- решение социальных целей;
- совершенствование технико-технологических условий функционирования отрасли;
- сохранение и восстановление экологии.

Системная парадигма интеграционной политики позволяет обеспечить конкурентоспособность и экономическую эффективность аграрного сектора экономики, реализовать задачи, определённые Доктриной продовольственной безопасности РФ.

Современные проблемы интеграции дифференцированы в зависимости от интеграционных кластеров. Мировая экономика:

1. Отсутствие чётких стратегических целей (например, - освоение международного рынка зерна; картофеля; овощей и др.).
2. Трудности гармонизации международных стандартов и стандартов РФ (например, - ЕС и РФ).
3. Нестабильность сельскохозяйственного производства.
4. Отсутствие гарантий в интеграционных взаимоотношениях.
5. Отсутствие эффективной правовой защиты партнёров по интеграционным процессам.
6. Высокие входные барьеры в аграрном секторе.
7. Невысокое качество продукции.
8. Высокие издержки производства.
9. Слабый маркетинг, неразвитая логистика.
10. Отсутствие институтов координации интеграционных процессов на международном уровне.
11. Отсутствие эффективных мотивационных интересов в инте-

грации (преобладает опора на собственные силы, модель «чуч-хе»).

Региональная экономика:

1. Отсутствие эффективной интеграционной политики на региональном уровне.
2. Низкий уровень менеджмента.
3. Отсутствие организационно-правовых структур по координации интеграционных процессов в АПК.
4. Невысокий уровень фирменной культуры, обеспечивающий партнёрские отношения в бизнесе в процессе интеграционных взаимосвязей.
5. Низкий социальный капитал, - (формирующий недоверие, мошенничество, коррупцию), что отражается на условиях формирования интеграционных процессов.
6. Низкий уровень экономической эффективности производства.
7. Нестабильность производства, низкий уровень интенсивности производства.
8. Отсутствие антимонопольного регулирования.
9. Слабая правовая защита участников интеграционных процессов (неразвитость арбитражных судов и др.).
10. Отсутствие (потеря) опыта интеграционных взаимоотношений.
11. Отсутствие эффективных мотивационных интересов в развитии интеграции.

Отрасль:

1. Монополия в 1-й и 3-й сферах АПК, создающей высокие входные барьеры в перерабатывающую отрасль.
2. Низкий уровень профессионализма работников и менеджмента в аграрном секторе экономики.
3. Отсутствие необходимого стартового капитала для создания вертикально интегрированных производств.
4. Отсутствие эффективного внутрихозяйственного хозрасчёта на предприятиях аграрного сектора экономики.
5. Отсутствие эффективной мотивации для развития интеграционных процессов.

Фирма:

1. Консерватизм менеджмента.
2. Недоверие к партнёрам по бизнесу.
3. Отсутствие действенной правовой защиты участников интеграционных процессов.
4. Отсутствие эффективной мотивации.

Исследование интеграционных процессов в аграрном секторе экономики Брянского региона требует учёта ряда специфических особенностей:

- экологических: - в области значительная часть территории пострадала от аварии на Чернобыльской АЭС, что привело к заражению радионуклидами, и отражается на качестве продукции, условиях работы, специализации в аграрном секторе экономики;

- территориальная специфика региона заключается в местоположении, - Брянская область является приграничным терминалом, так как непосредственно граничит с государствами, – Белоруссией и Украиной, что создаёт конкуренцию со стороны зарубежных товаропроизводителей;

- низкая плотность трудовых ресурсов в аграрном секторе экономики (2 человека на 100 га сельхозугодий, что сдерживает развитие интенсификации и интеграции, внедрения инноваций);

- недостаточное развитие производственной и социальной инфраструктуры.

В историческом плане следует выделить несколько этапов развития интеграционных процессов в аграрном секторе экономики.

На данном этапе развивается международная интеграция в первой сфере АПК, - сельскохозяйственное машиностроение интегрируется с заводом «Гомсельмаш» (Белоруссия) в производстве комбайнов Полесье. Создаются некоммерческие интеграционные объединения, - Союз производителей и переработчиков молока РФ и Белоруссии и др. В аграрный сектор экономики приходят вертикально интегрированные агрохолдинги, - «Мираторг» и др. Изменилась структура организационно-правовых форм в аграрном секторе экономики.

В целях выявления сущности интеграционных процессов и определения механизма их реализации были выделены семь форм интеграционных структур.

В качестве первого блока выделена в интеграционной политике Международная интеграция, которая, учитывая местоположение Брянской области, позволит использовать научный потенциал и производственные технологии в селекционной деятельности в растениеводстве и животноводстве, в технологии производства и переработке сельскохозяйственной продукции, а также в сельскохозяйственном машиностроении. Объектами Международной интеграции могут выступить научно-исследовательские учреждения, производители 1,2,3, сфер АПК соседних государств, - Белоруссии, Украины, а также Польши.

В качестве механизма реализации интеграционной политики целесообразно: Расширению интеграционного поля. Использование селекционных достижений в растениеводстве и животноводстве, в технологии производства, на основе интеграции исследовательских институтов России, Украины, Белоруссии, Польши, что будет способствовать по-

вышению конкурентоспособности аграрного производства. Формирование законодательной базы, обеспечивающей углубление интеграции, на основе консолидации экономических интересов субъектов.

Вторым блоком в интеграционной политике представлена интеграция по кластерам. Учитывая почвенно-климатические условия региона приоритетное направление должно уделяться зерновому, картофельному, овощному, молочному и мясному кластеру. Организационной формой интеграционных взаимосвязей должны определиться Союзы производителей и переработчиков по кластерам.

В качестве механизма реализации интеграционной политики необходима: консолидация ресурсов, корректировка объемов производства, совершенствование технологии, согласование товарной, ценовой и маркетинговой стратегии. Разработка единых требований к качеству сырья и продукции, технологических регламентов, объемам производства, ценовой политике.

Третьим блоком в интеграционной политике является вертикальная интеграция, как внутрифирменная, так и объединяющая различных субъектов на региональном уровне, а также производителей и переработчиков.

Механизм реализации интеграционной политики: объединение предприятий: поставщиков сырья и средств производства, производителей, переработчиков, включая центры логистики, оптовиков, ритейлеров, - на уровне региона и фирмы. Разработка системы экономических критериев по распределению прибыли.

Четвёртым блоком в интеграционной политике определена интеграция по сферам деятельности: в научно-исследовательской, образовательной, производственной, перерабатывающей, финансовой, строительной и др. Механизмом реализации интеграционной политики должно явиться: объединение кадрового и ресурсного потенциала организаций функционирующих в аналогичных сферах деятельности: производство сельхозпродукции; переработка; кредитование; снабженческо-сбытовая деятельность; научная; строительная и др.

Интеграция в образовательной сфере (БГСХА, техникумы, колледжи и др.), Создание бизнес-инкубаторов. Формирование НПО (научно-производственных объединений).

Пятый блок в интеграционной политике предусматривает интеграцию товаропроизводителей, - сельскохозяйственных предприятий, крестьянских (фермерских) хозяйств, личных подсобных хозяйств населения. Механизмом реализации интеграционной политики по данному блоку является: Расширение интеграционного поля. Включение всех товаропроизводителей в интеграционные процессы, включая не-

большие сельскохозяйственные предприятия, личные подсобные хозяйства населения, крестьянские (фермерские) хозяйства. Разработка программы и взаимовыгодных условий интеграции крупных, средних, малых предприятий, а также индивидуальных предпринимателей в аграрном секторе.

Шестой блок интеграционной политики предусматривает программно-целевую интеграцию в соответствии с целями и задачами интеграционных процессов, и для данного региона она связана с интеграцией в решении кадровых вопросов, экологических, инновационных, инвестиционных и др. Механизмом реализации интеграционной политики по этому блоку является расширение интеграционного поля на основе более полного использования ресурсного потенциала товаропроизводителей в сельском хозяйстве. Использование в интеграционном процессе не только сложных форм, предусматривающих единое управление, финансирование, и потерю юридической самостоятельности, но и интеграцию на договорной основе юридически самостоятельных субъектов, сотрудничающих на взаимовыгодных условиях. На уровне администраций сельских поселений необходима разработка программ интеграции, включая ЛПХ. Разработка правовых документов (контрактов, договоров содружества, и др.), обеспечивающих взаимовыгодные отношения участников интеграционных процессов.

Седьмой блок интеграционной политики связан с институциональной интеграцией, обеспечивающей создание организационно-консультативных структур на уровне региона, конкретных административных районов и хозяйств, обеспечивающий интенсивное внедрение и использование интеграционных процессов.

В качестве механизма реализации интеграционной политики необходима экспертиза программ интеграционной политики, аудит деятельности интеграционных структур. На уровне региона, административных районов создание интеграционно-консультативных служб, объединяющих усилия всех субъектов, различных организационно-правовых форм по реализации интеграционной политики (программы) в аграрном секторе экономики.

Создание организационной структуры по координации интеграционных процессов, консультированию, формированию законодательной базы, разработке единых тарифов, цен и др. Важную роль играет также корректировка продуктового портфеля субъектов интеграционного процесса, в соответствии со спросом, ресурсным потенциалом. Интеграционные процессы определяют более высокий уровень производственных отношений, производственной культуры, ответственности, - (моральной и юридической). Обеспечивают значительный соци-

ально-экономический эффект, повышают конкурентоспособность и экономическую эффективность аграрного сектора экономики, - способствуя повышению уровня и качества жизни населения.



УДК 004.33

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В БЕЛАРУСИ

*Гончарова Е.В., ст. преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Согласно стандартам ООН рыба и продукты ее переработки входят в число восьми основных показателей, по которым определяется уровень национальной продовольственной безопасности. Рыба богата фосфором, микроэлементами, уникальными аминокислотами. По нормам Минздрава человек должен съесть 16-24 кг рыбы в год в зависимости от возраста и физической нагрузки. В последние пять лет белорусы потребляют 160-180 тыс. т рыбопродуктов, т. е. в год на одного человека приходится 16-18 кг, что не отличается от среднемирового показателя (16,7 кг). Для сравнения в Европе съедают более 20 кг на человека, а самой рыбной страной является Япония, где уровень потребления достигает 72 кг.

Так как у Беларуси нет прямого выхода к морю, мы всегда будем импортировать морскую рыбу. Однако в традициях белорусов всегда было выращивание прудовой рыбы. В настоящее время рыбохозяйственная деятельность в Беларуси представлена двумя основными направлениями: разведение и выращивание рыбы в искусственных условиях и ловля рыбы в рыболовных угодьях.

Аквакультура страны включает прудовое рыбоводство, выращивание рыбы в садках, бассейнах и в установках замкнутого водообеспечения. В этих направлениях работают специализированные рыбоводные организации, фермерские хозяйства, индивидуальные предприниматели, физические лица и другие организации, у которых рыбоводство не является основным видом деятельности.

Общая площадь прудового фонда, находящегося в ведении различных организаций, занимающихся разведением рыбы, составляет 29,96 тыс. га. Основным видом выращивания остается карп, однако его доля снижена с 90 до 75% в связи с наращиванием разведения толстолобика, белого амура, европейского сома, щуки.

В 2012 г. в стране было выращено 21,1 тыс. т прудовой рыбы, в

том числе товарной – 16,6 тыс. т., что составляет только примерно 9,2% от потребности [4].

Пять лет назад была принята Государственная программа развития рыбохозяйственной деятельности на 2011-2015 годы, реализация которой, должна привести к увеличению объемов производства и потребления отечественной рыбы, уменьшению импорта и способствовать экономии валюты [2, 3].

В соответствии с данной программой важной государственной задачей является дальнейшее повышение эффективности деятельности отрасли на основе широкого внедрения новейших научных разработок и инноваций по всем направлениям рыбохозяйственной деятельности, совершенствования селекционно-племенной работы, применения интенсивных технологий, осуществления экологически безопасных противозооитических мероприятий по защите рыб.

Основными целевыми показателями является достижение в 2015 г. объемов производства товарной рыбы до 33,2 тыс. тонн (включая любительский лов), объемов переработки пресноводной рыбы рыболовными организациями до 4,3 тыс. тонн в год.

Для достижения этих показателей требуется решение следующих задач:

- интенсификация и механизация производства в прудовом рыбоводстве;

- создание 16 специализированных индустриальных комплексов для выращивания товарной продукции лососевых, сомовых и осетровых видов рыб, 2 специализированных рыбопитомников-репродукторов для производства рыбопосадочного материала лососевых, сиговых и других видов рыб;

- проведение комплексных научных исследований, направленных на повышение генетического потенциала рыб, внедрение новых методов селекции, удешевление и повышение качества кормов для рыб, внедрение экономически обоснованных инновационных технологий разведения ценных видов рыб;

- создание и сохранение в Беларуси на базе форелевых и осетровых комплексов маточных стад аборигенных и ценных видов рыб (осетровых, лососевых, сиговых, карповых, растительноядных) в количестве 105 тыс. штук в качестве резервного генетического фонда для формирования и пополнения местных популяций;

- формирование устойчивой сырьевой базы и внедрение современной технической переработки пресноводной рыбы в рыболовных организациях;

- рациональное использование рыбных ресурсов естественных

водоемов.

Для достижения указанных целей и реализации обозначенных задач необходимо осуществить следующие мероприятия:

- проведение работ по содержанию прудового фонда в работоспособном состоянии;
 - проведение технического переоснащения рыбоводных организаций;
 - приобретение комбикормов для прудовой рыбы и ценных видов рыб;
 - проведение лечебно-профилактических мероприятий;
 - приобретение минеральных удобрений и известкование прудов;
 - ведение и совершенствование селекционно-племенной работы;
 - внедрение и расширение поликультуры добавочных видов рыб, в том числе растительноядных рыб, для оптимального использования кормовой базы;
 - осуществление безопасных противоэпизоотических мероприятий по защите рыб;
 - создание на базе передовых научных разработок и инноваций новых и развитие существующих рыбоводных комплексов для выращивания перспективных объектов рыбоводства;
 - приобретение производителей и рыбопосадочного материала для формирования, пополнения и поддержания ремонтно-маточных стад ценных и высокопродуктивных видов рыб (в том числе по импорту) и компенсация затрат на их содержание;
 - установка специализированных линий по производству отечественных рыбных кормов для лососевых, осетровых, сомовых и других видов рыб;
 - создание условий для воспроизводства рыбных ресурсов;
 - зарыбление рыболовных угодий разновозрастным рыбопосадочным материалом в количестве 198,2 млн. штук и восстановление естественных нерестилищ;
 - проведение маркетинговых и логистических исследований внутреннего и внешнего рынков рыбы и рыбной продукции;
 - совершенствование системы отраслевых научных исследований в области рыбоводства и рыболовства и подготовки профессиональных кадров;
 - развитие фермерского рыбоводства и рекреационного рыболовства;
 - расширение сотрудничества с другими государствами по вопросам рыбохозяйственной деятельности на взаимовыгодной основе.
- В целом, поставленные задачи были решены. Доля отечествен-

ной рыбы в общем потреблении за пять лет выросла с 6 до 14,5 %. Сегодня прудовые площади республиканской формы собственности (20000 га) используются на 95%. Их продуктивность в лучших хозяйствах составляет 16-17 ц/га. Менее эффективно используются пруды, находящиеся в коммунальной собственности (9000 га). Они задействованы лишь на 52%, а их продуктивность в 2-3 раза ниже. План по реализации выполнен.

По расчетам экспертов, развитие отечественного рыбного хозяйства к 2015 г. позволит сэкономить 159 млн. долларов США. При этом доля местной рыбы на отечественном рынке должна вырасти до 30% [1].

Литература:

1. «Золотая» рыба Беларуси // Белорусское сельское хозяйство [Электронный ресурс]. – 2010. – Режим доступа: <http://agriculture.by/?p=1466>. – Дата доступа: 6.02.2014.

2. О внесении изменений и дополнений в государственную программу развития рыбохозяйственной деятельности на 2011-2015 годы [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://dep.belmelio.by/zakon/01.docx> – Дата доступа: 1.02.2014.

3. Об утверждении Государственной программы развития рыбохозяйственной деятельности на 2011-2015 годы // Департамент по мелиорации и водному хозяйству Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.dep.belmelio.by/rybohozyaistvennaya-deyatelnost/zakonodatelstvo.html>. – Дата доступа: 6.02.2014.

4. Рыбоводство // Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2014. – Режим доступа: <http://mshp.minsk.by/sh/animal/fish/> – Дата доступа: 1.02.2014.



УДК 631.1.027

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ

*Хохрина О.М., к.э.н., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

Важнейшей составляющей производственного потенциала сель-

скохозийственных предприятий является их техническая база, обеспечивающая механизацию и автоматизацию производственных процессов и во многом определяющая уровень производительности труда и эффективность производственной деятельности. Основу технической базы ведущей отрасли сельского хозяйства – растениеводства – составляет машинно-тракторный парк товаропроизводителей, состояние которого за последние 20 лет рыночных преобразований отечественной агроэкономики значительно ухудшилось. Тяжелое финансово-экономическое положение большинства сельскохозяйственных предприятий нарушило нормальные воспроизводственные процессы в отрасли, привело к значительному сокращению количественного состава базовых средств механизации растениеводства, высокой степени их физического и морального износа.

Сформировавшееся в отечественном АПК многообразие сельскохозяйственных товаропроизводителей различных форм собственности, размеров землепользования и направлений специализации, а также насыщение рынка сельхозтехники многочисленными аналогами машин различных производителей с различными технико-эксплуатационными и стоимостными характеристиками требуют научного обоснования направлений и приоритетов формирования технической базы села. Дефицит финансовых ресурсов у большинства товаропроизводителей, высокая цена заемного капитала и неблагоприятный инвестиционный климат в отрасли требуют глубокого экономического анализа и оценки эффективности инвестиций в формирование и совершенствование машинно-тракторного парка с учетом производственно-финансовых рисков.

Проведенный анализ использования машинно-тракторного парка в сельскохозяйственных организациях Брянской области показал, что в хозяйствах концентрируется небольшое количество разнообразных технических средств, одновременно растут расходы на их содержание и эксплуатацию, что существенно увеличивает себестоимость продукции. Именно поэтому для сельхозпроизводителей области наиболее приемлема такая межхозяйственная форма приобретения и использования техники как машинная кооперация.

Прецедентов объединения сельскохозяйственных товаропроизводителей по принципам машинной кооперации в Брянской области не зафиксировано. Однако интерес со стороны практиков к подобной форме кооперирования существует немалый. Особенно если учесть тот факт, что для подавляющего большинства хозяйств (более 80%) по причине низкой платеже- и кредитоспособности практически заблокирован выход на рынок агротехники.

Межхозяйственное (совместное) использование техники наибо-

лее приемлемо там, где несколько хозяйств расположены рядом и имеют приблизительно одинаковые объемы работ, а их общий объем – в пределах нормативной годовой загрузки техники. Очередность и период использования совместно приобретенной и используемой техники, а также условия ее хранения и содержания указываются в договоре, который заключают хозяйства. Обычно техника хранится и обслуживается в том хозяйстве, где она производит работы, при длительном же хранении может находиться в хозяйстве, имеющем лучшие для этого условия. Максимально приемлемой формой использования техники, адаптированной к условиям агропроизводства Брянской области, исходя из реальных потребностей аграриев, является обслуживающий кооператив.

Механизм индивидуального приобретения и использования техники не дает возможности большинству сельскохозяйственных предприятий оптимально комплектовать и использовать машинно-тракторный парк. В отличие же от традиционной совместная форма использования техники позволяет решить ряд проблем, прежде всего слабых сельскохозяйственных предприятий. При этом интенсивность использования техники возрастает в несколько раз, снижаются издержки, появляется возможность осваивать новые, более эффективные технологии, увеличивать производство сельскохозяйственной продукции. Применение этой формы является реальным решением проблемы повышения технической оснащенности сельского хозяйства.

Создание кооператива по совместному использованию техники целесообразно осуществлять на базе отдельных соседствующих сельскохозяйственных организаций. Целью функционирования кооператива по межхозяйственному использованию техники является повышение эффективности использования машинно-тракторного парка в частности и экономической эффективности сельхозпроизводства за счет снижения затрат на эксплуатацию МТП. Предлагаемый механизм функционирования кооператива может использовать аутсорсинг производственных фондов и персонала.

Проведенные расчеты по данным трех сельхозпредприятий с общей площадью пашни в 1700 га и дефиците тракторообеспеченности показали, что при использовании эффекта концентрации производственных ресурсов ожидаемый прирост производительности составит 14%, что обеспечит прирост коэффициента использования тракторов с 0,128 до 0,146.

Концентрация капитала даст возможность приобретать технику и тем самым обновлять машинно-тракторный парк, что позволит увеличить уровень обеспеченности тракторным парком.

Расчет тарифов на пахотные работы на примере трактора К-

701и плуга ПЛН-8-40 показал, что при увеличении производительности на 14% произойдет снижение тарифа на выполнение механизированных работ в расчете на 1 га на 10,5%. Планируемый экономический эффект будет заключаться в снижении эксплуатационных затрат на 100 руб./га.

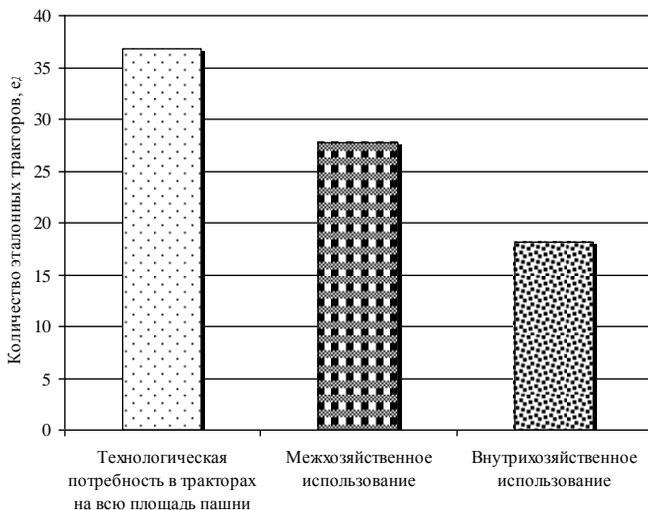


Рис. Потребность в эталонных тракторах на всю площадь пашни, ед.

Полученные данные дают представления о результатах повышения эффективности использования МТП при концентрации производственных и финансовых ресурсов, которые выражаются в повышении обеспеченности техникой, увеличении выработки машин, снижении эксплуатационных затрат на 1 га, появлению возможности обновления парка техники.

Таким образом, можно полагать, что создание кооператива по совместному использованию техники позволит неперспективным сельскохозяйственным предприятиям сократить затраты на обслуживание МТП, а также более эффективно и производительно использовать имеющуюся технику.



УДК 664.8.037

ИННОВАЦИИ В КРУПЯНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ИХ РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

*Кислова Е.Н., к.э.н., доцент
Шевердина Е.Л., ст. преподаватель
Кислова И.В., аспирант
Брянская ГСХА*

Среди различных видов безопасности особое место занимает продовольственная безопасность как страны в целом, так и ее отдельных регионов. Ее роль связана с тем, что продовольствие является важнейшим базовым показателем жизнедеятельности человека, при отсутствии которого наступает голод и смерть. Поэтому обеспечение продовольственной безопасности является приоритетным направлением государственной политики, так, как охватывает широкий спектр национальных, экономических, социальных, демографических и экологических факторов.

Для объективной оценки состояния и необходимости поддержания продовольственной безопасности страны на оптимальном уровне используется система специальных показателей, которые дают возможность одновременно и комплексно рассматривать ее в динамике и в сравнении.

Показатель запасов зерна, в т.ч. продукции его переработки - крупяных изделий, равный двухмесячной его потребности используется как критический предел утраты продовольственной безопасности и применительно к ее оценке для отдельной страны. Помимо этого показателя в мировой практике применяется и другой критический предел - «критерий импортной опасности», равный 0,3. Он означает критическую долю импортного продовольствия на внутреннем рынке. Для определения уровня «продовольственной безопасности» отдельного человека в мировой практике используются стандарты нормального питания. В настоящее время этот показатель равен 2700 ккал в сутки. К категории голодающих относится население, потребляющее 1520

ккал, на грани голода и недоедания – 2150 ккал в сутки. В зарубежных странах для оценки потребления уровня питания отдельного человека используется и такой показатель, как доля расходов семьи на питание. В Японии, например, выделяют семь ступеней уровня жизни. Если затраты на питание составляют свыше половины расходов, то такая ситуация характеризуется как существование на грани голода. Если затраты на питание составляют свыше половины расходов, то такая ситуация характеризуется как существование на грани голода, до 25% – средний уровень жизни, до 20% – высокий уровень жизни. В России затраты на питание в среднем составляют более 35-40% расходов. При этом растет потребление продуктов питания импортного производства, причем более 80% из которых относится к продукции третьей категории, производимой для вывоза в развивающиеся страны. За период рыночных преобразований питание россиян значительно ухудшилось, что самым негативным образом отразилось на средней продолжительности жизни.

Как свидетельствует мировой опыт, ни одна страна не может нормально развиваться, не имея экономически крепкого сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.

Питание является основой жизнедеятельности человека, одним из основных условий его существования, влияющим на продолжительность жизни, работоспособность самочувствие и настроение, сопротивляемость инфекциям и другим неблагоприятным факторам внешней среды. В России в основу рационального питания положен принцип сбалансированности пищевых рационов, благодаря чему обеспечивается потребность организма человека в питательных веществах. Большой вклад в изучение вопроса сбалансированного питания человека внесли академики А.А. Покровский, А.И. Алтухов и др. Несбалансированность рационов питания населения России привела к тому, что по продолжительности жизни оно существенно отстает от таких стран, как США, Япония, Франция и находится на уровне таких стран, как Индонезия и Малайзия.

Несмотря на значительное потребление в России хлеба и хлебопродуктов, т.е. продукции переработки зерна, калорийность рациона питания населения России в 2011 г. колебалась по регионам. Так в Воронежской области она составляла 2633 ккал, в Нижегородской – 2314,3 ккал, а в Брянской – 2711,7 ккал. При этом наблюдается тенденция сокращения потребления хлеба и хлебопродуктов. В Воронежской области за последние пять лет оно сократилось на 12 кг. на человека в год, в Нижегородской на 10,2 кг, в Брянской на 7,0 кг.

Фактическое потребление белка, в т.ч. растительного проис-

хождения, в сутки также остается ниже медицинской нормы. Таким образом, можно сделать вывод о том, что продовольственная безопасность России во многом зависит от того, каков уровень потребления ее населением различных продуктов питания, в т.ч. крупяных.

Крупа - незаменимый компонент ряда традиционных блюд населения России. В настоящее время Россия полностью удовлетворяет потребности страны во всех видах круп, за исключением риса, основная доля которого поступает в Росси по импорту.

Для приготовления крупы широко используется гречиха, просо, рис, которые называют крупяными культурами. Кроме них для выработки круп используют овес, ячмень, пшеницу, горох, сорго, чумизу, чечевицу и др.

Основная доля в потреблении круп в Российской Федерации традиционно принадлежит рису: на его долю в общем объеме потребления на протяжении последних пяти лет в среднем приходилось до 40%. Значительно меньше потребляется гречневой крупы. На ее долю приходится лишь пятая часть всех потребляемых круп. На долю геркулеса и пшена приходится 6-8%, а на долю манной крупы приходится не более 5%. Остальная доля потребляемых круп приходится на прочие крупы (перловую, гороховую, ячневую, пшеничную, овсяную и кукурузную).

С 60-х годов прошлого века в России происходил устойчивый рост производства крупы. Наиболее ее количество производилось в 1989 г. (2,537 млн. т). В дальнейшем наблюдался спад в производстве круп.

Положение дел стабилизировалось к 2002 г. и с 2005 г. опять начался рост общего производства круп, но уровень их производства пока так и не достиг показателей 1989 г. За последние годы произошло улучшение качества и расширение ассортимента круп. Этого удалось достичь путем развития индустрии крупяных продуктов с высокой добавленной стоимостью, которые условно можно разделить на следующие группы: пакетированные крупяные гарниры – расфасованные порционные пакеты, готовые к приготовлению с различными добавками; хлопья и каши быстрого приготовления – продукты с коротким сроком приготовления; моментальные каши, не требующие варки, завариваемые кипятком и содержащие фруктовые и другие наполнители; особые каши, включающие добавки овощей и мяса; мюсли, содержащие овсяные хлопья, кусочки орехов, сушеные фрукты, семечки, не требующие варки; зерновые завтраки, представляющие собой готовые к употреблению продукты, не требующие термической обработки.

Имеющиеся в настоящее время в России производственные мощности крупяной промышленности используются только на треть.

Больше всего круп в расчете на человека производится в Южном Федеральном округе.

В целом же рынок крупы достаточно насыщен. В соответствии с медицинскими нормами населением потребляется рис, а при норме потребления гречневой крупы и пшена соответственно 2 и 1,5 кг. На человека в год их потребление значительно отстает от медицинских норм, хотя дефицита этих круп в России не наблюдается.

Особенно важным для расширения ассортимента крупяной продукции и увеличения объемов ее потребления представляется использование инновационных технологий в ее приготовлении, в частности при производстве продуктов быстрого приготовления. Эти продукты особенно важны для людей страдающих заболеваниями желудочно-кишечного тракта, сердечно-сосудистой системы и обмена веществ.

Такие продукты требуют небольшого времени для приготовления, и в них практически полностью сохраняется пищевая ценность зерна. Учеными ВНИИИЗ, МГУПП и других НИИ разработаны инновационные технологии для производства хлопьев быстрого приготовления, овсяных диетических продуктов, сухих зерновых завтраков, продуктов для детского и диетического питания.

Хлопья быстрого приготовления дополняют друг друга по содержанию аминокислот, витаминов и минеральных веществ, а при добавлении в них кусочков сухофруктов и орехов из них изготавливают ценный витаминный продукт – мюсли.

Овсяные диетические продукты используются в диетическом питании, т.к. они обладают противовоспалительными свойствами при желудочно-кишечных заболеваниях.

Сухие завтраки по виду получаемого по новым технологиям продукта, подразделяются на хлопьевидные, воздушные, волокнистые и гранулированные с добавками и без них.

Особое значение имеют продукты детского питания на зерновой основе, приготовленные по инновационным технологиям. К ним относится специальная мука, для детского питания из различных круп, толокно, сухие каши, а также растворимое печенье и макаронные изделия для детского питания. Эти продукты дополнительно обогащены железом, кальцием и основными витаминами (В1, В2, РР, С, А, Е).

По инновационным технологиям разработаны также продукты для лечебного и профилактического питания. Важнейшим источником натуральных пищевых компонентов для них являются отруби и зародыш зерна, которые обладают незаменимыми лечебно- диетическими свойствами.

Намечено использование новых инновационных технологий для

расширения ассортимента крупяной продукции за счет организации выработки предприятиями новых видов круп из зерна ржи и зерна сорго, композитных мучных смесей, содержащих продукты выработки сортовой муки из традиционных хлебных культур, и таких крупяных культур, как овес, ячмень, гречиха, рис, просо, горох, кукуруза и т.д.

Разработаны новые технологии приготовления композитных смесей для хлебцев, блинов и оладий, специальных и функциональных сортов хлеба.

Ярким примером использования инновационных технологий при переработке зерна в России является комплекс предприятий «Арчеда-Продукт» в Волгоградской области, реконструированный специалистами фирмы «Бюлер» и выпускающий 48 наименований новых виды продукции, таких как экструдированные продукты, в т.ч. с наполнителями, зернопродукты, обогащенные белками, витаминами, микроэлементами, другими биологическими добавками. В настоящее время учеными ведется разработка новых технологий изготовления круп повышенной пищевой ценности для детей и подростков. Учеными ВНИИЗа уже разработаны новые технологии изготовления круп повышенной пищевой ценности для детей и подростков: «Здоровье», «Пионерская», «Спортивная», «Флотская». В рецептуры этих круп помимо муки из дробленого риса, гречневого продела, овсяной или гречневой крупы входят также сухое молоко, витаминный премикс и минеральный премикс. Такие крупы содержат в 1,5-2 раза больше белка, чем обычные крупы. Технология производства новых круп основана на применении способа прессования на макаронных прессах. Эти крупы не требуют разборки и мойки перед приготовлением, быстро варятся (10-15 минут), обеспечивают получение блюд нежной и мягкой консистенции.

Реализация инновационных технологий при переработке зерна позволит обеспечить наряду с увеличением сырьевого потенциала зерноперерабатывающей отрасли и расширение ассортимента готовой продукции лучшего качества, повышение эффективности использования зерновых продовольственных ресурсов.

В ближайшие годы перед предприятиями по переработке зерна ставится задача достичь оптимального соотношения крупозаводов с производительностью 200-400 т в сутки и малопроизводительных крупорушек производительностью 15-40 т в сутки. Ставится также задача развития производств средней мощности 100-150 т в сутки с гибкой технологией частично по взаимозаменяемым или универсальным схемам, способным реализовать передовые технологические приемы с применением производительного и эффективного оборудования, вме-

сте с тем оперативно реагирующих на изменение спроса на крупяную продукцию и нестабильность получения урожая.

В перспективе предполагается создание для крупяного производства нового отечественного оборудования для универсальных технологий, которые будут экономичными и высокоэффективными. Отечественными учеными ведутся разработки нового оборудования для нетрадиционных технологий глубокой и эффективной переработки зерна и вторичных сырьевых ресурсов по безотходным технологиям, рассчитанных на получение зернопродукции для населения с различным уровнем доходов.

Таким образом, инновационные технологии, применяемые в крупяной промышленности, позволяют расширять ассортимент крупяной продукции, ее востребованность населением с разным уровнем доходов, способствуют сбалансированности его рациона питания, его оздоровлению, сглаживает проблему продовольственной безопасности России в целом и в ее отдельных регионах.



УДК 631.17.001.7

К ВОПРОСУ О ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ОСНОВАХ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЖИВОТНОВОДСТВЕ

*Кислова Е.Н., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

В обобщенном виде инновации это нововведения в области техники, технологии, организации труда и управления, основанные на использовании достижений науки и передового опыта, а также использование этих новшеств в самых разных областях и сферах деятельности. Они характеризуется результативностью вложения средств в развитие экономики для внедрения новых видов техники и технологии для производства конкурентоспособной продукции сельского хозяйства. Инновационная деятельность в животноводстве – важная сторона научно-технического прогресса, имеющая свои особенности.

Определяющим фактором инновации в животноводстве является появление открытий и изобретений, полученных в основном опытным путем, в области селекции, разведения и кормления сельскохозяйственных животных, технологий производства различных видов

продукции животноводства.

Процесс внедрения нововведений в животноводстве условно можно разделить на три этапа.

На первом этапе производятся исследования до первого производственного освоения техники, применяемой в животноводстве, кормов и кормовых добавок, технологии производства продукции животноводства. На втором этапе осуществляется развертывание выпуска продукции в масштабах, достаточных для удовлетворения потребностей производителей продукции животноводства. На третьем этапе осуществляется массовое производство и широкое использование нововведения производителями продукции животноводства. В целом три вышеприведенных этапа составляют инновационный процесс.

Успешное освоение инновационного процесса в значительной степени зависит от согласованной работы всех участников конкретных организаций и производства.

Важное значение имеет инновационный потенциал. Под ним понимают готовность той или иной организации осуществлять впервые или воспроизвести нововведение в области животноводства.

В условиях формирования рыночных отношений новым подходом к управлению инновационным процессом в животноводстве является программно-целевая ориентация и наличие различных источников его финансирования. Основой научно-технического прогресса выступают фундаментальные научные исследования в животноводстве. Главным источником финансирования научных исследований по мнению многих ученых и практиков должны быть бюджетные ассигнования. Прикладные исследования могут обеспечиваться в основном за счет средств хозяйствующих субъектов при определенной хозяйственной поддержке.

При финансировании развития научных исследований в области животноводства существенная роль принадлежит инновационным банкам, которые специализируются на кредитовании разработок в области животноводства и их внедрении.

Инновационная политика – это тот мощный рычаг, с помощью которого предстоит преодолеть спад в экономике, обеспечить структурную перестройку, насытить рынок конкурентоспособной продукцией животноводства. Это обеспечит не только стабилизацию, но и постепенное повышение технологического уровня отечественного производства продукции животноводства.

Основными приоритетами в инновационной сфере являются: энерго- и ресурсосберегающие технологии производства, хранения и переработки продукции животноводства; инновации, способствующие

заполнению внутреннего рынка дешевой и качественной продукцией животноводства отечественного производства; инновации, способствующие повышению надежности, эффективности, ремонтпригодности механизмов, применяемых в животноводстве, продлению срока их службы и повышению производительности.

В целом же финансирование инноваций в области животноводства может осуществляться несколькими путями: государством, объединениями предприятий и др.

Оперативному доведению до производителей продукции животноводства конкретных рекомендаций науки по различным аспектам производства продукции животноводства могут способствовать областные информационно-консультационные службы, институты повышения квалификации кадров агробизнеса, библиотеки, инновационные центры.

Особая роль в специализированной подготовке и повышении квалификации специалистов в области животноводства по направлениям инновационного менеджмента и программно-целевому управлению инновационным развитием животноводства на наш взгляд должна принадлежать институтам повышения квалификации кадров агробизнеса, созданным при сельскохозяйственных высших учебных заведениям.

Проблемы ускоренного освоения достижений науки и техники в сельском хозяйстве и поиск проблем, препятствующих реализации инновационных проектов являются наиболее актуальными для развития инновационных процессов в животноводстве. Несмотря на то, что во второй половине прошлого века в производстве продукции животноводства были достигнуты определенные успехи, в целом развитие отрасли осуществлялось экстенсивным путем, а проведенная в начале девяностых годов двадцатого века реформа усугубила этот процесс и привела к сокращению всех видов продукции животноводства.

Предпринятые меры в рамках реализации национального проекта «Развитие АПК» по ускоренному развитию животноводства позволили частично приостановить процесс дестабилизации этой отрасли.

Таким образом, основным фактором роста объемов производства продукции животноводства и повышения эффективности данной отрасли является непрерывное обновление производства на базе освоения достижений науки и техники, то есть использование инноваций.



ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЛЬНЯНОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

*Абрамович Э.В., ст. преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Переход к рыночной экономике требует от предприятий льняного комплекса повышения эффективности производства. В последние годы наблюдаются благоприятные тенденции, на фоне которых очевидны проблемы обеспечения устойчивости и финансовой стабильности сельскохозяйственных организаций в перспективе.

Обеспечить экономическую эффективность на современном этапе, преодолеть сырьевую ориентацию экономики, повысить технический уровень, качество, конкурентоспособность производимого конечного продукта, изменить структуру поставок на мировые рынки в пользу отраслей глубокой переработки и изготовления продукции конечного потребления способны инновационный и инвестиционный пути развития. При условии эффективного и интенсивного ведения льняной отрасли в устойчивом правовом поле льняная продукция может быть гарантом стабильных валютных поступлений.

В числе основных причин, сдерживающих развитие отрасли в Республике Беларусь, необходимо отметить следующие.

1. Низкие темпы научно-технического прогресса.
2. Низкая урожайность льна-долгунца, потери до 30% льнопродукции во время уборки урожая.
3. Отсутствие экономической заинтересованности производителей в наращивании производства.
4. Отсутствие реального хозяина земли и средств производства.

Поскольку инвестиции формируют и укрепляют ресурсный потенциал, а инновации позволяют повышать качественные характеристики факторов сельскохозяйственного производства, следовательно, огромное значение приобретает реализация государственных программ на инновационной основе. Государственная инновационная политика, в том числе и через систему специфических финансовых инструментов и рычагов, должна способствовать благоприятному клима-

ту для инновационных процессов, стимулировать взаимосвязь научно-технического прогресса и льняного комплекса АПК.

Именно инновации выступают солидным резервом улучшения качества льнопродукции, экономии трудовых и материальных затрат, роста производительности труда и достижения финансовой стабильности, определяют конкурентоспособность белорусского льна на внутреннем и мировом рынках.

Инновационное развитие предполагает комплексный процесс взаимосвязанного продвижения фундаментальной науки, прикладных исследований, проектно-конструкторских разработок, опытного производства, технологического процесса, маркетинговых усилий с охватом всего жизненного цикла товаров и их периодическим обновлением. Применительно к льняной отрасли, инновации представляют собой внедрение в хозяйственную практику результатов исследований и разработок в виде новых сортов, материалов, новых технологий, удобрений и средств защиты растений, новых форм организации производства и управления экономикой.

Технический и технологический уровень, от которого зависят ресурсоемкость и качество производимой продукции, далеки от достижений передовой науки и практики. Низкой остается инновационная активность производственных предприятий льняного комплекса АПК. Низкий уровень рентабельности льняного производства, нестабильный и непредсказуемый платежеспособный спрос не способствуют привлечению потенциальных инвесторов в отрасль.

Для достижения положительных результатов деятельности льняного комплекса необходимо изменить подходы к технологии выращивания льна и его переработки. Особое внимание следует уделять дифференциации и насыщению технологий возделывания льна различными зональными агрономическими приемами с учетом выбора участков под лен, предпосевной обработки почвы, ухода за посевами, подбору сортов, сроков и норм высева, применению технических средств и минеральных удобрений, времени и характера уборки.

Для проведения производственных испытаний, оценки структуры сортового состава отечественной и иностранной селекции, разработки новых сортов отечественной селекции, обеспечивающих высокий выход льноволокна, устойчивость к полеганию, болезням и природно-климатическим условиям, целесообразно часть посевов засеивать семенами иностранной селекции, дающими высокий выход льноволокна и адаптированными к природно-климатическим условиям.

Отрицательно влияет на качество льнотресты использование малоэффективной техники, которая не обеспечивает получение тресты

высокого качества. Для устранения этого несоответствия организуется совместное с западноевропейскими фирмами производство самоходной льноуборочной техники.

В советское время белорусский лен использовался преимущественно для технических целей – изготовления веревки, мешковины, брезента. Беларусь сохранила потенциал возделывания льна-долгунца, но не смогла использовать его для переориентации на высококачественные потребительские товары. Из белорусского льна продолжают изготавливать невостребованную техническую продукцию, некоторые виды постельного и столового белья, не соответствующие европейским стандартам. Слабо развито производство готовых одежных тканей, отечественное производство льняной одежды. Одежный ассортимент тканей в общей производственной программе Оршанского льнокомбината составляет не более 7 %. В структуре тканей, используемых предприятиями швейной отрасли Беларуси, удельный вес оршанских льняных тканей составляет менее одного процента. Это свидетельствует о том, что РУПТП «Оршанский льнокомбинат» должен проводить дальнейшую модернизацию и техническое переоснащение. Установка нового технологического оборудования даст возможность выпускать льносодержащие ткани и трикотажные полотна с высокими потребительскими свойствами, внедрить современные технологии производства, устранить несопряженность на отдельных участках технологического процесса, увеличить объемы перерабатываемого льноволокна, повысив к 2015 году загрузку производственных мощностей по пряже и суровым тканям до 90-92%, снизить материалоемкость, энергоемкость производства, улучшить потребительские свойства изделий, разнообразить и обновить ассортимент, повысить конкурентоспособность льняной продукции.

В республике ведется работа, направленная на углубленную переработку льна, изготовление пищевого льняного масла, что позволит насытить не только белорусский рынок потребителей, но и даст возможность экспортировать ценный продукт за рубеж.

Существующая модель интеграции партнеров не способствует увеличению капитальных вложений, переоснащению производства, сокращению внутренних издержек производства и обращения, повышению качества продукции на основе интенсификации производства и мобилизации внутриотраслевых и внутрихозяйственных резервов, развитию информационного обслуживания субъектов интеграции.

При наличии рыночной конкуренции эффективная реализация крупных инновационных программ и проектов возможна только при наличии государственного регулирования и государственной под-

держки на всех уровнях управления.

В качестве основных причин и факторов инновационного отставания следует определить:

- низкий уровень бюджетного финансирования научных исследований и разработок, разобщенность академической, вузовской, отраслевой, региональной науки и производственно - предпринимательского сектора экономики;
- низкий уровень технико-экономического обоснования и инновационной ориентации инвестиционных проектов;
- недостаточное стимулирование технико-технологического прогресса;
- недоработка нормативно-правовой базы государственного регулирования инновационной деятельности;
- неразвитость инновационной инфраструктуры.

Систематическое недофинансирование расходов на нужды научно-технической политики умаляет значение научно-технического, технологического прогресса как главных факторов экономического роста. Не предусмотрены достаточные меры по систематическому целенаправленному государственному стимулированию инвестиционной активности в аграрном секторе.

Определение приоритетов государственной поддержки; технико-экономического развития по основным направлениям научно-технического прогресса и их финансирование должны проводиться исходя из потребностей рынка, закономерностей долгосрочного экономического роста, глобальных изменений технико-экономического развития и др. Эти приоритеты должны реализовываться путем разработки и реализации государственных целевых программ, льготного кредитования и налогообложения, государственных закупок и предоставления государственных гарантий под инвестиции в закупки капиталоемкого оборудования.

Взаимоотношения государства-заказчика инноваций с разработчиками этих проектов следует выстраивать с учетом мотивации – главного двигателя активизации процесса вовлечения в хозяйственный оборот результатов интеллектуальной деятельности.

К числу значимых направлений осуществления государственной инновационной политики в области аграрной экономики и льняного комплекса АПК следует отнести:

- переход от традиционной государственной модели научно-инновационной политики к государственно-корпоративной модели, присущей рыночной экономике;
- использование инструментов инновационного финансирования

ния в виде банковских кредитов, лизинга, форфейтинга, франчайзинга, коммерческих концессий; привлечение иностранных инвестиций в инновационные проекты;

- осуществление управленческих инноваций.

Укоренившийся в мировой практике, применяемый во многих странах подход к стимулированию инноваций путем предоставления налоговых льгот предприятиям, осуществляющим инновации и инвесторам, вкладывающим средства в инновационные проекты, находит слабое отражение в практике государственного воздействия на инновационную деятельность. Государство должно проводить налоговое стимулирование использования прибыли компаний в инновационных интересах.

Инновационная деятельность на региональном уровне проводится в основном в форме реализации конкретных инновационно-инвестиционных проектов. Трудности эффективного использования этих проектов обусловлены практическим отсутствием региональных инновационных стратегий, на основе которых инвесторы могли бы принимать решения о целесообразном, перспективном вложении в проекты. При наличии общей региональной инновационной стратегии ее можно было бы конкретизировать и модифицировать применительно к отдельным территориям, разрабатывая местные инновационно-инвестиционные проекты и программы.

Активизация государственного регулирования инновационной деятельности требует внесения изменений и дополнений в принятые законодательные и другие нормативно-правовые акты, обновления и адаптации законов, регулирующих инновационно-инвестиционные процессы в экономике.

В Республике Беларусь актуален постепенный перевод системы финансирования инновационных проектов на принципы льготного коммерческого кредитования.

Перспективным является локальное привлечение средств инвесторов посредством эмиссии ценных бумаг. Необходимо дальнейшее воздействие государства на инновационные процессы посредством законодательного, правового регулирования, бюджетного распределения финансовых ресурсов, использования рыночных рычагов, включая преференции, благоприятствующие научно-техническому, технологическому, организационному прогрессу.

Литература:

1. Национальный Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Как финансировать вложения? Минск, 2010. Режим доступа <http://ru.wikipedia.org/wiki.html>. Дата доступа: 10.06.2012.



УДК 632.11:577

СОРТООБНОВЛЕНИЕ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЗЕРНОВОГО ПРОИЗВОДСТВА

*Шило М.Е., ст. преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Основная задача зернопродуктового подкомплекса – полное удовлетворение потребностей страны в высококачественных зерновых ресурсах продовольственного и фуражного назначения; создание необходимых семенных фондов, переходящих страховых запасов и государственных резервов, обеспечивающих бесперебойное снабжение населения страны хлебной продукцией независимо от колебаний урожайности и сезонности производства при определенной (весьма ограниченной) экспортной ориентации.

В условиях глобализации и образования единого мирового рынка зерна, зернопродуктов формирование инновационных систем приобрело характер центрального экономического процесса. Это означает, что доминантой экономического роста в подкомплексе зерновой отрасли становится система научных знаний, новых технологий, инновационных процессов, продуктов, услуг.

Инновационный процесс в зерновом хозяйстве имеет свои особенности: множественность видов зерна и продуктов его переработки; значительная дифференциация зон республики по условиям производства; разница в продолжительности периода производства зерна и продуктов его переработки.

Для достижения конкурентоспособности отрасли зернового хозяйства требуется обеспечение четырех факторов научно-технического прогресса: технологических, технических, биологических, организационно-экономических. Биологические факторы реализуются через использование прогрессивных форм организации семеноводства.

Современное сельскохозяйственное производство предъявляет высокие требования к селекционной науке. В современных экономических условиях товаропроизводителям нужны сорта, отвечающие конкретным требованиям производства. Сорт выступает как иннова-

ция, а сортообновление – как эффективное направление инновационного процесса.

В 2013 г. в хозяйствах всех категорий собрано зерна (в весе после доработки) 7,6 млн. тонн, что на 17,6% меньше по сравнению с 2012 г. С одного гектара получено 29,7 ц зерновых и зернобобовых культур против 34,4 ц в 2012 г.

В Государственный реестр Республики Беларусь внесено 107 сортов зерновых культур. Из них 65 – белорусских, 34 – западноевропейских и 8 – из стран СНГ. Западноевропейские представлены 19 сортами из Польши, 11 – из Германии, 2 – Финляндии, по одному из Австрии и Чехии.

Одним из негативных факторов, влияющих на снижение урожайности, является использование нерайонированных и не внесенных в Государственный реестр сортов, не проверенных на пригодность возделывания в регионе. Неправильный подбор сортов, научно необоснованное их размещение по предшественникам не позволяет максимально обеспечить высокий уровень урожайности.

Селекция является наиболее эффективным и централизованным средством повышения величины и качества урожая, обеспечения экологической безопасности и надежности функционирования агроэкосистем, роста их ресурсо- энергoeffективности и рентабельности. Вклад селекции в повышение урожайности важнейших сельскохозяйственных культур за последнее десятилетие оценивается в 30-70%, при этом роль фактора интенсификации производства будет постоянно возрастать. Это связано как с общей тенденцией биологизации и экологизации сельскохозяйственного производства, так и со значительно возросшими возможностями самой селекции в управлении генотипической изменчивостью культивируемых видов.

Особое внимание нужно уделить созданию сортов с большей агроэкологической адресностью, а также с повышенными продукционными, средоулучшающими и ресурсовоспроизводящими возможностями. Для получения максимально возможного и стабильного урожая зерновых культур немаловажное значение приобретает правильный подбор сортов. В каждой почвенно-климатической зоне должен быть набор сортов разных групп спелости с разной реакцией на высокий и низкий агрофон.

Новый, высокопродуктивный сорт обеспечивает не только рост урожайности, качества, устойчивости посевов к стрессовым факторам среды, но и способствует лучшему использованию природных и антропогенных ресурсов, в том числе потенциала плодородия почвы, внесения удобрений, средств защиты и др. В связи с этим создание и

широкое распространение в производстве новых высокоадаптивных, устойчивых к засухе, полеганию, различным вредителям, сортов – перспективный, экологически безопасный и экономически выгодный путь развития сельского хозяйства.

Своевременная сортосмена позволит стабилизировать производство зерна и повысить его эффективность. В современных условиях сортосмена должна проводиться в кратчайшие сроки (4-5 лет) с целью наиболее полной реализации потенциальных возможностей новых сортов и гибридов. В процессе сортосмены увеличивается не только количество используемых сортов, но и урожайность на 25-35%.

В настоящее время важна адресная адаптация сортов к конкретным агроэкологическим условиям, чтобы они могли максимально реализовать свой генетический потенциал, а зернопроизводящие организации, применяющие интенсивные технологии, – получать наиболее высокие доходы от их внедрения в производство.

В целях уменьшения экологической зависимости сортов особый приоритет должна получить целенаправленная селекция на адаптивность к контрастным и, прежде всего, к экстремальным погодным условиям. Это важно, поскольку условия чаще бывают неблагоприятными, что ведет к недобору урожая и более весомым экономическим потерям, чем доход от высокого урожая в благоприятные годы.

Для сохранения сортовой чистоты посевов в Республике Беларусь следует применять следующие меры:

- введение специальных семеноводческих севооборотов с пространственной изоляцией и незасоряющими предшественниками;
- размножение семян нового сорта при одновременном строгом контроле на всех этапах работы, исключающем механическое засорение (в складах, сеялках, комбайнах, сушильно-сортировальных линиях и при транспортировке семян);
- использование минимального количества семенных партий по каждому сорту и культуре;

Таким образом, для стабилизации и роста производства зерна в Республике Беларусь необходимо:

- создание сортов нового поколения сельскохозяйственных растений с высокой пластичностью к изменениям климата;
- качественное обновление семенного материала (сортообновление и сортосмена);
- использование прогрессивных энергосберегающих технологий;
- сохранение и повышение плодородия почв;
- применение интегрированной системы защиты урожая от болезней, вредителей и сорных растений;

- финансовая поддержка товаропроизводителей из регионального и государственного бюджета.



УДК 637.13

ОПЫТ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В БРЯНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Бабьяк М.А., доцент
Брянская ГСХА*

В настоящее время обеспечение населения России молочной продукцией существенно зависит от импорта. В связи со вступлением России в ВТО ситуация ухудшилась, так как себестоимость производства молока в Российской Федерации гораздо выше оптовых цен на поступающую импортную продукцию. Это делает отечественную продукцию неконкурентоспособной, что в ближайшей перспективе может привести к потерям поголовья коров и полному уничтожению многих отечественных сельскохозяйственных предприятий.

Важнейшей задачей агропромышленного комплекса Российской Федерации является решение проблемы увеличения молочных ресурсов, обеспечение населения молочными продуктами по научно обоснованным нормам питания, снижение производственной зависимости нашей страны от импорта молока и молочных продуктов

В Брянской области одно из ведущих мест в структуре аграрной экономики занимает молочное скотоводство. Но в настоящее время этот вид сельскохозяйственного производства, в целом, является одним из наиболее отсталых в технологическом отношении аграрных отраслей, что крайне отрицательно сказывается на динамике его развития.

Большинство ферм сельскохозяйственных организаций в настоящее время не отвечают даже минимальным требованиям, необходимым для обеспечения годовой продуктивности коров на уровне 3000 кг и выше. На типичной молочной ферме сегодня отсутствуют качественные корма, племенная работа практически не ведётся, поэтому у коров низкий потенциал продуктивности. Рабочие ферм низко квалифицированы и слабо мотивированы в конечных результатах производства. Состояние коровников, скотных дворов, оборудования ферм таково, что невозможно обеспечить нормальные условия содержания

скота и получения высококачественной молочной продукции.

Молочное скотоводство Брянской области за последние годы претерпело крупные изменения. Из-за диспаритета цен на энергоресурсы, комбикорма, технику и продукцию животноводства продолжается процесс сокращения поголовья крупного рогатого скота, в том числе и коров.

**Показатели поголовья, продуктивности и производства
в молочном скотоводстве Брянской области**

Показатели	1990 г.	2000 г.	2005 г.	2012 г.	2012 г. в % к 1990 г.
Поголовье КРС во всех категориях хозяйств, тыс. гол.	896,4	354,9	249,5	213,3	23,8
в т. ч. коров	315,0	192,5	134,2	95,5	30,3
Поголовье КРС в сельскохозяйственных организациях, тыс. гол.	796,7	260,4	180,6	162,5	20,4
в т. ч. коров	237,7	105,8	72,9	61,1	25,7
Поголовье КРС в КФХ, тыс. гол.	-	1,1	2,6	15,4	-
в т. ч. коров	-	0,7	1,3	7,1	-
Надой молока на 1 корову, кг (в сельскохозяйственных организациях)	2663	1825	2501	3161	118,7
Выход приплода в расчете на 100 коров, гол. (в сельскохозяйственных организациях)	66	75	77	75	113,6
Расход всех кормов на производство 1 ц молока, ц к. ед.	1,34	1,50	1,48	1,22	91,0
Расход всех кормов на производство 1 ц привеса КРС, ц к. ед.	13,8	16,3	16,1	18,8	136,2
Производство молока во всех категориях хозяйств, тыс. т	851,9	482,0	437,7	351,0	41,2
Производство молока в сельскохозяйственных организациях, тыс. т	631,8	183,7	177,2	184,3	29,2
Производство молока в К(Ф)Х, тыс. т	-	2,0	5,4	29,5	-

Так с 1990 г. по 2012 г. поголовье коров в хозяйствах всех категорий снизилось в 3,2 раза – с 315 тыс. гол. до 95,5 тыс. гол. Производство молока во всех категориях хозяйств в 2,4 раза – с 851,9 тыс. тонн в 1990 г. до 351,0 тыс. тонн в 2012 г. Поголовье коров в сельскохозяйственных организациях сократилось в 3,9 раза – с 237,7 тыс. гол. в 1990 г. до 61,1 тыс. гол. в 2012 г. Производство молока в сельскохозяйственных предприятиях - основных поставщиках отечественного сырья для молокоперерабатывающих предприятий в 2012 г. сократилось к уровню 1990 г. в 3,4 раза – с 631,8 тыс. тонн до 184,3 тыс. тонн.

Ускоренное развитие молочного скотоводства в крупных сельскохозяйственных организациях не имеет альтернативы и его следует

рассматривать как проблему государственного значения. Поэтому основными производителями молочного сырья в Брянской области в перспективе видятся крупные сельскохозяйственные предприятия, развивающиеся на инновационной основе, с использованием трудо- и ресурсосберегающих технологий. Они способны научно обоснованно и в интересах всего населения Брянской области в перспективе удовлетворить платёжеспособный спрос на молоко и молочные продукты за счёт собственного производства. Эффективность такого пути развития подтверждена результатами деятельности крупных передовых молочных комплексов Российской Федерации, ближнего и дальнего зарубежья, на которых внедрены самые современные технологии производства молока.

В Брянской области ведётся работа по увеличению поголовья дойного стада и его продуктивности, поскольку производимого молока недостаточно для полной загрузки перерабатывающих мощностей, имеющихся в регионе. В ближайшей перспективе планируется создание в Брянской области молочного кластера, в который войдут крупнейшие перерабатывающие предприятия и сельскохозяйственные производители молока, обеспечивающие им надёжную сырьевую зону.

С этой целью в Дубровском районе компания «Цифрал» начала строительство молочно-товарной фермы на 3600 голов дойного стада. Отмечается, что наиболее рациональным с точки зрения специалистов (зоотехников, экономистов, ветврачей)- технология беспривязного содержания коров с доением их в доильном зале, матами на подстилке и современной системой вентиляции, с применением инновационных технологий кормления коров на основе раздачи концентрированных кормов и минеральных добавок с использованием роботов, а также приготовления сбалансированных кормов с помощью миксеров и т.д. При этом большое значение отводится высоким породным и племенным качествам коров, обеспечивающих высокую продуктивность животных.

Жуковский молочный завод приступил к строительству животноводческого комплекса на 2400 коров. При этом важное значение отводится поточно-цеховой системе производства молока, которая основана на разделении всего поголовья на крупные технологические цехи в зависимости от физиологического состояния коров, поточном перемещении их с заданным ритмом по цехам и коллективной организации труда со специализацией групп работников на обслуживании животных в отдельных цехах. На практике на крупных молочных комплексах (800 голов и выше) наиболее распространен 4 – цеховой (с выделением сухостойного, родильного и 2 лактационных цехов: раздоя и осеменения и производственного).

В ТнВ «Красный Октябрь» Стародубского района планируют создать мегаферму на 2500 голов. В это формирование войдут также и предприятия переработки молока. Инновационное развитие техники предусматривает разработку системных решений с использованием результатов бурного развития кибернетических, оптических и сенсорных систем, лазерной и компьютерной техники, спутниковых навигационных систем, датчиков различного назначения и средств беспроводной связи, систем математического анализа и программного обеспечения. Они связывают все элементы комплекса машин на ферме в единое целое позволяя осуществлять управление целыми технологическими цепочками в автоматическом режиме с оптимальными рабочими параметрами и учётом информационных взаимосвязей между элементами системы. Это позволяет повысить уровень контроля за выполнением технологических операций на ферме и качество производимой животноводческой продукции, производительность труда, сократить производственные затраты, обеспечить решение вопросов ресурсосбережения и экологической безопасности. Всё это в конечном итоге обеспечивает устойчивую и эффективную работу молочного комплекса.

К(Ф)Х «Дубининой Е.И.» в Карачевском районе поэтапно реализует инвестиционные проекты по реконструкции и модернизации животноводческих помещений для содержания дойного стада с доильным залом. Мощность животноводческого комплекса составит 8 тыс. тонн молока. В 2012 году здесь уже построены мини-комбикормовый завод и комплекс на 600 голов крупного рогатого скота. В 2013 году планировалось завершение строительства ещё одного комплекса на 567 голов крупного рогатого скота и запустить цех переработки молока производственной мощностью 10 тонн в смену.

Строится и расширяется ряд других сельскохозяйственных предприятий Брянской области, специализирующихся на производстве молока. Реконструкция и строительство в молочном животноводстве сочетаются с внедрением современного высокопроизводительного доильного, холодильного и другого технологического оборудования, что позволит значительно повысить качество сырого молока, снизить затраты на его производство, в целом повысить эффективность этой отрасли.

Перспектива развития конкурентоспособной подотрасли молочного скотоводства в регионе в большей степени будет связана с формированием широкой сети крупных молочных комплексов (от 800 до 3000 коров) с индустриальной технологией производства молока. Они должны базироваться на круглогодичном полноценном рационе кормления, позволяющем не только увеличить производство молока и уйти от рисков падения объёмов в сложных климатических условиях, но и

нивелировать сезонность его производства и поддерживать более высокий уровень товарности (более 90%) по сравнению с фермерскими хозяйствами (60%) и частным сектором (32%).

Экономическая эффективность производства молока на современных комплексах высокая, но широкому развитию таких проектов препятствует их значительная стоимость и длительный срок окупаемости при дефиците финансовых ресурсов в аграрной сфере. Поэтому требуется поиск адекватных форм и методов поддержки инновационной деятельности со стороны государства и предпринимательских структур.

Для увеличения производства молока и ускоренного развития молочного скотоводства в Брянской области принята программа «Развитие производства молока, имеющего существенное значение для социально – экономического развития Брянской области» (2015 – 2020 годы), в которой объём финансирования на этот период составляет 2931449,2 тыс. руб. В ней предложена реализация комплекса мер государственной поддержки отрасли молочного скотоводства таких как:

- субсидии на возмещение части затрат на строительство, реконструкцию, модернизацию и ремонт животноводческих помещений, в том числе проектно-изыскательские работы;
- субсидии на возмещение части затрат на приобретение технологического оборудования для молочно-товарных ферм;
- субсидии на возмещение части затрат по приобретению племенного молодняка крупного рогатого скота;
- субсидии на возмещение части затрат по приобретению пользовательского крупного рогатого скота;
- субсидии на возмещение части затрат за реализацию молока сельскохозяйственными организациями Брянской области.

Техническая, технологическая и организационно- экономическая инновационная модернизация отрасли молочного скотоводства, привлечение квалифицированных кадров и значительных финансовых ресурсов свидетельствует о больших возможностях крупномасштабного производства и возможностях рационального решения социальных проблем на селе. Все это может служить примером и ориентировать других производителей молока на новые условия ведения аграрного производства.



УДК 631.153

ТАРИФИКАЦИЯ МЕХАНИЗИРОВАННЫХ ПОЛЕВЫХ РАБОТ, ВЫПОЛНЯЕМАЯ ТРАКТОРАМИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

*Храмченкова А.О., к.э.н., доцент
Гринь А.М., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Ведущая роль во внутрихозяйственном регулировании оплаты труда на любом предприятии принадлежит тарифной системе.

Обобщая многолетние результаты экономических исследований и различные авторские позиции в области изучения тарифной системы, можно заключить, что она представляет собой совокупность организационно-правовых документов, установленных в процессе переговоров между работодателем и работниками, на основе которых с помощью норм и нормативов регулируется уровень заработной платы в зависимости от следующих тарифообразующих факторов: степени сложности выполняемой работы; квалификации работников; характера и интенсивности труда; производственно-технических условий выполнения работ; природно-климатических и экономических условий проживания работников; вида деятельности (производства).

Следовательно, основное назначение тарифной системы состоит в том, чтобы дифференцированно подойти к определению размеров заработной платы каждого работника в зависимости от объективных различий в содержании и условиях труда.

Тарифная система, по нашему мнению, состоит из нескольких элементов:

- 1) тарифной сетки, включающей тарифные коэффициенты и ставки (оклады) по разрядам оплаты труда;
- 2) справочников по тарификации труда и тарифно-квалификационных справочников;
- 3) компенсаций (доплат и надбавок) за выполнение работы в неблагоприятных условиях;
- 4) районных коэффициентов к заработной плате.

Как показывает практика применения тарифных систем, все её элементы, к какой бы из выше названных групп они не относились, нуждаются в преобразованиях (переработке и дополнении) с целью их адаптации к современным условиям хозяйственной деятельности.

В многоплановой работе по совершенствованию тарифной системы важное значение приобретает направление, связанное с определением различий в сложности труда для объективной дифференциации заработной платы. С этой целью на предприятиях используются тарифные сетки и тарифно-квалификационные справочники, а также основанную на них тарификацию видов работ и профессий работников. Поскольку в большинстве типичных предприятий в системе организации оплаты труда используют отраслевые тарифные сетки, наибольшее распространение получил вариант тарификации различных видов работ и, в первую очередь, механизированных полевых, выполняемых тракторами сельскохозяйственного назначения.

В практике хозяйственной деятельности данный вид тарификации производится в соответствии со справочником¹. В нём весь комплекс основных производственных работ разделён по техническим и технологическим признакам на механизированные и конно-ручные работы. К механизированным работам, занимающим основную часть, относятся работы, выполняемые на тракторах в агрегате с прицепными и навесными орудиями, самоходными и другими машинами. В справочнике сельскохозяйственные работы подразделяются на группы в зависимости от их сложности.

Тем не менее, отнесение механизированных работ к той или иной группе зависит не только от качественных различий в затратах труда, но и других факторов: марки трактора (самоходной машины), его мощности и тягового класса. До настоящего времени тракторы, комбайны, самоходные косилки и др. машины делились на 3 группы:

1) колёсные тракторы с классом тяги до 1,4 т и мощностью двигателя до 80 л.с.;

2) тракторы с классом тяги 2-3 т и мощностью двигателя: гусеничные – до 100 л.с.; колёсные – от 80 до 130 л.с.;

3) тракторы с классом тяги 4-6 т и мощностью двигателя: гусеничные – 100 л.с. и выше; колёсные – 130 л.с. и выше.

В связи с появлением в сельскохозяйственном производстве новой более энергоёмкой техники и, в том числе, импортной встала объективная необходимость пересмотра существующей классификации. Авторы статьи, основываясь на научных исследованиях двухпараметрических систем классификации, пришли к выводу, что в современных условиях хозяйствования наиболее приемлемой будет следующая группировка:

I группа: тракторы колёсные тягового класса до 2 (включительно) и мощностью двигателя до 120 л.с.: МТЗ: МТЗ-310, 320, 320.3 321 (36 л.с.); МТЗ-422 (49 л.с.); МТЗ- 510, 512, 510Е, 512Е, 530, 532, 550Е, 552Е (57 л.с.); МТЗ-520, 522, 570, 572, 590, 592 (62 л.с.); МТЗ-622 (62,6 л.с.); МТЗ-920.4 (84 л.с.); МТЗ-890, 892, 922, 923, 950, 952 (89 л.с.); МТЗ-90, 592.2 (90 л.с.); МТЗ-923.4 (94 л.с.); МТЗ-922.3 (95 л.с.); МТЗ-1021 (100 л.с.); МТЗ-1025 (105 л.с.); МТЗ-1021.3, 1021.4 (110 л.с.); ХТЗ: Т-012, ХТЗ-1210 (11 л.с.); Т-012Д (12,5 л.с.); ХТЗ-1410 (14 л.с.); ХТЗ-1611 (16 л.с.); ХТЗ-2511, 2512 (29 л.с.); ХТЗ-3510, 3521 (35 л.с.); ХТЗ-5020 (50 л.с.); ХТЗ-6020, 6021 (60 л.с.); ВТЗ: ВТЗ-2027 (25 л.с.); ВТЗ-2032А, 2032-10, 2032, 69, Т30-70, Т30А-80, ВТЗ-30СШ (30 л.с.); ВТЗ-2048А, Т45А, Т-50 (45 л.с.); Т-85 (85 л.с.); ВгТЗ: Агромаш 90ТГ (90 л.с.); ЛТЗ: ЛТЗ - 55, 55А, 55АН (50 л.с.); ЛТЗ - 60АБ, 60АВ (60 л.с.); John Deere: JD 6110 (80 л.с.); JD 6210 (90 л.с.); JD 6230 (95 л.с.); JD 6310 100 (л.с.); JD 6410, JD 6510, JD 6330 (105 л.с.); JD 6610, JD 6430 (115 л.с.); Claas: Ares 547 (90 л.с.); Ares 557 (100 л.с.); Ares 567, Ares 617 (110 л.с.); КАМАЗ: СМАХ -85 (81,6 л.с.); СХ -105-(98,6 л.с.). Foton: TD-824 (82 л.с.); а также экскаваторы, бульдозеры, погрузчики, комбайны и другие машины с аналогичной мощностью двигателя.

II группа: тракторы тягового класса от 3 до 4 (включительно) и мощностью двигателя: гусеничные - до 100 л.с.), колёсные - от 120 до 250 л.с.): МТЗ: МТЗ-1220.3 (122 л.с.); МТЗ-1221, 1222, 1222Д (130 л.с.); МТЗ-1221.4 (136 л.с.); МТЗ-1523, 1523В (155 л.с.); МТЗ-1523.4 (158 л.с.); МТЗ-2022.4 (212 л.с.); МТЗ-2022 (220 л.с.); ХТЗ: ХТЗ-150-03, 150Д-03 (160 л.с.); ХТЗ-153Б (170 л.с.); Т-150-05-09, Т-150Д-05-09, ХТЗ-201 (175 л.с.); ХТЗ-181 (190 л.с.); ХТЗ: ХТЗ-121 (152 л.с.); ХТЗ-16131 (170 л.с.); ХТЗ-150К-03, 150К-09, 150КД-03, 150КД-09, 17221, Т-151К (175 л.с.); ХТЗ-16331, 17021, 17321 (180 л.с.); ХТЗ-17421 (185 л.с.); ХТЗ-18040 (230 л.с.); ХТЗ-21042 (242 л.с.); Кировец: К-3140АТМ (140 л.с.); К-3160АТМ (160 л.с.); К-3180АТМ (180 л.с.); К-3200АТМ (200 л.с.); К744А, К-744Р (250 л.с.); ВгТЗ: Агромаш 150ТГ (158 л.с.); ЛТЗ: ЛТЗ-155 (120,150 л.с.); John Deere: JD 6530 (124 л.с.); JD 6810 (125 л.с.); JD 6630, JD 6910 (135 л.с.); JD 7610 (140 л.с.); JD 6830 (145 л.с.); JD 6930, JD 7710 (155 л.с.); JD 8100 (160 л.с.); JD 7810 (175 л.с.); JD 8200 (180 л.с.); JD 7730, JD 8110 (185 л.с.); JD 7830, JD 8300 (200 л.с.); JD 8210 (210 л.с.); JD 7930, JD 8130 (215 л.с.); JD 8400 (225 л.с.); JD 8310 (230 л.с.); JD 8230 (240 л.с.); JD 8245R (245 л.с.); Claas: Ares 657 (125 л.с.); Ares 697 (140 л.с.); Ares 816 (156 л.с.); Ares 826 (175 л.с.); Ares 836 (194 л.с.); Atles 926 (226 л.с.); Atles 936 (250 л.с.); Case: Puma 165 (165 л.с.); Puma 180 (180 л.с.); Puma 195 (195 л.с.); Puma 210 (210 л.с.); Magnum 215 (224 л.с.); New Holland: Т6030 (115 л.с.); Т6050 (125 л.с.); Т6070 (140 л.с.); Т6080 (155 л.с.); Т7030 (167 л.с.); Т7040 (182 л.с.); Т7050 (197 л.с.); Т7060 (213

л.с.); T8020 (248 л.с.); CHALLENGER: MT645C (240 л.с.); TERRION: ATM 3180M (180 л.с.); ATM 4200 (200 л.с.); КАМАЗ: ХТХ -185 (182 л.с.); ХТХ-215 (217 л.с.); Foton: TF1254 (125 л.с.); TG-1654 (165 л.с.); а также экскаваторы, бульдозеры, погрузчики, комбайны и другие машины с аналогичной мощностью двигателя.

III группа: тракторы тягового класса 5 и выше и мощностью двигателя: гусеничные - 100 л.с. и выше, колёсные - свыше 250 л.с.): МТЗ: МТЗ-3022ДЦ.1 (303 л.с.); МТЗ-3522 (355 л.с.); Кировец: К744, К744D, К-744P2 (350 л.с.); К-744P1 (300 л.с.); К-745 (420 л.с.); John Deere: JD 8410, JD 9100 (260 л.с.); JD 8330, JD 8270R (270 л.с.); JD 8430, JD 8295R (295 л.с.); JD 9200 (310 л.с.); JD 8530, JD 8320R (320 л.с.); JD 8345R (345 л.с.); JD 9300 (360 л.с.); JD 9330 (375 л.с.); JD 9410R (410 л.с.); JD 9400, JD 9430 (425 л.с.); JD 9460R, JD 9460RT (460 л.с.); JD 9430 (475 л.с.); JD 9510R, JD 9510RT (510 л.с.); JD 9630 (530 л.с.); JD 9560R, JD 9560RT (560 л.с.); Claas: Atles 946 (275 л.с.); Case: Magnum 245 (252 л.с.); Magnum 275 (279 л.с.); Magnum 310 (314 л.с.); Steiger 380 (380 л.с.); Steiger 430 (430 л.с.); Steiger 480 (480 л.с.); Steiger 530 (530 л.с.); New Holland: T8030 (273 л.с.); T8040 (308 л.с.); T8050 (325 л.с.); T9030 (385 л.с.); T9040 (435 л.с.); T9050 (485 л.с.); T9060 (535 л.с.); CHALLENGER: MT655C (265 л.с.); MT745C (269 л.с.); MT665C (290 л.с.); MT755C (301 л.с.); MT675C, MT765C (320 л.с.); MT685C (340 л.с.); MT845C, MT945C (430 л.с.); MT855C, MT955C (460 л.с.); MT865C, MT965C (510 л.с.); MT875C, MT975C (570 л.с.); TERRION: ATM 5280 (280 л.с.); ATM 7360 (360 л.с.); а также экскаваторы, бульдозеры, погрузчики, комбайны и др. машины с аналогичной мощностью двигателя.

Таким образом, используя данную группировку, становится возможным тарифицировать практически все виды механизированных полевых и тракторно-транспортных работ, то есть соотнести их к соответствующим разрядам по оплате труда. Так, например, согласно справочнику, вспашка пласта многолетних трав трактором МТЗ-1221 с плугом ППП -35Б будет тарифицирована 5 разрядом (при условии применения отраслевых 6-разрядных тарифных сеток), и 9 разрядом (при условии применения 18-разрядных ЕТС). В случае, если тракторист-машинист выполняет работу на тракторе ATLES-940RZ в агрегате с плугом PL-8-100, оплату труда следует производить по 6 и 10 разрядам соответственно применяемой тарифной сетке.

Внесённые изменения в справочник по тарификации труда в сельском хозяйстве позволят работникам экономических служб производить оценку качества и условий проведения каждого вида труда с целью отнесения его к определённой группе по оплате, повышая тем са-

мых объективность принципа «адекватную оплату за равные затраты».

Литература:

1. Справочник по тарификации механизированных и ручных работ в сельском, водном и лесном хозяйстве (с изменениями на 4 декабря 1992 года) – М., 1992.



УДК 631.115.9

РОЛЬ ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ РОССИИ

*Тимошенко Н.А., к.э.н., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

Десятки лет индивидуальный сектор сельскохозяйственного производства, представленный личными подсобными хозяйствами, имел второстепенное значение для сельского населения России. Являясь придатком коллективного производства, он существовал в значительной мере за счет последнего. Однако нынче роль и значение личных хозяйств населения претерпели существенные изменения. Хотя взаимосвязь двух секторов сельской экономики не только сохранилась, но и развивается, индивидуальное производство получает все большую самостоятельность, становится фактором социально-экономической стабилизации.

Повышение значимости личных хозяйств населения произошло в силу сложившихся экономических условий. Реальная действительность последних лет показывает, что подворье, с одной стороны, является относительно стабильным сектором экономики, а с другой, обеспечивает быструю отдачу с капитала подворья.

При определенной поддержке оно способно даже в условиях кризиса увеличивать объемы производства, стать своего рода резервной нишей для аграрной экономики, а также фактором стабилизации социально-политической ситуации на селе.

В начале 90-х годов частный сектор производил 24% сельхозпродукции страны. В настоящее время в одной трети регионов России население производит более 50% продукции сельского хозяйства. В частности в Брянской области, доля личных подсобных хозяйств в производстве продукции в 2013 г. составила 38,3%, в том числе в продукции растениеводства – 43,5%, в продукции животноводства – 34,5%. Так личные подсобные хозяйства Брянской области производят почти 40% мяса, более 55% молока и около 44% яиц. Особенно большой удельный вес на долю личных подсобных хозяйств приходится на

картофель (почти 67%), овощи (около 80%), шерсть (почти 87%). Согласно статистическим данным, земельные участки имеют около 35% городских и 99% сельских семей. Конечно, не все хозяйства населения производят сельхозпродукцию на продажу. В этой связи можно выделить три основных типа хозяйств населения:

I-й тип – потребительский, вся продукция которого потребляется внутри личных подсобных хозяйств;

II-й тип – потребительско-товарный. Продукция личных подсобных хозяйств этого типа не только потребляется для своих нужд, но и реализуется. В этом типе можно условно выделить подтипы, в основе которых будет объем реализованной продукции. Подтип А – около 25% реализованной продукции личными подсобными хозяйствами, подтип Б – около 50% реализованной продукции личными подсобными хозяйствами и подтип В – около 75% реализованной продукции личными подсобными хозяйствами.

III-й тип – товарный. Объем реализованной продукции составляет более 75% от всей произведенной.

В то же время исследования показали, что основным каналом сбыта овощей, картофеля, фруктов, молока и около 50% мяса является местный продовольственный рынок в районном или областном центре.

Частный сектор по сравнению с другими формами сельскохозяйственного производства оказался более устойчивым к резко изменившимся условиям хозяйствования. Если в целом объем валовой продукции сельского хозяйства в среднем за год в течение последних пяти лет снижался на 8,4%, а в коллективных предприятиях еще больше, то в хозяйствах населения достигнут прирост в 2,1%. При этом наблюдается рост объемов продукции для продажи.

При этом сложилось определенное распределение, и в целом рациональное, направления деятельности между сельскохозяйственными предприятиями и крестьянскими подворьями. Очевидно, что роль хозяйств этой категории будет возрастать до тех пор, пока не наступит стабилизация сельскохозяйственного производства в целом.

В этих условиях чрезвычайно важное значение приобретает ускорение процесса формирования экономики индивидуального сельхозпроизводства, отработка ее взаимоотношений с коллективными предприятиями и интегрированными структурами АПК.

Однако на развитие частного сектора влияют взаимопротивоположные тенденции. С одной стороны, снятие значительных ограничений на размеры землепользования, нормы содержания скота, на продажу гражданам сельхозтехники и других средств производства, на каналы реализации произведенной продукции открыло широкие пер-

спективы для развития хозяйств населения.

С другой стороны, развитие частного сектора сдерживают многочисленные факторы:

- экстенсивность технологий и чрезмерные трудовые нагрузки;
- непростая демографическая ситуация;
- рост заболеваемости среди сельского населения;
- низкий социальный и правовой статус хозяйств данной категории;
- негативное влияние спада производства в коллективных сельскохозяйственных предприятиях на развитие хозяйств населения;
- сложности со сбытом и переработкой произведенной продукции.

Все это приводит к тому, что в частном секторе начинают сокращать поголовье животных, объем продаж произведенной продукции.

В целом в условиях сильнейшего аграрного кризиса мелкотоварное производство, основанное на личном труде, оказалось более жизнеспособным.

Однако как бы рационально не использовались в индивидуальных хозяйствах материальные ресурсы, сельскому населению для обеспечения нормальной жизнедеятельности, вхождения в систему цивилизованного рынка нужны и «живые» деньги, которые оно может и должно получить через эквивалентный обмен от реализации излишков производимой продукции. Поэтому государственная система поддержки и укрепления производства в частном секторе сельской экономики должна включать в себя и обеспечение всех необходимых условий для продажи произведенной продукции.

Государственная поддержка граждан, ведущих личное подсобное хозяйство, может осуществляться по следующим направлениям:

1. формирование инфраструктуры обслуживания (подъездные пути, средства связи, воды и энергоснабжение и другое) и обеспечения деятельности личных подсобных хозяйств, содействие созданию бытовых (торговых), перерабатывающих, обслуживающих и иных сельскохозяйственных потребительских кооперативов;

2. стимулирование развития личных подсобных хозяйств путем создания организационно-правовых, экологических и социальных условий, в том числе предоставление личным подсобным хозяйствам и (или) обслуживающим их сельскохозяйственным кооперативам и иным организациям государственных финансовых и материально-технических ресурсов на возвратной основе, а также научно-технических разработок и технологий;

3. проведение мероприятий по повышению качества продуктивных и племенных сельскохозяйственных животных, организации искусственного осеменения сельскохозяйственных животных;

4. ежегодное бесплатное проведение ветеринарного осмотра скота, организация его ветеринарного обслуживания, борьба с заразными болезнями животных.

Порядок реализации данных мероприятий должен быть определен постановлениями и решениями Правительства Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Впервые предусматривается ежегодное бесплатное проведение ветеринарного осмотра скота, организация его ветеринарного обслуживания, борьба с заразными болезнями животных, содержащихся в личном подсобном хозяйстве.

Конечно, каждое индивидуальное хозяйство вправе без всяких ограничений самостоятельно определять способы реализации своей продукции и величину компенсации понесенных затрат. В то же время воспользоваться этим правом можно только через организацию системы закупок и сбыта продукции. В дореформенный период такими организующими структурами выступали колхозы и совхозы, которым закупаемая у населения продукция засчитывалась в план. Под нее, как и в общественном производстве, шли все дотации и компенсации. В свою очередь, они стимулировали производство продукции и объемы ее закупок, поставляя индивидуальным хозяйствам по льготным ценам комбикорма и другие материальные ресурсы.

Свертывание этой системы в начале 90-х годов поставило население перед серьезной проблемой: кому сбывать излишки произведенной в личном подворье продукции, как и за счет чего удовлетворять потребности в материальных ресурсах.

Вследствие сокращения производства коллективный сектор сельского хозяйства в настоящее время не в состоянии обеспечить сырьем перерабатывающие предприятия, а, следовательно, и гарантировать продовольственную безопасность страны. В то же время сельское подворье располагает значительными резервами для наполнения товарно-сырьевых потоков. Решение вопроса видится в развитии взаимовыгодных экономических отношений.

Частный сектор отчасти снимает негативные социальные проблемы, неизбежно возникающие при реформировании коллективных сельскохозяйственных предприятий. Чтобы реорганизуемые предприятия были конкурентоспособны, численность занятых в них должна быть серьезно сокращена. Однако всем уволенным необходимо предоставить другую возможность зарабатывать на жизнь, а особенно в индивидуальном производстве, иначе возникает социальная напряженность в обществе.

В отличие от сельскохозяйственных предприятий, экономика которых в эти годы постоянно ухудшается и они становятся источни-

ком социальной напряженности, подсобные личные хозяйства населения играют роль фактора, обеспечивающего социально-экономическое равновесие в сельском обществе. В результате их деятельности село сумело избежать социального взрыва, так как негативные последствия инфляции, безработицы, снижения реальной заработной платы были смягчены в начале кризиса ростом натуральных, а потом и денежных доходов в личных подсобных хозяйствах.

Дальнейшему активному развитию индивидуальных форм ведения сельскохозяйственного производства должна способствовать реальная государственная поддержка. Одним из направлений такой поддержки должно стать обеспечение владельцев личных подворий кредитами под залог земельных участков. Далее, необходимо разработать механизм, регулирующий социально-правовую защиту населения занятого в личном подсобном хозяйстве, так как работа в таких хозяйствах официально не признается одной из форм занятости в производстве со всеми вытекающими отсюда последствиями. Работу в личном подсобном хозяйстве следует рассматривать как такую же полезную деятельность, как и занятость в общественном производстве и должны на нее распространяться все льготы, предусмотренные трудовым законодательством, прежде всего включение времени работы в трудовой стаж, дающий право на пенсионное обеспечение, а также ряд других льгот и социальных гарантий.

Чтобы личные подсобные хозяйства могли в полной мере использовать свой потенциал, их развитие необходимо осуществлять по следующим направлениям: создание действенного механизма законодательных и нормативных актов для оказания поддержки личным подсобным хозяйствам, информационное обеспечение технологиями эффективного выращивания сельскохозяйственных культур и животных через средства массовой информации, издания периодической литературы; обеспечение на льготных условиях личных подсобных хозяйств семенами, ядохимикатами, удобрениями, плодовыми насаждениями, племенными животными и сельхозтехникой; организация государственной защиты прав собственников личных подсобных хозяйств; подготовка агрономов, ветфельдшеров, осеменаторов по обслуживанию скота частных подворий, возрождение потребительской кооперации на селе для гарантированной реализации излишков сельскохозяйственной продукции.

Развитие и поддержка личных подворий сельского населения должны гармонизировать с ведением коллективных форм хозяйствования. Их нужно рассматривать в связи с производственной деятельностью коллективных предприятий, на территории которых они находятся. Развитие личных подсобных хозяйств должно осуществляться на договорной основе с общественным производством, включая заготовительные,

перерабатывающие и другие несельскохозяйственные предприятия, кооперацию личных подсобных хозяйств с другими хозяйственными формами в производстве, заготовке и реализации продукции.

Успешное решение поставленных задач увеличит доходы хозяйств, будет способствовать повышению конкурентоспособности, развития индивидуально-семейных хозяйств и повышению жизненного уровня.



УДК 631.115

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА БРЯНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Швецова О.А., к.э.н., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

В течение последнего десятилетия положительные тенденции в регионе наметились в производстве зерна, картофеля и скота на убой. Крупные инвесторы и фермеры осуществили техническое перевооружение зернового и картофельного производства, внедрили лучшие зарубежные сорта и технологии, стали больше вносить минеральных удобрений, применять более эффективные средства защиты растений. Результат в растениеводстве не заставил себя ждать. Средняя урожайность зерна приблизилась к дореформенному уровню, а по картофелю и овощам превзошла его почти в 1,5 раза. В благоприятных по погодным условиям 2009 и 2011 годах урожайность зерновых достигла лучших показателей дореформенного периода.

Тенденция к росту производства скота на убой устойчивая и объясняется приходом в этот сектор животноводства крупных инвесторов и привлечение ими крупных финансовых ресурсов как со стороны государства, так и его крупнейших банков (в частности, Внешэкономбанка). В связи с этим в Жирятинском районе был построен агрогородок и крупный свинооткормочный комплекс.

В Дятьковском, Почепском и Жуковском районах возродились бройлерные птицефабрики. Кроме того, начата реализация проекта по выращиванию КРС мясных пород по канадской технологии. Десятки тысяч гектаров сельхозугодий огорожены и на них из Австралии завезено маточное поголовье.

В течение 2011 года удалось практически стабилизировать производство молока. За год объем его производства уменьшился всего на 0,2%. Причем молочное скотоводство оказалось невостребованным со стороны крупных сельскохозяйственных организаций (СХО). Поголо-

вье коров в хозяйствах этой категории уменьшилось за год на 0,6%.

Следует отметить, что за последние годы кардинально изменилась институциональная структура сельского хозяйства. Если в 2000-2004 годах главную роль в продовольственном снабжении населения играли личные подсобные хозяйства населения (ЛПХ), то теперь их значимость резко уменьшилась. Одновременно существенно выросла роль крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ). В производстве картофеля фермеры обошли предприятия крупного агробизнеса.

В настоящее время сложилась парадоксальная ситуация с дифференциацией специализации хозяйств различной организационно-правовой формы.

В крупных сельскохозяйственных организациях 68,8% объема производства обеспечивает продукция животноводства, тогда как в фермерских хозяйствах 82,1% продукции дает растениеводство [4]. При этом следует иметь в виду, что за счет инвестиций возросла доля СХО в объеме производства мяса. Что касается производства молока, то перераспределение долей произошло за счет резкого сброса поголовья в ЛПХ. Реальное увеличение поголовья коров имеет место только у К(Ф)Х.

В период наибольшего спада объемов производства в сельском хозяйстве Брянской области доминировало растениеводство, которое давало 56,1% объема сельскохозяйственной продукции в действующих ценах.

Инерционное развитие личных подсобных хозяйств позволило сохранить в них до 2004-2005 годов объемы производства продукции животноводства на фоне резкого уменьшения объемов растениеводческой продукции в крупных сельхозпредприятиях.

В связи с этим доля растениеводческой продукции уменьшилась к 2006 году до 40,2%. Последовавшая затем стабилизация объема производства зерна и резкий рост производства картофеля в СХО и К(Ф)Х, на фоне резкого сброса поголовья сельскохозяйственных животных в ЛПХ привели к росту доли продукции растениеводства до 45,7% (2010 г.).

Исходя из того, что в американском аналоге Брянской области (штате Висконсин [2]) животноводческая продукция преобладает над растениеводческой, можно считать, что сложившаяся к 2011 году структура производства, в целом удовлетворяет требованиям рынка. Исключением является недостаточный уровень производства молока и тенденция к дальнейшему сокращению его доли в валовой продукции сельского хозяйства.

В настоящее время три наиболее масштабные производства определяют нынешнюю специализацию Брянской области. Пока она, по сути, стихийно, складывается как мясо-картофеле-молочная. С целью вычленения элемента стихийности представляется целесообраз-

ным рассмотреть дифференциацию сельскохозяйственного производства по муниципальным районам.

Для этого были использованы три группы факторов: естественно-географические; демографические; финансовые.

В результате установления зависимости объема производства сельскохозяйственной продукции y от наиболее значимых факторов было получено следующее уравнение регрессии:

$$y = -297,88 + 244,06x_1 + 0,13x_2^2 + 48,38x_2 - 273,37x_3^2 + 591,39x_3 + 573,48x_4$$

где y – валовая продукция сельского хозяйства района в 2010 г., млн. руб.;

x_1 – среднее содержание гумуса в почвах района, %;

x_2 – плотность населения, 10^{-1} чел/км²;

x_3 – расстояние от районного центра до Брянска, 10^{-2} * км;

x_4 – объем инвестиций в основной капитал за последние четыре года, млрд. рублей.

Полученное уравнение регрессии адекватно отражает ситуацию, сложившуюся в 2010 году ($R^2 = 0,632$). Другими словами, подтверждается наличие тесной связи между выбранными нами факторными и результирующим признаком.

Однако степень влияния факторных признаков на конечный результат разная, о чем свидетельствуют коэффициенты парной корреляции.

Коэффициенты парной корреляции

Коэффициент Парной корреляции	Значение коэффициента	Коэффициент парной корреляции	Значение коэффициента
r_{yx_1}	0,2371	r_{yx_3}	-0,3639
r_{yx_2}	0,5083	$r_{yx_3^2}$	-0,3284
$r_{yx_2^2}$	0,4929	r_{yx_4}	0,7307

Наиболее значимо на объем производства сельскохозяйственной продукции влияние объема инвестиций в основной капитал. Данный факт обусловлен тем, что внешние инвесторы имеют финансовые ресурсы, позволяющие организовать современное производство такого

масштаба, которое превосходит сохранившееся до этого уровень производства в районе в разы. В частности, об этом свидетельствует дифференциация районов по наличию условного поголовья скота.

Вторым по значимости факторным признаком является плотность населения, поскольку от нее, в первую очередь, зависит емкость местного рынка продовольствия. Этот вывод согласуется с данными, приведенными в литературных источниках по отношению к размещению молочного скотоводства в северной половине Европы [3]. Однако наличие квадратичной зависимости свидетельствует о том, что в пригородной зоне областного центра развитие сельского хозяйства сопряжено с рядом трудностей. В первую очередь, на этот процесс негативно влияет конкуренция за землю. Во-вторых, чрезмерное негативное влияние животноводства на экологию пригородной зоны также не может поощряться.

Аналогичной является и зависимость от расстояния до областного центра. Периферийные районы, как правило, менее привлекательны для инвесторов. Отчасти это связано с тем, что их юго-западная группа наиболее сильно пострадала от радиоактивного загрязнения территории. С другой стороны, жители пригородной зоны областного центра могут найти альтернативную работу в Брянске, что существенно увеличивает цену рабочей силы.

Именно поэтому лидером по объему инвестиций и поголовью скота стал Почепский район. Расстояние от Почепа до Брянска не так велико с точки зрения доставки продукции, но чрезмерно для большинства жителей района, с точки зрения приемлемости для них ежедневных поездок в город на работу.

Менее всего на развитие сельского хозяйства районов области влияет качество почвы, хотя полностью исключить этот фактор из рассмотрения не представляется возможным. Так, например, Клетнянский район находится практически на таком же расстоянии от города Брянска, что и Почепский район, но качество почв в нем гораздо хуже. Отчасти именно поэтому (а также из-за низкой плотности населения) он оказался малопривлекательным для инвесторов.

Кроме того, как отмечалось выше, существенны и внутрирайонные различия в качестве почвы. Так, например, 20% территории Стародубского района с содержанием гумуса порядка 3% и выше [1] оказалось достаточно для развития самого крупного и эффективного в области картофельного производства. Примерно такая же степень внутрирайонной дифференциации почв в Почепском, Погарском, Грубчевском, Жуковском и Жирятинском районах.

Таким образом, объемы инвестирования и темпы развития сель-

скохозяйственного производства связаны с наличием в районе природных условий и вторичных, зависящих от природных, факторов, таких как плотность населения и традиции локализации трудоемких производств, сложившиеся в дореформенный период.

Литература:

1. Атлас Брянской области. – М.: ГУГК, 1976. – 33 с.
2. Ожерельев, В.Н. Как выбрать специализацию фермерского хозяйства. Агроклиматические и экономические аспекты выбора в нечерноземной зоне России [Текст] / В.Н. Ожерельев, М.В. Ожерельева. – М.: Колос, 2006. – 96 с.
3. Ожерельев, В.Н. Структурная политика в животноводстве в условиях глобализации [Текст] / В.Н. Ожерельев, М.В. Ожерельева. Я.В. Яловенко // Экономика сельского хозяйства России. – 2011. – №6. – С. 85 – 90.
4. Сельское хозяйство Брянской области: Стат. сб. [Текст] / Брянскстат. – Брянск, 2012. – 224 с.



УДК 334.722

ВНЕАГРАРНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО НА СЕЛЕ И МЕРЫ ЕГО ПОДДЕРЖКИ

*Петракович А.В., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

В связи с нарастанием темпов развития рыночных отношений в экономической системе Беларуси необходимо ускорение структурных изменений в сельском хозяйстве. Одним из основных факторов многофункционального развития сельских территорий является расширение сферы предпринимательства, как в аграрной, так и в альтернативных видах деятельности.

Широкое внедрение новейших научно-технических достижений вызывает здесь сокращение занятости, как фактора роста производительности труда, ведущего к повышению конкурентоспособности и доходности сельского хозяйства.

Деревня перестает быть местом, где производится только продовольствие. Она выполняет многофункциональные задачи развития разных сфер хозяйственной деятельности. В этих условиях доля ти-

пичных сельскохозяйственных предприятий в общем числе предприятий агробизнеса будет уменьшаться, заменяться другими отраслями, такими, как перерабатывающая, мелкое товарное производство, торговля, обслуживание и т.п. Это сложный и трудный процесс, поскольку на сельских территориях значительно труднее условия жизни и работы, чем в городах. Улучшение положения и обеспечение развития внеаграрных функций на этих территориях требуют широких общественных действий и значительных финансовых затрат.

Многостороннее развитие сельских территорий, которой определяется многофункциональным развитием деревни, не новое явление. В странах Европейского союза оно существует много лет. Его суть – отход от сельского хозяйства как единственной или доминирующей функции сельских территорий.

Главной целью является улучшение условий жизни, и работы жителей села. Это включает как модернизацию сельскохозяйственного производства, так и поиск дополнительных финансовых источников для создания на селе новых рабочих мест вне сельского хозяйства [1].

По данным Национального статистического комитета, на 1 января 2012 г. в республике зарегистрировано 91277 субъектов малого и среднего предпринимательства – юридических лиц всех форм собственности (по сравнению с 2007 г. их количество увеличилось на 62,5%).

Всего в сфере малого и среднего бизнеса по итогам 2011 года работало около 1460 тыс. человек, то есть почти треть экономически активного населения республики. Отмечается тенденция к росту удельного веса валового внутреннего продукта, произведенного субъектами малого и среднего предпринимательства. По итогам 2011 г. значение данного показателя составило 22,9% (увеличилось по сравнению с 2007 г. в 1,3 раза).

Значительный прирост количества субъектов малого предпринимательства – юридических лиц обусловлен деятельностью Правительства страны по либерализации условий осуществления экономической деятельности, проводимой с целью создания благоприятного делового климата и инвестиционной среды в Республике Беларусь. Принимаемые меры затрагивают широкий спектр вопросов, направленных на преобразования в сферах распоряжения государственным имуществом, регулирования земельных и арендных отношений, упрощения налогового и таможенного законодательства, порядка государственной регистрации и ликвидации (прекращения деятельности) субъектов хозяйствования, упрощения процедуры получения специальных разрешений (лицензий) и т.п.

Несмотря на принятые меры количество субъектов малого

предпринимательства в сельском хозяйстве незначительное.

В силу применения современных технологий и технических средств, в земледелии и животноводстве можно спрогнозировать сокращение численности аграрных работников в экономически окрепших сельскохозяйственных организациях.

Для преодоления безработицы возникает необходимость создания новых рабочих мест на основе развития различных видов предпринимательской деятельности.

Главным направлением активизации сельских территорий должно стать проявление местных инициатив и обеспечение условий для создания новых рабочих мест на сельских территориях и в агропородках, развитие сельской инфраструктуры.

Самое существенное условие многофункционального развития села – улучшение экономического просвещения. Прежде всего, надо расширить знания по основам и принципам действия частного бизнеса, расширить консультации и обеспечить возможность переквалификации, а также усилить распространение знаний по функционированию экономики в рыночных условиях. Особенности консультаций в аграрной отрасли состоит в том, что, воздействуя непосредственно на производственную сферу, учитывает также среду, в которой действует земледелец, и различия обусловленные развитием сельских территорий.

Ускорение модернизации и темпов регионального развития должно способствовать повышению уровня знаний и информации на селе. Проекты многофункционального развития должны опираться на достижения науки, просвещения и службу государственных консультаций. Надо создать такие правовые и организационные условия, которые позволили бы более эффективно использовать результаты научных исследований для развития сельского хозяйства.

Следует содействовать возникновению новых организационных структур по применению достижений науки на практике, координации научных исследований по сельскохозяйственной тематике. Деятельность этих структур должна быть направлена на создание отраслевых баз данных, которые бы помогали земледельцам и сельским предпринимателям в принятии решений, целью которых будет повышение эффективности использования научно-технических достижений в продовольственной экономике для многофункционального развития сельских территорий.

Реализация региональных программ многостороннего развития села требует системных решений в организационной и финансовой сферах. С организационной точки зрения существенными являются:

- определение места и помощь в получении нужных докумен-

тов, чтобы начать предпринимательскую деятельность;

- расширение сети консультационных центров, распространяющих знания о принципах ведения хозяйственной деятельности с определением возможных предпочтений в ходе подготовки и реализации их деятельности;

- установление возможностей получения финансовых средств, для реализации программы развития предпринимательства;

- реализация комплекса взаимосвязанных мер в области инвестиционной и технико-технологической политики по совершенствованию агропромышленного производства.

Литература:

1. О программе государственной поддержки малого и среднего предпринимательства Республики Беларусь на 2013-2015 годы: утверждена постановлением Совета Министров РБ от 29 декабря 2012 г. № 1242.

2. Республика Беларусь: статистический сборник / Национальный статистический комитет Респ. Беларусь; редкол.: В.И. Зиновский [и др.]. – Минск: Информстат Минстата Респ. Беларусь, 2012. – 799 с.

3. Регионы Республики Беларусь: статистический сборник / Национальный статистический комитет Респ. Беларусь; редкол.: В.И. Зиновский [и др.]. – Минск: Информстат Минстата Респ. Беларусь, 2012. – 582 с.



УДК 635.21.631.5

РАЗВИТИЕ КАРТОФЕЛЕВОДСТВА НА ТЕРРИТОРИИ БРЯНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Войтова Н.А., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

К числу важнейших сельскохозяйственных культур разностороннего использования в Российской Федерации относят картофель. Это одна из наиболее рентабельных культур после овощей. Даже при удовлетворительной урожайности картофель по калорийности превосходит все злаковые культуры, включая пшеницу, уступая только сахарной свекле. Одним из лидеров производства картофеля является Брянская область. Она расположена в центральной части Российской Федерации и входит в состав Центрального федерального округа. Сельское хозяйство является важнейшей отраслью в экономике Брян-

ской области.

В свое время Брянскую область совершенно справедливо называли самым большим картофельным полем России. До 1991 года посевные площади картофеля в общественном секторе составляли 98-100 тыс. га, а объемы производства – 1,3 млн. тонн. Область входила в группу регионов РФ с наиболее устойчивой динамикой урожайности, благоприятными почвенно-климатическими и экономическими условиями для производства картофеля и наиболее высоким рентным доходом.

Произведенный картофель в основном поступал в г. Москву – 150 тыс. тонн в год, на Крайний Север – 40 тыс. тонн, спецпотребителям (оборонный заказ) – 25 тыс. тонн, предприятиям переработки – более 300 тыс. тонн и др. В целом поставки картофеля составляли 600-700 тыс. тонн в год.

Однако в период реформ в силу сложившейся в стране ситуации обозначилась четкая тенденция к снижению территориальной специализации производства картофеля в Брянской области. С 1991 г. произошло резкое сокращение реализации картофеля с 700 до 30-40 тыс. тонн, что повлекло за собой уменьшение посевных площадей в сельскохозяйственных организациях до 3,0 тыс. га.

Сложное финансовое положение большинства сельскохозяйственных товаропроизводителей привело к тому, что в области мало внедрялись в производство высокопродуктивные сорта, зачастую несвоевременно проводилась сортомена и сортообновление, высевался семенной материал низкого качества. В итоге – значительный недобор урожая картофеля.

Из-за высоких цен на энергоносители и другие ресурсы пострадали и перерабатывающие предприятия картофелепродуктового подкомплекса, многие из которых находились на грани остановки или приостановили свою деятельность. В частности, Климовский крахмалопаточный завод Брянской области простаивал с 1996 по 2005 гг.

Однако сегодня, благодаря мерам, принимаемым государством по возрождению отечественного аграрного сектора, Брянская область начинает постепенно возвращаться к временам, когда картофельное производство было её визитной карточкой. За небольшой срок оно стало наиболее динамично развивающейся отраслью растениеводства.

В регионе успешно реализована специальная целевая программа «Возрождение и развитие картофелеводства в Брянской области» (2008-2012 гг.), предусматривающая увеличение производства товарного картофеля в сельскохозяйственных организациях и крестьянских (фермерских) хозяйствах. Программой финансировались мероприятия

по сохранению системы первичного семеноводства картофеля; обеспечению сельхозтоваропроизводителей области высококачественным посадочным материалом; расширению производства элитного семенного и товарного картофеля; повышению урожайности товарного картофеля; увеличению объемов производства семенного картофеля. На выполнение перечисленных мероприятий в 2008-2012 гг. из средств областного бюджета было направлено 179164,6 тыс. руб.

За 4 года реализации целевой программы в сельхозорганизациях области площадь, занятая под картофелем, выросла более чем в три раза и составила в 2011 г. 12,1 тыс. га. Значительно повысилась и урожайность. В прежние годы она составляла в среднем по области около 120 ц/га. С 2008 г. наметилась тенденция роста урожайности в хозяйствах всех категорий (за исключением неурожайного 2010 г.), и в 2011 г. она составила 198,6 ц/га. Однако во многих районах урожайность превысила 300 ц/га, а в передовых хозяйствах достигла 400 ц/га. Анализ природно-экономических условий производства картофеля позволил выделить наиболее благоприятную для выращивания картофеля западную природно-экономическую зону. Её доля составляет занимает 50,9% в производстве картофеля и 52% в общей площади его посадки, а валовом сборе – свыше 50% от общеобластного.

По урожайности картофеля Брянская область в последние годы уверенно лидирует среди областей Центрального федерального округа. В числе лидеров производства в области находятся ЗАО «Картофельная нива», ООО «Климовская картофельная компания», фермерское хозяйство «Богомаз» и ряд других сельхозтоваропроизводителей с посевной площадью более 1 тыс. га. Следует отметить, что КФХ «Богомаз» на сегодняшний день занимает второе место в России по площади посадок картофеля.

В Брянской области успешно работают три элитно-семеноводческих хозяйства по картофелю: ФГУП «Первомайское», ФГУП «Судость» и ТнВ «Октябрь», которые обеспечивают хозяйства всех категорий семенным материалом. Площадь под питомниками и элитными посевами составляет около 400 гектаров. Размножаются, в основном, лучшие сорта отечественной и белорусской селекции. Ежегодно производится около 4 тыс. тонн элитных семян. Однако, сорта голландской и немецкой селекции, которые используют в работе крупные производители картофеля, завозятся из-за пределов области. В ближайших планах – создание на базе крупнейших производителей картофеля семеноводческой фирмы.

Улучшению ситуации в картофелеводстве способствует внедрение современных технологий возделывания, начиная с обработки почвы

и заканчивая современными системами фасовки и хранения продукта.

На сегодняшний день одной из ключевых проблем отрасли в регионе является хранение полученного урожая картофеля. Количество имеющихся хранилищ недостаточно для обеспечения круглогодичного хранения и ритмичной продажи выращенного картофеля. В основном это хранилища старой постройки, без систем активного вентилирования, с небольшой ёмкостью хранения - до 2,5 тыс. тонн. Все крупные производители картофеля области имеют собственные хранилища системы «Корвет» ёмкостью 30-40 тыс. тонн (ЗАО «Картофельная Нива», ООО «Дружба» и ряд других). Остальные хозяйства используют или модернизируют существующие мощности.

Также важной проблемой остается слабая техническая оснащённость отрасли. Качественные и количественные параметры парка сельхозмашин не позволяют многим товаропроизводителям возделывать картофель в оптимальные агротехнические сроки и с минимальными потерями. В современных условиях из-за низкого уровня механизации производственных процессов трудоёмкость возделывания картофеля во много раз выше, чем при производстве зерновых и многих других сельскохозяйственных культур, что снижает заинтересованность товаропроизводителей в возделывании картофеля.

На решение указанных проблем направлена программа «Комплексное развитие отрасли картофелеводства в Брянской области» (2011-2015 гг.), предусматривающая меры государственной поддержки всего картофелепродуктового подкомплекса. Основная цель программы – формирование регионального картофелепродуктового кластера на основе как горизонтальной, так и вертикальной интеграции перерабатывающих, логистических, сельскохозяйственных, научных, строительных, мелиоративных, машиностроительных предприятий, предприятий химической промышленности. Реализация программы позволит повысить эффективность производства и продвижение на отечественный и зарубежный рынки, в частности, Украины и Казахстана, а возможно, и других стран, качественного столового картофеля и продуктов его переработки. В результате осуществления программы ожидается значительное расширение площадей, занятых под товарным картофелем и увеличение производства товарного картофеля в 3,9 раза – до 1372 тыс. тонн.

В Государственной программе по развитию сельского хозяйства и регулированию рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы в программном мероприятии «Повышение плодородия почв и вовлечение неиспользуемых земель сельскохозяйственных угодий в сельскохозяйственный оборот» преду-

смотрено создание условий для вовлечения в оборот 1,4 млн. га пахотных угодий, расположенных на территориях регионов, загрязненных в результате аварии на Чернобыльской АЭС (Брянской, Калужской, Орловской и Тульской областей), что также позволит значительно расширить посевы картофеля в регионе.

Брянская область обладает особым стратегическим потенциалом и благоприятными экономическими возможностями для дальнейшего развития картофелеводства. Рациональный подход и разумное сочетание рыночных механизмов с системой государственной поддержки и регулирования воспроизводственных процессов повысит эффективность функционирования отрасли в регионе.

Литература:

1. Государственная целевая программа «Возрождение и развитие картофелеводства в Брянской области» (2008-2012 годы).
2. Тульчев, В.В., Лукин, Д.Н. Основные направления развития картофелепродуктового подкомплекса / В.В. Тульчев, Д.Н. Лукин // Хранение и переработка сельскохозяйственной продукции, 2005. - № 3. – С. 11-15.
3. Якубович, Е.Н. Возрождение картофелеводства области / Е.Н. Якубович // Материалы международной научной конференции, 2012.



УДК 637.12.05

ИНТЕГРАЦИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

*Коробова Н.М., ст.преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Агропромышленная интеграция – это тесное взаимодействие и переплетение сельского хозяйства и промышленности, других сфер АПК, их взаимопроникновение, органическое слияние сельскохозяйственного производства с промышленным. В основе такой интеграции лежат глубокие качественные изменения в развитии сельского хозяйства, его интенсификации и индустриализации, а также происходящие изменения в других отраслях и подразделениях народного хозяйства, непосредственно обслуживающих сельское хозяйство и участвующих в производстве сельскохозяйственной продукции.

Наиболее общими предпосылками возникновения и экономической основой развития агропромышленной интеграции являются возникающие на определенном этапе развития производительных сил разделение труда и специализация производства. В то же время эффективное функционирование общественного производства при разделении труда и специализации производства требует, в свою очередь, усиления экономической взаимосвязи, взаимозависимости, расширения сотрудничества специализированных звеньев. На формы организации агропромышленной интеграции, методы ее осуществления, дальнейшее развитие этого процесса оказывают большое влияние многообразие форм собственности, характерное для нынешнего состояния нашей экономики [1].

Агропромышленная интеграция как прогрессивное явление используется для усиления интенсификации и повышения эффективности сельскохозяйственного производства, а также для более успешного решения социально-экономических задач. Поэтому важно определить ее место в системе производства. Прежде всего, необходимо выяснить взаимосвязь интеграции с обобществлением и кооперацией. По своей экономической природе они тесно связаны между собой, в основе их возникновения и развития лежит усиливающаяся тенденция разделения труда, которое приводит, с одной стороны, к обособлению производителей в самостоятельные хозяйственные звенья, с другой к осуществлению слаженного ведения производства и повышению его эффективности. Эти исходные тенденции в развитии производства воплощаются и в кооперации, и в обобществлении, и в интеграции производства.

Сущность агропромышленной интеграции дополняется определением соотношения между интеграцией, агропромышленным производством и агропромышленным комплексом. Агропромышленная интеграция – более глубокое понятие по сравнению с понятиями агропромышленное производство и агропромышленный комплекс. Агропромышленное производство и его организационные подразделения в виде различных агропромышленных комплексов и предприятий являются формой выражения агропромышленной интеграции, определенным результатом последней.

Как экономическая категория агропромышленная интеграция выражает широкий круг производственных отношений. Это, в первую очередь, отношения между хозяйственными подразделениями, ориентированные в своей деятельности на высокие конечные результаты, а также отношения агропромышленных предприятий в целом с государством и другими отраслями народного хозяйства. При агропромышленной интеграции создаются предпосылки для успешного решения

задач социального характера.

Одним из основных направлений повышения экономической эффективности агропромышленного производства является расширение прямых связей и рыночных отношений. Их развитие, кроме экономического, имеет и большое социальное значение, так как большинство продукции данной отрасли является скоропортящейся с ограниченным сроком хранения. Своевременная доставка продукта до потребителя, ликвидация промежуточных звеньев, использование рыночных отношений позволяет сохранить его качество, свести к минимуму отходы.

В мировой экономике сложились разнообразные типы интеграции и кооперации сельскохозяйственных предприятий, различающиеся в зависимости от целей сотрудничества, характера хозяйственных отношений между их участниками, степени самостоятельности входящих в объединение предприятий.

Современный этап развития интеграции в молочном подкомплексе характеризуется поиском различных организационно-правовых форм интеграционных связей. Которые должны обеспечить преодоление сложившейся кризисной ситуации и переход к эффективному производству в соответствии с конъюнктурой рынка.

Следует отметить, что развитие интеграционных отношений в молочном подкомплексе, происходит с учетом уровня развития производительных сил и отношений в каждом конкретном регионе [3]. В Институте аграрной экономики НАН Республики Беларусь отработаны многие практические модели кооперации и интеграции, определены составы продуктовых подкомплексов. Обоснованы механизмы, которые строятся с учетом минимизации затрат при продвижении продукции от сельскохозяйственных предприятий до конечных потребителей готового продовольствия в виде одноступенчатых, двухступенчатых и многоступенчатых структур.

При создании интегрированных структур в продуктовых подкомплексах с участием перерабатывающих предприятий, наиболее перспективным является организация вертикальных производственно-сбытовых кооперативов. Они позволяют включать в свой состав не только крупных, но и мелких производителей сельскохозяйственной продукции.

Практика показала, что результативность модернизации интеграционных связей и отношений во многом определяется степенью обоснованности осуществляемых изменений в уровне и характере расчленения (специализации) труда и структурных звеньев общественного производства, а также сохранением специфических особенностей сложившихся его форм, обеспечивающих реализацию преимуществ

интеграции производства. В результате этого предопределяется целесообразность осуществления крупномасштабного, среднего или мелкого реформирования ранее сложившихся интеграционных связей и отношений. Можно сделать вывод, что, создавая интегрированные структуры в региональном молочном подкомплексе, формируя интеграционные связи и отношения, важно принимать решения с учетом действия объективных экономических законов, с соблюдением условий и принципов их формирования.

Обязательным условием для эффективного функционирования интеграционных формирований, является формирование организационно-экономического и финансового механизмов регулирования, которые могли бы гибко реагировать на происходящие изменения.

Организационно-экономический механизм представляет собой совокупность взаимосвязанных и взаимополняемых норм, методов и правил, регулирующих процесс организации и функционирования интеграционных структур.

Финансовый механизм – это совокупность взаимосвязанных норм и нормативов, методов и правил, регулирующих взаимоотношения с финансовыми органами внешней инфраструктуры (налоговые, бюджетные, кредитные и иные структуры) и взаимодействия участников кооперативной или интегрированной структуры по вопросам формирования и исполнения соответствующих бюджетов. На практике при образовании интегрированного формирования создается управляющая компания, которая решает вопросы финансирования, распределения материальных ресурсов в зависимости от потребностей субъектов интеграции и стратегии интегрированного формирования.

При формировании и использовании организационно-экономического и финансового механизмов интеграционных связей и отношений важным является полный и точный учет направлений влияния ряда внешних и внутренних факторов и условий как на характер интеграционных связей и отношений, так и на конечные результаты их осуществления.

Внешние факторы, обусловленные внешней средой, являются, с одной стороны, источниками пополнения ресурсов и формирования бюджетов интегрированных структур и их субъектов хозяйствования, с другой – формируют основу рыночной инфраструктуры и конкретных потребителей, результаты их деятельности.

Факторы внутренней среды, зачастую являясь производными от факторов внешней среды, складываются исходя из внутреннего состояния интегрированной структуры, и оказывают непосредственное и постоянное воздействие на формирование и использование организа-

ционно-экономического, финансового механизмов интегрированной структуры.

Важнейшим аспектом эффективного функционирования интегрированных структур является создание целостной системы государственного регулирования интеграционных процессов в АПК, которая определяется экономическими функциями, объективно присущими государству.

Таким образом, в результате длительной эволюции государственное регулирование деятельности субъектов интеграции становится доминирующим, оставляя рынку роль катализатора повышения эффективности производства.

Литература:

1. Гусаков, В.Г. Экономика организаций и отраслей агропромышленного комплекса: в 2кн. / В.Г. Гусаков. – Минск: Беларус. Наука, 2007. – 101 с.

2. Запольский, М.И. Интеграционные процессы в АПК в условиях переходной экономики / М.И. Запольский. – Минск: Институт аграрной экономики НАН Беларуси, 2009. – 25 с.

3. Субоч, Ф.И. Перспективы организационно-экономического совершенствования интеграционных формирований молочно-продуктового подкомплекса юга Минской области / Ф.И. Субоч // Вес. Нац. Акад. Наук Беларуси. Сер. агр. наук. – 2006. - № 2. – 23 с.



УДК 330.567.222

**ПОТРЕБЛЕНИЕ ОСНОВНЫХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ
НАСЕЛЕНИЕМ БРЯНСКОЙ ОБЛАСТИ**

*Коростелева О.Н., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА
Рыбикова А.А., аспирантка
ВИАПИ*

В потребительских расходах населения основную долю составляют затраты на питание. Общие затраты на питание состоят из расходов на продукты питания для домашнего потребления, расходов на питание вне дома и стоимости натуральных поступлений, в том числе поступлений от производства сельскохозяйственной продукции в личном подсобном хозяйстве и дачных садово-огородных участков.

Энергетическая ценность суточного рациона в среднем на 1 члена домашнего хозяйства в динамике с 2007 по 2012 гг. увеличивается незначительно – на 0,3%. Следует отметить, что на селе энергетическая ценность суточного рациона выше, чем в городах на 6,8 и 7,0% соответственно в 2007 и 2012гг., что обусловлено другой структурой питания на селе. Так в сельской местности, по сравнению с городской в 2007 г. больше потребляют хлеба, картофеля, овощей, молока и сахара, при меньшем потреблении фруктов и ягод, яиц, рыбы и масла растительного. Более значительное отклонения приходится на картофель-57,5%, что обусловлено культурой питания и наличием данного продукта в личном подсобном хозяйстве в достаточном количестве. Фрукты и ягоды в 2007 г. на селе потребляют на 22,3% меньше, чем в сельской местности.

К 2012г. состав потребления основных видов продукции существенно изменяется, так меньше стали потреблять более дешевые виды продукции – хлеб, картофель и масло растительное, причем картофеля стали потреблять меньше на 20,8%, хлеб- на 1,3%, масло растительное на 10,4%. При этом больше стали потреблять овощей (6,0%), фруктов и ягод (51,4), мяса и мясопродуктов (20,5%), яиц (5,2%), молока и молокопродуктов (10,2%), рыбы (19,8%) и сахара (4,0%).

Как следствие в результате изменения количества и структуры питания происходит увеличение потребления белков на 9,1% и жиров соответственно на 3,2%, так как больше стали потреблять белково- и жиросодержащих видов продукции, при снижении такого углеводсодержащего вида продукции как картофель.

Имеются различия в структуре потребления городских и сельских жителей. В 2007 г. в городе больше потребляют такие виды продуктов, как овощи, фрукты, яйца и мясо. Из мясопродуктов в городе значительно больше потребляется говядины, мяса птицы, колбасных изделий, мясных закусок и полуфабрикатов, в то время, как на селе преобладает потребление свинины, которая в основном поступает их личного подворья.

Из молочных видов продукции жители села потребляют в основном молоко цельное, сметану, творог, в то время как горожане больше потребляют сыры, масло животное, молочные консервы, кисломолочные продукты и йогурты.

По данным на 2007г. численность населения с доходами ниже прожиточного минимума составила 240,3 тыс. человек, что составило 18,3% от общей численности населения. К 2012г. ситуация существенно изменилась, так бедных стала значительно меньше и их удельный вес составил 10,6%.

Большие различия в доходах между крайними децильными группами населения оказывают большое влияние на уровень и структуру питания. Так потребление основных продуктов питания в первой группе населения с наименьшими располагаемыми ресурсами существенно ниже, чем в десятой с наибольшими доходами. Так хлеба и хлебобудовых продуктов потребляется меньше в 1,5 раза, овощей в 2,9 раза, фруктов и ягод в 3,2 раза, мяса и мясопродуктов в 2,0 раза, молока и молокопродуктов в 2,1 раза, рыбы и рыбопродуктов в 2,0 раза. Менее значительное различие в потреблении картофеля и масла растительного.

Калорийность суточного рациона питания и среднедушевое потребление белков а десятой (высшей по располагаемым ресурсам) за 2012г. соответственно в 1,8 и 1,9 раза выше, чем в первой (низшей по располагаемым ресурсам).

Низкие доходы малоимущих слоев населения большое влияние оказывают на качество потребление продуктов. О разном качестве по группам однотипных продуктов можно судить по ценам. В первой малоимущей группе цены значительно ниже, по сравнению с десятой (высшей) группой.

За последний период фактическое потребление основных элементов питания в Брянской области ниже рекомендуемых норм, но все же оно увеличивается в результате опережающего роста доходов, по сравнению с ценами на продукты питания.



УДК: 338.2: 637.1

ОСОБЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК

*Кузьмицкая А.А., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

В современных условиях стратегическое планирование – одна из важнейших функций управления, которая является фундаментом, на котором строится вся система управленческих функций, или основой функциональной структуры системы управления.

Под стратегическим планированием целесообразно понимать набор определённых действий руководства, необходимых для выра-

ботки специфических стратегий предприятия, ориентированных на достижение поставленных целей [3].

В настоящее время на большинстве предприятий стали осознавать роль планирования. Однако возрождение системы планирования происходит в направлении приоритетности его текущей составляющей. Организации стратегического планирования по – прежнему практически не уделяется внимания.

Как показывают исследования, формализация многих вопросов стратегического планирования в экономической литературе практически отсутствует, а на предприятиях находится в зачаточном состоянии. До сих пор не разработан документ, включающий табличное отражение стратегии, в отличие от бизнес – плана или текущего планирования (плана производственно-финансовой деятельности) [3].

Стратегическое планирование в различных отраслях народного хозяйства имеет свои отличительные особенности. В частности, стратегическое планирование в АПК определяется особенностями агропромышленного производства, а также спецификой отраслей, входящих в его состав.

Поскольку все элементы АПК последовательно взаимосвязаны между собой, то есть каждое последующее звено АПК выступает потребителем результатов или продуктов предыдущего звена, которое и объёмно, и структурно должны соответствовать друг другу, поскольку стратегические планы сельхозтоваропроизводителей должны учитывать перспективы развития своих партнёров.

Кроме того, использование в качестве одного из основных средств производства земли, сопряжено с целым рядом ее особенностей, к которым относятся незаменимость, необходимость поддержания плодородия, пространственная ограниченность, постоянство местонахождения.

Особенность аграрного сектора состоит в том, что он отличается сложной и неординарной структурой. В состав аграрного сектора входят не только крупные и средние сельскохозяйственные предприятия и агропромышленные компании и холдинги различных организационно – правовых форм, но и фермерские хозяйства, а также личные подсобные хозяйства населения.

По мнению ряда авторов, стратегическое планирование на предприятиях, входящих в структуру АПК имеет свои особенности, основными из которых являются следующие [1, 2, 4]:

- стратегическое планирование на предприятиях АПК требует участия руководителей всех структурных единиц, входящих в их состав;
- в процессе стратегического планирования необходимо осу-

ществовать разграничение между стратегическим и оперативным планированием. Этими видами планирования на предприятиях АПК занимаются не только разные люди, но и разные структурные единицы, поэтому стратегическим планированием должно заниматься руководство предприятий АПК, а оперативным – производственные единицы.

- на предприятиях АПК очень часто отсутствует необходимая связь между стратегическим, текущим и оперативным планированием.

- в рамках стратегического планирования постановка целей на многих предприятиях крайне формализована, так как сотрудники плановых отделов зачастую работают на формальных данных, а для составления грамотного стратегического плана необходимо чёткое видение развития предприятия.

Система стратегического планирования может помочь предприятию предвидеть тенденции развития бизнеса, а понимание его особенностей на предприятиях АПК позволит обеспечить устойчивое развитие в долгосрочной перспективе.

В современных условиях рыночной экономики для стратегического планирования на предприятиях АПК целесообразным является разработка программы деятельности предприятия на перспективу, которая должна включать следующие ключевые моменты:

- как можно быстрее адаптировать хозяйственную деятельность и систему управления предприятия к изменяющимся внешним и внутренним экономическим условиям;

- максимально сохранить коллектив специалистов и руководящих работников, имеющих на предприятии;

- обеспечить стабильное финансовое и материальное положение предприятия в отрасли и на её целевых рынках.

При этом стратегия предприятия должна формироваться из следующих элементов:

1. максимальное участие предприятия в государственных программах развития отечественного аграрного производства;

2. анализ спроса, определение перечня и организация выпуска новых товаров и предоставление новых услуг, которые отвечают возможностям предприятия и могут распространяться среди населения непосредственно или через торговую сеть;

3. организация эффективной рекламы;

4. активизация коммерческой деятельности на агропромышленном предприятии;

5. уменьшение производственных затрат по производимой на предприятии продукции.

При разработке программы развития предприятия АПК должны

быть чётко определены направленность и сферы деятельности предприятия. Границами сфер деятельности могут быть производимая продукция, существующие рынки или сегменты рынков, технологические возможности предприятия. При разработке программы руководство предприятия должно стремиться, чтобы она не получилась слишком «узкой», однако нельзя делать её и слишком «широкой». Границы программы должны соответствовать возможностям предприятия.

В практике регионального планирования в АПК важную роль играют долгосрочные планы развития отдельных отраслей и предприятий.

Поэтому одной из ключевых проблем становится разработка концептуальных и методических основ стратегического планирования регионального развития данной сферы деятельности. Адаптация современных методов стратегического планирования к экономическому развитию сфер деятельности в АПК региона призвана обеспечить продуктивное использование имеющегося экономического потенциала территорий, способствовать реализации возможностей, предоставляемой внешней средой, ограничивать или блокировать ее угрозы.

Самым крупным сектором регионального агропромышленного производства Брянской области является животноводческий подкомплекс АПК, который включает ряд отраслей.

Положительной характеристикой развития животноводства региона в современных экономических условиях является организация стратегического планирования на основе долгосрочных программ развития.

Ведущие направления животноводства Брянской области — производство молока, говядины, свинины и мяса птицы.

За 2012 г. во всех категориях хозяйств произведено 403,1 тыс. т молока, что на 3% больше чем в 2011 г., мяса в живой массе – 174,7 тыс. т (+20%) [6, 7].

Продолжается реализация инвестиционных проектов в КФХ «Дубининой Е.И.» (мощность животноводческого комплекса – 8 тыс. т молока), ООО «Жуковский молочный завод» строит ферму на 2400 коров, ООО «Глобус» возводит молочную мегаферму на 2500 голов. Начата работа по созданию в регионе молочного кластера, в который войдут крупные товаропроизводители и переработчики.

С 2009 г. агропромышленный холдинг «Мираторг» также реализует проект по мясному скотоводству. На 20 фермах размещается 65 тыс. племенных животных. Плановое производство мраморного мяса – 30 тыс. т в год [7].

С 2011 г. АПХ «Мираторг» осуществляет в Брянской области проект по мясному птицеводству мощностью 105 тыс. т готовой продукции в год.

ЗАО «Куриное Царство-Брянск» – крупнейшее в области хозяйство по производству мяса цыплят-бройлеров. В дальнейшем это предприятие будет выпускать не менее 75 тыс. т мяса птицы в год.

Выполняется крупнейшая программа по финансированию строительства свиноводческих комплексов на 10 тыс. свиноматок общей мощностью 300 тыс. голов в год.

В связи с ростом производства крупные предприятия создают объекты первичной переработки мясной продукции. По условиям ВТО их наличие обязательно.

С начала реализации национального проекта «Развитие АПК» в регионе значительное развитие получила отрасль свиноводства. Было построено сразу три больших комплекса с новыми технологиями. В 2006 г. произведено 3,3 тыс. т свинины в живой массе, а в 2012 г. – до 23 тыс. т. Можно сказать, что проблема обеспечения сырьем двух мясокомбинатов в области решена [5].

Брянский мясоперерабатывающий комбинат построил свиноводческий комплекс в Карачевском районе, рассчитанный на 54 тыс. голов в год. В 2012 г. производство мяса в живой массе в нем составило 5,8 тыс. т. В 2011 г. это предприятие приступило к запуску нового крупного инвестиционного проекта в Выгоничском районе – «Строительство свиноводческих комплексов на 10 тыс. свиноматок и общей мощностью 300 тыс. голов в год». Комплекс будет выпускать до 35 тыс. т свинины в живой массе в год.

Еще один крупный инвестор – ООО «Мясокомбинат «Тамошь» – с 2007 г. спонсирует успешные проекты по созданию свиноводческих комплексов в ООО «Мясная Корпорация» и ООО «Дружба» в Жирятинском районе с общей ежегодной мощностью 276 тыс. голов. В 2012 г. на этих предприятиях произведено мяса 14,5 тыс. т в живой массе [5].

В 2012 г. ООО «Дружба» начало возведение двух свиноводческих комплексов по 50 тыс. голов каждый. В связи с увеличением производственных мощностей для переработки собственного сырья руководство предприятия приняло решение о реализации в 2013 г. инвестиционного проекта по строительству мясохладобойни с пунктом первичной переработки сельскохозяйственных животных мощностью 200 голов в час, включая холодильную обработку и хранение мясной продукции.

Перечисленные проекты уже позволили создать более 2500 новых рабочих мест, в дальнейшем их число возрастет до 3164 только в отрасли мясного скотоводства [7].

В последние годы инвестиционная привлекательность аграрного

сектора Брянской области значительно выросла. Так, в 2005 г. вложения в сельское хозяйство составили 1050 млн. руб., в 2008 г. – 1655 млн. руб., 2012 г. – 9960 млн. руб. Этому способствовали и развитие позитивных тенденций в экономике, и рост потребительского спроса на продукцию сельского хозяйства [5].

Можно с уверенностью сказать, что национальные и инвестиционные проекты заметно улучшили ситуацию в отрасли животноводства и в агропромышленном комплексе региона в целом. Однако в плане организации стратегического планирования на уровне отдельных отраслей и предприятий имеются следующие недоработки:

- в процессе стратегического планирования наблюдается несоблюдение его принципов;
- эффективность стратегического планирования на отдельных предприятиях находится на достаточно низком уровне и охватывает не все аспекты деятельности предприятий;
- отсутствует полноценная, эффективная маркетинговая деятельность, что является недопустимым при функционировании в условиях рыночной экономики;
- стратегическое финансовое положение отдельных предприятий характеризуется как неустойчивое;
- на предприятиях наблюдается низкий уровень организации производственной и сбытовой деятельности, что приводит к недоиспользованию производственных мощностей и снижению экономического эффекта от реализации продукции.

В перспективе для более эффективной организации стратегического планирования для региональных агропредприятий можно рекомендовать внедрение инновационных разработок, направленных на использование электронного документооборота.

Для дальнейшего динамичного и устойчивого развития отрасли животноводства в регионе целесообразно запланировать строительство биотехнологического комплекса по переработки животноводческого сырья, основанной задачей которого станет производство экологически чистой и безопасной животноводческой продукции высокого качества. Строительство данного объекта особо актуально в плане решения проблемы продовольственной безопасности региона и вступления России в ВТО.

На перспективу стратегия дальнейшего развития АПК региона и его отдельных отраслей непременно должна строиться на инновационной основе, что позволит обеспечить должный уровень продовольственной безопасности, улучшить качество сельскохозяйственной продукции, обеспечить предприятиям АПК переход на новый уровень высокотехнологичного и эффективного производства.

Литература:

1. Акимов А.А. Целевые рейтинги развития сельского хозяйства / А.А. Акимов // Региональная экономика: теория и практика. - 2008. - № 13(70). – С. 33-37.

2. Жданкин А.В. Приоритетные направления совершенствования системы стратегического планирования на предприятиях АПК / А.В. Жданкин // Инновационно – инвестиционные преобразования в АПК: сборник научных трудов. – Елец: Изд-во ЕГУ им. И.А.Бунина, 2011. – С. 114-119.

3. Планирование на предприятии АПК / К.С. Терновых, А.С. Алексеенко, А.С. Анненко и др.; Под ред. К.С.Терновых. – М.: КолосС, 2007. – 333 с.

4. Савкина Р.В. Планирование на предприятии: Учебник / Р. В. Савкина. – М.: ИТК «Дашков и К», 2013. – 324 с.

5. Грибанов А. Инвестиционные проекты способствуют развитию АПК [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http:// www.mcx.ru](http://www.mcx.ru)

6. Долгосрочная целевая программа «Развитие молочного скотоводства и увеличение производства молока в Брянской области» (2009-2013 годы) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://docs.cntd.ru>

7. Долгосрочная целевая программа «Развитие мясного скотоводства Брянской области» (2013-2016 годы) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.docs.cntd.ru/document/974025448>.



УДК 631.152:631.117.2.

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ
СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

*Купцова Е.А., ассистент
УО «Белорусская ГСХА»*

Переход на рыночную форму хозяйствования коренным образом меняет подходы к планированию и контролю сбытовой деятельности. Нет сомнений в том, что для успешной работы в рыночных условиях сельскохозяйственным предприятиям необходима комплексная структурная перестройка системы управления сбытом.

В условиях конкуренции главная задача системы управления сбытом – обеспечить завоевание и сохранение предприятием предпочтительной доли рынка и добиться превосходства над конкурентами. Сбыт продукции сейчас должен рассматриваться под принципиально иным углом зрения – через призму рыночного спроса и предложения.

Иными словами, для выживания в рыночных условиях отечественные товаропроизводители должны производить то, что продается, а не продавать то, что они производят. Необходимо четко понимать новое содержание сбытовой деятельности [5, С. 8-9].

При проведении оценки эффективности управления сбытовой деятельностью, как показывает практика, обращают внимание на выполнение плана реализации продукции и положительность результатов сбытовой деятельности, отмечают динамику показателей и сравнительное преимущество деятельности предприятия перед конкурентами. Опираясь на перечисленные основные пункты анализа, российскими учеными была разработана методика для проведения комплексной оценки эффективности управления сбытовой деятельностью сельскохозяйственных предприятий. Методика содержит два уровня оценки: на первом – определяется эффективность управления сбытовой деятельностью собственного предприятия, на втором – эффективность управления сбытовой деятельностью предприятий республики, включает шесть этапов [7].

Проблемам современного состояния продовольственного рынка Беларуси, совершенствования системы сбыта, управления сбытовой деятельностью на региональном и общереспубликанском уровнях посвящено множество работ отечественных и зарубежных исследователей. Данными вопросами занимались и продолжают заниматься В.Г. Гусаков [1; 6], З.М. Ильина [2; 3], Н.В. Киреенко [4], С.А. Кондратенко, Л.Н. Байгот, М.С. Байгот И.В. Рысикова [5], А.И. Алтухов, В.А. Ключац, Н.М. Шарнина [7] и др.

Комплексность оценки эффективности управления сбытовой деятельностью предприятий обусловлена: во-первых, широтой круга исследуемых организационно-экономических аспектов сбытовой деятельности (объемы предложения предприятия, уровень спроса покупателей, значимость отдельных каналов сбыта при реализации разных видов продукции, достижение плановых и предельных показателей и т.д.); во-вторых, разными уровнями проведения анализа (сравнение результатов сбытовой деятельности предприятия и аналогичных результатов, полученных по отрасли в целом); в-третьих, системностью составляющих предложенной методики, которые нацелены с разных сторон охарактеризовать изучаемый объект – сбытовую деятельность

сельскохозяйственного предприятия.

Для оценки эффективности управления сбытовой деятельностью сельскохозяйственных предприятий по каждому товарному направлению и в разрезе всего товарного портфеля растениеводческой отрасли мы можем применять данную методику.

Рассмотрим содержание и сущность этапов методики.

Этап 1. «Оценка выполнения плана реализации продукции в отчетном году» предполагает: расчет относительных и абсолютных показателей выполнения плана по уровню цены, объемам (продаж, выручки, затрат на реализацию, прибыли по отдельным покупателям, каналам сбыта, сбытовым территориям); выявление отклонений конъюнктурных от ожидаемых показателей.

Этап 2. «Оценка эффективности управления сбытовой деятельностью предприятия по каждому товарному направлению» предполагает анализ изменений основных результативных показателей по видам продукции и оценку эффективности работы служб предприятия в области реализации продукции.

Этап 3. «Оценка эффективности управления сбытовой деятельностью в разрезе товарного портфеля предприятия» предполагает оценку эффективности сбыта продукции предприятия в целом по товарному портфелю, выявление роли каждого продукта в достигнутом результате, определение степени стабильности полученных результатов.

Этап 4. «Анализ эффективности управления сбытовой деятельностью сельскохозяйственных предприятий республики» выявляет общие тенденции сбыта сельскохозяйственной продукции в целом по обслуживанию территории. Помогает сравнить эффективность сбытовой политики предприятия со средними республиканскими показателями.

Этап 5. «Анализ влияния конкуренции и сбытовых стратегий на эффективность управления сбытовой деятельностью предприятия» позволяет исследовать используемые стратегии ведения аграрного бизнеса, оценить влияние конкурентов, конкурентной структуры, объемов реализуемой продукции, выручки и других факторов на эффективность сбытовой деятельности сельскохозяйственных предприятий республики.

Этап 6. «Корректировка планов и деятельности сбытового подразделения предприятия».

По итогам анализа определяется эффективность сбытовой деятельности предприятия по каждому товарному направлению в отдельности и по всему товарному портфелю предприятия в целом. Наряду с оценкой эффективности сбыта продукции, проводится анализ эффективности деятельности самого сбытового подразделения предприятия

с дальнейшей ее коррекцией.

Таким образом, проблема совершенствования системы сбыта сельскохозяйственных предприятий является весьма актуальной. От правильного построения системы сбыта всей сельскохозяйственной продукции зависит, каким будет результат деятельности. Грамотно построенная система организации и контроля сбытовой деятельности способна обеспечить конкурентоспособность любого предприятия. В большинстве случаев производство и потребление продукции не совпадает ни во времени, ни в пространстве. Поэтому, какими бы разнообразными потребительскими свойствами ни обладала готовая продукция, на реальный коммерческий успех предприятие может рассчитывать только при условии эффективной сбытовой деятельности.

Литература:

1. Гусаков, В.Г. Продовольственный рынок Беларуси: проблемы развития и укрепления конкурентоспособности / В.Г. Гусаков // Вестці Нацыянальнай акадэміі навук Беларусі. – 2008. - №1. – С. 11-17.

2. Ильина, З.М., Туркова, О.В. Направления совершенствования системы сбыта сельскохозяйственной продукции / З.М. Ильина, О.В. Туркова // Вестці нацыянальнай акадэміі навук Беларусі. – 2010. - № 3. – С. 5-12.

3. Ильина, З.М. Региональный продовольственный рынок. Теоретические и методологические аспекты / З.М. Ильина, С.А. Кондратенко. – Минск: Ин-т системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2010. – 218 с.

4. Киреенко, Н.В. Предложения по совершенствованию системы сбыта агропромышленного комплекса Республики Беларусь на основе зарубежного опыта / Н.В. Киреенко // Вестник МГЛУ. Серия 3. История. Философия. Политология. Экономика. – 2009. - № 8. – С. 108-117.

5. Рысикова, И.В. Управление сбытом сельскохозяйственной продукции: дис. ...канд. экон. наук: 08.00.05 / И.В. Рысикова. Воронеж, 2005. 168 л.

6. Совершенствование системы сбыта в агропродовольственной сфере. Теория, методология, практика / В. Г. Гусаков [и др.]; рец.: Г.И. Гануш, А.С. Сайганов; Республиканское научное унитарное предприятие «Ин-т системных исследований в АПК Беларуси». – Минск, 2010. – 251 с.

7. Шарнина, Н.М. Управление сбытовой деятельностью сельскохозяйственных предприятий: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / Н.М. Шарнина. – Йошкар-Ола, 2009. – 207 с.



УДК 338.436.33

СНИЖЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЛЬНОВОДСТВА

*Леута Н.А., ассистент
УО «Белорусская ГСХА»*

Себестоимость продукции является важнейшим показателем экономической эффективности производства. В нем систематизируются все стороны хозяйственной деятельности, аккумулируются результаты использования всех производственных ресурсов. Ее снижение является одной из первоочередных и актуальных задач любого общества, каждой отрасли, предприятия. От уровня себестоимости продукции зависят суммы прибыли и уровень рентабельности, финансовое состояние предприятия и его платежеспособность.

Поэтому снижение себестоимости продукции является важнейшим фактором развития экономики предприятия. Пути и направления снижения затрат на производство и реализацию продукции предусматривают достижения оптимального сочетания уменьшающихся издержек и повышающегося качества. Этого можно достичь тремя основными путями: техническими, организационными и экономическими.

Технические способы снижения себестоимости продукции реализуются в более совершенных и производительных средствах труда. Организационные предполагают наиболее удачное сочетание во времени и в пространстве соединения средств труда, предметов труда и рабочей силы. Экономические воплощаются в создании мотивационных механизмов, обеспечивающих достижение наилучших результатов при наименьших затратах, в альтернативных вариантах решения производственных задач.

Резервы или источники снижения себестоимости представляют собой неиспользованные возможности. Основными источниками ре-

зернов снижения себестоимости промышленной продукции являются:

- увеличение объема ее производства за счет более полного использования производственной мощности предприятия;
- сокращение затрат на ее производство за счет повышения уровня производительности труда, экономного использования сырья, материалов, электроэнергии, топлива, оборудования, сокращения непроизводительных расходов, производственного брака и т.д.

Резервы снижения себестоимости:

1. Повышение технического уровня производства. Это внедрение новой, прогрессивной технологии, механизация и автоматизация производственных процессов; улучшение использования и применение новых видов сырья и материалов; изменение конструкции и технических характеристик изделий; прочие факторы, повышающие технический уровень производства. Снижение себестоимости может произойти при создании автоматизированных систем управления, использования ЭВМ, совершенствовании и модернизации существующей техники и технологии. Уменьшаются затраты и в результате комплексного использования сырья, применения экономичных заменителей, полного использования отходов в производстве. Большой резерв таит в себе и совершенствование продукции, снижение уровня затрат материалов и труда, снижение веса машин и оборудования.

2. Совершенствование организации производства и труда. Снижение себестоимости может произойти в результате изменения в организации производства, формах и методах труда при развитии специализации производства; совершенствования управления производством и сокращением затрат на него; улучшение использования основных фондов; улучшение материально-технического снабжения; сокращения транспортных расходов; прочих факторов повышающих уровень организации производства.

3. Снижение текущих затрат происходит в результате совершенствования обслуживания основного производства (например, развития поточного производства, повышения коэффициента сменности, упорядочения подсобно-технологических работ, улучшения инструментального хозяйства, совершенствования организации контроля за качеством работ и продукции).

4. Изменение объема и структуры продукции, которые могут привести к относительному уменьшению условно-постоянных расходов (кроме амортизации), относительному уменьшению амортизационных отчислений, изменению номенклатуры и ассортимента продукции, повышению ее качества. Условно-постоянные расходы не зависят непосредственно от количества выпускаемой продукции. С увеличени-

ем объема производства их количество на единицу продукции уменьшается, что приводит к снижению ее себестоимости.

5. Отраслевые и прочие факторы. К ним относятся: ввод и освоение новых цехов, производственных единиц и производств, подготовка и освоение производства в действующих объединениях и на предприятиях; прочие факторы. Необходимо проанализировать резервы снижения себестоимости в результате ликвидации устаревших и ввода новых цехов и производств на более высокой технической основе, с лучшими экономическими показателями.

Учитывая технологические особенности белорусских льноперерабатывающих предприятий, которые также занимаются и выращиванием льна, мы предлагаем ряд мероприятий по снижению общих и материальных затрат на производство, мероприятия по обеспечению выполнения объема производства промышленной продукции:

1. при уборке льна обеспечить технологические процессы вспушивания и оборачивания лент льна на всей площади;

2. при заготовке льнотресты применить технологию рулонирования не менее чем на 80% уборочных площадей льна;

3. организация технической базы по сушке и доработке льновоороха в зоне посева льна;

4. эффективное использование основных средств, за счет сезонной постановки на консервацию сельскохозяйственной техники;

5. осуществлять контроль со стороны администрации предприятия за соблюдением агротехнических приемов возделывания и уборки льна;

6. усиление контроля над процессом приготовления льнотресты на полях;

7. усилить контроль за нормированным расходом ГСМ;

8. повышение уровня технических знаний рабочих, занятых на всех этапах производства.

Безусловно, снижению себестоимости продукции льноводства должна способствовать и правильно организованная система бухгалтерского учета и анализа затрат на производство продукции, рациональный выбор баз распределения косвенных затрат, методик калькулирования себестоимости.

Одним из средств борьбы за снижение издержек производства в расчете на единицу продукции является планирование себестоимости. Правильно составленная калькуляция позволяет вести строгий контроль за уровнем затрат, оценивать результаты хозяйствования. Предприятия на основе технологических карт и нормативов определяют расходы на оплату труда, топливо и смазочные материалы, амортизацию основных, средств, текущий ремонт техники, помещений и другие

расходы. Анализ в конце года плановой калькуляции и фактических затрат дает возможность вскрыть недостатки в деятельности предприятий и выявить реальные резервы более рационального использования трудовых и материально – денежных ресурсов на следующий год.

Подводя итог, можно констатировать, что механизм путей снижения себестоимости представляет собой многоуровневую систему, требующую постоянного совершенствования.

Себестоимость является одним из важных показателей хозяйственной деятельности предприятия. Она является одним из основных факторов формирования прибыли, а значит, от нее зависит финансовая устойчивость предприятия и уровень его конкурентоспособности. Выполнение предложенных мероприятий позволит снизить себестоимость льнопродукции, повысит эффективность работы льноперерабатывающих предприятий.



УДК 338.435:336.711

РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В БРЯНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Добродей О.Л., аспирант
Лысенкова С.Н., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Включение сельскохозяйственной отрасли в число приоритетных национальных проектов, активизация инвестиционных процессов заметно улучшили ситуацию в агропромышленном комплексе региона.

В Брянской области ведут производственную деятельность около 400 сельскохозяйственных организаций и более 300 крестьянских (фермерских) хозяйств. В них работают 31215 чел. В 2013 г. объём производства продукции сельского хозяйства в действующих ценах составил 42898,6 млн. руб., или 112,0% в сопоставимой оценке к уровню прошлого года.

В последние годы в области наблюдаются положительные тенденции в отрасли растениеводства. Эффективнее используется пашня. В хозяйствах всех категорий посевные площади сельскохозяйственных культур увеличились по сравнению с 2012 г. на 29,2 тыс. га, или на 3,9%.

В 2013 г. в структуре посевной площади под зерновые и зерно-

бобовые культуры было отведено 347,0 тыс. га или 44,6%, из них в СПК – 264 тыс. га, КФХ – 76,3 тыс. га, хозяйствах населения – 7,5 тыс. га.

В структуре зернового клина увеличились площади под более востребованными на рынке культурами: пшеницей, гречихой, кукурузой на зерно. Так, в 2011 г. под пшеницей было занято 108,3 тыс. га, что составляло 32% ко всей площади зерновых и зернобобовых культур, в 2012 – 109,7 тыс. га или 34%. Гречиха в 2011 г. занимала более 8,8 тыс. га, в 2012 – 17,2 тыс. га.

С 2006 г. возделывается кукуруза на зерно. Площади под этой культурой из года в год увеличиваются: в 2008 г. – 663 га, в 2011 г. – 2906 га, в 2012 г. – 4527 га. Средняя урожайность кукурузы на зерно в последние 4 года составляет по области 70 ц/га.

Сев озимых культур под урожай 2014 г. в сельскохозяйственных предприятиях области проведен в объеме 180 тыс. га. Впервые под урожай будущего года во всех хозяйствах области было посеяно по 50 га озимых зерновых культур по интенсивной технологии – это более 23 тыс. га в целом, что будет способствовать увеличению валового производства зерна в регионе.

В хозяйствах всех категорий в 2013 г. сбор зерна в весе после доработки составляет 672,7 тыс. тонн зерна, что на 15% выше прошлогоднего показателя.

Лидером по валовому производству зерна среди районов области является Стародубский район, второе место по намолоту занял Комаричский район, третье – Севский район, четвертое – Брасовский, пятое – Карачевский.

Наивысшую урожайность зерновых ежегодно получают сельскохозяйственные товаропроизводители Стародубского района, в текущем году они добились высоких показателей, среди них: ИП Пуцко Любовь Ивановна, ИП Глава КФХ Богомаз О.А., ТнВ «Красный Октябрь», КФХ «Прогресс» ИП »Довгалев Михаил Михайлович». Также высокая урожайность зерновых культур получена в ООО «Сельхозник» Брасовского района, ООО «АгроГруп», в ООО «Климовская картофельная компания» и других.

Брянская область занимает ведущую позицию в ЦФО по производству картофеля. В прошлом г. картофельное поле КФХ «Богомаз» признано самым большим в стране. Растущие объемы производства подкрепляются растущими рынками сбыта. В последние годы в области восстановлены Климовский крахмало-паточный завод, производственной мощностью 120 тысяч тонн картофеля в год, Погарская картофельная фабрика, которая может перерабатывать 180 тысяч тонн картофеля ежегодно. Начата реконструкция Карачевского крахмально-

го завода. Компанией «ЭкоФрио» на территории Брянского района ведется строительство одного из крупнейших в России заводов по производству картофеля «фри» с мощностью переработки 160 тыс. тонн картофеля в год. В ближайшей перспективе – строительство завода по глубокой переработке картофеля известной в мире компаний «МакКейн» с мощностью переработки 200 тыс. тонн.

Заканчивается строительство двух логистических центров в Стародубском и Брянском районах, которые снизят потери в отрасли картофелеводства и доведут продукцию до покупателей в хорошем качестве. Логистический центр ГУП «Брянская областная продовольственная корпорация» имеет своей целью также регулирование зернового рынка Брянской области. Предприятием в течение 18 лет осуществляется формирование регионального продовольственного и фуражного фонда зерна.

В рамках региональных программ, а также за собственные средства с начала текущего года на селе приобретено 95 тракторов, 56 зерноуборочных комбайнов, 11 кормоуборочных комбайнов, другая сельскохозяйственная техника и оборудование, в том числе с помощью средств областного бюджета приобретено 39 зерноуборочных комбайнов и 6 кормоуборочных комбайнов.

С 2012 г. на Брянщине работает программа «Поддержка начинающих фермеров Брянской области», которая помогает фермерам с момента образования крестьянско-фермерского хозяйства в течение одного года.

В 2012 г. в Суземком районе по данной программе получили поддержку пять начинающих фермеров района, а в 2013 г. получат еще шесть. Программа подразумевает предоставление одного гранта на развитие КФХ и другого – на обустройство дома главы КФХ.

В районе 19 фермеров занимаются растениеводством и восемь – животноводством. Одно из самых известных здесь крестьянско-фермерское хозяйство Владимира Васильевича Мерзлякова в д. Щепетлева Алешковичского сельского поселения. Оно образовано более 10 лет назад – в 2002 г. С тех пор занимается растениеводством и около трех лет – животноводством.

Посевные площади КФХ В.В.Мерзлякова составляют около 4 тыс. га на территории Суземского и около полутора тысяч гектар на территории Севского районов. Фермер выращивает культуры, рапс на силос и на зерно 2012 г. он собрал 2,5 тыс. тонн зерна, которое реализует в Брянской, Белгородской и Курской областях. Вся необходимая техника для обработки земли и получения урожая имеется. У него новый трактор «Джо Дир» с сеялкой и орудиями обработки, два года

назад — кормоуборочный комбайн приобрёл для заготовки силоса.

КРС насчитывает 112 голов, в том числе 63 коровы. С начала 2013 г. получено 60 тонн молока. Молоко фермер сдает в ТнВ «Сыр Стародубский».

Таким образом, сельское хозяйство Брянской области имеет ряд положительных тенденций, связанных с расширением рынков сбыта сельскохозяйственной продукции и государственной поддержкой товаропроизводителей.



УДК 339.187.62

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Недяхина О.М., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

В нашей стране лизинг рассматривается органами государственного управления как одна из форм привлечения инвестиций в деятельность предприятий в условиях ограниченности инвестиционных ресурсов, также имеющая широкую перспективу в решении проблем технического перевооружения и сбыта продукции отечественного машиностроения, в том числе и на экспорт. В первую очередь, это отражается в нормотворческой деятельности. За время двадцатилетней истории развития лизинговых отношений в Республике Беларусь создана одна из наиболее сбалансированных нормативных баз по этому вопросу в странах СНГ.

Законодательство Республики Беларусь определяет лизинг как вид инвестиционной деятельности, при котором лизингодатель (лизинговая компания) приобретает у поставщика за собственные или заемные средства оборудование (предмет лизинга) и затем сдает его в аренду за определенную плату во временное владение и пользование с правом или без права выкупа. Фактически лизинг – это тот же кредит, который предприятие получает в виде необходимого имущества.

В сравнении с кредитованием, приобретение объектов недвижимости в лизинг имеет ряд экономических преимуществ. В первом случае затраты на обслуживание займа влияют на увеличение цены. Соответственно налоговые платежи от стоимости объекта выплачиваются с возрастающим коэффициентом на протяжении всего срока кредита. При лизинге все происходит с точностью наоборот: проценты

кладутся на затраты, и ускоренная амортизация уменьшает стоимость объекта. К тому же лизинговая схема позволяет не замораживать деньги на этапе строительства. Достаточно уплатить лишь первоначальный взнос в пределах 10-30%. В то же время, следует отметить, что развитие сегмента сдерживается из-за боязни некоторых компаний финансировать лизинг недвижимости по причине высокой стоимости сделок, вследствие чего повышаются риски неплатежей.

Из универсальных проблем, которые сдерживают количественный рост сделок, можно выделить две – слабая клиентурная база, а также отсутствие финансирования на время, близкое к срокам полезного использования объектов, т.е. на 5-7 лет.

Однако, несмотря на это, на протяжении 2003-2012 гг. суммарная стоимость переданного по лизингу имущества возросла в 8,3 раза (с 122,7 млн. до 1,02 млрд. евро). Это позволило довести лизинговую долю инвестиций в основной капитал до 7%.

На 1 января 2013 г. сельхозпредприятия Беларуси приобрели по лизингу 1658 тракторов, 1394 зерноуборочных комбайна, 359 кормоуборочных комбайна, 459 погрузчика, 479 грузовых автомобилей, 812 почвообрабатывающих посевных агрегатов, 164 зерносушилки и 205 зерноочистительных машин. Их общая стоимость составила 2154906 млн. руб.

В настоящее время лизинговые операции активно осуществляют 22 банка и более 50 специализированных лизинговых компаний.

Популярность лизинга в Беларуси объясняется теми условиями, которые созданы для его развития. И, конечно же, теми возможностями, которые дает это направление. Так, предприятия могут получить в пользование необходимое имущество, не отвлекая собственные средства. За время действия договора допускается амортизация объекта до 99% от первоначальной стоимости. У субъектов хозяйствования есть право экономить на уплате налогов. В частности, лизинговый платеж (без НДС) в полном объеме относится на себестоимость производимой продукции или услуги. Стандартный договор рассчитывается на более длительный срок, чем при получении кредита. Использование приобретаемого объекта в качестве основного обеспечения сделки позволяет не предоставлять собственное имущество в залог. Во время приобретения имущества транспортировку, страховое оформление, государственную регистрацию и другие действия осуществляют лизинговые компании. В целях обновления физически и морально устаревшего оборудования и внедрения передовых технологий перспективно развитие инвестиционного лизинга. Важно также на условиях лизинга продвижение продукции отечественных производителей на зарубежные рынки. Во всем мире очень эффективным механизмом при поиске новых иностранных потребителей считается экспортный лизинг. Не-

смотря на относительную молодость, в Беларуси он также успел подтвердить свою эффективность, особенно в машиностроении. Среди производителей, чьи товары в 2012 г. на правах финансовой аренды отправились за рубеж, выделяется Минский тракторный завод, Гомсельмаш, МАЗ, БелАЗ и др. Предполагается, что к 2015 г. около 30% продукции, которую произведут предприятия Минпрома, будет экспортироваться именно на условиях лизинга.

В настоящее время рынок лизинговых услуг насчитывается около 50 лизинговых операторов. Однако лишь 10-15 компаний (среди них «Промагролизинг», «АСБ Лизинг», «ВТБ-Лизинг», «Премьер лизинг» и др.) активно ведут себя на рынке и способны обслужить крупного клиента. И только немногие могут предоставить качественное техническое обслуживание объектов лизинга. Способствовать решению этих проблем сможет стимулирование лизинга путем налоговых и амортизационных льгот и разработка государственной программы поддержки лизинга, а также использование лизинговых сделок между крупными предприятиями и предприятиями малого бизнеса, у которых чаще всего не имеется собственных средств и организация качественного обучения специалистов для организаций, оказывающих лизинговые услуги[1].

Немаловажным препятствием для развития лизинга является то, что многое высокотехнологичное оборудование не выпускается предприятиями Республики Беларусь. Справиться с этой трудностью помогут налоговые льготы, которые создадут благоприятные условия для ввоза высокотехнологичного оборудования, предназначенного для лизинговых сделок, из других стран.

В силу низкой информированности об услуге лизинг, а также низкой финансовой грамотности граждан, желающих начать свое дело, существует острая необходимость в создании единого информационно-лизингового центра, который мог бы информировать о лизингодателях и лизингополучателях. В данном направлении в Беларуси планируется создание биржи лизинговых сделок, основанной на электронной базе данных, в которой в режиме реального времени будет собираться оперативная информация о потребностях лизингополучателей. Данная биржа лизинговых сделок должна, с одной стороны, дать возможность небольшим компаниям зарабатывать на комиссии, а с другой – упростить крупным операторам процедуру поиска клиента, равно как и сэкономить время самому лизингополучателю [2].

Таким образом, дальнейшее совершенствование и развитие лизинга будет способствовать решению целого ряда актуальных задач отечественной экономики. Среди них - создание более благоприятных условий для прогресса стратегически важных отраслей, активное приобретение отечественными предприятиями высокотехнологического

оборудования, стимулирование притока капитала в производственную сферу, продвижение продукции отечественных компаний на зарубежные рынки, улучшение финансовых показателей в связи с экономией денежных средств и своевременной модернизацией производства и оптимизации налогооблагаемой базы предприятий.

Литература:

1. Козлова, К. Какое будущее ждет белорусский лизинг? / К. Козлова // Финансы, учет, аудит. – 2013. - № 2. – С. 19-22.

2. Кравченко, Т. Л. Проблемы и перспективы развития лизинга в РБ в условиях формирования инвестиционной экономики / Т.Л. Кравченко // Бухгалтерский учет и анализ. – 2009. - № 9. – С. 42-48.
УДК 338.439

**НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ
АПК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

*Засемчук Н.А., преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Агропромышленный комплекс в современных условиях занимает особое положение, не позволяющее в полной мере и на равных участвовать в межотраслевой конкуренции. Сельское хозяйство зависит от природных факторов, имеет ярко выраженный сезонный, циклический характер производства, является более отсталой, в техническом плане, отраслью по сравнению с другими отраслями экономики. Отсюда вытекает необходимость финансовой поддержки предпринимателей этого сектора.

В нашей стране осуществляются меры по формированию системы финансовой поддержки сельского хозяйства, увеличилось бюджетное финансирование отрасли, усиливаются мероприятия по адаптации аграрного сектора к рыночным условиям хозяйствования. Вместе с тем, оценивая современное состояние отечественной сельскохозяйственной отрасли, можно сделать вывод, что результаты проводимой сегодня аграрной политики, размеры, формы, методы и механизмы государственного вмешательства в экономику агропродовольственного сектора с целью его поддержки и устойчивого развития не обеспечивают стабилизацию, увеличение производства и рост конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции, не создают предпосылок для вывода отрасли из кризиса, повышения социальной и экономической эффективности аграрного производства, не позволяют добиться высоких результатов в продовольственном обеспечении насе-

ления и повысить уровень самообеспеченности государства сельскохозяйственной продукцией. В связи с этим как в теоретическом, так и в практическом плане особую актуальность приобретают вопросы совершенствования методов и механизмов финансовой поддержки аграрного сектора экономики.

В настоящее время среди первоочередных задач сельского хозяйства необходимо установить стабильный механизм финансирования АПК, исходя из суммы бюджетных расходов с последующей индексацией в зависимости от уровня инфляции, темпа роста ВВП и других показателей.

Следует выделять финансовую поддержку в виде субсидий непосредственно сельхозорганизациям по нормативам в зависимости от кадастровой оценки земель сельхозназначения не менее 20% общей суммы бюджетных средств финансирования мероприятий АПК. Это позволит обеспечить доступ к получению государственных финансовых средств производителями сельхозпродукции независимо от формы собственности, подчиненности, размера. Производители сельхозпродукции получат возможность самостоятельно использовать государственные средства

Необходимо сформировать систему эффективных форм финансовой поддержки аграрного производства, к которым относится материально-техническая поддержка, инфраструктурное, правовое, научное и кадровое обеспечение сельского хозяйства, поддержка во внешнеэкономической деятельности и финансовая помощь.

Однако при этом важно также выявить приоритетные направления формирования эффективной системы финансовой поддержки, которые определяются значимостью агропродовольственного комплекса, функциями и принципами его госрегулирования.

Первым из направлений является разработка и реализация стратегии инновационного обновления процесса воспроизводства в сельскохозяйственной отрасли и обеспечение на этой основе конкурентоспособности стратегических товаров – зерна, мяса, молока, сахара - и тех хозяйственных структур и регионов, которые обеспечат развитие агропродовольственного сектора экономики.

Второе стратегическое направление финансовой поддержки сельского хозяйства – разработка и реализация аграрного производства на основе максимального использования потенциала устойчивости территориальных биосистем (сложившихся естественным путем совокупностей растений и животных) и природно-климатических условий, т.е. стимулирование системы интенсификации сельхозпроизводства в Республике Беларусь.

Третье приоритетное направление активизации финансовой поддержки агропродовольственного комплекса – это содействие включению предпринимательских структур сельского хозяйства в систему рыночных отношений с помощью экономических форм, методов и рычагов госрегулирования для ориентации их на производство конкурентоспособных товаров и достижения ими устойчивых конкурентных преимуществ на национальном и международных продовольственных рынках.

Четвертое направление государственной финансовой поддержки организации сельского хозяйства – создание условий для устойчивого материально-технического обеспечения его структур, ориентированных на приспособление к природно-климатическому потенциалу и рыночным отношениям посредством инновационного обновления его технической базы. В целом же роль государства в регулировании рынка материально-технических ресурсов для предприятий сельского хозяйства в сложившихся условиях острого дефицита технических ресурсов у сельхозпроизводителей и трудностей по нормализации воспроизводственных процессов вследствие дефицита у них финансовых ресурсов значительно возрастает. Необходимы нормативные акты, определяющие порядок и размеры компенсации затрат сельхозпроизводителей на приобретение подержанных машин и оборудования.

Не менее важное значение имеет такой элемент системы государственной финансовой поддержки, как создание условий и содействие государства развитию процесса сельскохозяйственной кооперации, который требует совершенствования.

Существующий механизм финансовой поддержки сельскохозяйственных предприятий через выделяемые на эти цели дотации, компенсации и субсидии имеет низкую результативность. Поэтому целесообразно осуществить ряд мер по повышению эффективности дотационно-компенсационного механизма в сельском хозяйстве. Среди них следующие:

- необходимо, чтобы поддержка аграрного сектора в форме дотирования и возмещения затрат способствовала структурной перестройке и концентрации производства в основных зонах специализации;

- дотации из бюджета должны выплачиваться сельскохозяйственным предприятиям для возмещения затрат, непокрываемых доходами за реализацию. Финансовая поддержка должна производиться для обеспечения минимально достаточного уровня эффективного потребления отдельных средств производства, удорожание которых не возмещается ростом цен на сельхозпродукцию;

- дотации и компенсации на республиканском уровне следует выплачивать в расчете на единицу товарной продукции всем хозяй-

ствам, не отдавая предпочтение сельским товаропроизводителям, которые обеспечивают устойчивую работу и эффективное использование выделенных средств;

- централизованные ресурсы следует выделять регионам и сельскохозяйственным организациям с учетом объемов производства и реализации продукции, естественных условий хозяйствования.

Необходимо создать новую систему ценообразования на сельскохозяйственную продукцию, включающую в себя целевые, гарантированные (защитные), залоговые, ориентированные (рекомендательные) цены. Общая политика ценообразования в агропродовольственном комплексе должна исходить из принципа эквивалентности обмена его продукции на товары и изделия необходимые селу. В сложившейся ситуации следует ввести регулирование ценообразования на энергоносители и другие важные для сельского хозяйства и общества материально-технические ресурсы и сельскохозяйственную продукцию. Гарантированные цены должны иметь нижний и верхний пределы.

Администрации районов все без исключения должны разрабатывать свои районные программы «Развитие АПК» и создавать залоговые гарантийные фонды под привлечение средств для этих программ. Кроме того, необходимо повысить законодательно ответственность глав сельских администраций, которые дают «липовые» гарантийные рекомендации кредиторам.

Реализация приведенных рекомендаций позволит обеспечить устойчивое развитие сельскохозяйственного производства, выйти сельскохозяйственным предприятиям на принципы самофинансирования и самодостаточности при реальном уровне государственной поддержки, улучшить материальное благосостояние тружеников села, повышать эффективность сельскохозяйственной деятельности, развивать конкуренцию среди сельскохозяйственных предприятий.

Литература:

1. Государственная поддержка сельского хозяйства [Электронный ресурс]. 2011. <http://www.nauka-shop.com/mod>. Дата доступа: 28.01.2014.

2. Котковец. Н. Господдержка сельского хозяйства в Беларуси до 2016 года снизится до 10%. [Электронный ресурс]. 2011. Режим доступа: <http://www.infobaza.by/agriculture/4223.html>. Дата доступа: 08.02.2014.



ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ВОСПРОИЗВОДСТВОМ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

*Озерова Л.В., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

Одной из проблем по формированию системы управления производством квалифицированных кадров в сельском хозяйстве является проблема формирования системы многоуровневого агрообразования кадров в России, включая Брянскую область.

В свете состояния нынешних российских кадров встает вопрос, позволяет ли система современного профессионального образования в России говорить вообще о формировании многоуровневого агрообразования кадров АПК? Если да, то, как и какими путями можно ускорить формирование такой системы, и главное, управлять ее совершенствованием.

Современный этап развития производительных и общественных сил человечества ставит проблемы развития кадрового потенциала. Наиболее развитые страны мира уже штурмуют неведомые пути перевода этих сил из индустриальной в постиндустриальную стадию их развития. Осуществляется это на базе превращения знания в доминирующую для динамики данных сил составную. В результате этого образование в связи с наукой становится все более мощной движущей силой социально-экономического роста, одним из факторов национальной безопасности и благосостояния названных стран, благополучия каждого их гражданина [4, 8].

В этих условиях в России система образования должна поворачиваться на реализацию общенациональных задач обеспечения потребностей общественного прогресса. Наша страна должна сформировать соответствующие ее состоянию и ментальности механизмы эффективного использования имеющихся национальных ресурсов - человеческих, информационных, материальных, финансовых, чтобы государство на деле могло гарантировать обществу приоритетную поддержку расширенному воспроизводству отечественного образования.

Для реализации современных требований к системе российского образования, к повышению ее социальной роли необходимы модернизация самой системы образования и изменение отношения руководителей государства, общества и большинства его членов к функционированию и развитию отечественного института образования.

Вначале радикально-либеральных и социально-экономических

преобразований в стране общество ожидало, что они мало затронут эффективность отечественной системы образования. Или за короткий срок реформаторами будет осуществлена адаптация ее к новым условиям политической жизни, к свободному развитию демократического гражданского общества.

Ничего этого не было сделано. Интеллектуальной элитой российского общества был разработан и принят ряд федеральных законов в области образования. К важнейшим следует отнести Федеральные Законы «Об образовании» от 13 января 1996 г. и «О высшем и послевузовском образовании» от 12 июля 1996 г., которые предусматривали механизмы развития автономии образовательных учреждений, гибкой адаптации их к запросам и потребностям молодежи. Результаты реализации этих и других законодательных актов в области образования не оправдали ожидания.

В результате либеральных преобразований во всех сферах общественной жизни, Россия оказалась перед необходимостью решения задачи возрождения отечественной образовательной системы и одновременного формирования российской рыночной экономики качественно новой образовательной системы.

В этих условиях, как в сельском хозяйстве, так и в других сферах системы российского АПК, стала необходимость в принятии мер, направленных на предотвращение чрезмерной безработицы на селе, обеспечение рациональной и эффективной занятости трудовых ресурсов села. Основой реализации этих мер должно было оставаться ставшее традиционным для советских десятилетий повышение образовательного уровня сельских жителей.

Наряду с негативными процессами в АПК было ослаблено внимание государства к подготовке аграрных кадров, что привело к снижению не только общего, но и профессионального уровня сельского населения. Сначала в отдельных регионах, а в текущем пятилетии такое положение стало характерным для всех сельских территорий России.

В результате, к пагубным для российского села «ножницам» цен на аграрную и промышленную продукцию добавились «ножницы» между потребностями институционально, а в перспективе и технологически, перестраивающегося производства (с точки зрения формирования в нем рабочих мест) и уровнем общеобразовательной и профессиональной подготовки, как имеющихся, так и потенциальных трудовых ресурсов.

В этой связи развитие образовательного комплекса вошло в число наиболее важных проблем текущего и предстоящего периода.

Как свидетельствует последняя сельскохозяйственная перепись

населения, по уровню общего и профессионального образования сельские трудовые ресурсы значительно уступают городским. Доля населения с высшим и средним специальным образованием в численности работников, занятых в сельском хозяйстве в 1,8-1,9 раз (при этом имеющих высшее образование – в 2,6 раз) ниже, чем в промышленности. Удельный вес не имеющих полного среднего образования в сельском хозяйстве в 2,4 раза больше, чем в промышленности, что является серьезным тормозом в получении профессиональной подготовки, необходимой для предпринимательской деятельности и освоения новых интенсивных технологий.

Если образовательный уровень работников среднего и старшего поколения в Брянской области довольно стабильный, то снижение его наблюдается, прежде всего, у молодежи 20-25 лет, а также у подростков и у молодежи, стоящей на пороге социально-профессионального старта, т.е. 15-19 лет. Значительная часть юношей и девушек с неполным средним и начальным образованием нигде не учится, а состоит «на подхвате» у лиц, занятых мелкой коммерческой деятельностью, как правило, низкодоходной и не требующей образования.

В современной России процесс формирования кадрового потенциала стал сводиться к оценке уровня подготовки кадров, который является важным, но не единственным элементом системы профподготовки. Это промежуточный этап в движении кадров к рабочему месту, где они приобретают новое качество.

Развитие и функционирование самой системы профподготовки зависит от притока контингента обучающихся (в основном молодежи) и от размеров и структуры потребности в кадрах. Последнее, определяется не только темпами развития производства, но и состоянием профориентации населения, характером распределения, закрепления и использования кадров, которые в совокупности и представляют элементы или фазы формирования кадрового потенциала.

Нужен новый подход к формированию человеческой составной производительных сил агросферы. Основные резервы повышения эффективности производства на современном этапе – это качественное совершенствование состава и структуры кадров, повышение его общеобразовательного и профессионального уровня.

Анализ данных о состоянии трудовых ресурсов сельского хозяйства Брянской области и их воспроизводстве свидетельствует о том, что до 2012 г. наблюдается устойчивая тенденция уменьшения работников сельского хозяйства. В эти годы прослеживается миграция квалифицированных и молодых работников из села в город. Одной из главных причин является низкая оплата труда и неразвитая социальная

инфраструктура.

Таблица 1 - Динамика численности работников, занятых в экономике Брянской области, тыс. чел. [5]

Показатели	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Всего занято в экономике	608,2	582,1	571,6	561,2	559,6
в т.ч. сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	78,5	76,0	71,7	69,9	67,1
Доля работников сельского хозяйства в общей численности занятых, %	12,9	13,1	12,5	12,5	12,0

Важнейшим условием обеспечения расширенного воспроизводства трудовых ресурсов является улучшение демографической ситуации. Показатели воспроизводства численности сельского населения свидетельствуют о том, что в 2008 г. естественная убыль сельского населения в расчете на 1000 человек составила 6,8 человек, а в 2012 г. она снизилась до 4,7 человека на каждую тысячу. Однако надо заметить, что в 1990 г. наблюдался естественный рост в расчете на 1000 человек – 2,2 человека.

Значимыми факторами расширенного воспроизводства рабочей силы являются: повышение материально-культурного уровня жизни на селе на основе роста эффективности сельскохозяйственного производства; совершенствование системы подготовки и переподготовки кадров; улучшение социальной инфраструктуры.

Воспроизводство рабочей силы происходит, главным образом, за счет оплаты труда. В Брянской области прямой доход работающих на сельскохозяйственных предприятиях в виде заработной платы значительно ниже других отраслей экономики.

Таблица 2 - Соотношение заработной платы работников сельского хозяйства и прожиточного минимума трудоспособного населения [3, 5]

Показатели	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Среднемесячная заработная плата, руб.	6550,0	7067,4	8380,7	9720,9	12066,4
Прожиточный минимум трудоспособного населения, руб.	4156,0	4620,0	5113,0	5705,0	5707,0
Среднемесячная заработная плата к величине прожиточного минимума, %	157,6	153,0	163,9	170,4	211,4

В 2012 г. среднемесячная зарплата работника сельского хозяйства составляет лишь 12,1 тыс. руб., в то время как средняя заработная

плата по области – 16,5 тыс. руб. Для сравнения, оплата труда в обрабатывающих производствах 16,2 тыс. руб. Следует заметить, что в последние годы, темпы роста заработной платы в сельском хозяйстве выше по сравнению с другими сферами деятельности.

Об уровне заработной платы можно говорить в соотношении ее с прожиточным минимумом.

За последние пять лет наблюдается увеличение заработной платы относительно прожиточного минимума. Несмотря на довольно значительный темп роста заработной платы в сельском хозяйстве, ее уровень остается очень низким. При этом оплата труда – это один из самых главных факторов жизненного воспроизводства рабочей силы.

В структуре денежных доходов населения она составляет около 70%. Поэтому повышение оплаты труда и улучшение ее организации имеет первостепенное значение для улучшения воспроизводства трудовых ресурсов и закрепления квалифицированных кадров на селе.

Закономерным для процесса расширенного воспроизводства в АПК является опережающий рост производительности труда по сравнению с увеличением его оплаты.

Таблица 3 - Соотношение темпов роста производительности труда и его оплаты в сельскохозяйственных организациях Брянской области [5]

Показатели	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Производительность труда, руб. / чел.	271,1	309,6	370,4	474,8	535,8
Темп роста (снижения) производительности труда, %	-	114,2	119,6	128,2	112,8
Среднегодовая заработная плата 1 работника, тыс. руб.	78,6	84,8	100,6	116,7	144,8
Темп роста оплаты труда, %	-	107,9	118,6	116,0	124,1
Приходится на 1% роста производительности труда роста заработной платы	-	1,06	1,01	1,105	0,91

Расчеты, представленные в табл. 3, показывают, что в сельскохозяйственных организациях Брянской области производительность труда растет более быстрыми темпами по сравнению с заработной платой. В 2012 г. на каждый процент роста производительности труда приходится 0,91% роста его оплаты. В 2009-2011 гг. ситуация обратная, однако расширение фонда оплаты и, следовательно, более быстрый рост по сравнению с повышением производительности труда на определенное время может быть необходим для укрепления экономики хозяйства.

Процесс воспроизводства рабочей силы регулируется рынком труда. При отсутствии совершенной конкуренции сами по себе рыночные механизмы не могут автоматически обеспечить нормальное воспроизводство рабочей силы в отстающих по доходности отраслях экономики, в том числе и в сельском хозяйстве.

Сельское хозяйство имеет худшие условия воспроизводства по сравнению с другими отраслями экономики, обусловленные низкой инвестиционной привлекательностью данной отрасли, монополизмом со стороны перерабатывающих предприятий и поставщиков средств производства и как следствие диспаритетом цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, низкой эластичностью платежеспособного спроса на сельскохозяйственную продукцию, высокой долей импортного продовольствия на отечественных рынках.

Самым действенным при воспроизводстве трудовых ресурсов являются экономические стимулы, поэтому среди мер, обеспечивающих благоприятные условия для воспроизводства трудовых ресурсов должно стать определение реального минимума заработной платы. В этом случае заработную плату надо рассматривать не в соотношении с прожиточным минимумом, а с ее минимальным размером, включающим расходы на воспроизводство рабочей силы. Этот минимум должен обеспечивать не только возможности приобретения необходимого количества продуктов питания, но и включать в себя расходы на приобретение жилья и других материальных благ и услуг, а также позволять осуществлять хотя бы минимум сбережений.

Для улучшения развития социальной инфраструктуры необходимо усилить роль государства и органов местного самоуправления в проведении социальной политики на селе. Они должны более активно участвовать в развитии сельских территорий, изыскивая источники финансирования развития социальной инфраструктуры путем реализации целевых программ, восстановления народных промыслов и ремесел, развития кооперации.

В создании благоприятных условий для воспроизводства трудовых ресурсов должен принимать участие и сам агробизнес, по таким направлениям как: повышение социальной ответственности бизнеса; реализация социальных инвестиций в развитие сельских территорий, на подготовку и переподготовку кадров; создание новых рабочих мест.

В целом управление воспроизводством трудовых ресурсов на региональном уровне должно включать перечень мероприятий по применению финансовых, правовых, налоговых инструментов, стимулирующих формирование и использование трудовых ресурсов, предполагающих взаимодействие всех участников (предприятий, регио-

нальных органов управления, служб занятости, учебных заведений, общественных организаций).

Литература:

1. Долгушкин Н.К. Потенциал АПК России: состояние и пути возрождения. – М., 2006. – С. 318-348.

2. Мониторинг ценностных ориентаций сельской молодежи для оценки ее трудового потенциала в условиях переходной экономики / под ред. В.Г. Новикова. – М.: ФГУ Росинформагротех, 2011. – 138 с.

3. О прожиточном минимуме населения. Статистический бюллетень / Брянскстат. – Брянск, 2013.

4. Осипов Г.В., Степашин С.В. Экономика и социология знания. Практическое пособие. – М.: Наука, 2009.

5. Сельское хозяйство Брянской области: Статистический сборник / Брянскстат. – Брянск, 2013.

6. Староверов В.И. История, теория и опыт социологического анализа российской агросферы. – М., 2009. – С. 284-314.

7. Стрельцов В.Я. Конкурентоспособность аграрных кадров на рынке труда (теория и практика). – М., 2007. – С. 238-258.

8. Староверов В.И., Староверов В.В., Староверова И.В. Общие перспективы и тупики интеллектуального производства // Политическое просвещение. – 2009. - № 3 (50) – С. 124-138.



УДК 349.41 (075.8)

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

*Королева Е.С., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

Земля по праву является важнейшим для человечества объектом материального мира. Не будь земли - не было бы и человечества со всеми его проблемами. Человек изобретет невиданные ранее средства, которые постепенно устаревают, но на их смену придут еще более гениально придуманные средства, которые тоже будут морально устаревать и заменяться новыми изобретениями. Однако землю нельзя придумать или изобрести – она статична и ее морально не состарит никакой промежуток времени. Никогда не заменит человечеству землю

никакой иной объект материального мира, так как нет в мире больше такого объекта.

Адекватным ценности земли, как объекту правовых отношений, должно быть и регулирование земельных отношений, поскольку землю нельзя приравнять ни к одному имущественному или природному объекту. Поэтому еще в XIX веке юридическая мысль пришла к выводу, что земельное право должно быть самостоятельной отраслью права.

Задачей российского законодательства является регулирование земельных отношений в определенных законом целях, которые, будучи урегулированными законом, становятся правоотношениями.

Именно через земельные правоотношения выявляется степень реальности и эффективности земельно-правовых норм, поскольку любое правоотношение представляет собой механизм действия правовых норм, в котором поведение субъектов права направляется в нужное для государства русло. Например, собственник земельного участка эксплуатирует участок по своему усмотрению, и вмешательство в его деятельность не допускается. Однако свобода хозяйственной эксплуатации земли направляется законом в русло соблюдения целевого назначения данного угодья, эффективности использования, повышения плодородия и т.п., и если собственник не желает применять данный режим использования, то его право собственности на земельный участок может быть прекращено.

Конституция РФ регулирует земельные правоотношения в трех статьях: 9, 36, 72. В соответствии с п. 1 ст. 9 земля и другие природные ресурсы используются и охраняются в Российской Федерации как основа жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории. Любые решения по использованию природных ресурсов должны приниматься с учетом интересов местного населения. Существует ряд механизмов учета мнения местного населения, таких как сход, публичные и общественные слушания и местный референдум. Пункт 2 ст. 9 устанавливает, что земля и другие природные ресурсы могут находиться в частной, государственной, муниципальной и иных формах собственности.

Современным законодательством не предусмотрено существование иных форм собственности. Данный открытый перечень был весьма актуален при подготовке текста Конституции в 1993 г., однако сейчас перечень форм собственности носит законченный характер. Пункт 1 ст. 36 устанавливает, что граждане и их объединения вправе иметь в частной собственности землю.

В настоящее время существует расширительное толкование данной нормы, согласно которому к объединениям граждан относятся

юридические лица, в том числе коммерческие. В противном случае прямое действие данной статьи привело бы к тому, что использовать земельные участки могли бы только некоммерческие объединения граждан и физические лица без статуса индивидуального предпринимателя. Пункт 2 ст. 36 устанавливает две конституционные обязанности: «Владение, пользование и распоряжение землей и другими природными ресурсами осуществляются их собственниками свободно, если это не наносит ущерба окружающей среде и не нарушает прав и законных интересов иных лиц». Пункт 3 ст. 36 относит условия и порядок пользования землей к предмету регулирования федерального закона.

Подпункт «в» п. 1 ст. 72 относит к совместному ведению Российской Федерации и субъектов Российской Федерации вопросы владения, пользования и распоряжения землей, недрами, водными и другими природными ресурсами.

Данная норма реализуется по следующим правилам:

а) законодательство субъектов Федерации не может противоречить федеральному законодательству;

б) в случае отсутствия федеральной нормы субъект Федерации вправе закрыть данный пробел путем принятия регионального акта;

в) после принятия федерального закона региональное законодательство должно быть приведено в соответствие с федеральными нормами.

Федеральное земельное законодательство состоит из двух групп законов. К первой группе относятся нормативные акты земельного законодательства: Земельный кодекс РФ, ФЗ «О государственном кадастре недвижимости», «О землеустройстве», «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения», «О переводе земель и земельных участков из одной категории в другую» и др.

Ко второй группе относятся нормативные акты иных отраслей права. Поскольку земельное право – комплексная отрасль, большая группа правоотношений регулируется нормами других отраслей. Это такие законы, как Гражданский кодекс, Градостроительный кодекс, Кодекс об административных правонарушениях, Лесной кодекс, Водный кодекс, ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях», ФЗ «О недрах» и др.

Федеральные подзаконные акты в настоящее время представлены постановлениями Правительства РФ, которыми регулируются такие процедуры как мониторинг, государственный земельный контроль, порядок ведения ЕГРП и др. Указы Президента РФ играли большую роль в регулировании земельных отношений до принятия Земельного кодекса РФ.

Региональное законодательство до вступления в силу Земельного кодекса РФ заполняло пробелы федерального законодательства крайне неоднородно. Складывалась крайне разноплановая земельная политика субъектов Федерации в весьма существенных земельных правовых вопросах – от форм собственности до участников земельных правоотношений. После принятия Земельного кодекса РФ была начата активная работа по приведению регионального законодательства в соответствие с федеральными нормами. Данная работа на сегодняшний день практически завершена.



УДК 316.334.55

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА БРЯНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Носкова Г.В.
Брянская ГСХА*

В структуре сельскохозяйственных угодий Брянской области площадь пашни составила 1153,6 тыс. га, залежи – 145,5 тыс. га, многолетних насаждений – 26,1 тыс. га, сенокосов – 203,5 тыс. га.

Комплексный подход к развитию сельских территорий предполагает преодоление негативных тенденций, наблюдающихся в динамике развития социально-демографической ситуации на селе и характеризующихся:

- снижением численности сельского населения, обусловленным высокой естественной убылью, миграционными потерями при существенном уменьшении размеров административных преобразований городских поселений в сельские;

- сохранением низкого уровня доходов сельских домохозяйств и увеличением разрыва в уровне жизни между городом и селом, низким уровнем оплаты труда в сельском хозяйстве по сравнению со средним показателем по экономике.

Таблица 1 - Основные показатели Брянской области

Показатели	2000 г.	2005 г.	2009 г.	2011 г.	2013 г.
Продукция сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий, млн. руб.	98346	13494	22622	22743	2854
Площадь сельскохозяйственных угодий в хозяй-	835	655	659	671	672

ствах всех категорий, тыс. га					
Прибыль сельского хозяйства района в хозяйствах всех категорий, млн. руб.	-202	89	75	53	64

За период с 2000 по 2013 гг. произошло изменение в сельском хозяйстве рассматриваемого региона. Графически четко видно, что с 2000 по 2004 г. происходило увеличение производственных показателей. Так прибыль сельского хозяйства района в хозяйствах всех категорий из убытка 202 млн. руб. превратилась в прибыль 53 млн. руб.

Таблица 2 - Количество фермерских хозяйств и ЛПХ в Брянской области

Показатели	2001 г.	2005 г.	2009 г.	2011 г.	2013 г.
Крестьянские (фермерские) хозяйства и юридические лица	812	591	315	299	266
Главы крестьянских (фермерских) хозяйств, ЛПХ	-	139	345	428	430

Количество фермерских хозяйств Брянской области с 2001 по 2013 гг. резко снизилось. В 2001 г. их было 812, а в 2013 г. их количество уменьшилось на 546 единиц. Это говорит о том, что крестьянские фермерские хозяйства в виде юридических лиц переходят в новую форму ведения своих хозяйств, т.е. переходят в личные подсобные хозяйства, где количество работающих значительно меньше, чем в юридических фермерских хозяйствах.

Совершенствование управления сельским хозяйством должно осуществляться на основе улучшения планирования, рационального сочетания отраслевого и территориального принципов, внедрения оптимальных организационных структур производства, диспетчерской службы, комплексного использования экономических, организационно-административных и социально-психологических методов управления.

Управление сельскохозяйственным производством предполагает комплексное решение основных вопросов:

1. уточнение целей и задач развития отрасли и предприятий;
2. построение рациональной организационной структуры;
3. четкое распределение функций между структурными подразделениями хозяйства или объединения и отдельными работниками аппарата управления;
4. оптимальное сочетание применяемых методов управления;
5. улучшение организации и оплаты труда.

Уровень эффективности хозяйствования, как показывает отечественный и зарубежный опыт, во многом определяется рациональностью и действенностью системы государственного управления.

Развитие аграрного сектора экономики в современных условиях ученые и практики связывают с решением проблем повышения благосостояния народа; обеспечения населения продовольствием по доступным ценам; инновационного преобразованием сельского хозяйства, с учетом природных ресурсов.



Рис. Система государственного управления сельскохозяйственным производством в условиях рынка

В экономической науке принято считать, что управление представляет собой целенаправленную организацию и координацию общественного воспроизводства. Оно органически связано с политикой государства, содержательно определяется установленными приоритетами и рациональными интересами. Отличительной чертой современной экономической организации выступает территориальная органи-

зация производства. Отраслевой принцип управления отошел на второй план, на первые позиции выдвинулось региональное управление. Такая тенденция обусловлена развитием демократических начал в управлении, его децентрализацией, повышением роли местного самоуправления в решении социально-экономических задач. Развитие рыночных отношений накладывает новый отпечаток на формы территориальной организации, – формируется региональное хозяйство как самостоятельный субъект экономики, который обладает определенной целостностью, самостоятельностью и самообеспеченностью. В этой связи имеет смысл говорить о региональном организационном механизме как особом уровне управления. В контексте данного исследования понятие «регион» требует уточнения, ибо отдельные авторы вкладывают в него различный смысл, соответственно меняется и трактовка организации управления.

Литература:

1. Ушацев, И.Г., Кеникстул, В.И., Седнев, В.Ф. Совершенствование системы управления Агропромышленным комплексом Российской Федерации. – Тула, РАСХН, 2088. – 417 с.

2. Стратегические направления развития Агропромышленного комплекса / Сборник научных трудов, посвященный 80-летию юбилею института Модернизация и инновационная деятельность. – М.: РАСХН, 2010. – 599 с.



УДК 631.152.3

ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ СЕЛЬСКИМ ХОЗЯЙСТВОМ БРЯНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Семкин А.Г., д.э.н., профессор
ВНИИЭСХ
Носкова Г.В.
Брянская ГСХА*

И.И. Сигов определяет регионы как территориальные образования, которые представляют собой не только целостные природно-географические, но и социально-экономические системы со своими органами власти и управления. Меняется и сам характер производства; идет процесс концентрации не только внутри отдельных стран, но и в мировом масштабе (глобализация). Небывальными темпами растет обра-

звательный уровень рабочей силы, массовый характер приобретают подготовка и переподготовка высококвалифицированных специалистов. Развитие информатики позволяет создавать информационные системы, которые собирают, обрабатывают, доставляют и оценивают многочисленные сведения, дающие возможность активно воздействовать на ход происходящих процессов в общественной жизни предприятий, отдельных регионов и в целом мире.

В условиях рыночных отношений особыми способами воздействия на спрос и потребителя занимается теперь маркетинг. До уровня «науки» возвысился даже промышленный шпионаж, равно как и борьба с ним. Появились специалисты по хищению информации, взлому компьютерных систем и распространению дезинформации. Особого внимания требует в аграрной сфере аутсорсинг и аутстаффинг, бенчмаркинг и фандрайзинг.

В современных условиях управленческие нововведения в значительной мере связаны с поиском возможностей максимально эффективно использовать творческий потенциал работников. Речь идет не просто о частичных усовершенствованиях организации и условий труда, а о коренных изменениях в системе производства, включая условия найма, повышения квалификации, организацию рабочего времени, материальное стимулирование, взаимоотношения администрации и профсоюзов и даже отношения собственности. Современные работники уделяют все большее внимание ценностям, не связанным непосредственно с их работой; они стремятся, прежде всего, к разнообразной и интересной деятельности.

Проблемы государственного и правового регулирования являются частью более общей проблемы взаимодействия государства и права. Правовое регулирование есть упорядочивание с помощью права определенного круга общественных отношений, осуществляемое специальными субъектами. Следовательно, можно выделить такие главные особенности государственного регулирования сельского хозяйства:

1. осуществление государством в лице органов исполнительной власти или от имени государства иными органами в соответствии с федеральным законом или законом субъекта РФ;
2. общеобязательность для всех участников правоотношений;
3. обеспечение принудительной силой государства;
4. императивность государственных предписаний.

Государственное регулирование может выступать как в качестве предпосылки к непосредственному (оперативному) управлению, так и в качестве единственного способа управляющего воздействия. Причем, сфера применения государственного регулирования, как предпо-

сылки к непосредственному управлению в настоящее время значительно сужена, так как непосредственное управление оперативного характера со стороны государства возможно лишь на предприятия, собственником которых оно является. В то же время, в отношениях между органами исполнительной власти, с одной стороны, и предприятиями, и иными сельхозпроизводителями, находящимися в иных, нежели государственных формах собственности, государственное регулирование выступает в качестве единственно возможного способа управляющего воздействия. Здесь управляющее воздействие со стороны государства заключается, прежде всего, в установлении определенных рамок поведения, предписании воздерживаться от одних действий, поощрении в совершении других и в некоторых случаях возложении на них определенные обязательства. Учитывая сложность и многообразие трудовой мотивации, современный менеджмент вынужден решать новые задачи, в том числе: переориентации управленческих механизмов на конечные результаты трудового процесса, групповые задания, реализации нововведений; разработки альтернативных вариантов организации, гибких режимов трудовой деятельности; активизации новаторской деятельности; долговременного стимулирования (планирование карьеры) ключевых групп работников; формирования нового хозяйственного мышления персонала фирмы, выработки предпринимательского стиля работы.

В концепциях совершенствования управления в корпорациях на первый план все более явно выходит человеческий фактор. Знания, умение, трудовые навыки, инициатива и предприимчивость персонала фирмы становятся важнейшим стратегическим ресурсом, более значимым, чем финансы и производственный аппарат. Деловые круги ищут новые возможности приспособления к происходящим изменениям, причем не только приспособления, но и «управления изменениями». «Новое стратегическое мышление» все более увязывается с глобализацией бизнеса, в конечном счете – с переходом общества к новой модели экономического роста.

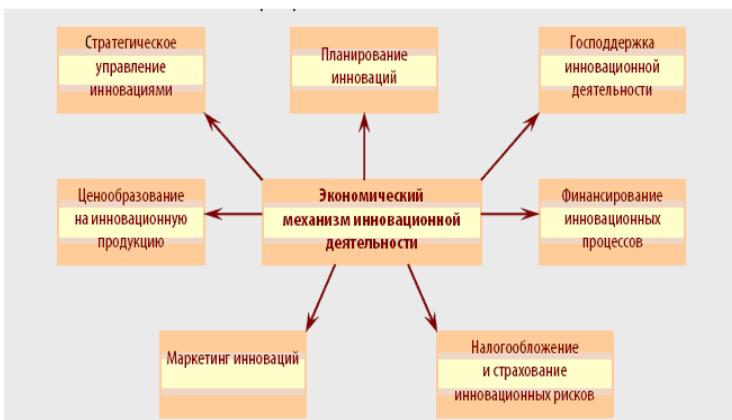


Рис. Состав экономического механизма инновационного развития сельского хозяйства

В новой модели экономический механизм инновационной деятельности взаимосвязан с различными секторами экономики. Это Стратегическое управление инновациями, планирование, государственная поддержка, финансирование, налогообложение и страхование инновационных рисков, и наконец, ценообразование на инновационную продукцию.

В практике управления последнего времени отчетливо просматривается все более тесное переплетение различных традиционных моделей управления (американской, японской и западноевропейской), в чем также проявляется процесс глобализации современного управления. В США был разработан ряд подходов к организации управления – формальный, произвольный и директивный. Но при этом возрастает жесткость системы управления, ее малоподвижность, практически исключается необходимая маневренность, оперативность и инициатива в управлении.

Сейчас многих руководителей и специалистов привлекает японская и американская модель управления. Американская модель различает две главные формы управления: централизованную и децентрализованную. Мелкие организации (фирмы) управляют централизованно, крупные – децентрализованно. Децентрализация сопровождается расщеплением всего объема полномочий и ответственности между несколькими администраторами, что облегчает контроль работы, повышает чувство ответственности, развивает инициативу управленческих работников.

Японская модель привлекает своей эффективностью использо-

вания достижений НТП, включая сферу управления. Здесь сформировался достаточно развитый механизм государственного регулирования экономики через целую систему рычагов, таких, как, индикативное (рекомендательное) планирование, межхозяйственное кооперирование, управление инвестиционным процессом и т.д.

Японская как и американская модель имеет связывающее – это философия фирма, цели фирмы, организация структуры управления, найм и кадровая политика, организация производства труда, стимулирование работников, внутреннее планирование и наконец как и во всякой модели чистая прибыль.

Суть американской модели менеджмента заключается в изначальном убеждении, что успех фирмы, зависит, прежде всего, от факторов, связанных с рациональной организацией производства продукции, снижением издержек за счет выявления внутрипроизводственных резервов, роста производительности труда и эффективности использования всех ресурсов.

Японская модель менеджмента оценивается специалистами, как обеспечивающая наибольшую гармоничность и мобильность организации. Особенности японской системы проявляются в управлении персоналом и трудовыми ресурсами, производством, сбытом, финансами.

Весь спектр современных подходов к осуществлению процесса управления подразделяют на несколько видов: а) стратегическое планирование и б) управление *«по целям»*. В его основе – конечные результаты, которых должна достичь фирма, отдельные подразделения, руководители и рядовые сотрудники; б) управление *«по отклонениям»* – система деятельности, основанная на выявлении и доведении до сведения каждого руководителя только той информации, которая обязательно требует его личного внимания; в) управление *«по ситуациям»*, с учетом изменений внутренних и внешних факторов; г) *«опережающее»* управление, призванное не реагировать на ситуацию задним числом, а управлять ею в условиях неопределенности.

Решение проблем в условиях неопределенности с помощью «опережающего» метода происходит путем разработки комплексного набора стандартных рабочих процедур. Делается попытка предусмотреть все реакции и сократить до минимума самостоятельность отдельных лиц. При таком подходе вся тяжесть ответственности перекладывается на высших руководителей – наиболее знающих, опытных и ответственных людей, в результате нагрузка на них резко возрастает. Кроме того, они должны обладать настоящим даром предвидения.

Каждый из перечисленных подходов имеет не только плюсы, но и минусы. Например, П. Друкер высказывал опасение, что руководи-

тели, используя систему управления по отклонениям, могут недооценить значение отдельных исключений, приняв их за обычный нюанс, который может быть устранен за счет уточнения методов оценки, более тщательного планирования и более строгого контроля. Ученый отмечает и другие потенциальные подводные камни этого метода: развивает у руководителей слишком формализованный подход к делу; часто строится на недостаточно надежных данных; требует создания особой системы учета и отчетности; предполагает нереалистичную стабильность деловой жизни; при отсутствии значительных отклонений от нормы порождает у руководителя обманчивое чувство безопасности; практически не позволяет учесть опасные колебания ряда важных факторов, таких, например, как поведение персонала; отнюдь не освобождает руководителя от необходимости обдумывать проблемы по существу и принимать решения.

Развитие отечественной управленческой мысли неразрывно связано с формированием многонационального Российского государства. Проводимые многими русскими царями реформы не могли осуществляться без реализации определенных управленческих концепций. Особое значение в этом плане имели реформы Петра I, а в царствования Екатерины II и Александра I – мероприятия, разработанные Татищевым и Сперанским; они затрагивали вопросы управления торговлей, финансами, другие отрасли государственного управления. Сперанский первый предложил создать в России двухпалатный парламент с Государственной Думой. Крупнейшими российскими реформаторами считаются также С. Ю. Витте и П.А. Столыпин.

Исходя из этих позиций, можно сформулировать определение управления на региональном уровне. Значит **региональное управление** – это создание экономических, организационных и иных условий для эффективного и комплексного развития экономики сельского хозяйства на основе взаимодействия Правительства Российской Федерации, Министерства сельского хозяйства и других заинтересованных министерств и ведомств, администраций субъектов по ускоренному насыщению товарного рынка конкурентоспособной агропромышленной продукцией и наполнению бюджета финансовыми ресурсами для выполнения социальных программ.

На уровне регионов применительно к конкурентным условиям субъектов российской Федерации необходимо осуществлять структурные преобразования в сельском хозяйстве, усилить поддержку и эффективность предпринимательской деятельности в производстве сельскохозяйственной продукции во всех организационно-правовых формах предприятий и сельского населения.

Проблемам формирования и функционирования систем управления в сельском хозяйстве, в том числе и на региональном уровне, посвящены научные разработки многих отечественных ученых, но отсутствует законченное самостоятельное исследование по проблеме *дальнейшего развития системы управления сельским хозяйством субъекта Российской Федерации на основе выхода из кризиса с помощью создания союзов (ассоциаций) сельскохозяйственных товаропроизводителей.*

В отечественной научной литературе об управлении агропромышленным производством И.Г. Ушачев выделяет три основных понятия к подходам систем управления:

- *содержательный подход*, где управление определяется как система отношений (аспектов), складывающихся в процессе общественного производства;

- *структурно-функциональный подход*, где управление рассматривается как система комплекса элементов – функции, органы, кадры, техника управления. Управление здесь определяется как целенаправленное воздействие на коллективы людей для планирования, организации, контроля и координации их деятельности в процессе производства;

- *кибернетический подход*, который рассматривает общие закономерности, присущие различным видам управления, в том числе и управлению производством. При этом управление определяется как комплекс целеустремленных действий, направленных на обеспечение оптимального функционирования управляемой системы. Вероятно, каждый из названных направлений имеет равное право на существование в *теории управления*, ибо в комплексе они представляют собой те же проблемы, но рассматриваемые с разных точек зрения.

Многие теоретические положения, к сожалению, на практике не находят отражение в системах и структурах управления. Это связано с тем, что управление как система экономических отношений является зависимой от властных структур. С другой стороны, система управления не всегда учитывает интересы объектов управления и необходимость социального партнерства. Речь идет, прежде всего, об интересах сельских товаропроизводителей, с одной стороны, и переработчиков их продукции и агросервисных структур, с другой. В ходе приватизации во многих случаях контрольный пакет акций перешел к перерабатывающим и агросервисным предприятиям, которые диктуют сельскохозяйственным товаропроизводителям свои ценовые услуги. Происходит ускорение огосударствление и монополизация ресурсодобывающих структур, в продукции и услугах которых нуждаются федеральный, региональные и местные агропродовольственные рынки. Прежде всего,

это топливно-энергетический комплекс, где рост цен на энергоресурсы ежегодно опережает рост цен на сельхозпродукцию в 2-3 раза.

Литература:

1. Бовин, А.А., Чередникова, Л.Е., Якимович, В.А., Управление инновациями в организации. – М.: Омега-Л, 2011. – 415 с.

2. Коротков, Э.М. Инновационное образование для инновационной экономики / Э.М. Коротков // *Alma Mater*. – 2010. – № 7. – С. 6-13.

3. Попович, И.В. Методика экономических исследований в сельском хозяйстве / И.В. Попович. – М.: Экономика, 2009. – 216 с.



III. НАУКА И ЕЕ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

УДК 336.27

К ВОПРОСУ НАЧИСЛЕНИЯ ПРОЦЕНТОВ ПО КРЕДИТАМ И ЗАЙМАМ

*Ковалева С.И.
УО «Белорусская ГСХА»*

В условиях необходимости развития и модернизации производства все большая роль отводится кредиту и займу, которые направляются на поддержку наиболее эффективных производств, их структурную перестройку, стимулирование выпуска товаров и продукции, нужных населению и народному хозяйству, обеспечение экспортного потенциала Республики Беларусь.

В современных условиях развития экономики кредиты банка играют большую роль и в финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий, поскольку они обеспечивают временную потребность предприятия в дополнительных средствах. Займы, выполняя функции кредита, имеют различные формы и помогают более гибко использовать полученные средства. Предприятие может получить заем

в наиболее удобной для себя форме – непосредственно заем, в вексельной форме либо выпуском облигации.

В этих условиях возрастает роль правильного учета кредитов и займов в бухгалтериях предприятий. От правильности и достоверности учета кредитов и займов зависит знание руководством предприятия их объемов и структуры, что позволяет принимать правильные решения по изменению данных характеристик, анализировать рентабельность полученных средств и т.д. Правильный учет позволяет в дальнейшем выбрать наиболее удобный и выгодный для предприятия вид получения дополнительных денежных средств.

В зависимости от сроков возврата кредиты и займы делятся на краткосрочные и долгосрочные.

К краткосрочным кредитам относятся:

- кредиты, предоставленные на цели, связанные с созданием и движением текущих активов, без ограничения по сроку;
- иные кредиты, предоставленные на срок до двенадцати месяцев включительно, за исключением кредитов, предоставленных на цели, связанные с созданием и движением долгосрочных активов.

К долгосрочным кредитам относятся:

- кредиты, предоставленные на цели, связанные с созданием и движением долгосрочных активов, без ограничения по сроку;
- иные кредиты, предоставленные на срок свыше двенадцати месяцев, за исключением кредитов, предоставленных на цели, связанные с созданием и движением текущих активов.

Согласно Инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 29 июня 2011 г. № 50, для отражения информации о расчетах по полученным организацией краткосрочным (на срок не более 12 месяцев) кредитам и займам, в т.ч. налоговым кредитам, а также начисленным и уплаченным по ним процентам предназначен счет 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам».

К счету 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам» могут быть открыты субсчета, в т.ч. субсчет 66-3 «Расчеты по процентам по краткосрочным кредитам и займам», на котором учитываются начисление и уплата процентов по полученным краткосрочным кредитам и займам.

Долгосрочные кредиты банков являются одним из источников реконструкции, расширения производства, инвестиций в строительство и т. п. Для отражения информации о расчетах по полученным организацией долгосрочным (на срок более 12 месяцев) кредитам и зай-

мам, в т.ч. налоговым кредитам, а также начисленным и уплаченным по ним процентам, предназначен счет 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам».

К счету 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам» могут быть открыты субсчета, в т.ч. субсчет 67-3 «Расчеты по процентам по долгосрочным кредитам и займам», на котором учитываются начисление и уплата процентов по полученным долгосрочным кредитам и займам.

В соответствии с Инструкцией по бухгалтерскому учёту доходов и расходов, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 30 сентября 2011 г. № 102, проценты, подлежащие уплате за пользование организацией кредитами, займами (за исключением процентов по кредитам, займам, которые относятся на стоимость инвестиционных активов в соответствии с законодательством), признаются в бухгалтерском учете расходами ежемесячно и отражаются по дебету счета 91 «Прочие доходы и расходы» и кредиту счетов 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам», 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам».

Рассмотрим порядок начисления процентов по кредитам и займам, полученным на приобретение основных средств.

Так, с 1 января 2013 г. вступила в силу Инструкция по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденная постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 30 апреля 2012 г. № 26, согласно которой первоначальная стоимость основных средств не подлежит изменению, кроме:

- реконструкции (модернизации, реставрации) основных средств, проведения иных аналогичных работ;
- переоценки основных средств, в соответствии с законодательством;
- иных случаев, установленных законодательством.

В начале 2013 г. в нормативных правовых актах отсутствовала вариантность в части учета процентов по кредитам и займам, полученным на приобретение основных средств, начисленных после ввода основных средств в эксплуатацию. Их следовало относить на счет 91 «Прочие доходы и расходы».

Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 11 марта 2013 г. № 16 «О некоторых вопросах бухгалтерского учета» установлено, что проценты по кредитам и займам, полученным на приобретение (создание) основных средств, начисленные после принятия к бухгалтерскому учету основных средств, организации вправе учитывать в течение отчетного года в составе вложений в долгосрочные активы и в конце отчетного года включать в первоначальную (пе-

реоцененную) стоимость основных средств.

Указанное Постановление № 16 распространяет свое действие на отношения, возникшие с 1 января 2013 г., и действует до 1 января 2015 г.

Таким образом, проценты по кредитам и займам, полученным на приобретение основных средств, начисленные после принятия к бухгалтерскому учету основных средств, могут:

- учитываться в составе расходов по финансовой деятельности и отражаться по дебету счета 91 «Прочие доходы и расходы» и кредиту счетов 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам», 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам»;

- учитываться в составе вложений в долгосрочные активы в течение отчетного года и в конце отчетного года включаться в первоначальную (переоцененную) стоимость основных средств.

Выбранный метод организации должен быть закреплён в учетной политике.

Согласно Инструкции по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации», утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 17 апреля 2002 г. № 62, изменения в учетной политике организации могут иметь место в случае изменения законодательства Республики Беларусь.

Изменения в учетной политике организации в целях обеспечения сопоставимости данных бухгалтерского учета должны вводиться с начала отчетного года, быть обоснованными и оформленными соответствующим решением руководителя организации.

Дополнения в учетную политику, вносимые организацией в связи с осуществлением (возникновением) хозяйственных операций, не имевших места ранее, не считаются изменениями в учетную политику, если соответствующие способы и методы учета не были уже оговорены в учетной политике. Обоснование дополнений в учетную политику должно быть указано в пояснительной записке к годовой бухгалтерской отчетности.



УДК 369.021

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ

*Клипперт Н.Н., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

Одним из объективных факторов развития общества является необходимость материального обеспечения лиц, которые в силу определенных причин не участвуют в общественном труде и не могут за счет оплаты по труду поддерживать свое существование. На содержание таких членов общества направляется часть созданного валового продукта, специально обособляемая обществом для этих целей. В условиях функционирования товарно-денежных отношений эта часть общественного продукта используется посредством формирования и использования определенных денежных фондов.

Система социального страхования – одна из предпосылок обеспечения социальной справедливости, создания и поддержания политической стабильности. Структура национальной системы социального страхования сформирована с учетом опыта зарубежных развитых стран. При этом особенностью организации социального страхования в Республике Беларусь является то, что этот процесс осуществляется за счет средств государственных целевых и бюджетных фондов.

Обязательное социальное страхование образует систему создаваемых государством правовых, экономических и организационных мер, направленных на компенсацию или минимизацию последствий изменения материального и социального положения работающих граждан, а в случаях, предусмотренных законодательством, – других категорий граждан вследствие признания их безработными, трудового увечья или профессионального заболевания, инвалидности, болезни, травмы, беременности и родов, потери кормильца, а также наступления старости, необходимости получения медицинской помощи, санитарно-курортного лечения и наступления других установленных законодательством социальных страховых рисков, подлежащих обязательному социальному страхованию.

Эффективность работы систем социального страхования во многом определяется тем, как ими управляют.

Особое внимание государства, и с этим нельзя не согласиться, необходимо срочно привлечь к проблемам ранней диагностики серьезных заболеваний застрахованных. С этой целью необходимо в рамках государственного социального страхования рассмотреть возможность введения нового вида страхования – диагностического. Подобное государственное социальное страхование существует во многих цивилизованных странах и предусматривает выплаты на медицинское обследование каждые два года для застрахованных, достигших 35-летнего возраста; а также ежегодное обследование по раннему распознаванию рака у женщин с 20-летнего возраста, у мужчин – с 45 лет.

Давно назрела необходимость создания и полноценной разветвленной системы пенсионного страхования с тем, чтобы заинтересовать работника в более продуктивном труде и более продолжительной трудовой деятельности ради достойной пенсии в будущем.

Проблема совершенствования начисления и выплат пенсий, пособий в настоящее время обуславливается одинаковым подходом к их определению во всех отраслях народного хозяйства Республики Беларусь.

В данный период некоторые отрасли с повышенным уровнем профессиональных заболеваний, с более высокой смертностью и самой низкой заработной платой должны иметь некоторые социальные преимущества временного характера. К таким отраслям необходимо отнести и сельское хозяйство.

Одной из важнейших причин внимания государства к социальным проблемам является расширенное воспроизводство качества рабочей силы нужного для XXI века, которое можно обеспечить лишь при достаточно высоком уровне жизни населения, доступе к качественному образованию и медицинским услугам. Результативность совершенствования социальной политики проявляется в уровне и материальном благосостоянии жизни населения.

В настоящее время в сельском хозяйстве существуют льготы при выходе на пенсию отдельным категориям работников, работающих в тяжелых и вредных условиях (механизаторы, скотники и др.). Льгот при начислении пособий работникам сферы АПК не существует.

Для реализации мер по поддержке семей с детьми, на наш взгляд, целесообразно сделать ставку на благосостояния семьи, она должна быть поставлена в центр проводимой политики социальной защиты. При обеспечении социальной защиты детства необходимо:

1) перейти к использованию в качестве критерия для определения размеров пособий прожиточного минимума, рассчитанного на ребенка;

2) обеспечить рост пособий по уходу за ребенком, адекватный темпам инфляции.

Важно также упорядочить имеющиеся льготы населению с последующим направлением высвобожденных средств на программы адресной социальной защиты, а в дальнейшем ввести механизмы персонализации отдельных льгот в практику, при которой любая услуга будет оплачена по действующим тарифам с последующей компенсацией средств льготнику.

С учетом того, что демографическая ситуация развивается не в лучшую сторону, прогнозируется дальнейшее постарение населения и соответственно рост доходов на обеспечение пенсионных выплат. Ряд экономистов считают, что для увеличения финансовых ресурсов, кон-

центрируемых в Фонде социальной защиты населения для выплаты пенсий по возрасту, необходимо, по опыту ряда зарубежных стран, увеличить возраст выхода на пенсию.

За радикальной реформой стоит изменение способа финансирования пенсий (в настоящее время они финансируются за счет страховых взносов работающих) и переход к накопительной системе. Опыт инвестирования пенсионных средств за рубежом показывает, что при введении в пенсионную систему накопительного компонента появляется реальная возможность повышения жизненного уровня пенсионеров. При условии, что максимальный размер взноса на накопление будет составлять не менее 8,0% фонда оплаты труда и что инвестирование этих средств будет осуществляться в течение 20 лет, обеспечивается прибавка к пенсии до 50% среднего размера заработка.

Формирование пенсионной системы с накопительной составляющей – это сложный и длительный процесс, в течение которого должны быть созданы экономические, финансовые и институциональные условия для осуществления реального накопления.

При его введении предварительное накопление пенсионных средств формирует предложение значительного объема долгосрочных финансовых ресурсов, инвестирование которых позволит внедрять новые технологические процессы и оборудование, выпускать современную, конкурентоспособную продукцию, создавать новые рабочие места, увеличивать численность занятых, повышать уровень их заработной платы. Это предполагает увеличение поступления финансовых средств для выплаты текущих пенсий и инвестиционных доходов, в результате чего достигается эффект роста пенсионных ресурсов и размера пенсий.

Стимулирование экономического роста страны, повышение на его основе размера пенсии нынешним пенсионерам и увеличение в будущем размера пенсионных выплат на основе капитализации пенсионных ресурсов является той важной характеристикой накопительной системы, которая предопределяет целесообразность ее использования.

С разработкой и введением накопительной составляющей в Республике Беларусь у работающих граждан появятся реальные возможности управлять своими пенсионными накоплениями. Такие возможности предоставляются благодаря активно развивающейся реформе системы обязательного пенсионного страхования, внедрению принципов пенсионного обеспечения по возрасту путем собственной заботы людей о будущей старости.

С учетом вышеизложенных предложений, учетом расчетов по двум видам обязательного государственного социального страхования

на одном аналитическом счете в изучаемой организации, а также с целью повышения информационной емкости счета 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» предлагаем открывать к нему следующие субсчета:

1. «Взносы на обязательное социальное страхование».
2. «Выплаты за счет средств обязательного социального страхования»
3. «Взносы на профессиональное пенсионное страхование».
4. «Фонд медицинского страхования»;
5. «Добровольное пенсионное страхование».

Внедрение вышепредложенной структуры счета 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» позволит повысить аналитичность информации и усилить контроль за каждым видом социального страхования в отдельности. В целом же, реформирование пенсионной системы, совершенствование системы социальных гарантий должны осуществляться на общем фоне корректировки социально-экономической политики государства, реально обеспечивающей социальный статус Республики Беларусь.



УДК 332.1

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Каширина Н.А., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Совершенствование хозяйственных процессов связано с инновациями. Инновация – нововведение, новая или усовершенствованная продукция или технология, полученная в результате инновационного процесса.

Анализ инновационной деятельности имеет много общего с анализом инвестиций, так как и в том и в другом случае требуются инвестиционные вложения. Учитывая схожесть в применении многих методов анализа инвестиций и инноваций, следует всё же отметить, что инновационная деятельность требует больше средств и времени, чем инвестиционный процесс, так как в ней, кроме создания, внедрения и эксплуатации инвестиционного проекта, проводятся научно-исследовательские, опытно-конструкторские, проектно-технологические, экспериментальные работы, работы по изготовлению

и эксплуатации новой продукции, новых технологических процессов и новых способов организации производства, труда и управления.

Инновационный анализ начинают с изучения процессов нововведений, их количества, стоимости, удельного веса в общей стоимости имущества. Уровень обновления сравнивают с планом, выявляют отклонения.

В анализе эффективности инноваций изучают прирост производительности труда, достигнутый в результате нововведений, сравнивают доход, прибыль, полученные от инноваций, с доходом, прибылью от альтернативных нововведению вариантов. С помощью таких сравнений отбирают наилучший проект с точки зрения его влияния на экономические показатели работы предприятия.

Эффективность инноваций характеризуется системой показателей, отражающих конечные результаты реализации инновационного проекта, а также соотношение результатов и затрат, обусловленных разработкой, производством и эксплуатацией нововведений.

Анализ результатов инноваций следует начинать с оценки изменений в объеме производства продукции, товарообороте, полученных в результате нововведений.

$$\Delta N^P = N_1^P - N_0^P ,$$

где N_1^P – объем производства продукции (выручка), полученный за счёт осуществления нововведений;

N_0^P – объем производства продукции (выручка), полученная в базовом варианте до нововведения или в результате использования альтернативы нововведению.

Изменение объема производства продукции, товарооборота, обусловленное нововведением, в свою очередь оказывает определённое воздействие на производительность труда и фондоотдачу.

Технологические, технические, организационные нововведения могут изменить производительность и потребность в рабочей силе. Эффект достигается в случае, если растёт производительность и экономия численности работников. С учётом сказанного изменение производительности в результате нововведений определяется выражением:

$$\Delta B = \frac{N_0^P + \Delta N^P}{\bar{R}_0 + \Delta \bar{R}} - \frac{N_0^P}{\bar{R}_0}$$

где ΔN^P – изменение (\pm) объема производства продукции, товаро-оборота в результате нововведений;

\bar{R}_0 – среднесписочная численность работников базового варианта до нововведения, или при использовании альтернативы данному нововведению;

$\Delta \bar{R}$ – изменение (\pm) среднесписочной численности работников в результате нововведений.

В анализе также следует определить влияние нововведений на фондоотдачу. Изменение фондоотдачи в результате инноваций можно измерить при помощи выражения:

$$\Delta H = \frac{N_0^P + \Delta N^P}{F_0 + \Delta F} - \frac{N_0^P}{F_0},$$

где \bar{F}_0 – средняя стоимость основных фондов базового варианта до нововведения, или при использовании альтернативы данному нововведению;

$\Delta \bar{F}$ – изменение (\pm) средней стоимости основных фондов в результате нововведений.

Рост фондоотдачи в результате инноваций свидетельствует об их эффективности.

Состав затрат определяется конкретными хозяйственными условиями и видами выполняемых работ. К факторам, определяющим величину затрат на инновации, относят: степень новизны и сложность оцениваемых инновационных процессов, уровень технологичности (возможности включения в технологию), организационно-технический уровень производства, структуру и сложность средств технологического обеспечения (оборудование, технические средства, инструменты, материалы, программные продукты, информационные системы и технологии, используемые в технологическом процессе), уровень нормативной базы (качество планирования), объём производства и продажи продукции, обусловленный нововведением.

Оценка влияния перечисленных групп факторов на планируемую величину затрат по технологической подготовке осуществляется как правило методом аналогий с использованием соответствующих поправочных коэффициентов, отражающих либо отличия нововведений от ранее осваиваемых процессов, либо изменение условий торговли в сравнении с теми, при которых проводилась подготовка базового

торгового процесса. Характер различий и способы учёта их влияния необходимо рассматривать по каждому виду работ и затрат, связанных с их выполнением.

Используя метод аналогий, за базовую величину затрат организационно-технической, технологической подготовки можно принять расходы по ранее проводимым аналогичным работам при освоении предыдущих торговых процессов. Изменение условий и объёмов проведения инновационных работ можно учесть с помощью коэффициента, отражающего различия между базовым объектом и нововведением. Указанный коэффициент (K) исчисляются отношением количества площадей, оборудования, технических и технологических средств, привлекаемых к инновации, к количеству аналогичных активов базовой модели или альтернативы данному нововведению. Если в расчёте K применяют показатели в денежном выражении, то в условиях инфляции их приводят к сопоставимым (базисным) ценам делением текущих значений на индекс инфляции, исчисленный к базисному периоду.

Таким образом, плановую величину затрат (CC_{H1}) можно обосновать с помощью произведения:

$$CC_{H1} = CC_{H0} \cdot K ,$$

где CC_{H0} – плановые (нормативные) затраты до использования нововведения;

K – поправочный коэффициент, учитывающий изменение номенклатуры активов для инновационных работ в сравнении с базовым или альтернативным вариантом.

Экономия снижения издержек производства и продажи продукции за счёт реализации нововведения за период рассчитывается по формуле:

$$\mathcal{E}_{CC} = \frac{N_1^P}{N_0^P} \cdot CC_{H0} - CC_{H1} = CC_{HP0} - CC_{H1} ,$$

где CC_{H0} и CC_{H1} – плановые (нормативные) затраты на производство продукции до внедрения нововведения и с применением нововведений соответственно, д. е.; рассчитываются по нормам или планам, установленным до и после реализации нововведения;

CC_{HP0} – затраты производства, рассчитанные с условием применения нововведения, но по нормам, установленным для базового варианта, т.е. до внедрения нововведения (расчётные затраты).

Конечный результат в оценке эффективности нововведений – прибыль.

Прирост прибыли (эффект) за счёт осуществления нововведений в сравнении с альтернативой за период определяется разностью:

$$\Delta P = P_1 - P_0,$$

где P_1 и P_0 – прибыль, полученная за счёт осуществления нововведений и их альтернативы соответственно.

На основе показателя прибыли определяют рентабельность продаж от инноваций:

$$R_1 = \frac{P_1}{N_1^P} \cdot 100.$$

Рентабельность инновационных активов (стоимости вновь вводимого имущества) по показателю чистой прибыли определяется отношением:

$$R_1^q = \frac{P_1^q}{B_1} \cdot 100,$$

где B_1 – общая стоимость активов, составляющих нововведение.

Рентабельность капитальных вложений, направленных на создание и осуществление нововведений, равна отношению:

$$R_{CI}^q = \frac{P_1^q}{CI_1} \cdot 100$$

где CI_1 – стоимость капитальных вложений, направленных на создание и осуществление инновации.

Прирост рентабельности продаж в результате нововведений равен разности:

$$\Delta R = \frac{P_1}{N_1^P} \cdot 100 - \frac{P_0}{N_0^P} \cdot 100.$$

Прирост рентабельности инновационных активов, исчисленной по показателю чистой прибыли, находят по формуле:

$$\Delta R^q = \frac{P_1^q}{B_1} \cdot 100 - \frac{P_0^q}{B_0} \cdot 100,$$

где B_0 – общая стоимость имущества, составляющего альтернативу нововведению, либо имущества без инновационных активов.

Прирост рентабельности капитальных вложений в инновацию по сравнению с рентабельностью капитальных вложений в альтернативу данной инновации равен:

$$\Delta R_{CI}^q = \frac{P_1^q}{CI_1} \cdot 100 - \frac{P_0^q}{CI_0} \cdot 100,$$

где CI_0 – стоимость капитальных вложений, направленных на создание и осуществление альтернативы данной инновации.

Срок окупаемости капитальных вложений на инновации рассчитывают с помощью выражения:

$$T_1 = \frac{CI_1}{P_1 / T_{п1}},$$

где P_1 – прибыль за весь период эксплуатации инновации;

$T_{п1}$ – срок полезного использования (расчётный период или жизненный цикл) инновации, лет.

Кроме того экономическая эффективность инновационной деятельности включает в себя определение и других рассмотренных нами показателей: индекса доходности и внутренней нормы доходности проекта. Завершается оценка определением устойчивости и чувствительности основных экономических характеристик проекта к изменению внутренних и внешних параметров.



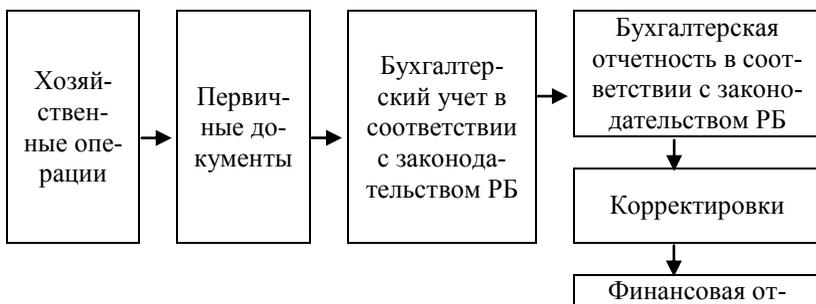
УДК 339.15

РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ НА ПУТИ К МСФО

*Рубаник А.Н., Сидоренкова А.Г., ст. преподаватели
УО «Белорусская ГСХА»*

Главным потребителем финансовой информации в Республике Беларусь были государственные органы, дополняющие бухгалтерские данные плановыми и статистическими данными. В настоящее время финансовая информация становится доступной для пользователей не только в лице государственных органов, но и независимых аудиторов, инвесторов, иностранных кредиторов. Переход Республики Беларусь на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) предоставляет новые возможности как бизнесу, так и государству в целом. В качестве микроэкономических стимулов можно выделить: рост рыночной капитализации; выход на зарубежные рынки капитала и снижение цены привлекаемого капитала; возможность более эффективно использования информации для принятия управленческих решений. К макроэкономическим стимулам относятся: приток иностранных инвестиций в экономику; большая прозрачность отечественных компаний и, как следствие, улучшение имиджа бизнеса за рубежом; более глубокая интеграция экономики страны в мировую хозяйственную систему; улучшение качества отчетной информации и возможность ее сопоставления.

Существуют два метода формирования отчетности по международным стандартам: трансформации и параллельный.



четность в соответствии с МСФО

Рис. 1. Метод трансформации

Метод трансформации заключается в преобразовании бухгалтерской отчетности, составленной согласно законодательству Республики Беларусь, посредством корректировок ее данных для обеспечения соответствия МСФО.



Рис. 2. Параллельный метод

Параллельный метод предполагает организацию учета в соответствии с национальными и международными стандартами.

В любом случае, какой бы подход ни использовали компании, при переходе на МСФО их ожидают одинаковые риски: с одной стороны – несоответствие показателей требованиям регламентирующих органов, а также изменение качества активов вследствие пересчета, а с другой – риски, связанные с недостаточной квалификацией персонала и пересмотром информационных технологий.

Стремление привести национальную систему бухгалтерского учета к МСФО требует реформирования всей учетной системы Республики Беларусь. В связи с этим 90-е годы принят ряд нормативных документов. В целях создания системы статистики, соответствующей новым экономическим отношениям, обеспечивающей анализ социально-экономических процессов и выработку способов воздействия на них, Совет Министров Республики Беларусь принял постановление от 30.03.1992 г. № 174 «О переходе Республики Беларусь на принятую в международной практике систему учета и статистики». Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 04.05.1998 г., № 694 утверждена «Государственная программа перехода на международные стандарты бухгалтерского учета в Республике Беларусь», определяющая направления реформы финансовой отчетности.

Цель реформирования системы бухгалтерского учета Республики Беларусь – приведение национальной системы бухгалтерского учета в соответствие с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями рыночной экономики.

Задачами реформы являются: формирование системы стандартов учета и отчетности, необходимых для внешних пользователей; обеспечение увязки реформы бухгалтерского учета в Республике Беларусь с основными тенденциями гармонизации стандартов на международном уровне; оказание методической помощи предприятиям в понимании и во внедрении системы управленческого учета.

В целях приведения национальной системы бухгалтерского учета в соответствие с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями рыночной экономики реформа будет проводиться по следующим основным направлениям:

- законодательное обеспечение и нормативное регулирование;
- формирование нормативной базы (стандартов);
- методическое обеспечение (инструкции, методические указания, комментарии);
- кадровое обеспечение (подготовка и повышение квалификации специалистов бухгалтерского учета);
- международное сотрудничество (работа в международных организациях, взаимодействие с национальными организациями, ответственными за разработку стандартов бухгалтерского учета).

Нацбанк Республики Беларусь принял решение о разработке на основе международных стандартов национальных стандартов финансовой отчетности и уже утвердил ряд Национальных стандартов финансовой отчетности, подготовленных на основе МСФО и обязательных для применения банками при составлении дополнительных форм отчетности.

Приказом Минфина Республики Беларусь от 14.02.2008 г. № 48 утверждены методические рекомендации о порядке трансформации отечественной бухгалтерской отчетности в формат, соответствующий международным стандартам финансовой отчетности, определяющие рекомендуемый порядок трансформации (преобразования) отчетности в формат, соответствующий МСФО. Установленный Методическими рекомендациями порядок рекомендован юридическим лицам, являющимися коммерческими организациями, вне зависимости от форм собственности, исключая банки, небанковские кредитно-финансовые организации и страховые организации.

В Директиве Президента Республики Беларусь № 4 от 31.12.2010 г. «О развитии предпринимательской инициативы стимулировании де-

ловой активности» и Программе деятельности Правительства Республики Беларусь на 2011–2015 годы предусмотрено сближение национально-го законодательства в сфере бухгалтерского учета с МСФО.

Правовой механизм регулирования бухгалтерского учета и отчетности в Республике Беларусь подвергается модернизации. Промежуточным результатом проведенной в этом направлении работы является принятие:

- нового типового плана счетов бухгалтерского учета, структура и содержание которого в значительной степени увязаны с информацией, содержащейся в бухгалтерской отчетности;

- новых форм бухгалтерской отчетности, характеризующихся четким структурированием активов и обязательств по степени повышения ликвидности, делением доходов, расходов и денежных средств по видам деятельности (текущей, инвестиционной, финансовой), появлением новой информации о прочем совокупном доходе, наличии и движении эквивалентов денежных средств;

- порядка бухгалтерского учета новых объектов – отложенных налоговых активов и обязательств, инвестиционной недвижимости, долгосрочных активов, предназначенных для реализации, выбывающих групп;

- порядка бухгалтерского учета доходов и расходов, предусматривающих их классификацию по видам деятельности (текущей, инвестиционной, финансовой), использование метода начисления, списания управленческих расходов на финансовые результаты, формирование резервов по сомнительным долгам, поэтапное признание доходов и расходов по договорам строительного подряда;

- порядка учета основных средств и нематериальных активов с выделением механизма обесценения, методики формирования резервов по выводу основных средств из эксплуатации, применения порядка отражения в учете результатов переоценки;

- порядка бухгалтерского учета государственной поддержки и безвозмездной помощи с позиций дохода.

Дальнейшая стратегия развития национальной системы бухгалтерского учета и отчетности, применения МСФО в Республике Беларусь определена в Законе «О бухгалтерском учете и отчетности» от 12.07.2013 г. № 57-3.

В Законе определены два направления применения МСФО:

- введение обязательности составления отчетности в соответствии с МСФО общественно значимыми организациями;

- улучшение качественных характеристик бухгалтерского учета на основе МСФО.

В целях повышения эффективности применения МСФО в Республике Беларусь будут существенно повышены требования к главным бухгалтерам общественно значимых организаций. В Законе «О бухгалтерском учете и отчетности» предусмотрена национальная сертификация специалистов, претендующих на должность главного бухгалтера общественно значимых организаций и банков. По результатам аттестации сертификат профессионального бухгалтера будет выдаваться Минфином Республики Беларусь, сертификат профессионального бухгалтера банка – Нацбанком Республики Беларусь. Порядок проведения аттестации на право получения сертификата профессионального бухгалтера и подтверждения квалификации лиц, имеющих такой сертификат, определен Постановлением Совмина Республики Беларусь от 03.02.2014 г. № 94.

Реализация Закона «О бухгалтерском учете и отчетности» потребует осуществления комплекса взаимосвязанных мероприятий ряда задач для создания инфраструктуры применения МСФО в Республике Беларусь. Наиболее важные из них: организация контроля за соблюдением МСФО; совершенствование базового экономического образования; организация системы подготовки и повышения квалификации специалистов по МСФО; взаимодействие с международными организациями (Комитетом по МСФО, Координационным советом стран СНГ по бухгалтерскому учету).

В процессе перехода на МСФО в Республике Беларусь возникает ряд проблем, которые требуют решения.

Необходима унификация понятий используемых в разных законодательных актах по бухгалтерскому учету, увязка терминологии налогового и бухгалтерского законодательства.

Требуется устранение различий между национальным учетом Республики Беларусь и МСФО в части подходов к созданию резервов по финансовым активам, отражению условных обязательств и активов, учету временных и курсовых разниц, определению справедливой стоимости основных средств и финансовых инструментов.

Консолидированная отчетность, подготовленная по МСФО, должна быть основана на единых принципах учета: учетной политике, группировке и классификации финансовой информации, едином плане счетов для всех дочерних компаний группы.

Переход Республики Беларусь на МСФО – достаточно сложная задача, однако он неизбежен т. к. ни один финансовый рынок не может развиваться отдельно от международного рынка.

Формирование инфраструктуры применения МСФО, совершенствование нормативной базы, унификация национальных и междуна-

родных стандартов приведет к повышению общественного статуса бухгалтера, значения бухгалтерского учета и отчетности, для достижения устойчивого положения Республики Беларусь на мировом рынке.



УДК 340.130.3

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ В ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ОХРАНЫ ПРИРОДНОЙ СРЕДЫ

*Голенкова О.К., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

Охрана природной среды основывается не только на правовых и экологических, но и на экономических и социальных основах. Экологическая проблема поставила человечество перед выбором дальнейшего пути развития, т.к. дальнейший рост производства должен быть согласован с реальными возможностями природной среды и соразмерен не только с ближайшими, но и с отдаленными целями социального развития общества в целом. Экологическую проблему приравнивают к проблеме выживания человека, сохранения всего живого мира. Обеспечивать жизнедеятельность общества и каждого человека может экономика общества. Главная функция экономики состоит в том, чтобы постоянно создавать необходимые для жизнедеятельности людей блага, без которых общество не сможет развиваться. Экономика помогает удовлетворить потребности человека в мире ограниченных ресурсов.

В формировании эколого-экономической системы ресурсосбережение на всех уровнях, экономика и экология является союзниками. У этих слова один корень. Классическое определение экологии: наука, изучающая все сложные взаимосвязи в природе и взаимоотношения живой и неживой природы. Экология в широком смысле — познание экономики природы, одновременное исследование всех взаимоотношений живого с органическими и неорганическими компонентами окружающей среды. А экономика, в переводе с древне – греческого, означает искусство вести домашнее хозяйство. Умение вести хозяйство непосредственно связано с бережным отношением ко всему, что окружает человека в жизни. Характеризуя природу и ее ресурсы как основу жизни (экологический аспект) и как основу деятельности (экономический аспект), положение ч. 1 ст. 9 Конституции Российской Фе-

дерации закрепляет тесную взаимосвязь экономики и экологии, необходимость научно-обоснованного сочетания экономических и экологических интересов народов, проживающих на соответствующей территории и всего народа Российской Федерации. Такое сочетание является ключевым для правового регулирования экологических отношений.

Правовое регулирование общественных отношений по охране окружающей среды на современном этапе определяется эколого-экономическими и социально-политическими условиями. Изменения в экономических и экологических отношениях получили отражение в Конституции Российской Федерации, которая закрепила конституционные основы охраны окружающей среды и создала базу для дальнейшего развития экологического законодательства. Так, согласно ч. 1 ст. 9 Конституции Российской Федерации, земля, недра, воды, леса и другие природные ресурсы используются и охраняются в Российской Федерации как основа жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории. Это конституционное положение носит эколого-экономический характер, поскольку природа имеет многообразное значение и как среда обитания человека, и как источник природных ресурсов, и как экологическая система.

Правовая охрана окружающей среды учитывает закономерности взаимоотношений производства и природной среды, положения социальной экологии и связи общества с биосферой. Право в сфере охраны окружающей среды основывается на положениях экономической науки, т.к. от этого зависит сохранение природных ресурсов и обеспечение благоприятной для человека окружающей среды. Необходимость рационального природопользования, охрана природы, экологическая безопасность вырабатывают новые эколого-правовые требования.

В настоящее время правовое регулирование экологических отношений должно учитывать наряду с социальными аспектами охраны окружающей среды, экономические аспекты. Социальные аспекты закреплены в Конституции Российской Федерации. Прежде всего, это право граждан на здоровую и благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного здоровью или имуществу экологическим правонарушением (ст. 42 Конституции Российской Федерации).

К экономическим аспектам охраны окружающей среды относятся:

1) многообразие форм собственности на природные ресурсы, получившее закрепление в Конституции Российской Федерации. Согласно ч. II ст. 9 Конституции Российской Федерации, земля и другие природные ресурсы могут находиться в частной, государственной и муниципальной собственности;

2) изменение характера участия государства в хозяйственной деятельности и сокращение его доли собственности на основные средства производства в промышленности, и на этом фоне, активизирована предпринимательская деятельность в природопользовании, в ходе которой часто не соблюдаются правовые экологические требования;

3) осуществление основных структурных преобразований в экономике, качественное технологическое обновление всего промышленного производства с точки зрения сохранения и улучшения окружающей среды.

4) осуществление реконструкции и перепрофилирования промышленных предприятий и экологически опасных производств;

5) усиление экологического нормирования и стандартизации;

6) проведение экологической экспертизы по оценке воздействия на окружающую среду различных программ в экономике, оказывающих вредное воздействие на природную среду;

Таким образом, главной современной задачей правового регулирования в экологической сфере является обеспечение стабилизации и улучшение экологической ситуации в Российской Федерации за счет улучшения общественного производства, осуществления преобразований, позволяющих ввести производственную деятельность на основе внедрения ресурсосберегающих технологий, изменений структуры производства, структуры личного и общественного потребления. В целом федеральные и региональные нормативные правовые акты в сфере природопользования и охраны окружающей среды не всегда соответствуют экономическим и социально-политическим аспектам, не обеспечивают достижение целей и задач правового регулирования и поэтому нуждаются в обновлении и дополнении. Эффективность правовых норм, касающихся природоохранной деятельности, определяется полнотой и научной обоснованностью, их согласованностью с законами природы и закономерностями общественного развития.

Ведущее положение нормативных правовых актов, касающихся природоохранной деятельности, принадлежит Конституции Российской Федерации. Закрепив достигнутый уровень развития общества, Конституция Российской Федерации служит базой для дальнейшего развития и совершенствования всего экологического законодательства. В ее статьях сформированы цели, задачи и главные направления государственной и общественной деятельности в области охраны природной среды, а также обязанности граждан в отношении природопользования.

В Федеральном законе «Об охране окружающей среды» также принят ряд положений, имеющих принципиальное значение для правового регулирования природоохранной деятельности:

Оценивая в целом эффективность федерального и регионального законодательства в сфере охраны окружающей среды, следует сказать, что она является недостаточной.

Так, Федеральный закон «Об охране окружающей среды» не содержит:

- а) экологические требования к банкротству предприятий и организаций, влияющих на окружающую среду;
- б) экологические требования к сфере природопользования;
- в) не предусмотрены виды экологических правонарушений;
- г) отсутствует статья об ответственности предприятий промышленности как источников повышенной опасности для окружающей среды.

В законодательстве не определены виды и признаки предприятий, относящихся к источникам повышенной опасности для окружающей среды, вопросы совершенствования технологии производства, выпуска промышленной продукции, материального стимулирования, что непосредственно влияет на соблюдение ими эколого-правовых требований.

Характеризуя в целом действующее федеральное и региональное законодательство об охране окружающей среды, следует отметить, что в последнее время в нем происходят значительные изменения. Учитывается актуальность и приоритеты в принятии экологических нормативных актов, при разработке Концепции развития системы экологического законодательства Российской Федерации, которая должна основываться на Конституции Российской Федерации и также соответствовать социально-экономическим, демографическим и экологическим условиям развития общества, процессам формирования правового государства.

Решение правового регулирования охраны природной среды в совокупности с экономическими аспектами обеспечит движение человечества в мирное и созидательное будущее.



УДК 658.012 .7

СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ КОНТРОЛЛИНГА КАК СИСТЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ

Ракутин В.Г., ст. преподаватель

Модернизация агропромышленного комплекса Беларуси предполагает использование более эффективных методов и методик планирования, информационного обеспечения, анализа и контроля, которые бы позволили производить конкурентоспособную продукцию и наращивать экспортный потенциал.

Прежде чем обратиться к эффективности управления и определению резервов ее повышения, необходимо раскрыть содержания категории «эффективность».

В общем представлении эффективность (в переводе с латинского *efficientia* – действенный, производительный, дающий результат) характеризует развитые различные системы, процессы, явления.

Проведенные нами исследования показали, что «эффективность» как категория может быть представлена двумя подходами: 1) результативный; 2) результативно-ресурсный.

Представителем *результативного* подхода является Уильяма Пети – английский экономист, родоначальник классической политэкономии, основоположника трудовой теории стоимости – и глава школы физиократов, французский экономист Франсуа Кенэ. Они употребляли эффективность в значении результативности и использовали его для оценки тех или иных правительственных или частных мер в зависимости от того, способствовали те или нет оживлению экономической жизни.

Сторонники *результативного* подхода разделяют мнение С.И. Ожегова и Н.Ю. Шведов, которые определяют понятие «эффективный» как «дающий эффект, действенный», а «эффект» – в форме действия как результата чего-нибудь, следствия чего-нибудь.

Большинство авторов сходятся во мнении о том, что основоположником теории экономической эффективности является шотландский экономист Адам Смит, который выступает против вмешательства государства в дела бизнеса и свободного рынка, которое всегда сказывается на снижении эффективности экономики и вызывает рост цен.

Последователем А. Смита являлся представитель классической политэкономии Давид Риккардо, которым были предприняты попытки оценки эффективности капитала. В частности, он доказал, что чем менее долговечен капитал, тем больше требуется постоянно затрачиваемого труда для сохранения его первоначальной эффективности. У Д. Риккардо термин «эффективность» использовался уже не в значении «результативность», а как отношение результата к определенному виду затрат. С этого времени понятие «эффективность» приобретает ста-

тус экономической категории.

В.Г. Золотогоров обобщая мнения основных представителей *результативно-ресурсного* подхода (А. Бугуцкий, П.Т. Саблук, Ю.Н. Новиков, М.М. Караман и др.) даёт определение эффективности как показателю результативности конкретного хозяйственного или другого решения, определяемый отношением полученных от его реализации конечных результатов (эффекта) к затраченным ресурсам (трудовым, материальным, финансовым и др.).

Свой вклад в развитие категории эффективности управления как наиболее важной характеристики деятельности организации внесли такие зарубежные ученые, как Т. Питерс, Р. Уотермен, Дж. Харрингтон, А. Файоль, Г. Эмерсон, Ф. Тейлор, Г. Форд. Понятие «эффективность» рассматривалось ими в контексте результативности управления на макроуровне относительно действий субъекта управления – правительства государства.

Обобщая выше изложенное, следует отметить, что все представители представленных выше подходов считали эффективность индикатором развития. Поэтому стремясь повысить эффективность конкретного вида деятельности и их совокупности необходимо определить конкретные мероприятия, способствующие процессу развития, и отбросить те из них, что ведут к регрессу. Кроме этого эффективность управления определяется использованием ресурсов, что обеспечивается исполнением функций менеджмента, их составом и взаимодействием в процессе управления.

Основой улучшения системы управления является анализ эффективности, который позволяет более четко определить обязанности и права работников, а также на этой основе спроектировать рациональную ее структуру. При этом важнейший принцип эффективного управления любой организацией – достижение высоких результатов при минимальных затратах. Это возможно путем рационального использования техники, технологий, применения современных экономических методов и инструментов.

Одним из таких инструментов является контроллинг, который представляет собой комплексную систему мероприятий, направленных на повышение эффективности управления в организации за счет внедрения современных форм планирования, контроля, анализа и информационного обеспечения.

Термин «контроллинг» происходит от английского глагола «to control», в экономическом смысле имеющего значение «управлять», «наблюдать». Сам термин зародился в Северной Америке, в 50-е годы XX в. стал использоваться в Западной Европе, в начале 90-х – в России

и только в XXI в. – в нашей стране. Существуют различные трактовки этого термина. Некоторые авторы считают, что контроллинг – это внутренний контроль, другие ассоциируют его с аудитом, сравнивают с системой управления прибылью организации, часто его отождествляют с управленческим учетом.

Проведенные нами исследования позволили выделить подходы к определению понятия «контроллинг» в экономической литературе.

Информационный подход, согласно которому контроллинг – это информационное обеспечение процессов планирования, регулирования и контроля в организации. Основу контроллинга составляют показатели бухгалтерского учета, организованные в совокупность технико-экономических данных. Это доказывает, что контроллинг является одной из составляющих системы управления организацией и выполняет сервис-функцию, которая состоит в предоставлении необходимой информации руководству для принятия управленческих решений.

Рассмотренный подход представляет собой контроллинг как сервисную функцию менеджмента, которая обеспечивает только информационную поддержку базовым функциям управления.

Интеграционный подход, согласно которому основная задача контроллинга состоит в координации системы управления в организации.

Так, С.В. Рубцов считает, что «система контроллинга – это не что-то принципиально новое, а просто различное сочетание методов и принципов управления, которое позволяет в другой плоскости посмотреть на проблему долгосрочного существования организации в условиях рынка». Аналогичной точки зрения придерживаются А. Саак и Ю. Пшеничных. По их мнению, «концепция контроллинга не содержит новых знаний об экономике организации и лишь использует инструментарий, известный экономистам из других дисциплин. Поэтому есть смысл говорить о контроллинге не как о системе определенных знаний, а скорее, как о философии или об идеологии управления предприятием».

В то же время белорусский ученый П.В. Лебедев предлагает следующее определение: «Контроллинг – это система управления экономикой организации, ориентированная на выполнение оперативных и стратегических целей и достижение заданных результатов, объединяющая информационное обеспечение, планирование, контроль и анализ».

В интеграционном подходе не представлено четкое место контроллинга в организации. Часто идет подмена понятия «менеджмент» термином «контроллинг». При этом, говоря о контроллинге, авторы в действительности зачастую сводят изложение вопроса к описанию традиционных инструментов менеджмента.

Многие авторы предлагают *результативный* подход, согласно которому контроллинг это система управления прибылью организации с выделением сервисной (информационной), управляющей и контрольной функциями.

Недостаток подхода в том, что контроллинг не следует связывать только с получением прибыли, так как в различные периоды времени перед организациями стоят разные задачи.

Многообразие определений и взглядов на контроллинг свидетельствует о том, что он является интенсивно развивающимся направлением в области теории и практики управления финансово-хозяйственной деятельностью организаций, а также, что до сих пор среди исследователей нет единого понимания его сущности.

В результате проведенных исследований нами дано собственное определение сущности контроллинга, под которым понимается система повышения эффективности управления, обеспечивающая достижение как краткосрочных, так и долгосрочных целей организации, связанная с интеграцией и координацией современных экономических методов и инструментов для подготовки, интерпретации и предоставления информации сотрудникам и руководству для принятия оперативных и стратегических управленческих решений.



УДК 336.77(476)

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ РЫНКА ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Гридюшко Е.Н., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

В условиях развития рыночных отношений лизинг является способом инвестирования капитала в основные фонды (оборудование) и нематериальные активы для различных отраслей народного хозяйства. За тридцать лет развития лизинга его доля составляет 15% всего Европейского рынка инвестиций.

В Республике Беларусь лизинговые операции получили развитие в последнее десятилетие. Правительством подготовлены и утвер-

ждены новые документы и план мероприятий по развитию лизинга в Беларуси. Программой социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011-2015 гг. предусмотрено изменение технологической структуры инвестиций в основной капитал путем увеличения удельного веса затрат на приобретение машин, оборудования, транспортных средств в общем объеме инвестиций в основной капитал.

Указом Президент Республики Беларусь № 143 «Об объемах и источниках финансирования в 2013 г. закупки сельскохозяйственной техники и оборудования» определено финансирование Республиканской программы оснащения современной техникой и оборудованием организаций агропромышленного комплекса, строительства, ремонта, модернизации производственных объектов этих организаций на 2011-2015 гг. На выполнение указанной программы предусмотрено направить 4, 06 трлн. руб., в том числе 3,26 трлн. льготных кредитов банков.

Сегодня в Беларуси внутригосударственный лизинг сельхозтехники, произведенной на отечественных предприятиях, организован за счет средств республиканского бюджета. Однако из-за своих ограниченных возможностей бюджет не может обеспечить поставку всего комплекса необходимой техники. В то же время не до конца задействованные мощности белорусских машиностроительных предприятий не позволяют развивать экспортный лизинг (в первую очередь – со странами СНГ). Низкая прозрачность лизингового рынка, также является одним из основных барьеров на пути дальнейшего развития лизинговых отношений в Республике Беларусь.

Ещё одной причиной, тормозящей лизинговую деятельность, является то, что банки лишь отчасти вовлечены в развитие лизинговых услуг, так как еще не рассматривают лизинговых операторов как надежных и стабильных партнеров. Все это делает белорусских лизинговых операторов крайне зависимыми от коммерческих банков, которые при рассмотрении вопроса о финансировании обращают внимание на кредитоспособность конечного получателя, а не лизингового оператора, как это принято за рубежом. Нельзя также не учитывать некоторую пассивность, как самих банков, так и лизинговых операторов в части привлечения клиентов. В числе проблем, тормозящих развитие лизинговых компаний – невозможность обеспечения залога имущества по лизинговым договорам с государственными предприятиями, которые являются основой белорусской экономики, но именно они лишены возможности прибегать к лизингу для обновления основного капитала. Еще одной проблемой развития лизинга является слабость банковской системы. Финансирование серьезных лизинговых проектов способны обеспечить лишь несколько отечественных банков. Таким образом,

возможности белорусских лизингодателей по экспорту продукции белорусского производства сведены к минимуму. Если сегодня белорусские лизинговые компании не получают поддержки со стороны государства, то даже внутренний рынок может быть утерян, так как активность российских конкурентов растет высокими темпами.

Для увеличения объемов лизинговой деятельности в Беларуси и обеспечения ее успешного развития на международном рынке потребуются обновить действующее законодательство, увязав поставленные цели для всех затрагивающих лизинговую деятельность областей права. Необходимы активные действия не только по организации поставок продукции белорусских производителей на внешние рынки на условиях лизинга, но и привлечение с его помощью внешних инвестиций.

Для свободного проникновения в страну инноваций по договорам лизинга, необходимо предоставлять лизингодателям те же льготы, что и для предприятий, ввозящих из-за рубежа оборудование для своих нужд. Также необходимо заняться подготовкой совместных актов законодательства в области лизинга в рамках СНГ. Базой для этого может послужить подписанное по инициативе Беларуси межправительственное соглашение о создании благоприятных правовых, экономических и организационных условий для расширения лизинговой деятельности.

Взаимосвязь экспортного и импортного лизинга очевидна. Так, насыщение станочного парка республики высокотехнологичным оборудованием напрямую способствовало бы повышению качества продукции, что, в свою очередь, позволило бы переориентировать спрос (привлечь внимание внутренних потребителей к отечественным товарам) и положительно повлиять на структуру белорусского экспорта, увеличив в нем долю конкурентоспособной готовой продукции. Возможно, белорусские банки в ближайшие годы в несколько раз увеличат финансирование лизинговых компаний, так как лизинговые схемы все чаще воспринимаются как более безопасный вариант. Для приобретения оборудования или товара в лизинг необходимо иметь 20-30% от его общей стоимости, соответственно, риски в этом случае существенно меньше, то есть объект лизинга становится ликвидным на вторичном рынке.

Таким образом, для развития лизинговой деятельности на территории Республики Беларусь необходимо:

- при Белорусском союзе лизингодателей создать биржу лизинговых сделок, что позволит лизинговым операторам не тратить время на непрофильные сделки и поиск клиентов и, тем самым, сформировать прозрачный и понятный всем рынок лизинговых услуг;

– законодательно определить работу лизинговых операторов как деятельность небанковских финансовых организаций и распространить на них систему надзора. Однако чтобы обезопасить сферу лизинга от негативных последствий, необходимо ввести механизм обязательной сертификации, что действует для риэлтерского или страхового бизнеса;

– для расширения финансовых возможностей лизинговых операторов использовать выпуск облигаций, что позволит моделировать иную, нежели в случае с банками, методику финансирования клиентов, делая ее более доступной;

– производителям и предпринимателям создать условия, при которых они стремились бы развивать этот род деятельности, для чего следует добиваться появления лизинговых сделок с достаточно длинными сроками действия (не менее 3-х лет), ведь именно такие договора будут нести реальные инвестиции в экономику государства;

– снизить ставку налога на прибыль, полученную лизингодателями от реализации договоров по лизингу со сроком действия три и более лет, кроме этого, необходимо рассмотреть возможность снижения таможенных пошлин и налогов по товарам, ввозимым на территорию Республики Беларусь и являющимся объектами международного финансового лизинга.

Вышеперечисленные меры будут способствовать развитию лизинговых компаний и операций, производимых ими, и, в конечном счете, позволят наращивать лизингу обороты и играть все более весомую роль в экономике республики.



УДК 658.562

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПУТИ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Шаповалова М.Н., магистр эк.н.
УО «Белорусская ГСХА»*

В настоящее время в период развития экономических отношений определяющим фактором эффективного функционирования организаций и предприятий является производство конкурентоспособной продукции. В связи с этим, главной составляющей общего менеджмента предприятия, как современного способа управления производством, является менедж-

мент качества. В целом модель системы менеджмента качества (СМК) на предприятии представляет собой модель включающую:

- политику в области качества;
- структуру управления;
- руководство по качеству;
- процедуры СМК;
- матрицу ответственности в области качества;
- показатели и критерии оценки результативности и эффективности СМК.

Совершенствование качества и конкурентоспособности выпускаемых в республике продукции и услуг в значительной мере определяется уровнем развития национальной системы стандартизации, поскольку в основе любого реального производства лежат стандарты.

В настоящее время наиболее эффективным и методологически сильным направлением в области управления качеством является система всеобщего управления качеством TQM (Total Quality Management), разработанная американскими учеными в 1970-1980 годы. Данная система ориентирована на достижение более высокого уровня качества продукции, по сравнению с имеющимся; оптимальность использования всех видов ресурсов; заинтересованность всех подразделений и сотрудников на удовлетворение требований потребителей. Концепция TQM базируется на применении определенных приемов и методов (управление качественными параметрами продукции, персоналом, процессами, ресурсами), однако ядром этой системы являются международные стандарты качества серий ИСО-9000 и ИСО-14000.

Главная цель международных стандартов ИСО-9000 – установление единого признанного во всем мире подхода к договорным условиям по оценке систем обеспечения качеством и регламентация отношений между поставщиками и покупателями продукции. Стандарты ИСО-9000 – комплекс документов по обеспечению качества, пригодный для любого предприятия, независимо от его отраслевой принадлежности. Новизна стандартов серии ИСО-9000 заключается в применении процессного подхода в управлении организацией и ориентации на постоянное и непрерывное улучшение.

Стандарты серии ИСО-14000 устанавливают требования к экологическим параметрам производства, дают рекомендации по созданию и функционированию систем экологического менеджмента, являются основой для проведения внутреннего аудита системы экологического менеджмента.

В последние годы в мире и в Республике Беларусь растет количество предприятий, использующих систему обеспечения производ-

ства безопасной пищевой продукцией HASSP (ХАССП «Анализ опасных факторов и критические контрольные точки»), разработанной американскими учеными. При внедрении системы ХАССП на предприятии проводится анализ всех этапов производственного процесса, с целью выявления «критических точек», где существует риск снижения безопасности производства и определяются способы его уменьшения. Использование ХАССП позволяет: увеличить конкурентоспособность продукции на внутреннем и внешних рынках; уменьшить брак; усовершенствовать ассортимент продукции; ориентировать предприятие на производство более безопасной продукции для потребителя; увеличить доходы предприятия.

На повышение уровня качества продукции, работ и услуг ориентированы основные программы развития:

- Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011-2015 годы;
- Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2011-2015 годы;
- Национальная программа развития экспорта Республики Беларусь 2011-2015 годы.

Сегодня, в Республике Беларусь наблюдается устойчивая тенденция роста количества предприятий и организаций, имеющих сертификаты соответствия систем менеджмента международным стандартам.

Так, с 1 декабря 2006 г. была введена обязательная сертификация услуг турагентов, с 1 января 2007 г. – по ремонту бытовой радиоэлектронной аппаратуры, с 1 апреля 2007 г. – прачечных, с 1 июня 2007 г. – по ремонту электробытовых машин и приборов, с 1 июля 2007 г по ремонту мобильных телефонов и средств электросвязи бытового назначения, с 1 ноября 2007 г. – услуг по изготовлению мебели по заказам населения.

В настоящее время в Беларуси сертифицировано:

- системы менеджмента качества по СТБ ISO 9001 – в 2692 организациях;
- системы управления качеством пищевых продуктов на основе принципов HACCP – в 257 организациях;
- системы менеджмента безопасности пищевых продуктов по СТБ ISO 22000 – в 49 организациях;
- системы менеджмента качества в соответствии с требованиями СТБ ISO/TS 16949 – на 12 предприятиях автомобилестроения;
- система управления качеством производства медицинских приборов и оборудования на соответствие требованиям СТБ ISO 13485 – на 7 предприятиях;

- системы в соответствии с международными принципами надлежащей производственной практики (GMP) на 23 производственных участках 11 организаций фармацевтической промышленности;
- системы управления окружающей средой по СТБ ISO 14001 – на 298 предприятиях;
- системы управления энергопотреблением в соответствии с СТБ 1777 – на 1 предприятии;
- системы управления охраной труда в соответствии с СТБ 18001 – на 894 предприятиях.

В Республике Беларусь постоянно продолжают работы по совершенствованию национальной системы менеджмента качества продукции, работ и услуг на соответствие международным стандартам и законодательству Таможенного союза. Основная цель – улучшение инвестиционной привлекательности нашей страны.

К основным направлениям в области повышения качества продукции на государственном уровне можно отнести следующие:

- совершенствование системы государственного контроля качества и безопасности сельскохозяйственной продукции на основе нормативно-правового обеспечения;
- внедрение на всех предприятиях пищевой промышленности принципов системы НАССР;
- организация контроля содержания вредных веществ в продукции животноводства внутри республики на основе его гармонизации с требованиями, предъявленными в странах Европейского Сообщества;
- разработка новой документации, регламентирующей механизм осуществления контроля безопасности продукции растениеводства;
- создание условий для контроля безопасности сельскохозяйственной продукции на уровне договорных отношений;
- совершенствование метрологического обеспечения лабораторий, контролирующих безопасность сельскохозяйственной продукции;
- контроль качества с помощью аудита производства на возможность получения безопасных и высококачественных продуктов питания.

Учитывая вышеизложенное, первоочередными задачами в части СМК на уровне предприятий и организаций должны стать:

- постоянное улучшение качества выпускаемой продукции с учетом требований потребителей;
- улучшение организационной структуры предприятия (организации) в области управления качеством;
- выявление положительных и негативных последствий, связанных с улучшением менеджмента системы качества и совершенствование методики их оценки;

- совершенствование технологического процесса производства и освоение новых высококачественных видов продукции;
- контроль качества продукции на всех стадиях производства;
- материальное стимулирование производства продукции высшего качества и повышение ответственности за результаты работы;
- постоянное повышение квалификации персонала;
- учет маркетинговых исследований;
- сертификация продукции;
- постоянное совершенствование системы менеджмента качества.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в Республике Беларусь совершенствование системы менеджмента качества продукции, работ и услуг – это одно из важнейших направлений научных и практических исследований, охватывающее все звенья АПК, производственную и социальную сферы.



УДК 62.1.008.8

СОЦИАЛЬНЫЕ ПОТРЕБНОСТИ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ТЕХНИКИ

*Шустов А.Ф., д.ф.н., профессор
Брянская ГСХА*

В чем состоит и чем определяется развитие современной техники? Прежде всего, оно выражается в создании новых и модификации старых технических средств. Развитие техники - сложный процесс, представляющий собой совокупность изменений в природной основе, элементах, структуре и функциях технических устройств и систем. В процессе ее функционирования обнаруживаются новые, еще не реализованные технические возможности, возникают новые проблемные ситуации, выход из которых влечет за собой изменение технического устройства или его замену, т.е. осуществляется качественный переход к новому уровню развития и функционирования технических систем.

По вопросу о причинах развития техники имеются различные подходы, авторы которых считают потребность общества в материальных и культурных благах. В качестве другого фактора развития техники является наука. Третьим фактором развития техники выступают довольно сложные и противоречивые социально-экономические условия, которые либо способствуют, либо противодействуют созданию внедре-

нию новых форм техники.

Понимание диалектики технического прогресса, анализ внутренних противоречий в развитии техники указывают необходимость и открывают возможности на определенных исторических этапах переходить к качественно новым техническим решениям. Здесь необходимо четко разграничивать понятия «изменение» и «развитие». Понятие «изменение» характеризует преобразование деталей, узлов, отдельных элементов спроектированных или созданных технических средств, которые сами по себе еще не ведут к преобразованию их функций как единого целого. Понятие «развитие» представляет собой коренное изменение в структуре объекта, его функциональные качественные изменения или же – создание совершенно нового типа. О развитии в технике можно говорить лишь в том случае, если новое техническое средство опредмечивает ту или иную функцию человека или качественно ее преобразует. В своем развитии техника подчинена определенным закономерностям. Но если сам факт закономерного ее развития не вызывает сомнения, то вопрос о том, какие закономерности свойственны развитию техники, остается дискуссионным.

Обращение к проблеме закономерностей неизбежно ставит вопрос: существуют ли собственно технические закономерности или признание таковых ведет к отрыву техники от человека, его целесообразной деятельности? Определяется ли переход от одних технических средств к другим внутренней логикой развития техники или этот переход обусловлен комплексом естественнонаучных, технических и социальных закономерностей? Многие ученые по-разному отвечают на этот вопрос, анализируя прямо или косвенно закономерности технического развития. В своем анализе мы будем опираться на таких известных авторов, как А.А. Зворыкин, Ю.С. Мелещенко, И.А. Негодаев, Г.Н. Волков, А.И. Половинкин, А.Ф. Эсаулов, Ж. Эллюль и другие.

Некоторые из них технику рассматривают как некоторую самодовлеющую систему, которая не подчинена человеку, а существует автономно, развиваясь по своим принципам и законам. Так, Ж. Эллюль категорически объявляет технику независимой от внешней необходимости, выраженной в социальных потребностях общественного развития и приписывает технике совершенно самостоятельную и главенствующую роль в определении механизмов развития. Собственные внутренние закономерности, по его мнению, являются определяющими, так как техническая деятельность обладает самостоятельной реальностью, развивающейся по своим собственным законам. Подобный подход разделяет и американский философ Г.Л. Парсонс, который он считает, что с тех пор как человек социализировался, техника высту-

пает, как род социальной деятельности и подчинена объективным специфическим закономерностям развития.

Становится совершенно непонятно, как обеспечивается действие этих закономерностей. Ведь техника сама по себе не развивается. Чтобы обеспечить ее развитие, необходима соответствующая деятельность людей.

Другие авторы при анализе развития техники, технического знания и технической деятельности отрицают их собственные закономерности. Так как техника занимает промежуточное положение между природой и обществом, то и ее развитие, по их мнению, подчиняется только природным и общественным закономерностям. Действительно, техника занимает промежуточное положение и включает в себя естественную и общественную природу. Рассматривая такой подход, стоило бы отметить, что здесь не учитывается принципиальное отличие технических закономерностей от природных. В связи с этим мы не можем не поставить следующие вопросы: вопросы, сохраняются ли естественнонаучные теории в структуре технической деятельности как нечто неизменное, или же они постоянно трансформируются? Способны ли технические науки расширенно воспроизводить техническое знание, или же они довольствуются только результатами естественнонаучных теорий и знаний? Необходимо отметить, что естествознание вскрывает только наиболее общие законы природы, объясняя при этом, почему мир таков, а не другой. Техническая деятельность творит новую природу по своим специфическим законам, и явления второй природы существенно отличаются от естественных природных процессов, поскольку это элементы другой искусственной системы, действующей по своим специфическим законам.

Если бы техника представляла собой всего-навсего совокупность явлений, порожденных природой, то не могло бы быть и речи о какой-то иной детерминации технических явлений. Все технические объекты есть нечто новое, то, чего раньше не было в природе, чего природа не создавала и не может создать. И это новое не может быть исчерпано и объяснено лишь законами природы, хотя они, безусловно, действуют в любой созданной людьми технике.

Кроме того, в процессе использования законов природы человек по-разному может комбинировать устройства для использования этих законов, создавая такие их сочетания действия, которые не встречаются в природе. Но если при всем своеобразии технические процессы включают в себя законы природы, то переход от одной формы техники к другой уже никак не может быть вызван законами природы. Если силы природы, поставленные на службу человеку, сами без его вмеша-

тельства могут осуществлять в течении определенного периода времени движение созданной техники, то эти силы сами по себе не могут без вмешательства человека осуществлять усовершенствование техники.

Более того, современная техническая наука во многих случаях опережает развитие естествознания и приобретает технические знания, которые не могут быть обеспечены с помощью уже познанных законов природы. И тем самым техника дает импульс на поиски новых природных законов. По мере возрастания сложности технических объектов, возникает необходимость понимать, что они собой представляют, каково их строение, какие процессы в них совершаются, чтобы знать, как их конструировать и усовершенствовать. Познание и использование лишь природных закономерностей не может формировать такого рода знания. Законы природы воплощаются в технических объектах в новой «снятой» форме.

В пользу того, что техника обладает собственными не сводимыми к характеристикам естественнонаучного знания, закономерностями говорит факт, что при неизменных естественнонаучных характеристиках технических объектов применение собственно технических знаний и закономерностей ведет к самым разнообразным техническим эффектам.

Под закономерностями развития техники понимаются устойчивые, выступающие в ее развитии, или существенные связи, прослеживаемые между этапами, стадиями и фазами этого развития. Техническая закономерность представляет собой своеобразный вектор движения технической системы, она раскрывает пределы ее устойчивости, принципы организации и функционирования. Техника развивается не только в историческом времени и пространстве, но и во всем богатстве и многообразии своих форм, опираясь на внутреннюю логику и закономерности, которые присущи ей. Она также определяется и социальными потребностями, и культурологическими особенностями.

Таким образом, мы можем выделить две основных группы факторов, детерминирующих развитие техники. Первая группа - это внутренняя логика развития техники, связанная с развитием технико-технологического знания и опыта. Понятие внутренней логики развития техники затрагивает ее субстанциональную сторону, ее элементы и структуру, позволяет вычленить многие технические закономерности, которые выражаются в смене вещественного субстрата, структуры, функций. Причем внутренней эта связь называется не из-за пространственного расположения, а потому что эта связь играет важную роль в процессе возникновения и развития данного явления. Внутренняя логика развития техники раскрывает, прежде всего, ее технологическую

необходимость.

Технологическая необходимость, какой бы строгой она ни была, всегда в то же время представляет собой способ проявления общественной необходимости. Вторая группа – «внешние» закономерности, обусловленные развитием и усложнением социальных потребностей и особенностями культуры, человеческих ценностей и т.п. Эти закономерности определяют как формирование общественных условий развития и общую логику развития техники в обществе. Удовлетворение непрерывно растущих общественных технических потребностей путем передачи все большего числа трудовых функций техническим средствам тем самым определяют направление и содержание развития техники. Поэтому общие закономерности и направление развития техники обусловлены логикой социальных потребностей, что означает историко-логическое восхождение техники детерминируется социокультурными закономерностями прогресса. Следовательно, правомерно признание и учет закономерностей этой группы и недопустима их недооценка и игнорирование.

Говоря о внешних факторах и закономерностях развития технической деятельности, мы должны подчеркнуть, что понятие «внешняя закономерность» носит условный характер, так как нельзя считать внешними для явления те закономерности, которые порождают эти явления и определяют их развитие. В частности, это касается социальных закономерностей, то есть тех закономерностей, которые определяют уровень техники как социального явления. Поэтому разделение закономерностей на внешние и внутренние носит всего лишь методологический характер, отражающий специфику достаточно сложной и противоречивой природы технической деятельности. При этом следует учитывать, что внутренние и внешние детерминирующие факторы не только взаимосвязаны, но и активно взаимодействуют, а процесс этого взаимодействия обуславливает реальный процесс развития техники.

Основной движущей силой развития техники является противоречие между постоянно растущими техническими потребностями общества и возможностями удовлетворения этих потребностей имеющейся техникой, то есть противоречие между техническими задачами и техническими возможностями их разрешения, которые в наибольшей степени были бы благоприятны для природы, общества и культуры. Средства удовлетворения этих технических потребностей необходимо искать не только в рамках самой технической деятельности, но и в рамках социальной и культурной деятельности.

Значительное влияние на развитие технической деятельности оказывают потребности общества. Потребности превосходят потреб-

ление и являются отражением не только существующего уровня развития техники, но и возможностей ее развития. Каждое техническое усовершенствование, решая какие-то назревшие противоречия, создает тем самым дополнительные технические возможности для последующего качественного скачка и одновременно порождает новые потребности, удовлетворение которых ведет к возникновению других противоречий.

Сам процесс удовлетворения общественных технических потребностей составляет содержание развития техники, порождает субъективно и объективно реальные предпосылки ее дальнейшего развития. Если потребность не всегда осознается в полной мере, то она всегда проявляется в форме определенных интересов, стремлений, желаний, целей и т.д. В этом единстве объективного и субъективного заложены опережающие возможности потребностей по отношению к технике. Без свойства опережения уровня техники потребности не могли бы играть роль механизма ее развития.

Сами общественные потребности зависят от состояния техники и формируют ее. Но они обладают определенной самостоятельностью, могут опережать достигнутый уровень развития техники, заставляя ее развиваться дальше по линии создания новых технических объектов и средств удовлетворения растущих социокультурных потребностей. Потребности сами по себе не совершенствуют технику, они отражают назревшие задачи, которые связаны с социальной и духовной жизнью общества.

Техническая потребность, будучи осознанной в технической деятельности, принимает форму социально-технического противоречия, выраженного в определенной технической проблеме. Техническая деятельность – сложное социальное явление, поэтому в ее развитии всегда синтезируется целая совокупность социальных и технических противоречий, которые специфически выступают на разных этапах ее развития. Последние обычно фиксируются в виде технического задания, в котором содержится требование, предъявляемое к разрабатываемому объекту. Социально-технические противоречия выступают механизмом развития техники.

Специфика противоречий, присущих технике, заключается не в самопротиворечивости, внутренней активности, самодвижении – в конечном счете, это свойство всех диалектических противоречий. Но процесс возникновения и разрешения технических противоречий предполагает сознательную деятельность людей, социального субъекта, познающего и формирующего эти противоречия. Сознательный генезис технических противоречий не означает отрицания их объективной природы.

Специфика противоречий развития техники заключается, главным образом, в том, что они представляют собой противоречия между социальным и природным. Техническое противоречие – это не природное, а социальное противоречие. В природном противоречии нет ни субъекта, ни объекта. В техническом противоречии, так же как и в социальном, субъект занимает определенную позицию в отношении противоречия в целом, добиваясь его сохранения или преодоления, форсируя или замедляя его развитие.

В природе нет технических противоречий. Но технические противоречия – это не противоречия собственно техники, а противоречия технической деятельности, которые разрешает субъект в процессе создания техники. Когда же техника создана, то противоречия разрешены. Если технические противоречия не разрешены, техника оказывается неработоспособной.

Социально-технические противоречия, определяя конкретное содержание технических проблем, в процессе их преодоления, в свою очередь порождают совокупность новых технических проблем, что и обеспечивает механизм развития техники.

Методологический анализ развития техники показал существование трех групп закономерностей, которые определяют ее развитие. Это естественнонаучные закономерности, собственно технические закономерности и социальные закономерности. Именно эта группа закономерностей в снятом виде присутствует в любом техническом объекте.



УДК 517.9

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В ФИЛИАЛАХ

*Гусарова Т.В., магистр экономических наук,
аспирант УО «Белорусская ГСХА»*

Успешное функционирование предприятий в ряде случаев делает необходимым возникновение обособленных формирований, таких как филиалы, представительства. Создание обособленных подразделений позволяет предприятиям получить возможность доступа к более дешевым ресурсам, увеличению рынка. В силу того, что в таких систе-

мах задействованы крупные финансовые и товарно-материальные ценности, то управление такими предприятиями становится все сложнее.

Необходимым условием эффективного управления данными предприятиями является создание налаженной системы, ведущие роли в которой отводятся бухгалтерскому учету и контролю. Следует отметить, что развитие учета и контроля тесно связано с гражданско-правовыми отношениями.

Так Гражданский кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 №218-3 (далее ГК) не содержит определения понятия «обособленное подразделение», но при этом четко раскрывает две регистрируемые формы функционирования обособленных подразделений: филиал и представительство. В то же время из смысла гражданских норм следует, что возможны иные формы территориальной обособленности, которые не регистрируются как представительство или филиал. Такие территориально отделенные подразделения организации называют структурными подразделениями.

Согласно ст. 51 ГК филиалом является обособленное подразделение юридического лица, которое расположено вне места его нахождения и осуществляет все либо часть его функций, в том числе функции представительства.

Эта же статья ГК указывает, что представительство, как и филиал, является обособленным подразделением юридического лица, расположенным вне места его нахождения, и что основное его назначение - представлять и защищать интересы юридического лица. В данном случае под представлением интересов понимается участие от имени юридического лица в заключение сделок, в контроле за соблюдением прав и интересов юридического лица и т.д. Представительство не может осуществлять функции связанные с осуществлением хозяйственной деятельности.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что понятие филиала шире, чем понятие представительства. Филиал также более функционален и позволяет выполнять различные задачи, существование в практической деятельности организаций АПК таких структурных подразделений как филиал наиболее актуально в настоящее время.

Наряду с имеющимися преимуществами создание филиалов приносит организации множество проблем. Это и удаленность от головной организации, и увеличение административно-управленческих расходов, возможные финансовые ошибки руководителей филиалов и рост количества бухгалтерских документов. Это может увеличить риск ошибок и нецелевых затрат организации. Отсюда вытекает необходимость осуществления постоянного и эффективного контроля деятель-

ности филиалов со стороны головной организации.

Может показаться, что контроль за филиалами мало чем отличается от управления структурными подразделениями организации, но на самом деле при организации контроля в филиалах нужны качественно новые подходы. Недостаточно внедрять отдельные элементы или принципы контроля. Существенный эффект может принести только хорошо продуманная и четко функционирующая система внутреннего контроля.

В настоящее время практически на любом предприятии применяются те или иные формы внутреннего контроля. Однако усложнение организационных структур предприятий за счет создания филиалов предъявляет более широкие требования к системам внутреннего контроля и делает особо актуальной задачу повышения их качества. Поэтому формирование эффективной системы внутреннего контроля должно стать одной из главных задач организации.

Изучив мнения различных авторов в области внутреннего контроля и аудита, можно охарактеризовать понятие системы внутреннего контроля для организаций, имеющих филиалы как совокупность организационной структуры управления, методик и процедур, принятых и постоянно осуществляемых головной организацией, руководителями филиалов, службой внутреннего аудита и сотрудниками компании, направленных на:

- совершенствование финансово-хозяйственной деятельности организации и ее филиалов и обеспечение ее результативности;
- сохранность имущества и других активов;
- предотвращение или снижение степени внутренних и внешних рисков;
- обеспечение полноты и достоверности всех видов отчетности;
- соблюдение требований налогового и трудового законодательства, а также должностных инструкций, приказов и распоряжений организации;
- результат эффективности и экономичности управления предприятием в целом.

Целесообразно отметить, что нельзя рекомендовать какие-то единые подходы к организации системы контроля деятельности обособленных структурных подразделений.

По нашему мнению для контроля за деятельностью филиалов головная организация должна создать эффективную систему финансового контроля, основанную на разработке своих особенных подходов к организации и ведению бухгалтерского учета. Прежде всего, необходим постоянный контроль деятельности филиалов. Этому способству-

ет налаженная связь «филиал – головная организация». Положительный эффект принесет внедрение такого элемента контроля за филиалами, когда в головной организации по каждому функциональному направлению назначается сотрудник, к которому должны поступать абсолютно все данные из филиалов.

С целью оперативного выявления нарушений в филиалах, руководство головной организации может применять как личный (инспекционные поездки в филиалы специалистов головной организации или других филиалов), так и дистанционный контроль (изучение отчетной документации).

При создании нового филиала целесообразно осуществлять контроль в два этапа. На первом этапе применяется усиленный контроль. Он заключается в тщательной проверке финансовой деятельности нового филиала, включая ежедневную проверку проводимых им платежей, а также анализе всех решений, принимаемых его руководителем. Этот вид контроля следует применять в течение первого полугодия работы филиала. На втором этапе применяется плановый контроль. Его головная организация может применять, когда будет уверена, что руководитель и сотрудники филиала могут работать профессионально, не совершая финансовых ошибок.

В организационной структуре системы внутреннего контроля могут существовать несколько служб. К основным из них можно отнести контрольно-ревизионную службу и службу внутреннего аудита.

С целью повышения эффективности работы ревизионных служб следует:

- улучшать планирование работы ревизионных служб и повышать уровень контроля за выполнением запланированных мероприятий;
- не допускать нарушения сроков рассмотрения материалов ревизий и проверок;
- строго следить за тем, чтобы руководство филиала неуклонно выполняло решения, принятые по результатам ревизий и проверок;
- обеспечить строгий контроль за устранением вскрытых при ревизиях и проверках недостатков и нарушений, а разработкой и осуществлением мер по их предупреждению.

Службу внутреннего аудита можно организовать достаточно эффективно, если оптимально интегрировать ее деятельность с работой других служб аппарата управления.

Таким образом, можно отметить, что для разработки эффективной системы внутреннего контроля необходимо использовать следующие положения:

- в головной организации должна быть разработана и утвер-

ждена четкая организационная структура. Положение о филиале должно описывать его функции, а также функциональную и методическую подчиненность;

- филиалу должны быть предписаны только те контрольные функции, которые обеспечены соответствующими средствами для их выполнения;

- информация об отклонениях должна представляется в максимально короткие сроки лицам, уполномоченным принимать соответствующие решения;

- для осуществления контроля должно обеспечиваться взаимодействие работников различных функциональных направлений;

- система внутреннего контроля должна быть способна своевременно реагировать на возможные отклонения;

- все объекты контроля должны быть охвачены контролем в одинаковой степени;

- основные финансовые функции (регистрация и отражение хозяйственных операций в бухгалтерском учете, обеспечение сохранности активов, проведение их инвентаризации и т.д.) распределяются между разными лицами. Это необходимо, с одной стороны, для устранения злоупотреблений, с другой - для эффективности контроля.



УДК 658.1: 338.3 (075.8)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КРИТЕРИЕВ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

*Гудков С.В., к.э.н., доцент
Гудкова Е.А., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

В процессе проведения исследования нормативно-правовой документации некоторых стран мира было установлено, что для определения субъектов хозяйствования используется множество различных критериев, которые кроме того, имеют еще и различные значения. В

мировой практике насчитывается свыше 50 таких критериев. Обзор современной литературы показывает, что встречаются попытки некоторых авторов провести исследование данных критериев и установить их наиболее значимые показатели и предельные значения. Но предлагаемые авторами варианты разрабатывались под конкретную экономическую и политическую ситуацию определенной страны. Поэтому считать их универсальными и приемлемыми для Республики Беларусь в полной мере невозможно, так как они не могут учесть объективной оценки масштабов деятельности субъектов хозяйствования, что в последствии влияет на эффективность проведения государственного регулирования и поддержки данных организаций. В связи с тем, что в Республике Беларусь в последнее время малое и среднее предпринимательство получает все большее распространение и ему уделяется большое внимание, то появилась необходимость в разработке отечественной методики определения размеров малых и средних субъектов хозяйственной деятельности с использованием зарубежного опыта и особенностей экономического развития нашей страны. В процессе исследования зарубежных методик определения субъектов предпринимательства были получены результаты, представленные в таблице.

Критерии определения субъектов предпринимательства

Страны	Количество критериев	Критерии определения субъектов предпринимательства						
		численность работающих (по отраслям)	численность работающих	величина годовой выручки (оборота)	стоимость активов (баланса)	оборот чистых продаж	форма собственности уставного капитала	величина валового дохода
Азербайджан	2	+		+				
Армения	1	+						
Беларусь	1		+					
Казахстан	2		+		+			

Кыргызстан	2	+		+				
Молдова	3		+		+	+		
Россия	3		+	+			+	
Таджикистан	3	+					+	+
Туркменистан	1	+						
Узбекистан	1	+						
Украина	2		+					+
Страны ЕС	3		+	+	или	+		+

Результаты проведенного исследования показывают, что основой для определений предприятий малого, среднего и крупного бизнеса могут служить один или несколько критериев. При этом главным критерием в любой стране является численность работающих. Однако данный показатель в различных странах трактуется по-разному:

- среднегодовая численность работающих – в Армении, Туркменистане, Узбекистане, Казахстане, Кыргызстане;
- средняя численность работников за календарный год – в Белоруссии, России, Таджикистане;
- численность работающих – в Азербайджане, Молдове, странах Европейского Союза;
- среднеучетная численность работающих за отчетный период – в Украине.

Кроме того в некоторых странах показатель численности работающих устанавливается для различных отраслей экономики.

Также данные исследования показывают, что в отличие от Республики Беларусь, где главным критерием определения субъектов предпринимательства является численность работающих, в других странах такими основными критериями еще выступают объем годовой выручки, стоимость активов предприятия и форма собственности уставного капитала. В тоже время критерии численности работающих разнятся в Республике Беларусь не только со странами с развитой рыночной экономики, но и со странами СНГ. В мировой практике данные критерии не являются окончательными, их насчитывается свыше 50, к которым еще относят объем основных фондов, обладание долей рынка, отсутствие иерархической структурой управления, совмещение в одном лице собственника и руководителя и др. Также зарубежный опыт свидетельствует о том, что законодательство может не содержать четких количественных критериев отнесения субъектов хозяйствования к малым, средним и крупным предприятиям. В частности, в США в Законе о малом бизнесе, не прописаны пороговые значения каких-либо показателей. Согласно данному закону малым считается независимое предприятие, не доминирующее в сфере своей деятельности, т.е. не оказывающее контролирующего или значительного воздействия на отрасль.

Результаты проведенного исследования позволяют сделать вывод и о том, что в отдельных странах существуют несколько разных критериев отнесения субъектов хозяйствования к малому и среднему бизнесу в зависимости от того, для каких целей они разрабатывались (для определения статуса предприятия с юридической точки зрения, ведения статистического учета и в других целях). Так, финансовые учреждения, правительственные и другие организации Канады для определения малых и средних предприятий в своей деятельности используют разные критерии: численность работников на предприятии и его годовой доход, в одном случае, и объем разрешения на выдачу ссуды предприятию, в другом. Национальное агентство «Статистика Канады» к малым и средним относит предприятия, имеющие своей целью получение прибыли, число работников которых составляет от 0 (если владелец предприятия является единственным занятым на нем) до 499 чел., а валовой доход меньше 50 млн. долл., а ассоциация канадских банков к сфере малого и среднего бизнеса относит предприятия, у которых объем разрешения на выдачу ссуды не превышает 1 млн. долл. (это связано с тем, что большинство поставщиков финансовых услуг в Канаде не ведут учет численности работников у своих клиентов).

Несмотря на существующее разнообразие принципов отнесения предприятий к категориям малого, среднего или крупного бизнеса, в целях их государственной поддержки в некоторых зарубежных странах могут использоваться отдельные законодательно зафиксированные критерии. Так, в странах Европейского Союза в процессе принятия решения о возможности участия предприятия в государственных программах поддержки предприятий малого и среднего бизнеса является обязательным применение рекомендаций Комиссии Европейских сообществ 2003/3 61/ЕС, критерии которых были приведены выше в таблице, а в США в этом случае используются Отраслевые стандарты размера фирмы, выраженные либо в виде численности работников, либо в виде среднегодового объема денежных поступлений предприятия, равного сумме валового дохода и себестоимости реализованной продукции. Предприятие считается малым, если значение требуемого стандартом показателя не превышает максимальный уровень, зафиксированный по основным группам отраслей и их подгруппам. Например для сельскохозяйственных предприятий США, участвующих в государственных программах по поддержке предприятий малого и среднего бизнеса, объем денежных поступлений может находиться от 0,75 до 7,0 млн. долл. США в зависимости от вида и направления деятельности.

Таким образом, проанализировав в ходе исследования критерии, применяемые для определения размеров предприятий в странах ближ-

него и дальнего зарубежья, можно сделать вывод, что в настоящее отсутствует единый, общепринятый подход к отнесению субъектов предпринимательства к категории малого, среднего и крупного бизнеса, существует множество определений, основывающихся на различных критериях, принятых в разных странах. В Беларуси на данный момент единственным таким критерием является численность работающих, который прописан в Законе Республики Беларусь № 148-З от 01.07.2010 г. «О поддержке малого и среднего предпринимательства». Но данный показатель, как показывают результаты исследования, не совсем полно характеризует деятельность предприятия, и его небольшая величина не всегда означает малый объем производства, а следовательно и размер годового дохода (выручки), так как на это может влиять уровень оснащенности современной техникой, оборудованием, квалификация и навыки работы персонала, система стимулирования труда и др. В связи с этим, предлагается вторым критерием отнесения к малым, средним и крупным субъектам хозяйствования установить показатель их среднегодовой стоимости активов. Так как среднегодовая стоимость активов позволяет точнее судить о размерах субъекта хозяйствования, наличии основных производственных мощностей, производственных запасов и о необходимом количестве персонала. Данный показатель включает в себя стоимость производственных мощностей, которые являются одной из особенностей функционирования предпринимательской деятельности. Также применение данного показателя будет вызывать стремление руководителей организаций быстрее обновлению основных производственных фондов и модернизации оборудования. Данный показатель является легко доступным, потому что находится в годовых формах бухгалтерской отчетности и простым в исчислении. Таким образом, применение второго критерия отнесения субъектов хозяйствования к малому, среднему и крупному бизнесу – среднегодовой стоимости активов – позволит точнее разграничить и конкретизировать их деятельность по масштабу, что будет способствовать эффективному использованию системы государственной поддержки, налогообложения, кредитования, бухгалтерского учета, внутреннего и внешнего менеджмента.



УДК 638.5

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ

Страхование рисков сельскохозяйственного производства является важным элементом системы финансово-кредитного обеспечения сельскохозяйственных производителей. Анализ мирового опыта страхования в сельском хозяйстве показывает, что практически во всех развитых странах сельскохозяйственное страхование осуществляется при условии активной поддержки и участия государства (Канада, Испания, США, Франции и др.). Финансовое участие государства в процессе страхования выражается либо в субсидировании им части страховой премии, уплачиваемой сельскохозяйственными товаропроизводителями, либо в виде его участия в возмещении ущерба, возникшего в результате страховых случаев.

Сельскохозяйственное страхование, осуществляемое с государственной поддержкой, представляет собой систему экономических и организационных мер, направленных на защиту имущественных интересов производителей сельскохозяйственной продукции, связанных с необходимостью предоставления страховой защиты от рисков утраты (гибели) и (или) частичной утраты производимой ими продукции сельскохозяйственного назначения.

Стратегической целью формирования эффективной системы сельскохозяйственного страхования с государственной поддержкой является предоставление доступных для подавляющей части сельскохозяйственных товаропроизводителей услуг по страхованию для комплексной защиты производства от основных рисков.

Ряд стран, как в Европе, так и за ее пределами, осознали, что страхование сельскохозяйственных культур является весовым инструментом, политическим рычагом обеспечения стабильности доходов фермера. *Европейский опыт* ряда лет показывает, что страховое покрытие по множественным рискам может предлагаться страховой компанией фермеру только в том случае, если государство участвует в механизме страхования путем субсидирования части премий или путем участия в выплате страхового возмещения.

Европейский союз не обладает какой-то единой системой государственных мер, которые правительства входящих в него государств предпринимает в случае потерь урожая. Каждая страна имеет достаточно разветвленную систему таких мер, которые можно разделить на две группы. Первая группа – это, так называемые, одноразовые выплаты, чаще всего в виде помощи или компенсации ущерба. Вторая – это

субсидирование взносов по страхованию сельскохозяйственных культур. Незастрахованные убытки, возникающие в результате стихийных бедствий, компенсируются, как правило, из государственных фондов.

В основу действующей модели системы государственной поддержки *сельскохозяйственного страхования в России* положен принцип софинансирования, предусматривающий выделение средств из федерального и регионального бюджетов на компенсацию части затрат по оплате страховой премии сельскохозяйственными товаропроизводителями при заключении договоров страхования. Для компенсации части затрат на страхование сельскохозяйственным товаропроизводителям за счет бюджетных средств предоставляются субсидии в размере не менее 50 % от уплаченной страховой премии (страховых взносов) по договору страхования. Страховая сумма устанавливается в размере не менее 80 % от страховой стоимости урожая сельскохозяйственных культур, посадок многолетних насаждений, а также сельскохозяйственных животных. Предусмотрено использование механизма безусловной франшизы (участия страхователя в риске) в размере от 0 до 40 % от страховой суммы, что дополнительно снижает финансовую нагрузку на сельхозпроизводителей. Страхование сельскохозяйственных рисков с государственной поддержкой осуществляется страховыми организациями, являющимися членами объединения страховщиков, которое выполняет функции поддержания платежеспособности всей системы в случае банкротства одного из страховщиков за счет формирования фонда компенсационных выплат путем перечисления части (не менее 5 %) полученной страховой премии по договорам сельскохозяйственного страхования. С 2013 г. предусмотрено распространение государственной поддержки на страхование сельскохозяйственных животных.

В Республике Беларусь с 2008 г. введено обязательное страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы. Страхователями по обязательному страхованию сельскохозяйственной продукции являются юридические лица и их обособленные подразделения, основной вид деятельности которых – выращивание сельскохозяйственных культур, скота и птицы. В качестве объекта страхования сельскохозяйственной продукции выступают имущественные интересы страхователей, связанные с гибелью сельскохозяйственных культур и падежом (вынужденным убоем) скота и птицы. Перечень сельскохозяйственных культур, скота и птицы, подлежащих обязательному страхованию, ежегодно утверждается и в настоящее время включает культуры: озимая пшеница, озимая тритикале, озимый рапс, яровая пшеница, лен-долгунец (с 2013 г.); а так же

племенное маточное поголовье крупного рогатого скота и свиней; родительское стадо кур.

Страховые тарифы по обязательному страхованию сельскохозяйственной продукции дифференцированы по областям республики и видам культур и животных, ежегодно утверждаются. За время обязательного страхования с государственной поддержкой изменялись страховые тарифы. На рис. 1 приведена динамика страховых тарифов по обязательному страхованию с государственной поддержкой озимых и яровых зерновых культур по Брестской области.

На рисунке видно, что тарифы по обязательному страхованию с государственной поддержкой урожая зерновых культур по Брестской области значительно колеблется по годам. В 2010 г. наблюдается снижение тарифов по всем страхуемым культурам. В 2012 г. снижение тарифа прослеживается только по страхованию яровой пшеницы – с 1,96 до 1,49%, но на 2013 г. установлен более высокий тариф – 2,31%. По страхованию озимой тритикале в 2012 г. тариф повысился почти до величины 2009 г. и составил 7,1%.

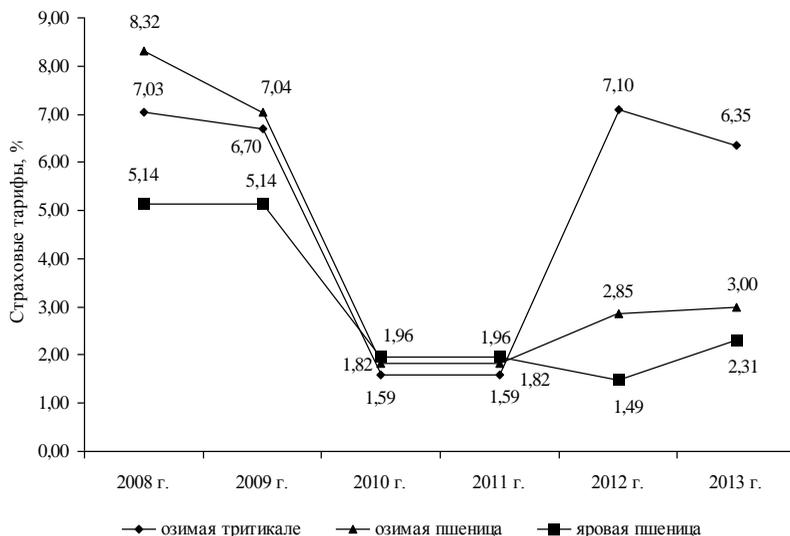


Рис. Динамика страховых тарифов по обязательному страхованию с государственной поддержкой сельскохозяйственных культур, в % от страховой суммы

При заключении договора обязательного страхования сельскохозяйственной продукции 5% рассчитанного страхового взноса уплачивает страхователь (сельхозпроизводитель) и 95% – за счет средств республиканского бюджета, предусмотренных на развитие сельскохозяйственного производства.

Процент возмещения ущерба на протяжении обязательного страхования изменялся. Так, при ведении обязательного страхования в 2008 г. возмещалось 50% ущерба, в 2009 г. – 70%, в 2010 и 2011 гг. ущерб возмещался полностью. С 2012 г. возмещается 50% ущерба и затрат на пересев при гибели сельскохозяйственных культур и 100% ущерба при гибели (падеже), вынужденном убое (уничтожении) скота и птицы.

Построение эффективной системы страхования сельскохозяйственных рисков с государственной поддержкой должно способствовать преодолению кризисных явлений в сельском хозяйстве, повысить инвестиционную привлекательность отрасли, сделать национальное агропромышленное производство конкурентоспособным в условиях нарастающей глобализации мировой экономики.

Правила ВТО требуют обязательного сокращения только определенных мер государственной поддержки сельскохозяйственных производителей, которые оказывают негативное воздействие на эффективность международной торговли. Существует ряд инструментов государственного регулирования сельскохозяйственного производства, которые не имеют или имеют незначительное влияние на стимуляцию развития производства. Эти меры включены в группу «зеленая корзина» и освобождены от обязательств по сокращению. Среди них важная роль отводится субсидированию системы сельскохозяйственного страхования. Исходя из этого, у Республики Беларусь имеется возможность оказывать государственную поддержку собственным производителям сельскохозяйственной продукции через механизм страхования.

Одной из важных тем в агростраховании является вопрос настройки андеррайтинга в страховой компании. Андеррайтинг – это процесс анализа предлагаемых на страхование рисков, принятия решения о страховании того или иного риска и определения адекватной риску тарифной ставки и условий страхования. Основной задачей андеррайтинга в агростраховании является определение группы рисков, степени влияния на объект страхования, и стоимости этих рисков. Результатом работы андеррайтеров страховых компаний является определение ставки премии, на основании которой рассчитывается сумма страхового платежа.

В агростраховании специфика андеррайтинга заключается в том, что объекты страхования находятся в процессе развития, и на каждой стадии развития они подвергаются воздействию различных рисков. Это является одной из основных сложностей агрострахования. Степень воздействия рисков и уровень убытка определить в офисных условиях фактически невозможно – требуется оценка воздействия рисковых событий по каждому объекту страхования в поле, непосредственно на месте.

Страхованию подлежит большое количество сельскохозяйственных культур. Страхование каждой культуры требует особого понимания специфики ее выращивания и, зачастую, методика урегулирования рисков по каждой культуре отличается – для каких-то культур она схожа, а для некоторых отличается существенно. Такая специфика требует наличия у андеррайтера достаточно глубоких знаний в агрономии и понимания специфики страхования аграрных рисков.

Сегодня в мире уже накоплен достаточный опыт в агростраховом андеррайтинге, применяются передовые спутниковые технологии для упрощения процессов полевого андеррайтинга, описаны методики определения и урегулирования рисков по разным культурам. Во многих странах процессы в андеррайтинге уже стандартизированы – их

внедрение на рынке требует простого четкого исполнения последовательности определенных действий и заполнения стандартной документации. В этом особенно преуспели – Австрия, Испания, Турция, Израиль, США и Канада.



УДК 339.372.4

РАЗВИТИЕ ТОРГОВЛИ В РЕГИОНЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

*Поседько Н.А., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Сфера торговли является важнейшим сектором экономики региона. Именно эта отрасль обеспечивает население товарами и услугами. Деятельность торговых предприятий связана с удовлетворением потребностей каждого человека. Огромное значение торговой отрасли в наполнении регионального бюджета, поскольку она, на сегодняшний день, обеспечивает существенную часть всех налоговых поступлений. Отрасль оказывает огромное влияние на занятость населения. Торговля способствует развитию предпринимательства, поскольку именно она является первым шагом для перехода предпринимателей в другие сферы деятельности. Начав просто с перепродажи товаров, новое предприятие может затем расшириться, например, за счет открытия собственного производства.

В настоящее время в России по темпам роста торговля опережает многие другие отрасли, является одной из лидирующих отраслей по объему привлеченных иностранных инвестиций. Современная торговля ориентируется на развитие торговли в странах с развитой рыночной экономикой, где широко внедряются достижения науки и техники.

Анализ основных показателей торговли в Брянской области в 2010-2012 гг. позволил оценить состояние и выявить направления ее развития. На протяжении последних лет в развитии торговли сохраняются положительные тенденции.

Так, оборот оптовой торговли вырос в 2012 г. на 7,0%. Индекс физического объема оборота розничной торговли увеличился на 6,7%. В результате проведения политики по сдерживанию роста цен индекс потребительских цен снизился в 2012 г. и составил 107,6% по отноше-

нию к 2011 г. По обороту розничной торговли на душу населения среди регионов России Брянская область занимала в 2010 г 47 место, в 2011 она поднялась на 41 место.

Таблица 1 - Основные показатели развития торговли в Брянской области в 2010-2012 гг.

Показатели	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Оборот оптовой торговли, млн. руб.	103537,8	129241,1	144539,8
В % к предыдущему году (в сопоставимых ценах)	124,0	114,5	107,0
Оборот розничной торговли, млн. руб.	110850,2	135800,9	152515,5
Индекс физического объема в % к предыдущему году	109,3	112,6	106,7
Оборот розничной торговли на душу населения, руб.	86538,0	106940,0	121140,2
Число оптовых и розничных торговых предприятий	6367	6486	6388
Инвестиции в основной капитал, млн. руб.	316,5	405,3	813,5

Для торговли региона характерно стабильное развитие. Данная сфера является одним из основных налогоплательщиков, ее доля в налоговых платежах в 2012 году составила около 18%. Занято в сфере торговли 134,5 тыс. человек, или 24% от общей численности работников, занятых в экономике области. В секторе торговли работало 4804 малых предприятий в 2012 г., что составило 42,1% от общего количества всех малых предприятий региона.

Ежегодно количество предприятий торговли увеличивается в среднем на 150 магазинов разных форматов. Только за минувший год открыто 315 предприятий торговли, при этом 46 – в сельской местности.

В настоящее время в области функционирует 7148 магазинов. Обеспеченность торговыми площадями в расчете на тысячу жителей составила 533 кв. метра, в Брянске – 662 кв. метра, при нормативе в 453 кв. метра. Следует отметить, что практически во всех районах фактическая обеспеченность торговыми площадями превышает утвержденный норматив.

К положительным тенденциям следует также отнести и то, что по отдельным видам доля товаров местного производства достаточно велика (молоко и молокопродукты, мясопродукты, хлеб и хлебобулочные изделия). Имеет место расширение сети супермаркетов и торговых центров, предприятий общественного питания с современным уровнем сервиса. Местные рынки переходят в капитальные строения; упорядочивается деятельность объектов мелкорозничной торговой сети.

Активно функционируют на потребительском рынке региональные и федеральные торговые сети, которые сформировали 19% обще-

го оборота розничной торговли и 27% оборота пищевых продуктов. К ним относятся сети: «Журавли», «Магнит», «Линия» и «Свенская ярмарка» и др. Их число постоянно растет. По прогнозам, к 2015 г. доля сетевой торговли в структуре большинства крупных городов достигнет 50%. Одновременно с этим наблюдается развитие небольших магазинов формата «магазин у дома». Их характеризует удобный режим работы и расположение «в пределах шаговой доступности».

Вместе с тем имеются и негативные тенденции. К ним относятся высокие издержки обращения, наличие посредников, часть которых не является технологически и организационно необходимыми, недостаточное развитие социального маркетинга и др.

Для решения задач, стоящих перед отраслью, в 2012 г. утверждена Стратегия развития торговли в Брянской области на 2012- 2015 годы. Поставлены цели достижения следующих социально-экономических показателей, характеризующие экономическую, бюджетную и социальную эффективность развития сферы торговли Брянской области:

- достижение установленных нормативов минимальной обеспеченности населения площадью торговых объектов (в расчете на 1000 жителей);
- формирование современной торговой инфраструктуры;
- повышение доступности товаров для населения;
- обеспечение темпов роста оборота розничной торговли;
- стимулирование развития торговли в малых и отдаленных населенных пунктах;
- повышение инвестиционной привлекательности в сфере производства, оптовой и розничной торговли;
- создание условий для развития конкуренции на продовольственном рынке для всех субъектов торговой деятельности.

Планируемые затраты составят: 2013 г. – 250585 тыс. руб.; 2014 г. – 100047 тыс. руб.; 2015 г. – 117925 тыс. руб.

Прогнозные результаты по годам приведены в табл. 2.

Таблица 2 - Основные показатели развития торговли в регионе на перспективу

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Количество предприятий розничной торговли, ед.	6470	6550	6650
Темп роста оборота розничной торговли (в сопоставимых ценах), %	105,3	105,5	106,0
Обеспеченность торговыми площадями в расчете на 1000 жителей, кв. м	453	460	470

Таким образом, число предприятий вырастет на 4,1% по отношению к 2012 г., а обеспеченность торговыми площадями в расчете на 1000 жителей увеличится на 17 кв. м. Выполнение программы зависит от рисков, включающих внешние факторы, такие, как рост цен и тарифов на энергоносители, снижение покупательской способности населения, рост налоговой нагрузки, недостаток средств, препятствующих развитию торговой деятельности.

Решение поставленных задач позволит торговле региона выйти на новый, современный уровень, а населению региона полнее и качественнее удовлетворять свои потребности.



УДК 339.18.001

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИССЛЕДОВАНИЙ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ЛОГИСТИКЕ

*Федотенков Д.Г., аспирант
Брянский ГУ им. академика И.Г. Петровского*

В общем виде инновация — «это процесс научно-технической деятельности, результатом которой являются нововведения технического, технологического, организационного или управленческого характера» [7].

Доля инноваций в экономическом росте развитых стран составляет около двух третей. Инновационный процесс российской экономики характеризуется противоречивыми тенденциями. С одной стороны, накоплен огромный потенциал в лице фундаментальной и отраслевой науки. С другой стороны, очень низок уровень доведения результатов научных исследований до практически используемых инноваций. Вклад инновационных предприятий в ВВП страны по данным Министерства экономического развития Российской Федерации в среднем составляет 1-2 %, что в несколько раз ниже аналогичных показателей развитых стран [6]. Мы считаем, что в условиях глобализации, интеграции и интернационализации экономики инновации превращаются в важнейший фактор конкурентоспособности. В связи с этим необходимо дать понятие термину «инновация», в (табл. 1) представлены определения понятия «инновации» различных авторов [11].

Таблица 1 - Различные определения понятий «инновация»

Автор, название источника	Понятие «инновации»
1	2
Й. Шумпетер. Теория экономического развития [10]	Изменения с целью внедрения и использования новых видов потребительских товаров, новых производственных и транспортных средств, рынков и форм организации в промышленности
Р.А. Фатхудинов. Социальные аспекты управления нововведениями [9]	Конечный результат внедрения новшества с целью изменения объекта управления и получения экономического, социального, экологического, научно-технического и другого вида эффекта
Ф. Валента. Управление инновациями [2]	Изменение в первоначальной структуре производственного механизма, т.е. переход его внутренней структуры к новому состоянию: касается продукции, технологии, средств производства, профессиональной и квалификационной структуры рабочей силы, организации; изменения, как с положительными, так и с отрицательными социально-экономическими последствиями
Т. Брайан. Управление научно-техническими нововведениями [1]	Процесс, в котором интеллектуальный товар изобретение, информация, ноу-хау или идея приобретает экономическое содержание
И.Н. Молчанов. Инновационный процесс [5]	Результат научного труда, направленный на совершенствование общественной практики и предназначенный для непосредственной реализации в общественном производстве
Б. Санто. Инновация как средство экономического развития [8]	Общественный, технический, экономический процесс, практическое использование идей, изобретений, которое приводит к созданию лучших по своим свойствам изделий, технологий, ориентировано на экономическую выгоду, прибыль, добавочный доход, охватывает весь спектр видов деятельности – от исследований и разработок до маркетинга
В.Ю. Зайченко Инновации: определение понятий и гражданских прав создателей инновационных объектов, установленных законодательством Российской Федерации [4]	Конечный материализованный результат творческого труда, полученного от вложения капитала в науку, новую технику или техно-логию, в новые формы организации труда, обслуживания и управления, включая формы контроля, учета, методов планирования, анализа и т.д., использование которых направлено на повышение эффективности экономики
П. Друкер Инновации и предпринимательство [3]	Особый инструмент предпринимателей, средство, с помощью которого они используют изменения как шанс осуществить новый вид бизнеса или услуг

С нашей точки зрения, целесообразно определить инновацию как конечный материализованный результат научно-технической деятельности, получивший воплощение в виде абсолютно новой или усовершенствованной продукции (либо в виде нового технологического

процесса), ориентированной на экономическую выгоду и охватывающей все виды деятельности – от исследований и разработок до маркетинга.

На современном этапе инновации становятся наиболее важным элементом экономического развития любой страны, характеризующимся своей новизной, способностью быстрой ре-ализации на рынке, применимостью в любой сфере экономической и социальной деятельности, а также способностью приносить экономический и другие виды эффекта [11].

Практически все виды инноваций, представленные в (табл. 2), актуальны для логистики и принимаемых логистических решений, как в микрологистических, так и в макрологистических цепях поставок.

Таблица 2 - Классификация видов инноваций

Инновации (в отношении; с позиции; в области;)	Определение
В техническом отношении	Инновации проявляются в появлении новой продукции, как производственного, так и потребительского назначения, с более высокими технико-экономическими и эксплуатационными характеристиками – качество, надежность, мощность, производительность, экономичность, экологичность.
С позиции технологии	Инновация представляет собой изготовление продукции с использованием более совершенных, по сравнению с существующими, технологических процессов, позволяющих снижать трудоемкость производственных операций и сокращать производственные расходы.
Инновация в области организации рассматривается в двух направлениях.	Первое направление – разработка организационных структур субъектов хозяйствования, основанных на инвайроментальных концепциях организации, позволяющих установить оптимальный баланс структур с внешней средой.
	Второе направление связано с разработкой рациональных вариантов организации труда – кооперация, специализация, разделение труда, которые позволяют сократить затраты при организационном взаимодействии внутри субъектов хозяйствования и между ними.
Инновация с позиции управления	Рассматривается в виде проектов планируемых управленческих изменений – количество уровней управления, степень управленческого воздействия, контроль за принимаемыми управленческими решениями, а также последующей их реализацией, позволяющей получать определенный экономический или социальный эффект.

В этой связи следует отметить, что к настоящему времени в отечественной теории и практике сформировались четко выраженные

направления исследований инновационного процесса, присущего логистической деятельности представленные в (табл. 3).

Таблица 3 - Направления исследований инновационных процессов в логистике

Позиция	Основные направления	Содержание
Института Исследования Товародвижения и Конъюнктуры Оптового Рынка (ИТ-КОР)	выражена понятием «инновационная логистика». Данное направление исследования рассматривает логистическую деятельность как две правомерные концепции — базовая и инновационная логистика, которые непрерывно взаимодействуют и дополняют друг друга в процессе своего развития	Базовая логистика – это реально существующие в определенном периоде и достаточно устойчивые для данного периода организационные формы, методы и алгоритмы управления потоковыми процессами, составляющие фундаментальную основу логистики как сферы деятельности. Инновационная логистика – наиболее актуальная составляющая логистической деятельности, призванная изучать необходимость и возможность внедрения прогрессивных инноваций в организацию текущего и стратегического управления потоковыми процессами с целью выявления и использования дополнительных резервов путем рационализации (оптимизации) этого управления.
Государственного университета правления	Данное направление исследования рассматривает инновационный процесс в логистической деятельности в виде понятия «новации в логистике». При этом под данным термином понимаются новации, осуществляемые в логистических бизнес-процессах. Здесь следует отметить, что классическое определение бизнес-процесса представлено как совокупность различных видов деятельности или цепочки работ (операций, процедур, функций), которые, вместе взятые, создают результат (продукт, услугу), имеющий ценность для потребителя.	«Новации в логистике» рассматриваются в двух аспектах. Первый – разработка более рациональных (оптимальных) процедур и операций на базе логистических бизнес-процессов развития. Второй – использование новаций в логистике в виде достижений научно-технического прогресса в отношении совершенствования и модернизации транспортных средств, складских и подъемно-транспортных механизмов, упаковочного и расфасовочного оборудования, новых видов упаковочных материалов.

<p>Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова</p>	<p>Выражена понятием «логистические инновации». Данное направление не является альтернативой двум приведенным выше, а представляет собой обобщенное, вошедшее в себя понятия инновационная логистика и инновации в логистике. В то же время логистические инновации являются самостоятельным направлением исследования инновационных процессов в логистике, имеющим свои специфические характеристики и основу.</p>	<p>Логистические инновации охватывают весь комплекс функций управления товародвижением на уровне каждого бизнес-процесса — взаимосвязанного множества всех логистических бизнес-процессов предприятия или организации и бизнес-логистики в целом. В основе построения технологии выполнения бизнес-процессов этого направления лежит формирование полного цикла управления инновациями в бизнес-логистике – от стратегического планирования до анализа причин отклонений от принятых решений и формирования соответствующих управленческих воздействий.</p>
---	---	---

В логистических инновациях с позиции Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова рассматриваются и используются одновременно теоретический базис инновационной логистики и подход новаций в логистике к бизнес-процессам, регулирующим товародвижение.

Логистические инновации в теоретическом плане основываются на четырех логистических концепциях, представляющих собой исходную базу разработки гибких логистических моделей различных направлений производственно-хозяйственной деятельности. В качестве постулатов логистических концепций приняты следующие:

- концепция общих логистических издержек – определение дифференцированных логистических издержек;
- концепция реинжиниринга бизнес-процессов в логистике – выявление взаимосвязи между функциями и степени посредничества и сотрудничества;
- концепция интегрированной стратегии логистики – качество обслуживания потребителей на базе прогноза спроса и предложения;
- логистическая концепция управления полной цепью поставок – организация всего процесса товародвижения – от начального поставщика до конечного потребителя.

В заключении стоит отметить что, логистические инновации, как направление логистической деятельности, рассматривают нововведения во всем комплексе логистики, и в этой связи предусматривают дополнение существующего и разработку нового инструментария (методов, критериев, показателей) в области методического обеспечения

логистики, используемой в организации и управлении материальным производством и сферой услуг, а также усовершенствование операций и процедур, применяемых в логистических бизнес-процессах. При этом логистические инновации, испытывая необходимость регулярной реновации технических средств, активно влияют на развитие научно-технического прогресса, что стимулирует научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в области новой техники, технологии и материалов, применяемых в логистических бизнес-процессах.

Литература:

1. Брайан Т. Управление научно-техническими нововведениями / сокр. пер. с англ. 1989.
2. Валента Ф. Управление инновациями. – М., 1985.
3. Друкер П. Инновации и предпринимательство. – М., 1992.
4. Зайченко В.Ю. Инновации: определение понятий и гражданских прав создателей инновационных объектов, установленных законодательством Российской Федерации // Информационные ресурсы России. 2011. № 2. URL1: http://www.aselibrary.ru/digital_resources/.
5. Молчанов И.Н. Инновационный процесс: организация и маркетинг. – СПб. 1995.
6. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. URL2: <http://www.economy.gov.ru>.
7. Рыбалкина О. Теоретико-методические основы логистики инноваций // Логистика. – 2011. – №1 – С. 39-41.
8. Санто Б. Инновация как средство экономического развития. – М., 2005.
9. Фатхудинов Р.А. Инновационный менеджмент: учебник для вузов. – М., 1998.
10. Шумпетер Й. Теория экономического развития. – М., 1982.
11. URL3: <http://www.teoria-practica.ru/-12013/economics/kizim-sivushkina.pdf>.



РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЕ

*Дьяченко О.В., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Современное развитие экономики характеризуется инновационной направленностью, так как её устойчивость и конкурентоспособность связана с совершенствованием всех факторов производства. В нашей стране происходит хоть медленное, но, тем не менее, постепенное обновление технологической базы, внедряются передовые разработки в области биотехнологии, энергосбережения и других в различных областях и сферах деятельности.

Развитие инновационных процессов требует от руководства хозяйствующих субъектов решение задач по поиску, созданию и реализации конкурентных преимуществ, позволяющих им адаптироваться к непрерывно происходящим изменениям. Вследствие этого, в таких условиях первоочередной задачей для предприятий является эффективность финансово-хозяйственной деятельности в инновационной среде.

Результативность работы предприятия во многом определяется качеством принимаемых управленческих решений, которые базируются на основе диагностики происходящих бизнес-процессов. К ним относятся, прежде всего, финансовые, экономические, производственные, коммерческие, маркетинговые и другие бизнес-процессы предприятий. В широком смысле слова диагностика этих процессов представляет собой экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Таким образом, для повышения эффективности и устойчивости функционирования предприятий в современной инновационной экономике возрастает значение хорошо поставленной системы управления бизнес-процессами, в основе которой находится экономический анализ.

Роль экономического анализа в управлении предприятием состоит в следующем:

- 1) Результаты экономического анализа служат основанием разработки и обоснованием управленческих решений. В то же время эффективность принимаемых решений обусловлена качеством аналитических исследований.
- 2) Первичная информация обеспечивает аналитическую обра-

ботку при оценке результатов деятельности предприятия (сравнение в динамике, межхозяйственные сравнения, факторный анализ изменений, выявление недостатков, резервов и перспектив развития).

3) Результаты экономического анализа являются базой совершенствования системы управления предприятием.

4) Экономический анализ позволяет осуществлять текущий оперативный контроль финансово-хозяйственных процессов предприятия.

Соответственно, экономический анализ является главным средством обеспечения высоких производственных и экономических результатов, деловой активности предприятия, а также экономической эффективности его хозяйственной деятельности. Это подтверждается и тем, что основные этапы развития экономического анализа тесно связаны с развитием экономики и общества и его практическое применение служит механизмом повышения эффективности функционирования предприятий.

В условиях развития инновационной экономики роль экономического анализа ещё больше возрастает как средства изучения и прогнозирования деятельности предприятия, установления факторов, вызывающих негативные изменения, изыскания и освоения резервов улучшения использования имеющегося экономического потенциала предприятия и является особо актуальным.

В его основные задачи входят следующие:

- оценка реального состояния анализируемого объекта;
- объективное и всестороннее исследование выполнения бизнес-планов и соблюдение нормативов;
- определение экономической эффективности использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов;
- установление основных факторов, вызвавших изменения в состоянии объекта, и учёт их влияния;
- прогноз основных тенденций развития.

В сферу экономического анализа бизнес-процессов предприятий входят следующие виды деятельности: производственная, финансовая, маркетинговая, инновационная и социально-управленческая, которые необходимо изучать комплексно и системно. В зависимости от объектов управления экономический анализ может иметь следующие направления: технико-экономический, финансовый, социально-экономический, экономико-статистический, маркетинговый, экономико-экологический, инвестиционный, логистический, функционально-стоимостной.

С точки зрения внедрения и оценки инноваций на конкретном предприятии наибольшее значение имеют:

1) технико-экономический анализ, который проводят технические службы предприятия с целью изучения взаимодействия технических, технологических и хозяйственных процессов, на основе которых устанавливается степень влияния новой техники или технологии на экономический результат деятельности предприятия в инновационной среде;

2) инвестиционный анализ, который используется для прогнозирования и оценки эффективности инвестиций для осуществления инноваций.

3) функционально-стоимостной анализ, исследующий функции, которые выполняет объект и методы их реализации. Его основное предназначение состоит в том, чтобы выявить резервы снижения затрат за счет устранения недостаточно востребованных функций товара, упрощения конструкций, снижения стоимости отдельных функций при внедрении инновации

В процессе анализа деятельности предприятия применяются различные методы экономического анализа. К наиболее широко применяемым относятся методы горизонтального и вертикального, трендового, одномерного и многомерного сравнительного анализа.

Для изучения влияния факторов на результаты хозяйственной деятельности и подсчета резервов применяются способы детерминированного и стохастического факторного анализа, способы оптимизации показателей. Применение тех или иных способов зависит от цели, глубины анализа, объекта исследования и технических возможностей.

При оценке внедрения инноваций в экономику предприятия часто применяют эвристические методы – в основном для прогнозирования состояния объекта в условиях частичной или полной неопределенности, когда основным источником получения необходимых сведений является научная интуиция ученых и специалистов, работающих в определенных сферах науки и бизнеса. Наиболее распространенным среди них является метод экспертных оценок - организованный сбор суждений и предложений специалистов (экспертов) по исследуемой проблеме с последующей обработкой полученных ответов. Основные его разновидности – это метод «мозговой атаки» или конференции идей, метод «мозгового штурма», синектический метод, метод «Дельфи».

Подытоживая вышесказанное, отметим, что значение современного экономического анализа состоит, прежде всего, в формировании аналитического обеспечения аналитического процесса принятия управленческих решений, направленных на повышение эффективности деятельности хозяйствующего субъекта, дальнейшего его развития и устойчивого функционирования в современной инновационной среде в условиях жёсткой конкуренции.



IV. СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ, ЭКОНОМИКЕ И ОБРАЗОВАНИИ

УДК 331.108.2:338.43

ВНЕДРЕНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ПОДСИСТЕМЫ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

*Карликова Л.И., к.э.н., доцент
Ворочай С.В., к.э.н., доцент
Кондрашин А.В., ассистент
Брянская ГСХА*

В условиях рыночной экономики для каждой организации неизбежно возникает проблема максимально эффективного использования трудовых ресурсов. Эффективное использование персонала является важнейшим фактором результативности бизнеса на предприятии. При этом процесс управления персоналом все больше основывается на точной, достоверной, достаточной, доступной и своевременной информации, что приводит к возрастанию роли информационного обеспечения процесса управления.

Достоверность поступающей информации определяется правдивостью, правильностью, однократностью регистрации, точностью передачи. Информация должна быть достаточной, то есть ее количество должно в полной мере отражать состояние дел. Дефицит сведений приводит к принятию некачественных решений, а излишняя информация усложняет выработку решения и делает его более дорогостоящим. Необходимо точно установить, кто должен передавать и получать информацию, какую и когда. Доступность информации состоит в том, что она поступает и накапливается в таком виде, чтобы ее можно было быстро и легко воспринимать и использовать в управлении. Информация должна поступать к менеджерам своевременно. Если она поступает с опозданием, это приводит к экономическому ущербу. Из-за неоперативной переданной информации простаивает техника, страдает организация производства.

В ООО «Снежка-Новоселки» решение задач в области кадрового обеспечения на современном этапе имеет особую актуальность. В соответствии с качественной характеристикой в хозяйстве в категории служащих на 01.01.2013 г. преобладал возраст от 31 до 54 лет. На долю руководителей в данном возрасте приходилось 90,9% от общего их

количества. Более 50% специалистов и один собственно служащий находились в данной возрастной категории. В возрасте до 30 лет в хозяйстве на исследуемый период времени работало два служащих, в том числе в категории специалистов. На предприятии в возрасте 55-60 лет трудилось пять человек, что составляет 20% от общей численности служащих. Преобладающая часть служащих предприятия на 01.01.2013 г. имела стаж работы свыше 10 лет (13 чел.). Со стажем работы до 5 лет в хозяйстве числилось четыре человека, от 5 до 10 лет – восемь служащих. Сотрудники в «возрасте» привыкли работать «по старинке» и особо не хотят переходить на новые технологии. Наличие на предприятии молодых специалистов, как правило, способствует развитию новых идей, которые могут повлиять на производительность труда, а также улучшить финансовое состояние предприятия.

В организации вопросами кадрового обеспечения в основном занимается по совместительству секретарь-делопроизводитель. Одним из основных направлений деятельности данного сотрудника является делопроизводство. Автоматизация кадровой работы должна избавить ее от выполнения рутинных операций при работе с кадрами, подготовке и учете приказов. Автоматизированное хранение и обработка полной кадровой информации также позволяет эффективно осуществлять подбор и перемещение сотрудников.

Основа информационной системы – база данных – это совокупность сведений о конкретных объектах реального мира в какой-либо предметной области. Предлагаем для анализируемой организации внедрение автоматизированной подсистемы «Кадровое обеспечение» для 1С:Предприятие. Данный программный комплекс может работать как на машинах, подключенных к вычислительной сети так и просто на локальных машинах, если сеть отсутствует.

Автоматизированная подсистема имеет следующие функции:

- ведение базы сотрудников;
- возможность ведения нескольких организаций в одной программе;
- карточка сотрудника с расширенным личностным и профессиональным учетом;
- приказы (возможность формирования на базе шаблонов MS Word);
- трудовые договора, возможность создания собственных шаблонов договоров;
- возможность хранения изображений всех необходимых документов;
- история изменения реквизитов каждого сотрудника;
- прием на работу новых сотрудников;
- увольнение сотрудников;

- учет вакансий;
- кадровое перемещение;
- расчет отпусков;
- ведение трудовой книжки;
- расчет стажа;
- поиск по журналу сотрудников;
- загрузка списка сотрудников из MS Excel;
- ведение штатного расписания;
- ведение ИНН сотрудников;
- информационно-справочное обслуживание;
- формирование и печать необходимой отчетности.

Для работы автоматизированной подсистемы необходим компьютер на базе WINDOWS XP/Vista/Seven.

Сформулируем основные критерии, по которым производился выбор среды программирования для создания автоматизированной подсистемы «Кадровое обеспечение»:

- создание максимально возможного удобства в работе. Для этого программа должна иметь удобный и современный интерфейс пользователя;

- работа модуля должна выполняться с максимально возможной скоростью. Нежелательны ситуации, в которых пользователю длительное время придется ожидать результата на свое действие;

- максимальная простота в использовании;

- минимальные затраты на разработку;

- простое обновление и развитие;

- легкое тиражирование;

- автоматизация всей деятельности отдела кадров;

- максимальное снижение ручной работы для сотрудника, выполняющего обязанности по работе с кадрами;

- наличие аппаратных средств определенной конфигурации;

- наличие сертифицированных программных систем;

- возможности инструментальных средств;

- обеспечение взаимодействия с различными серверами баз данных;

- работа в локальной сети.

Затраты на разработку проекта (производственные затраты) представляют собой единовременные расходы на всех этапах инновационного процесса: исследование, разработка, эксплуатация. Расходы на разработку проекта включают в себя затраты на материалы и комплектующие, заработную плату, социальные начисления, амортизационные отчисления для ПЭВМ и на электроэнергию.

В соответствии с проведенными расчетами общая сумма затрат

на разработку и эксплуатацию автоматизированной подсистемы «Кадровое обеспечение» для ООО «Снежка-Новоселки» составит 30757 руб.

Внедрение автоматизированной подсистемы позволит снизить затраты на выполнение работы, связанное с кадровым обеспечением. В частности затраты времени на ведение кадрового учета секретаря-делопроизводителя до внедрения системы составляли 2 часа в день или 504 часов в год. После внедрения автоматизированной подсистемы затраты времени на ведение кадрового учета составят 0,5 часа в день или 126 часов в год. При этом возможна годовая экономия времени работы секретаря-делопроизводителя в количестве 378 часов. Так как стоимость 1 часа работы секретаря-делопроизводителя в современных условиях на предприятии 58 руб., годовая экономия от внедрения автоматизированной системы в рублях составит 21924 руб.

Используя информацию об общей сумме затрат на разработку и эксплуатацию автоматизированной подсистемы «Кадровое обеспечение» и годовой экономии от внедрения данной системы определили срок ее окупаемости. Согласно проведенным расчетам срок окупаемости составит 1 год и 5 месяцев.

Внедрение данной подсистемы в ООО «Снежка-Новоселки» позволит повысить производительность труда, качество и достоверность кадрового учета предприятия и привести его в порядок в соответствии с законодательными документами.

Некоторые задачи (особенно отчетность) вместо нескольких недель можно будет решать в несколько минут. Снизится количество ошибок пользователей в связи с тем, что функции контроля возлагаются на программу. Повысится обоснованность принимаемых руководством решений на основе отчетов отдела кадров, так как повысится достоверность и полнота кадрового учета.

Данная подсистема позволит перейти от простого учета кадров на более высокий уровень. Будет возможно производить анализ движения кадров по разным аспектам, на основе исходных данных легко получать нужную управленческую информацию. Всё вышеизложенное позволяет сделать вывод о целесообразности разработки.



ОБЛАЧНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ «1С: ПРЕДПРИЯТИЕ»

*Бишутина Л.И., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

Современные электронные и иные коммуникации приобретают в деловом мире все большее значение. В условиях увеличения информационных потоков, уже невозможно вообразить четкое взаимодействие предприятий, банков, государственных контролирующих организаций, других организаций и их сотрудников без современных средств телекоммуникации и связи, без информационных и компьютерных сетей.

Облачные технологии «1С:Предприятие» обеспечивают удобную работу с прикладными решениями на различных клиентских устройствах с различными операционными системами.

Слово «облако» (англ. cloud) использовалось в 1990-х годах для метафорического обозначения интернета. Глобальная сеть представлялась чем-то неопределенным в своих пространственных границах и быстро изменяющимся. Зафиксированное в статье под заголовком «ORGs for Scalable, Robust, Privacy-Friendly Client Cloud Computing» определение «облачных вычислений» гласит: «Это тот случай, когда информация постоянно хранится на серверах в Сети и временно сохраняется на стороне клиента — например, на настольных компьютерах, планшетах, ноутбуках, мини-компьютерах и так далее».

Термин «облако» основан на том, что интернет изображается на компьютерных диаграммах в виде облака, за которым от пользователя скрывается сложная инфраструктура и технические детали. В «1С:Предприятие» подобная инфраструктура включает в себя определенные механизмы и технологии:

- возможность подключения к информационной базе по протоколу HTTP (HTTPS), благодаря чему клиенты могут работать через интернет из любой точки земного шара;

- наличие веб-клиента, не требующего предварительной установки на компьютер пользователя. Благодаря этому клиенты могут работать с неподготовленного компьютера или мобильного устройства;

- отказоустойчивый масштабируемый кластер серверов, благодаря которому «1С: Предприятие» может обслуживать большое количество одновременно работающих клиентов;

- наличие механизма разделения данных, благодаря которому прикладные решения могут работать в архитектуре multitenancy, когда единый экземпляр объекта приложения, запущенного на сервере, об-

служивает множество клиентов или организаций;

- наличие инфраструктуры сервиса, позволяющей развертывать приложения «1С:Предприятие» в модели SaaS, когда поставщик разрабатывает и самостоятельно управляет прикладным решением, предоставляя потребителю доступ через интернет. Такая бизнес-модель избавляет потребителя от всех затрат, связанных с установкой, обновлением и поддержкой оборудования и программного обеспечения; потребитель оплачивает лишь пользование услугой.

Модель SaaS является одним из видов «облачных технологий». В связи с этим платформа «1С: Предприятие 8» была переделана в версию 8.2, чтобы все созданные на ее основе программы могли работать по модели SaaS.

SaaS (рус. «программное обеспечение как услуга») – бизнес-модель продажи и использования программного обеспечения, при которой поставщик разрабатывает веб-приложение и самостоятельно управляет им, предоставляя заказчикам доступ к программному обеспечению через Интернет.

Раньше программы фирмы 1С не были предназначены для работы в тонком клиенте. Все изменилось с появлением нового программного обеспечения «1С: Предприятие 8.2». Версия 8.2 в отличие от предыдущих позволила организовать работу в тонком и даже WEB - клиенте.

На сегодняшний день «облачные» технологии имеют ряд преимуществ. Одно из преимуществ - отсутствие необходимости установки «1С: Предприятие» на рабочих местах пользователей, так как доступ к программному обеспечению осуществляется через браузер.

Пользователи могут использовать устройства с небольшой вычислительной мощностью, а также мобильные устройства. Все основные вычисления реализуются в кластере серверов «1С: Предприятие», который обеспечивает масштабируемость, отказоустойчивость, динамическое перераспределение нагрузки и взаимодействие с СУБД, хранящими данные прикладных решений. При необходимости кластер серверов может быть усилен инфраструктурой сервиса, которая позволяет предоставлять клиентам услуги пользования программным обеспечением как сервисом, вести учет потребления этих услуг, осуществлять общее администрирование сервиса и другое.

Поставщик обеспечивает круглосуточную бесперебойную работу прикладных решений, своевременное их обновление, создание резервных копий и конфиденциальность хранимых данных. Для того, чтобы вести учет в той или иной программе «1С : Предприятие» потребители оплачивают поставщику некоторый объем услуг, который они собираются использовать, с помощью браузера подключаются к

нужной программе и ведут в ней учет.

Облачные технологии могут использоваться внутри отдельной организации для того, чтобы сотрудники имели возможность подключаться к информационной базе из разных мест, даже из тех, где на компьютерах не установлено «1С : Предприятие».

«Облачные» технологии фирмы «1С» позволяют: руководителям, менеджерам работать с программами системы «1С : Предприятие» через Интернет из любой точки мира, в любое время; организовать одновременную работу в информационной базе различных удаленных подразделений (офисов) компании; значительно упростить работу бухгалтеров, обслуживающих несколько организаций, структурных подразделений; предоставить доступ к своей информационной базе внешнему аудитору или консультанту, поставщику, клиенту, подрядчику и т.д. для получения отчеты о продаже своих товаров или их остатках на складе, получение On-line консультаций.

Облачные технологии «1С : Предприятие» – это удобная среда для хранения и обработки информации, объединяющая в себе аппаратные средства, лицензионное программное обеспечение, каналы связи, а также техническую поддержку пользователей. Работа в «облаках» направлена на снижение расходов и повышение эффективности работы предприятий.



УДК 004.42

ПРОГРАММА ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ И РЕГИСТРАЦИИ ПЕРЕМЕЩЕНИЙ ФРАГМЕНТОВ ПОЧВЕННОГО МАССИВА

*Старовойтов С.И., к. т. н., доцент
Чемисов Н.Н., ассистент
Брянская ГСХА*

Существуют различные способы определения перемещения фрагментов почвенного массива при исследовании воздействия рабочих органов почвообрабатывающих машин. В частности, на почву наносят сетку или окрашивают частицы в разный цвет. Или же используют закопченное стекло.

Все данные методы можно только косвенно связать с напряжено-деформируемым состоянием почвенного пласта. В настоящее время

заслуживают внимания те методы исследований, которые служат основой для формирования базы данных при разработке математических моделей, описывающих поведение почвы под нагрузкой.

С учетом изложенного, для анализа поведения почвы под нагрузкой как линейно или нелинейно деформируемой среды на основе метода конечных элементов была разработана компьютерная программа и стенд для определения перемещения узловых точек почвенного массива (рис.1).

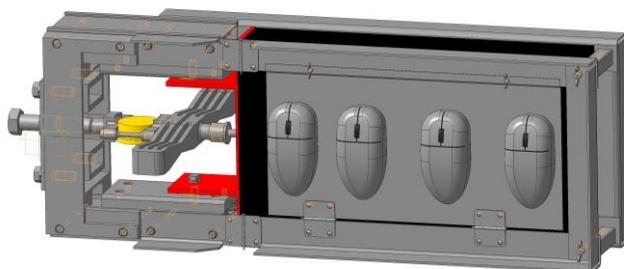


Рис. 1. Стенд для определения перемещений

Для определения перемещений можно использовать различные датчики, как например индуктивные, резистивные и оптические датчики. Однако датчики с необходимой нам разрешающей способностью стоят достаточно дорого и требуют для исследования наличия специального оборудования (аналого-цифровой преобразователь) и соответствующего программного обеспечения.

С учётом выше изложенного, в качестве датчика перемещений были выбраны оптические манипуляторы типа «Компьютерная мышь». Применяв данное техническое решение нам не нужно использовать специальное оборудование (вместо его используется USB hub) и промышленные датчики перемещений (оптические манипуляторы с высоким разрешением стоят значительно дешевле промышленных датчиков перемещений, но обеспечивают необходимую точность измерений).

При написании программы следует учитывать тот факт, что цена деления манипулятора будет зависеть от разрешения экрана и аппаратного ускорения, которое придаётся курсору в операционной системе Windows. Поэтому программа написана как консольное приложение.

Программа состоит из нескольких файлов. Первый файл - драйвер, который устанавливается вместо стандартного драйвера и затем подгружает его, также он служит разделителем всех манипуляторов. Второй файл – программа, она считывает данные с манипуляторов и

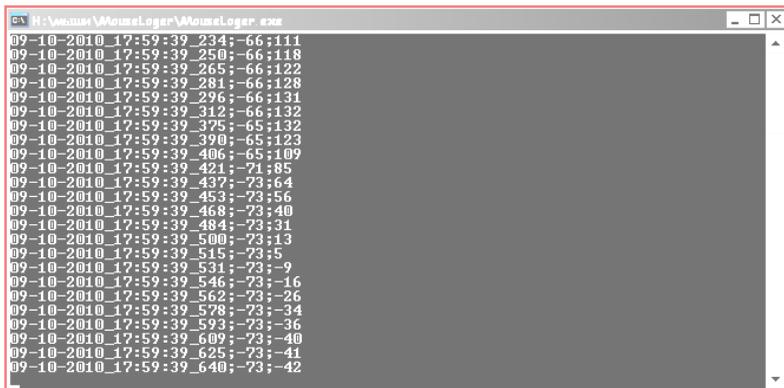
их записывает.

Для того чтобы установить программу необходимо выполнить ряд действий:

1. Подключить все манипуляторы и дождаться времени установки на них своих драйверов;
2. Зайти в диспетчер устройств и скопировать ID номер оборудования;
3. Открыть с помощью блокнота файл `cpnmouse.inf` и под строчкой `[CPNGroup.Mfg]` после `%CPNGroup.DeviceDesc1%` = `usbinst` вставить ID номер. Это необходимо сделать для каждого устройства;
4. Удалить старые драйвера манипуляторов и установить новые. Для этого необходимо при установке выбрать файл `cpnmouse.inf.`;
5. Скопировать файлы с программой на компьютер;
6. Запустить файл `MouseLogger.exe`;
7. Программа начинает записывать данные при любом движении одного из манипуляторов.

Для определения микроперемещений по данным, которые регистрирует программа, необходимо выяснить оптическое разрешение манипулятора и цену деления контроллера.

Внешний вид программы представлен на рис. 2.



```
EX H:\www\MouseLogger\MouseLogger.exe
09-10-2010_17:59:39_234;-66;111
09-10-2010_17:59:39_250;-66;118
09-10-2010_17:59:39_265;-66;122
09-10-2010_17:59:39_281;-66;128
09-10-2010_17:59:39_296;-66;131
09-10-2010_17:59:39_312;-66;132
09-10-2010_17:59:39_325;-65;132
09-10-2010_17:59:39_390;-65;123
09-10-2010_17:59:39_406;-65;109
09-10-2010_17:59:39_421;-71;85
09-10-2010_17:59:39_437;-73;64
09-10-2010_17:59:39_453;-73;56
09-10-2010_17:59:39_468;-73;40
09-10-2010_17:59:39_484;-73;31
09-10-2010_17:59:39_500;-73;13
09-10-2010_17:59:39_515;-73;5
09-10-2010_17:59:39_531;-73;-9
09-10-2010_17:59:39_546;-73;-16
09-10-2010_17:59:39_562;-73;-26
09-10-2010_17:59:39_578;-73;-34
09-10-2010_17:59:39_593;-73;-36
09-10-2010_17:59:39_609;-73;-40
09-10-2010_17:59:39_625;-73;-41
09-10-2010_17:59:39_640;-73;-42
```

Рис. 2. Внешний вид программы

Запуском файла `MouseLogger.exe` начинаем выполнять измерения. Регистрация и запись происходит при любом перемещении одного из манипуляторов. После измерений в папке с программой появится файл с именем, отражающим текущую дату. Открыв его с помощью Microsoft Office Excel, можем выполнять все необходимые действия с данными.

Умножим результаты измерений на цену деления, получим действительные перемещения искомым точек по двум координатным осям.

Таким образом, программа предназначена для регистрации аналоговых сигналов, которые могут быть преобразованы в линейное перемещение (с помощью передаточных звеньев и т.п.), с целью дальнейшей обработки на компьютере с помощью статистических пакетов.

Литература:

1. Аш Ж. Датчики измерительных систем: В 2-х книгах. Кн. 1. Пер. с франц. – М.: Мир, 1992. – 480 с.
2. Лапин В.А., Терех В. А. Mouse&Sound Capture Program / Свидетельство № 2006612081 об официальной регистрации программы на ЭВМ. – 2006 г.
3. Чемисов Н.Н. Хадаркевич И.М. Старовойтов С.И. Лапик В.П. MouseLogger / Свидетельство № 2010617614 об официальной регистрации программы на ЭВМ. – 2011 г.



УДК 378.018.43

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВЕБИНАРОВ В СИСТЕМЕ
СОВРЕМЕННЫХ ДИСТАНЦИОННЫХ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

*Квитко Б.И., к.т.н., профессор
филиал РАНХиГС*

В последнее десятилетие большую популярность получило обучение в сети Интернет, так называемое сетевое обучение, с использованием веб-технологий. Развитие и постоянное совершенствование сетевого обучения расширяет возможности современной системы открытого и дистанционного образования (СДО), которая имеет многолетний опыт.

Модернизация системы образования в России ставит задачу внедрения инновационных методов обучения и ориентирована на реализацию высокого потенциала компьютерных и телекоммуникационных технологий, в том числе дистанционных образовательных технологий при опосредованном (на расстоянии) взаимодействии обучающегося и преподавателя. Широкое внедрение методов и технологий СДО в России регламентируется государственными образовательными

программами. С государственной точки зрения, главное преимущество дистанционного обучения состоит в том, что оно одновременно способствует как повышению эффективности образовательных систем, так и снижению расходов на их содержание.

Одним из эффективных и популярных инструментов СДО являются *вебинары*, т.е. интерактивные семинары, проводимые через сеть Интернет, позволяющие привлекать к преподавательской деятельности и консультированию специалистов самого высокого уровня, что делает доступным получение качественных знаний для очной и заочной формы обучения студентов, молодых ученых и всех заинтересованных специалистов.

Вебинар – это слово-неологизм, один из видов веб-конференции, и он имеет свои особенности. Например, во время веб-конференции каждый из участников находится у своего компьютера, и связь, как правило, односторонняя. Технология вебинаров позволяет организовать двухстороннюю связь в ходе доклада в режиме реального времени, у слушателей могут возникать вопросы, которые чаще всего задают через чат или с помощью веб-камеры, при этом длительность вебинара не более 1-2 часов. Для участия в вебинаре необходимы компьютер с доступом в Интернет, наличие оборудования для конференц-связи (микрофон, наушники, веб-камера), программное обеспечение для аудио- и видеотрансляции, сопровождение ведется с помощью web-сервисов. Технология проведения вебинаров является весьма перспективной для организации модели обучения с применением дистанционных образовательных технологий для форм смешанного обучения, которая включает в себя комбинацию разнообразных форм и стилей обучения, мониторинга учебного процесса с применением технологий e-learning.

Проведение вебинара происходит в «виртуальном классе» посредством подключения участников к запланированному мероприятию. Участники могут слышать и видеть лектора, задавать вопросы (в чате или через голосовую связь). На экране могут транслироваться электронные материалы: презентации PowerPoint, видеофайлы, рисунки, документы MSOffice и т.п.

Ведущий вебинара может использовать инструменты электронной доски для рисования, проводить опросы в режиме реального времени. Он имеет возможность демонстрировать собственный рабочий стол компьютера и проводить показ активных приложений. После завершения мероприятия остается запись вебинара, которую можно использовать в целях обучения. Некоторые сервисы располагают инструментом редактирования записей.

Сервис проведения мероприятия предполагает распределение по ролям: администратор, преподаватель, модератор, участник.

Администратор выполняет задачи по назначению вебинара, регистрации и оповещении слушателей.

Преподаватель проводит занятия, организует онлайн-тестирование, имеет доступ ко всем функциям вебинара. У преподавателя, зарегистрированного в виртуальном классе, есть личный кабинет, где он может планировать и создавать свои мероприятия. В кабинете отображается расписание со всеми мероприятиями и заданиями, сохраняются видео-записи и статистика проведенных вебинаров, хранятся учебные материалы. Следует отметить, что на веб-занятии может быть несколько преподавателей. Преподаватель может совмещать функции администратора и модератора: самостоятельно составлять расписание вебинаров и поддерживать контроль среди слушателей во время прохождения вебинара.

Модератор имеет право доступа к настройкам конференции, является помощником преподавателя и выполняет административные действия по проведению занятия: объясняет права обучаемым, отвечает на вопросы в чате в силу своей компетенции, проверяет вопросы, задаваемые в чате, регулирует права слушателей и т. д.

Слушатель активно участвует в вебинаре, отвечает на вопросы преподавателя в чате, может «поднять руку», т.е. задать вопрос по ходу занятия.

Система администрирования большинства Интернет-платформ располагает сервисом регистрации слушателей, что позволяет приглашать на вебинары и напоминать о приближении события по электронной почте за определенный период (1 день, 1 час., 15 минут). Возможно предоставление единой ссылки на вебинар незарегистрированным пользователям, где они должны ввести свои данные для идентификации.

Для внедрения в учебный процесс данной веб-технологии в Брянском филиале РАНХиГС создана студия вебинаров, в состав которой вошли ведущие преподаватели («спикеры») и специалистов по информационным технологиям («технологи»). Основной принцип работы ПТМ – работа в сотрудничестве, когда перенимая опыт коллег, преподаватели смогут проявлять инициативу, экспериментировать с оборудованием, новыми педагогическими и информационными технологиями, интерактивными программами и др. Планируемый результат этой деятельности – создание авторских вебинаров, разработка индивидуальных траекторий профессионального развития и подготовка методических рекомендаций для разработки вебинаров.

Использование технологии вебинаров в дистанционном обуче-

нии – новый метод обучения, отличный от привычных форм образования. Безусловно, этот метод не является заменой очного и заочного обучения, а предполагает внедрение инновационных средств, методов, организационных форм обучения, иную (виртуальную) форму взаимодействия участников образовательного процесса, направлен на повышение качества образования, на развитие информационной культуры, как преподавателей, так и студентов. Опыт внедрения метода вебинаров как технологии СДО показал, что эта веб-технология является эффективной, имеет реальные перспективы и может успешно применяться при подготовке профессиональных кадров в вузах для повышения качества образования.



УДК 002.56

РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННОГО ПОРТАЛА ГБОУ «ЖУКОВСКИЙ САНАТОРНЫЙ ДЕТСКИЙ ДОМ»

*Ульянова Н.Д., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

Информационного портал для учреждения, предприятия, организации, размещенный в сети Интернет, позволяет сделать его более открытым для общества, это средство взаимодействия с общественностью. Для образовательного учреждения информационный сайт – это визитная карточка. В учреждениях существует своя история, свои традиции, специфика воспитательно-образовательного процесса и его содержания. На современном этапе развития системы образования необходимо точно и корректно показать «лицо» учреждения: в чем его своеобразие, чем оно отличается от других. Информационный ресурс может быть также инструментом установления контактов с образовательными и деловыми кругами, поиска форм сотрудничества, грантов и субсидий.

Портал детского дома – это своего рода окно в единое информационное пространство, это виртуальное представительство учреждения в Интернете. На сегодняшний день популярность личных блогов и собственных сайтов детских учреждений растет. Поэтому целесообразным является разработка информационных порталов для санаторных детских домов Брянской области.

ГБОУ «Жуковский санаторный детский дом» является госу-

дарственным образовательным учреждением, осуществляющим основное общее образование. В настоящее время в Жуковском санаторном детском доме находится 76 детей. Самому младшему из них 4 года, старшему – 18. С ребятами занимаются педагогические работники, а также воспитанники проходят лечение под наблюдением специалистов.

Разработанный информационный портал ГБОУ «Жуковский санаторный детский дом» представляет совокупность страниц, каждая из которых имеет два меню: горизонтальное и вертикальное, расположенное в правой части. На главной странице имеются внешние ссылки на сайты Здравоохранение Брянской области, Школы России и Департамент образования и науки Брянской области.

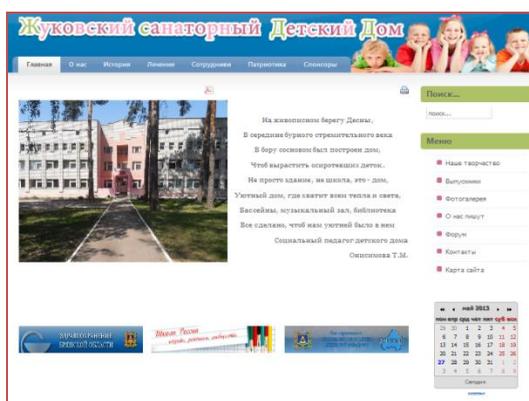


Рис. 1. Главная страница

На странице «О нас» представлена информация о детском доме и его воспитанниках. На странице «История» находится информация о прошлом детского дома, от основания учреждения до строительства нового здания.

Детский дом имеет статус санаторный, поэтому на странице «Лечение» имеется информация об используемых методах лечения и фотографии оборудования, которое находится в учреждении. На странице «Спонсоры» размещены внешние ссылки на официальные сайты компаний, оказывающих помощь воспитанникам детского дома.

Пункт меню «Сотрудники» имеет подпункты: «Руководство» и «Педагогические работники». На странице «Руководство» размещается информация об администрации детского дома. Страница «Педагогические работники» представлена в виде списка категорий. Для каждого воспитателя имеется своя страница, которая содержит информа-

цию о деятельности воспитателя и поможет ему в прохождении аттестации для повышения квалификации.

Пункт меню «Патриотика» имеет подпункты: «Вахта памяти», «Юный спецназовец», «Православная культура». На странице «Юный спецназовец» (рис. 2) можно просмотреть видеозаписи, которые размещены с помощью плагина AllVideos.



Рис. 2. Страница «Юный спецназовец»

Страница «Наше творчество» содержит информацию, о многочисленных кружках детского дома и их руководителях. Перейдя по ссылке «Контакты» можно узнать адрес и телефоны детского дома, кроме того на странице встроена Яндекс.Карта.

На странице «О нас пишут» представлены статьи из газет о детском доме. Информация представлена в виде списка категорий, при нажатии на которую открывается конкретная газетная статья.

На портале имеются такие модули и компоненты как форум, фотогалерея, комментарии, информационный поиск, календарь и карта сайта. В фотогалерее содержится более 940 фотографий, распределенные по папкам (рис. 3).

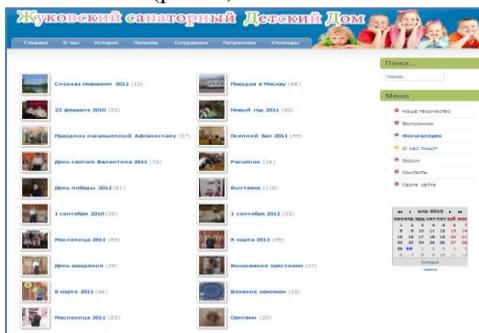


Рис. 3. Фотогалерея

Итого на информационном портале ГБОУ «Жуковский санаторный детский дом» разработано 43 взаимосвязанных страницы. В настоящее время портал одобрен руководством учреждения, размещен и успешно функционирует в сети Интернет.

Данный информационный ресурс ориентирован на воспитанников, воспитателей и выпускников. С его помощью пользователи смогут получать необходимую информацию. Более того, представленная на портале информация способствует привлечению спонсоров, предоставлению актуальной информации, поддержанию связи с выпускниками, а также информационному обеспечению потенциальных усыновителей.



УДК 334:338.3

ИТ-БИЗНЕС КАК ПОДДЕРЖКА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Погонышева Д.А., к.э.н., доцент
Брянский ГУ им. академика И.Г. Петровского*

В настоящее время формирование информационного общества ориентировано на транзитивную экономику, хозяйственные связи которой обусловлены развитием информационных и телекоммуникационных технологий. Их воздействие направлено на государственные структуры и институты гражданского общества, экономическую и социальную сферы, науку и образование, культуру и жизнедеятельность людей.

Послекризисный период в целом характеризуется переходом к более низкой траектории экономического роста. По мнению экспертов, глобальная инновационная динамика определяется ускоренным развитием нано-, био- и инфотехнологий, когнитивных технологий. Ведущие мировые экономики намерены и в дальнейшем сохранять лидирующие позиции в сфере ИКТ.

В России ключевые области научно-технического прогресса отражены в перечне Приоритетных направлений развития науки, технологий и техники, которые в целом соответствуют мировым приоритетам. Развитие направления связано преимущественно с развитием облачных вычислений, новых архитектур и принципов организации вы-

числений, решением проблем обработки сверхбольших данных, разработкой новых инструментов анализа данных.

Таблица 1 - Приоритеты мировых центров научно-технического развития [2]

	США	Германия	Япония	Франция	Великобритания	Китай
ИКТ	ИКТ	Коммуникационные технологии	Инновации для жизни	ИКТ	«Креативные» отрасли	Система всепроникающей информационной сети
Производственные технологии	Управление сложными системами		Робототехника, обработка металлов			Технологии умного производства

Одной из ключевых тенденций развития сферы ИКТ является конвергенция технологических платформ для доставки различных видов информации. Ускорение развития ИКТ связано с ростом конкуренции, что приведет в дальнейшем к снижению стоимости и увеличению доступности телекоммуникационных услуг для пользователей.

Таблица 2 - Основные показатели прогноза развития ИТ, млрд. руб. [2] (1 – консервативный сценарий, 2 – инновационный сценарий)

	2011 г.	2020 г.		2030 г.		2020 г. к 2011 г., %*		2030 г. к 2011 г., %*	
		1	2	1	2	1	2	1	2
Объем рынка ИТ	648,6	1748,4	2082,9	4102,6	5640,4	164,1	195,3	269,6	374,8
в том числе:									
рынок аппаратных средств	332,5	770	862,3	1440,9	1753,1	134,4	150,5	175,8	213,9
рынок программных средств	132,1	462,1	582,5	1375	2073,3	223,6	281,3	467	719,9
рынок услуг	184,1	516,3	638,1	1286,6	1814	178,7	221,1	312,5	451,9

* В сопоставимых ценах

Эксперты считают, что повышение уровня использования информационных технологий государственными структурами и частными лицами, рост объема экспорта российских ИТ-продуктов и услуг

позволит создать устойчивый спрос на российские ИТ-разработки. Росту объема рынка ИТ способствуют создание в стране технопарков в сфере высоких технологий, внедрение суперкомпьютеров и грид-технологий; развитие облачных вычислений, оказание широкого спектра государственных услуг в электронном виде. Тенденции инновационного развития отечественной экономики приведут к тому, что ИТ-профессии к 2018 г. могут войти в пятерку самых востребованных профессий в России. Помимо этого планируется увеличение почти в два раза количества работников ИТ-сектора.

Таблица 3 - Структура рынка информационных технологий, % [2]

	2011 г. отчет	2020 г.		2030 г.	
		1 вар.	2 вар.	1 вар.	2 вар.
Объем рынка ИТ, %	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
в том числе:					
рынок аппаратных средств	51,2	44	41,4	35,1	31,1
рынок программных средств	20,4	26,5	28	33,5	36,8
рынок услуг	28,4	29,5	30,6	31,4	32,1

Анализ табл. 3 показывает, что прогнозируются значительные изменения в сторону снижения доли аппаратных средств при росте доли рынка программных средств и рынка услуг.

Среди реализованных крупнейших ИТ-проектов в России в 2010-2011 гг. эксперты отметили внедрение SAP в «Газпроме» и «Северстали», заключенный контракт МТС с Oracle, соглашение «Газпрома» о покупке программного обеспечения с Microsoft, внедрение Oracle e-Business Suite в Федеральном казначействе России и Oracle Siebel CRM - в «Сбербанке». По данным экспертов, российский ИТ-рынок в 2012 г. вырос на 3,9%, т.е. до \$36 млрд., из которых большая часть, \$24 млрд. – это продажа оборудования, около \$7 млрд. – ИТ-услуги, \$5 млрд. – доход от продажи программных продуктов. Большое внимание на ИТ-рынке уделялось внедрению систем автоматизации и вертикальных решений, например, для управления трафиком или цепочками поставок, а также мобильным технологиям, ИТ-безопасности и системам управления базами данных в организациях. Эксперты отмечают, что государство в целом стимулирует отечественный ИТ-рынок, реализуя крупные инфраструктурные проекты, подобные «Электронному правительству». Помимо этого наблюдается высокая активность бизнеса по автоматизации бизнес-процессов.

Ряд ИТ-компаний г. Брянска оказывают услуги ИТ-аутсорсинга. Компания Consultex – один из лидеров рейтинга ведущих ИТ-компаний

Брянска, в перечень услуг включает: комплексный IT-сервис; техническое обслуживание компьютеров, а также офисной техники – принтеров, факсов, Wi-Fi роутеров, копировальных аппаратов и др.; ремонт компьютеров и вычислительной техники; услуги удаленного системного администрирования; проектирование, настройку и поддержку локальных сетей; выбор, настройку, обслуживание и ремонт серверов; установку лицензионного программного обеспечения. ООО «IT-ПРОФИТ» также оказывает услуги IT-аутсорсинга в Брянске: оптимизацию информационной инфраструктуры субъектам МСП; развитие системы IT и телекоммуникаций; поддержку работы всех IT-систем и др. В целом ИТ-сообщество региона, обладая значительным инновационным потенциалом, обеспечивает инновационное развитие субъектов малого предпринимательства на достаточно высоком уровне.

Нами было выполнено исследование экономической информационной системы ООО «Спецстройфундамент, функционирующего в сфере оптовой торговли стройматериалами, выполнен SWOT-анализ предпринимательской деятельности», были систематизированы сильные и слабые стороны его внутренней и внешней среды.

Таблица 4 - Характеристика внутренней среды

Внутренняя среда	
Сильные стороны	Слабые стороны
1	2
<p>1. Торговая деятельность</p> <p>а) длительный опыт работы в сфере торговли – более 5 лет (S₁);</p> <p>б) выгодное направление торговли – стройматериалами (S₂)</p>	<p>1. Торговая деятельность</p> <p>а) реализация не всех функций оптовой торговли в силу статуса субъекта малого бизнеса (W₁);</p> <p>б) ограниченный ассортимент стройматериалов (W₂)</p>
<p>2. Маркетинг</p> <p>а) возможность использования географического сегментирования (S₃)</p>	<p>2. Маркетинг</p> <p>а) негибкая ценовая политика, затратный метод установления цен (W₃);</p> <p>б) ограниченный набор способов рекламы (W₄)</p>
<p>3. Менеджмент</p> <p>а) демократичный стиль управления (S₄)</p>	<p>3. Менеджмент</p> <p>а) отсутствие стратегического планирования торговой деятельности (W₅);</p> <p>б) низкий уровень организации управленческого анализа (W₆)</p>

1	2
4. Финансы	4. Финансы
а) потенциально низкие издержки в части закупочной стоимости товаров (S ₅)	а) низкая финансовая устойчивость, вследствие наличия менее 50% собственных финансовых ресурсов для обеспечения потенциальной предпринимательской деятельности (W ₇); б) потенциально низкий уровень товарооборота (W ₈)
5. Персонал	5. Персонал
а) совмещение должностей (что возможно при наличии высокой компетентности работников) (S ₆); б) оптимальная возрастная структура персонала (S ₇)	а) низкий уровень заработной платы наемных работников (W ₉);
6. Ресурсы	-
а) наличие собственного автотранспорта (S ₈); б) удобные автомобильные подъездные пути (S ₉)	

Внутренняя среда организации обладает одинаковым количеством как сильных, так и слабых сторон.

Таблица 5 - Характеристика внешней среды

Внешняя среда	
Возможности	Угрозы
1. Законодательно-регулятивные факторы а) возможность финансовой оптимизации в рамках действующего законодательства с учетом статуса субъекта малого бизнеса с 2013 г. (O ₁)	1. Законодательно-регулятивные факторы а) усиление налоговой и фискальной нагрузки в связи с изменениями в нормативно-правовых актах с 2013 г. (T ₁)
2. Экономические факторы а) востребованность торговых точек «пошаговой» доступности (O ₂); б) выход на новые рынки или сегменты рынка (O ₃)	3. Экономические факторы а) сравнительно высокие макроэкономические риски (T ₂); б) сильная зависимость от кредиторов (T ₃)
-	4. Конкуренция а) существует угроза подавления со стороны существующих конкурентов на местном рынке стройматериалов, (T ₄)

Угрозы со стороны внешней среды превышают возможности, которые она может дать при осуществлении оптовой торговли стройматериалами. Наибольшая угроза связана с ростом тарифов во внебюджетные фонды. В процессе разработки мероприятий по укреплению

нию конкурентоспособности предпринимательской деятельности в области оптовой торговли стройматериалами нами было предложено автоматизировать управление предприятием с целью наращивания конкурентных преимуществ. Комплексная система автоматизации - это система управления финансово-хозяйственной деятельностью предприятия, обеспечивающая принятие обоснованных управленческих решений на основе качественной и достоверной информации, получаемой с помощью современных управленческих и информационных технологий. Она обеспечивает ведение оперативного, бухгалтерского и управленческого учета и строится на основе единого информационного пространства, охватывая и координируя всю совокупность управленческих процессов предприятия. Комплексная автоматизированная система управления предприятием устраняет разобщенность управленческих и информационных технологий; несоответствие систем планирования и контроля; неэффективность управления затратами; неэффективность использования финансовых ресурсов (из-за отсутствия в нужные сроки выверенной информации о запасах и затратах).

В процессе исследования разработан проект по автоматизации управления предприятием малого бизнеса на основе использования системы БЭСТ-ОФИС свободно распространяемой, разработчиком и правообладателем которой является ООО «Компания «БЭСТ» г. Москва. Система БЭСТ-ОФИС представляет собой готовое комплексное решение для ведения оперативного, бухгалтерского и налогового учета на предприятиях малого бизнеса. Данная версия программного комплекса ориентирована на предприятия оптовой торговли и сферы услуг. Руководство предприятия обеспечено достоверной информацией о финансовом состоянии компании на текущий момент и прогнозе на будущее; обеспечивает четкую координацию работ и ресурсов; имеет полную картину себестоимости продукта (услуги) по компонентам затрат; избегает «переплаты» налогов, связанных с ошибками.

Литература:

1. Государственная программа Российской Федерации «Информационное общество (2011-2020 гг.)». – Минэкономразвития, 2010.
2. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 г. – Минэкономразвития, 2013.
3. Стратегии развития информационного общества. – Минэкономразвития, 2008.



У. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В УСЛОВИЯХ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

УДК 636.041

ОБОСНОВАННО УЧИТЫВАЕМ ЗАТРАТЫ ПО СОЗДАНИЮ И ИСПОЛЬЗОВАНИЮ КУЛЬТУРНЫХ ПАСТБИЩ

*Борбит И.Н., Савенок И.Л., Титарева Т.Э.
преподаватели УО «Белорусская ГСХА»*

В настоящее время сельскохозяйственные организации для содержания крупного рогатого скота в весеннее – осенний период все шире используют культурные пастбища, так как кормовая единица пастбищного корма в 1.5-2 раза дешевле зерновых культур и в 5-6 раз – пропашных культур. Создают культурные пастбища путем:

- проведения поверхностного улучшения природных кормовых угодий или малопродуктивных старых травяных полей, которое включает уничтожение кочек, кротовин и кустарника, уборку камней, регулирование водного режима, известкование, внесение удобрений, посев бобово-злаковых трав и др.;

- посева травосмесей на плодородных и слабоплодородных почвах, который предусматривает проведение комплекса работ по очистке участков от кустарников, камней, вспашку, дискование, боронование (выравнивание) и прикатывание почвы, внесение удобрений и посев трав под покров зерновых или зернобобовых культур в обычном севообороте или без покрова (ускоренное залужение).

Проведение таких мероприятий обеспечивает получение культурных пастбищ краткосрочного (5-6 лет) и долголетнего (7-10 и более лет) пользования. В культурных пастбищах долгосрочного пользования преобладают долговечные смеси из нескольких видов трав, в краткосрочных – быстроразвивающиеся смеси трав, состоящие из 2-3 компонентов.

При создании культурных пастбищ и последующим уходе за ними требуется обязательное соблюдение технологии.

Все это вызывает потребность в правильной и обоснованной организации учета затрат и выхода продукции культурных пастбищ.

В настоящее время независимо от способа создания и срока эксплуатации культурных пастбищ предусмотрено законодательством вести учет затрат на счете 20 «Основное производство» на аналитическом счете «Культурные пастбища». Все затраты по данному аналити-

ческому счету можно подразделить на затраты по созданию культурных пастбищ и затраты по уходу за ними. Такое разделение обусловлено тем, что затраты по закладке культурных пастбищ носят капитальный характер, имеют значительную стоимость, не окупаются продукцией в первый год эксплуатации и должны быть включены в себестоимость получаемой продукции в течение всего периода их использования. Затраты по уходу за культурными пастбищами не столь велики и включаются в себестоимость продукции того года, в котором они были произведены.

По аналитическому счету «Культурные пастбища» учет ведут в разрезе статей затрат установленных законодательством.

Продукция культурных пастбищ – зеленая масса трав, скормленная скоту на корню и использованная на сено и сенаж. Количество зеленой массы культурных пастбищ, скормленной скоту на корню, определяется комиссией, назначаемой руководителем организации зоотехническим методом, при котором масса продукции определяется расчетным путем исходя из количества полученной животноводческой продукции и расхода кормов на один центнер в кормовых единицах.

Текущий учет затрат в растениеводстве завершается в конце года исчислением фактической себестоимости продукции. Для определения себестоимости продукции, полученной с культурных пастбищ, к затратам отчетного года прибавляется часть затрат по созданию этих пастбищ, приходящаяся на отчетный год.

Затраты по культурным пастбищам, используемым для получения одного вида продукции, полностью включаются в себестоимость этой продукции.

При использовании культурных пастбищ для получения нескольких видов продукции, затраты распределяют между отдельными видами полученной продукции пропорционально ее сбору в кормовых единицах.

При создании культурного пастбища путем посева травосмесей под покровную культуру и получении урожая трав в год посева, общие затраты (расходы на предпосевную обработку почвы, стоимость удобрений и другие затраты) на выращивание обеих культур распределяются между покровной и подпокровной культурами пропорционально сбору продукции, исчисленному в центнерах кормовых единиц.

В том случае, когда урожай подпокровной культуры не получен, то все затраты относятся на покровную культуру, за исключением стоимости семян. Расходы по уходу за посевами трав после уборки покровной культуры вместе со стоимостью семян включаются в состав затрат по выращиванию культурных пастбищ, которые на конец года

составят незавершенное производство и будут распределяться по годам равномерно в течение всего периода их эксплуатации.

Проанализировав порядок формирования затрат по созданию культурных пастбищ следует отметить, что недостаточно обосновано распределение общих затрат между покровной и подпокровной культурами пропорционально сбору продукции, исчисленному в центнерах кормовых единиц. На наш взгляд, в отличие от действующего порядка, расходы, общие для подпокровной и покровной культуры должны делиться поровну между ними. Это можно обосновать тем, что при самостоятельном посеве травосмесей в качестве беспокровной культуры для них необходимо проведение всего того же комплекса работ, который осуществляется и для покровной культуры, а все дополнительные агротехнические мероприятия при подпокровном севе также в равной мере относятся и к той и к другой культуре.

Кроме того, затруднительно и определение доли затрат по созданию культурных пастбищ и ее отнесение в себестоимость произведенной продукции, поскольку срок использования культурного пастбища и его стоимость отражается только в Акте приемки культурных пастбищ, который хранится в текущих архивах года создания пастбища. В последующие годы (5-10 и более лет) отсутствует источник информации, напоминающий об определении суммы затрат по созданию культурного пастбища, присоединяемой к затратам по уходу за ним в отчетном периоде. Считаем, что культурные пастбища следует учитывать в составе основных средств как газоны и цветники. Это позволит переносить их стоимость на создаваемую продукцию равномерно путем начисления амортизации.

Все затраты, связанные с созданием культурных пастбищ необходимо учитывать по статьям затрат, предусмотренным для растениеводства, по субсчету 08-5 «Приобретение и создание иных долгосрочных активов» по аналитическому счету «Создание культурных пастбищ».

Принятие культурных пастбищ на учет целесообразно оформлять типовой формой Акта приема-передачи основных средств, в котором комиссия должна определить срок его полезного использования и способ начисления амортизации.

Для ежемесячного начисления амортизации следует использовать Ведомость амортизационных отчислений по основным средствам и резерва на ремонт основных средств (ф. № 49-АПК).

Расходы, связанные с уходом за культурными пастбищами, будут учитываться по субсчету 20-1 «Растениеводство» по аналитическому счету «Культурные пастбища» в общепринятом порядке. При этом сумма начисленной амортизации по культурным пастбищам бу-

дет отражаться по статье «Содержание основных средств» корреспонденцией счетов: дебет субсчета 20-1 «Растениеводство» и кредит счета 02 «Амортизация основных средств».

Предлагаемый порядок учета культурных пастбищ в составе основных средств позволит упорядочить включение сумм, связанных с созданием пастбищ, используемых длительный период времени, в затраты на производство продукции этих пастбищ, тем самым обусловив реальность себестоимости произведенной продукции.



УДК 657.22:075.8

СОЗДАНИЕ РЕЗЕРВА ПО ВЫВОДУ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ИЗ ЭКСПЛУАТАЦИИ – НОВШЕСТВО В ИХ УЧЁТЕ

*Куруленко Т.А., ст. преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

В последние годы развитие национальной системы бухгалтерского учёта и отчётности тесно связано с происходящими интеграционными процессами на постсоветском пространстве. В интеграционных объединениях (СНГ, Евразийское экономическое сообщество), членом которых является и Республика Беларусь, большое значение придаётся внедрению Международных стандартов финансовой отчётности (далее – МСФО). Программа деятельности Правительства Республики Беларусь предусматривает сближение национального законодательства в сфере бухгалтерского учёта с МСФО. В связи с этим правовой механизм регулирования бухгалтерского учёта и отчётности в Республике Беларусь подвергается модернизации, цель которой не только сближение национального законодательства с МСФО, но и устранение дублирования и терминологических различий, которые имеют место в законодательной иерархии. Одним из результатов проведённой в этом направлении работы является принятие порядка учёта основных средств с введением механизма обесценения основных средств, изменением порядка отражения в бухгалтерском учёте результатов переоценки, а также методики формирования резерва по выводу основных средств из эксплуатации.

Для правильного учёта основных средств определяющее значение в бухгалтерском учёте имеет их оценка. Основные средства принимаются к бухгалтерскому учёту по первоначальной стоимости. Пер-

воначальная стоимость приобретенных основных средств определяется в сумме фактических затрат на их приобретение, включая: стоимость приобретения основных средств; таможенные сборы и пошлины; проценты по кредитам и займам; затраты по страхованию при доставке; затраты на услуги других лиц, связанные с приведением основных средств в состояние, пригодное для использования; иные затраты. Новшеством в порядке учёта (формировании первоначальной стоимости) основных средств является то, что их первоначальная стоимость может быть увеличена на сумму резерва по выводу основных средств из эксплуатации, если при принятии к бухгалтерскому учёту данных основных средств организация имеет обязательства по выполнению работ по их демонтажу и ликвидации, восстановлению природных ресурсов на занимаемых ими земельных участках. Важным моментом является то, что резерв по выводу основных средств из эксплуатации создаётся при одновременном выполнении следующих условий:

- организация имеет обязательства по выполнению работ по демонтажу и ликвидации основного средства, восстановлению природных ресурсов на занимаемых ими земельных участках;

- предполагается выбытие активов для погашения обязательства;

- сумма обязательства может быть надёжно оценена.

Следует отметить, что до 2013 г. резерв по выводу основных средств из эксплуатации и аналогичным обязательствам не создавался, а с 2013 г. создание такого резерва является правом организации. В связи с этим организации, решившие создавать такой резерв, должны закрепить своё решение в учётной политике.

Одним из вопросов, возникающим при создании такого резерва, является определение его суммы. В соответствии с инструкцией по бухгалтерскому учёту основных средств, утв. Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь № 26 от 30.04.2012 г. сумма резерва по выводу основных средств из эксплуатации определяется исходя из расчётной оценки затрат, необходимых на конец отчётного периода для погашения обязательства, при этом доходы от ожидаемого выбытия основных средств не учитываются. Если погашение обязательства предполагается более чем через 12 месяцев после отчётной даты, то сумма создаваемого резерва на отчётную дату определяется путём умножения ставки дисконтирования на расчётную оценку затрат, необходимых для погашения обязательства. Ставка дисконтирования определяется исходя из текущих рыночных оценок временной стоимости денежных средств и рисков, характерных для обязательства. В качестве ставки дисконтирования может быть применена став-

ка рефинансирования, устанавливаемая Национальным банком Республики Беларусь.

В соответствии с международным стандартом финансовой отчётности МСБУ 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы» резервы – это обязательства с неопределённым временем и суммой возмещения, т.е. резервы представляются достаточно условными величинами, ведь существует неясность срока и суммы погашения зарезервированного обязательства. Условия начисления резервов как оцениваемых обязательств в соответствии со стандартом сводятся к трём: наличие правового или традиционного обязательства, вероятное выбытие экономически выгодных ресурсов для его погашения и достаточно надёжная оценка суммы обязательства. Непременным условием начисления резерва является надёжная оценка обязательства, хотя в определении резерва сказано, что он создаётся с неопределённой суммой. Но без оценки невозможно признать какую-либо статью в отчётном бухгалтерском балансе. Т. к. резерв нельзя оценить точно, то в МСБУ 37 установлено, что сумма, признанная в качестве резерва должна представлять собой наилучшую оценку затрат, необходимых для погашения текущего обязательства на отчётную дату. Наилучшая оценка – это сумма, которую организация должна бы уплатить на отчётную дату. При определении суммы резерва должны учитываться риски и неопределённости, поэтому сумма резерва, как правило, завышается. Но стандарт подчёркивает, что наличие неопределённости и риска не может быть оправданием для создания излишних резервов. Стандартом предусмотрено, что на каждую отчётную дату резерв необходимо пересматривать и при необходимости корректировать для отражения наилучшей оценки на данный момент (отчётную дату).

Сумма резерва по выводу основных средств из эксплуатации также является расчётной величиной и она может быть изменена, например, в случае изменения предполагаемых сроков или сумм затрат, необходимых для погашения обязательства, а также в случае изменения ставки дисконтирования и др. Однако в этом случае суммы изменения резерва не влияют на первоначальную стоимость основных средств, а учитываются как прочие расходы.

По нашему мнению, определение величины резерва по выводу основных средств из эксплуатации является важным моментом, т. к. суммы этого резерва участвуют в формировании первоначальной стоимости основного средства, а от первоначальной стоимости производится расчёт амортизационных отчислений, а также суммы резерва по выводу основных средств из эксплуатации увеличивают налогооблагаемую базу по налогу на недвижимость. Неверное определение величин

ны резерва исказит его первоначальную стоимость, что повлияет на некоторые показатели бухгалтерского учёта и отчётности.

Таким образом, современные условия хозяйствования требуют эффективного ведения производства, активного и последовательного внедрения новых технологий, всего нового и прогрессивного. В связи с этим возрастает роль бухгалтерского учёта, т. к. требуется не только соизмерять произведенные затраты с полученными доходами, но и вести активный поиск эффективного использования вложенных денежных средств в операционную, финансовую и инвестиционную деятельность организации посредством методов и приёмов бухгалтерского учёта, адекватных состоянию и тенденциям развития экономики.



УДК 631.164:657.47

МЕТОДОЛОГИЯ УЧЕТА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ СВИНОВОДСТВА

*Ракутина Е.Н., аспирант
УО «Белорусская ГСХА»*

Для организаций, занимающихся производством продукции свиноводства, одной из важнейших задач в современных условиях хозяйствования является выбор и построение оптимальной системы учета затрат. Современные условия хозяйствования предъявляют повышенные требования к учету затрат для принятия обоснованных управленческих решений. Технологические и организационные особенности производства продукции свиноводства определяют характерные особенности организации учета затрат как информационной системы, в основе которой базируется соответствующий методический инструментарий.

Вопрос о методах учета затрат до настоящего времени является дискуссионным. В экономической литературе не выработано единого научно обоснованного мнения о том, является ли метод учета затрат и калькулирования единым процессом или это различные понятия.

Многие авторы высказывают точку зрения о том, что необходимо обособленно классифицировать методы учета затрат на производство и методы калькулирования себестоимости продукции. Однако ряд ученых придерживаются противоположной точки зрения. Мы соглас-

ны с мнением тех авторов, которые разделяют методы учета затрат и методы калькулирования себестоимости продукции. В первую очередь это связано с тем, что объекты учета затрат и объекты калькуляции в свиноводстве не совпадают. Так в свиноводстве объектами учета затрат являются группы животных (основное стадо свиней, поросята 2-4 месяца, поросята старше 4 месяцев, ремонтный молодняк, молодняк свиней на откорме, взрослые свиньи на откорме), а объектами калькуляции – виды продукции, полученные от этих объектов учета (приплод и прирост).

В связи с этим метод учета затрат и метод калькулирования себестоимости продукции в свиноводстве – это две самостоятельные, но тесно взаимосвязанные категории бухгалтерского учета.

Таким образом под методом учета затрат понимается совокупность способов и приемов познания, соизмерения и обобщения затрат в пределах каждого объекта. Под методом калькулирования себестоимости продукции следует понимать совокупность способов и приемов, используемых при исчислении себестоимости конкретного вида продукции (всей и единицы).

В практической деятельности для принятия обоснованных управленческих решений руководителями используются и методы управления затратами. Метод управления затратами – это совокупность способов и приемов воздействия управляющими субъектами на затраты для достижения определенных целей.

В ходе проведенных исследований нами выделено такое понятие как метод управленческого учета затрат, под которым следует понимать совокупность способов и приемов познания, соизмерения, обобщения затрат и воздействие на них в пределах каждого объекта и в целом по организации для достижения поставленных целей. Таким образом метод управленческого учета включает в себя как методы учета затрат, так и методы управления затратами.

Важным, на наш взгляд, является вывод о необходимости классификации методов учета затрат и методов управления затратами в зависимости от различных факторов.

Для классификации методов учета затрат нами выделены следующие признаки в зависимости от следующих факторов:

- от выбора объектов учета затрат;
- от способа оценки затрат;
- от полноты охвата затрат.

В составе методов управления затратами нами выделены следующие:

- рыночно-ориентированные;

- управления стоимостью;
- управление по стадиям жизненного цикла.

Систематизация и классификация методов управленческого учета представлена следующим образом.

Систематизация и классификация методов управленческого учета

Методы управленческого учета затрат			
Метод учета затрат		Метод управления затратами	
В разрезе объектов учета затрат	Попроцессный	Рыночно-ориентированные	Target Costing
	Показанный		Kaizen Costing
	Попередельный		
	Котловой		
По способу оценки затрат	Учет фактических затрат	Управления стоимостью	Функционально-стоимостной анализ
	Нормативный		Strategic Cost Management
	Standard Costing		
По полноте охвата затрат	Учет по системе полных затрат (Absorption Costing)	Управление по стадиям жизненного цикла	Activity Based Costing
	Учет по системе частичных затрат (Direct Costing)		Life Cycling Costing

В ходе исследований нами определена сущность рассматриваемых методов, выделены преимущества, недостатки, а также целесообразность их применения в свиноводстве.

Рыночные отношения и особенности производства продукции свиноводства, длительность производственного цикла, количественные и качественные характеристики продукции требуют различного сочетания и соотношения способов и приемов учета производственных затрат и управления ими. Поэтому нами для выбора метода управленческого учета затрат в свиноводстве использовался метод балльных оценок, используя следующие критерии: оперативность, точность, трудоемкость, внедряемость, доступность для персонала, достоверность, аналитичность, контролируемость.

В ходе исследований с помощью метода балльных оценок установлено, что наиболее подходящими методами для учета и управления затратами в свиноводстве являются: нормативный, direct costing, kaizen costing.

Нормативный метод учета затрат позволит разработать и установить нормы расхода производственных ресурсов, рассчитать нормативную себестоимость продукции свиноводства, систематически учитывать изменения нормативов и вести оперативный учет документальных отклонений от нормативов с указанием причин и виновников. Тем

самым создаются возможности для текущего контроля затрат и эффективного управления производством продукции свиноводства.

Применение метода учета частичных затрат (direct-costing) даст возможность детального и качественного изучения зависимости между объемом производства продукции свиноводства, затратами, маржинальным доходом и прибылью и расчета критического уровня объема производства, постоянных затрат и цены.

Kaizen costing обеспечит достижение целевой себестоимости и прибыльности производства продукции свиноводства, привлечет всех сотрудников к поиску резервов снижения затрат.



УДК 657.474.57

СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Блашкевич Л.В., к.э.н., доцент

Кузюр Н.В., к.э.н., доцент

Брянская ГСХА

Калькуляция представляет собой процесс исчисления денежных затрат, приходящихся на единицу или совокупность продукции, конкретного вида работы, услуги. С помощью калькуляции исчисляется себестоимость. Калькуляция выступает базой оценки. При помощи калькуляции определяется себестоимость самых различных видов имущества: как приобретенных, так и изготовленных на предприятии.

В рыночной экономике, где регулирование хозяйственной деятельности происходит под влиянием спроса и предложения, в основе оценки лежат два принципа – реальности и единства оценки имущества и обязательств.

Реальность оценки требует отражения действительной величины затрат живого и овеществленного труда, поэтому в основе оценки лежит фактическая себестоимость (историческая стоимость).

Принцип единства оценки заключается в единообразии денежном измерении однородных видов имущества различных организаций. Это значит, что в текущем учете и бухгалтерской отчетности всех организаций одинаковое имущество оценивается в одном и том же порядке, что обеспечивает сопоставимость показателей бухгалтерской отчетности.

Периодичность калькуляционных расчетов себестоимости продукции (работ, услуг) в сельскохозяйственных организациях характеризуется тем, что она исчисляется после полного завершения производственного цикла.

В силу биологических особенностей растениеводства, имеющего сезонный характер, себестоимость продукции растениеводства калькулируется по истечении календарного года (кроме овощеводства закрытого грунта).

В аналогичном порядке осуществляется калькулирование себестоимости продукции животноводства, так как фактическая стоимость кормов собственного производства может определяться только в конце года.

При учете затрат и исчислении себестоимости продукции, работ, услуг в аграрных формированиях необходимо руководствоваться Методическими рекомендациями (далее Методические рекомендации) по бухгалтерскому учету затрат на производство и калькулированию себестоимости продукции (работ, услуг) в сельскохозяйственных организациях, утвержденными приказом Минсельхоза РФ от 6 июня 2003 г. № 792.

Метод калькулирования себестоимости сельскохозяйственной продукции включает в себя следующие способы:

- прямое отнесение затрат по видам продукции;
- исключение общей суммы затрат;
- применение установленных коэффициентов;
- распределение затрат пропорционально стоимости сопряженных видов продукции;
- распределение затрат согласно установленным базам;
- суммирование затрат;
- комбинированное исчисление себестоимости продукции.

Способ прямого расчета. Применяется в тех случаях, когда объект учета затрат на производство совпадает с объектом калькуляции. В этом случае себестоимость конкретного вида продукции (калькуляционного объекта) определяется непосредственно по данным прямого учета затрат по соответствующему объекту, а себестоимость калькуляционной единицы продукции определяется путем деления затрат по объекту их учета на количество единиц произведенной продукции, выполненных работ или оказанных услуг. Например, по этому способу определяется себестоимость помидоров, огурцов, фруктов в специализированных организациях при разделенном учете затрат. Сельскохозяйственные предприятия, которые не приносят побочную продукцию по таким культурам как картофель, кормовая свекла и другим, также используют способ прямого расчета при исчислении себестоимости.

мости единицы этой продукции.

Способ исключения затрат состоит в том, что из общей суммы затрат на производство исключается стоимость отходов или побочной продукции. Стоимость отходов вычитается при исчислении себестоимости продукции промышленных производств.

В сельскохозяйственном производстве побочной считается продукция, которая получается вместе с основной, но имеет второстепенное значение (солома при производстве зерновых, ботва при выращивании кормовой свеклы и картофеля, навоз при выращивании животных и т.д.). При этом встает вопрос: как оценивать побочную продукцию?

Методическими рекомендациями определено, что побочная продукция растениеводства (солома, ботва и др.) оценивается исходя из фактических затрат на ее уборку, прессование, скирдование, транспортировку и выполнение других работ по заготовке этой продукции.

Стоимость побочной продукции животноводства (навоза, помета) определяется исходя из фактических затрат на ее уборку и хранение, стоимости подстилки (соломы, торфа, опилок и др.), суммы амортизации основных средств по удалению навоза из ферм и навозохранилищ и других расходов.

Прочая побочная продукция, получаемая в животноводстве (шерсть-линька, пух, перо, яйцо миражное), оценивается по ценам возможной реализации или использования.

И здесь возникает следующее противоречие. Если затраты на побочную продукцию учитывают отдельно от затрат на производство основной (сопряженной) продукции, то зачем ее стоимость вычитать из общей суммы расходов?

Как показывает изучение практики исчисления себестоимости продукции, сельскохозяйственные предприятия, как правило, оценивают побочную продукцию (солому, навоз) в установленной организацией оценке (чаще всего произвольной) и вычитают эту сумму при определении расходов, относящихся к основной (сопряженной) продукции.

Способ коэффициентов используется в тех случаях, когда затраты, учтенные по одному объекту, необходимо распределить между несколькими видами продукции. Суть этого приема состоит в том, что вся полученная из производства продукция при помощи коэффициентов переводится в условную полноценную продукцию и определяется количеством калькуляционных единиц. Затем затраты делят на количество калькуляционных единиц, определяют себестоимость одной единицы. Умножая себестоимость одной калькуляционной единицы на

количество условной продукции каждого вида, определяют затраты по каждому виду продукции.

Распределение затрат можно также производить и по удельному весу условной продукции каждого вида в общем качестве. Способ единичных коэффициентов широко используется при исчислении себестоимости продукции однолетних и многолетних трав.

Рассмотрим на примере указанный расчет.

Исчисление себестоимости продукции многолетних трав в СПК «Надежда» Гордеевского района за 2012 г.

Вид продукции	Валовой сбор, ц	Коэффициенты перевода Продукции в условную	Количество условной продукции	Фактическая себестоимость, руб.	
				всего	1 ц
Семена	25	75	1875	80218	3208,72
Сено	7000	1	7000	299483	42,78
Зеленая масса	38210	0,3	11463	490425	12,83
Итого	х	х	20338	870126	х

В данном примере от многолетних трав получено три вида продукции – семена, сено и зеленая масса. При помощи установленных коэффициентов продукция переводится в условную и суммируется. Делением общей суммы затрат, учтенной по многолетним травам (включая часть расходов по их посеву – в зависимости от срока использования трав) на количество условной продукции получаем себестоимость единицы условной продукции ($870126 / 20338 = 42,78$ руб.). Умножением себестоимости единицы условной продукции на количество условной продукции по ее видам получаем себестоимость (всего) отдельных видов продукции.

Разновидностей этого способа является применение натурально-периодических коэффициентов. В овощеводстве закрытого грунта квадратные метро-дни, рамо-дни по каждой культуре определяются умножением количества метров (в теплице) или рам (в парниках) занятой площади на дни вегетационного периода. Пропорционально этим величинам распределяют фактические затраты по культурам, присоединяя к ним стоимость семян и побочного материала.

Способом стоимостных коэффициентов распределяют фактические затраты между основной, сопряженной и побочной продукцией при помощи реализационных цен. Применяется он при определении себестоимости овощей открытого грунта, фруктов в неспециализированных хозяйствах с производством небольших размеров и т.д.

При распределении затрат пропорционально стоимости сопряженных видов продукции (разновидность коэффициентного способа) используют установленные отношения в процентах между соответствующими видами основной и сопряженной продукции (например, в молочном скотоводстве при распределении общей суммы затрат на содержание основного молочного стада между молоком и приплодом).

Способ распределения затрат пропорционально установленной базе применяется при необходимости распределения затрат, учтенных по одному объекту, между несколькими видами продукции, на которые не установлены коэффициенты. В этом случае затраты, учтенные по определенному объекту, распределяются между видами продукции пропорционально установленной базе. В качестве такой базы может использоваться стоимость продукции, кормовые единицы и другие показатели. Например, чтобы исчислить себестоимость корнеплодных овощей, необходимо затраты на выращивание и уборку продукции корнеплодных овощных культур распределить между отдельными овощами пропорционально их стоимости.

Сущность способа суммирования затрат состоит в том, что себестоимость конкретного вида продукции исчисляется путем суммирования затрат, учтенных по соответствующим технологическим процессам (фазам, переделам). Например, при крупном круглогодовом производстве черепицы применяют попередельный способ учета затрат. Таких переделов в кирпично-черепичном производстве три: заготовка сырья (песка, глины), изготовление сырого изделия, обжиг кирпича или черепицы. В данном случае себестоимость готовой продукции определяется суммированием затрат, учтенных по соответствующим переделам. Данный способ применяется в промышленных производствах и, как правило, в сельскохозяйственных предприятиях применяется редко из-за отсутствия крупных подсобных производств.

Комбинированный способ основывается одновременно на нескольких последовательно используемых приемах. Например, в шерстно-мясном овцеводстве из общей суммы издержек исключается стоимость побочной продукции в установленном порядке и стоимость приплода в размере 10% общей суммы затрат на содержание овец (способ исключений). Оставшиеся затраты распределяются пропорционально установленной базе. Далее применяется способ прямого счета для определения себестоимости единицы продукции шерсти и прироста живой массы овец.

Применение рассмотренных способов калькулирования зависит от видов производимой продукции, наличия сопряженных видов продукции, порядка приходавания и оценки побочной продукции.

ОТРАЖЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

*Путникова Е.Л., к.э.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

В настоящее время в Республике Беларусь осуществляется реформирование системы бухгалтерского учета, т.е. приведение национальной системы бухгалтерского учета в соответствие с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями рыночной экономики. В виду этого законодательная база в области бухгалтерского учета претерпевает изменения, что в свою очередь затрагивает ведение учета и в частности, отражение результатов инвентаризации. Рассмотрим порядок отражение результатов инвентаризации минеральных удобрений на примере организаций РО «Белагросервис».

Важным этапом подготовки организаций РО «Белагросервис» к составлению годовой бухгалтерской отчетности является проведение инвентаризации. В соответствии со ст.12 Закона от 18 октября 1994 г. № 3321-ХП «О бухгалтерском учете и отчетности» (далее – Закон) для обеспечения достоверности данных бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности организации обязаны проводить инвентаризацию активов и обязательств, в ходе которой проверяются и документально подтверждаются наличие, состояние и стоимость активов и обязательств.

Порядок проведения инвентаризации (количество инвентаризаций в отчетном году, сроки их проведения, перечень активов и обязательств, проверяемых при каждой из них, и т.д.) определяется руководителем организации.

Перед составлением годовой бухгалтерской отчетности организации РО «Белагросервис» в обязательном порядке проводят инвентаризацию минеральных удобрений. Она проводится не менее одного раза в год не ранее 1 ноября. До проведения инвентаризации приказом руководителя организации назначается рабочая инвентаризационная комиссия. Рабочие инвентаризационные комиссии создаются в составе: представителя руководителя организации, назначившего инвентаризацию (руководителя или его заместителя, начальника структурного подразделения – председатель комиссии); специалистов: агронома, экономиста, работника бухгалтерской службы и других.

Инвентаризация минеральных удобрений проводится при пол-

ном составе членов инвентаризационных комиссий. Постоянно действующая инвентаризационная комиссия совместно с руководителями соответствующих подразделений и служб контролирует соблюдение установленных правил проведения инвентаризации. Проверка фактического наличия минеральных удобрений проводится при обязательном участии материально ответственных лиц. До начала проверки фактического наличия минеральных удобрений приходные и расходные документы и отчеты о движении продуктов и материалов должны быть сданы в бухгалтерию.

Материально ответственное лицо (кладовщик), дает расписку о том, что к началу инвентаризации все расходные и приходные документы на минеральные удобрения сданы в бухгалтерию или переданы рабочей инвентаризационной комиссии и все активы, поступившие на их ответственность, оприходованы, а выбывшие списаны в расход. Фактическое наличие минеральных удобрений при инвентаризации определяют путем обязательного взвешивания, обмера.

Сведения о фактическом наличии минеральных удобрений записываются в инвентаризационные описи, которые составляются не менее чем в двух экземплярах. Наименования минеральных удобрений, их количество указывают в описях по номенклатуре и в единицах измерения, принятых в учете.

По минеральным удобрениям, при инвентаризации которых выявлены отклонения от учетных данных, составляются сличительные ведомости. По результатам инвентаризации в сличительных ведомостях отражаются расхождения между данными бухгалтерского учета и фактическими данными, отраженными в инвентаризационных описях.

Выявленные при инвентаризации минеральных удобрений расхождения фактического наличия с данными бухгалтерского учета регулируются в соответствии со ст.12 Закона Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности», а также Типового плана счетов бухгалтерского учёта и Инструкции по применению Типового плана счетов бухгалтерского учёта, утверждёнными постановлением Минфина РБ от 29.06.2011 г. № 50 (далее – Инструкция № 50)

Сумма излишков активов, выявленных при инвентаризации, отражается в бухгалтерском учете по дебету счетов учета минеральных удобрений (счет 10 «Материалы») и кредиту субсчета 90-7 «Прочие доходы по текущей деятельности»

Сумма недостачи и порчи минеральных удобрений отражается в бухгалтерском учете по дебету счета 94 «Недостачи и потери от порчи имущества» в корреспонденции с кредитом счетов, на которых учитывались недостающие и испорченные минеральные удобрения (счет 10

«Материалы»).

Сумма недостачи, порчи активов в пределах установленных норм естественной убыли списывается по распоряжению руководителя организации в дебет счетов 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства» и других счетов учета затрат на производство, 44 «Расходы на реализацию» и кредиту счета 94 «Недостачи и потери от порчи имущества».

Нормы убыли могут применяться лишь в случаях выявления фактических недостач. Убыль активов в пределах установленных норм определяется после зачета недостач излишками по пересортице.

При отсутствии норм естественной убыли убыль рассматривается как недостача сверх норм.

При установлении виновных лиц суммы недостач и потерь от порчи имущества сверх норм естественной убыли отражаются по дебету счета 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям» (субсчет 73-2 «Расчеты по возмещению ущерба») и кредиту счета 94 «Недостачи и потери от порчи имущества».

При отсутствии виновных лиц, а также при вынесении судебного постановления об отказе в удовлетворении требований о взыскании с виновных лиц денежных сумм суммы недостач и потерь от порчи имущества сверх норм естественной убыли отражаются по дебету счетов 90 «Доходы и расходы по текущей деятельности», 91 «Прочие доходы и расходы» и кредиту счетов 94 «Недостачи и потери от порчи имущества», 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям» (субсчет 73-2 «Расчеты по возмещению ущерба»).

Разница между суммой, подлежащей взысканию с виновных лиц, и стоимостью недостающего имущества, отраженной на счете 94 «Недостачи и потери от порчи имущества», отражается по дебету счета 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям» (субсчет 73-2 «Расчеты по возмещению ущерба») и кредиту счетов 90 «Доходы и расходы по текущей деятельности», 91 «Прочие доходы и расходы».

В виду того, что в 2013 г. доходы признаются организациями по методу начисления, разница между суммой, подлежащей взысканию с виновных лиц, и стоимостью недостающего имущества признается доходом на дату составления первичного учетного документа, подтверждающего факт недостачи (сличительная ведомость результатов инвентаризации оборотных активов). В тоже время доход для целей налогообложения принимается позднее, чем доход в бухгалтерском учете и возникает налогооблагаемая временная разница. Исходя из положений Инструкции по бухгалтерскому учету отложенных налоговых активов и обязательств, утв. постановлением Минфина РБ от

31.10.2011 г. № 113 (далее – Инструкция № 113) временные разницы – суммы доходов и расходов, формирующие учетную прибыль (убыток) в текущем отчетном периоде, а налоговую базу по налогу на прибыль – в будущих отчетных периодах либо формирующие налоговую базу по налогу на прибыль в текущем отчетном периоде, а учетную прибыль (убыток) – в будущих отчетных периодах. Временные разницы возникают, если величина расходов (доходов) в бухгалтерском учете и для целей налогообложения совпадает, но момент их признания не совпадает. Налогооблагаемая временная разница приводит к образованию отложенного налогового обязательства, сумма которого определяется путем умножения налогооблагаемой временной разницы, возникшей в текущем отчетном периоде, на ставку налога на прибыль, установленную налоговым законодательством и действующую на отчетную дату. Отложенные налоговые обязательства отражаются в бухгалтерском учете в том отчетном периоде, в котором возникли временные разницы, на основании которых они начислены. Начисление отложенного налогового обязательства отражается по дебету счета 99 «Прибыли и убытки» и кредиту счета 65 «Отложенные налоговые обязательства». По мере уменьшения или полного погашения налогооблагаемых временных разниц в бухгалтерском учете отражается уменьшение (погашение) отложенных налоговых обязательств по дебету счета 65 «Отложенные налоговые обязательства» и кредиту счета 99 «Прибыли и убытки». При погашении обязательства, в связи с которым было начислено отложенное налоговое обязательство, сумма начисленного в предыдущих отчетных периодах отложенного налогового обязательства отражается по дебету счета 65 «Отложенные налоговые обязательства» и кредиту счета 99 «Прибыли и убытки».



УДК 657(075.8)

ПРИЗНАНИЕ РАСХОДОВ НА КОМАНДИРОВКИ

*Гринь М.Г., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

В процессе финансово-хозяйственной деятельности у организаций часто возникает необходимость приобретения товарно-материальных ценностей, а также различных работ и услуг не только по безналичному расчету, но и за наличные деньги. В таких случаях работнику выдаются наличные денежные средства под отчет для выполнения

определенных действий по поручению организации, а также на командировочные расходы. При этом в бухгалтерском учете операции по расчетам с подотчетными лицами отражаются достаточно просто.

Тем не менее, можно сказать, что наибольшее количество ошибок и нарушений допускается именно при расчетах с подотчетными лицами вследствие небрежного ведения бухгалтерского учета и отсутствия контроля за расчетами с работниками. Нередко ошибки допускают и сами руководители организаций.

Проблема в том, что это не командировка, ведь в командировку можно отправить только работника. Поэтому и расходы учредителя на такую поездку фирма не вправе учесть как командировочные. Нельзя также выдать ему деньги на эти расходы наличными под отчет: подотчетником тоже может быть только работник.

Если же оплатить затраты учредителя на такую «командировку» и выдать ему суточные на основании одного только распоряжения директора, то налоговики наверняка расценят это как оплату за счет фирмы его личных расходов, поэтому:

- потребуют удержать с этих сумм НДФЛ. А если удержать налог невозможно, по окончании года – сдать на него справку 2-НДФЛ с сообщением о невозможности удержать налог;

- исключат эти суммы из налоговых расходов как переданные безвозмездно;

- не согласятся с вычетом НДС по расходам на билеты, проживание, бензин и т.п.

Страховые взносы платить, правда, не придется, поскольку это выплата не по трудовому договору.

Как оформить «командировочные» отношения с учредителем, чтобы и расходы списать в налоговом учете, и вычетом НДС воспользоваться, и НДФЛ с возмещаемых сумм не удерживать? Ведь, по сути, это расходы самой фирмы, а не учредителя.

Способ 1. Принимаем учредителя на работу на неполную ставку с символическим окладом.

К примеру, советником директора на 0,1 ставки. Тогда расходы на его поездки – это обычные командировочные и суточные, а наличные на них можно спокойно выдавать под отчет.

При этом зарплата за полностью отработанный месяц не должна быть меньше МРОТ, закрепленного в региональном соглашении. Так что если трудовой договор будет, к примеру, на 1/10 ставки, то допустимо, чтобы зарплата советника была на уровне 1/10 МРОТ. И по данным табеля он должен отработать не более 1/10 месячного рабочего времени.

В трудовом договоре укажите обязанности, соответствующие тем задачам, для решения которых учредитель ездит в командировки. Например, участие в переговорах, подготовка для директора аналитических заключений о целесообразности заключения сделки.

Если необходимо оформить разовую поездку учредителя, достаточно заключить с ним срочный трудовой договор. Основание его заключения – выполнение временных работ.

Способ 2. Заключаем с учредителем гражданско-правовой договор на каждую поездку

По такому договору учредитель должен сделать для вашей фирмы то, ради чего он, собственно, и отправляется в поездку (в отличие от предыдущего способа это будет уже не командировка). А фирма по договору обязана:

- (или) возместить ему затраты на необходимую для выполнения его договорных обязанностей поездку. На суммы возмещения не нужно начислять ни НДФЛ, ни страховые взносы. Саму эту сумму включите в налоговые расходы фирмы. Но для этого все возмещаемые расходы учредитель должен подтвердить первичными документами. А вот НДС к вычету принять не получится, так как все эти документы будут выписаны на имя учредителя;

- (или) сама заказать и оплатить билеты, проживание и все прочее, необходимое учредителю для выполнения им своих обязанностей по такому договору. Этот вариант предпочтительнее, поскольку позволит еще и без проблем поставить к вычету НДС, ведь все счета-фактуры и первичные документы будут составлены на имя фирмы. Но не исключено, что кое-что фирме не удастся заранее организовать и оплатить самой. Тогда укажите в договоре, что такие расходы фирма возмещает, а остальные оплачивает сама.

Судебная практика показывает, что при проверке налоговые органы могут квалифицировать перечисление подотчетных средств на «зарплатную» карточку сотрудника как выдачу заработной платы со всеми вытекающими последствиями в виде доначисления сумм «зарплатных» налогов.

Кроме того, в ст. 168 ТК РФ речь идет о возмещении расходов, связанных со служебными поездками работников, а не о перечислении подотчетных денежных средств на командировочные расходы. Поэтому рекомендую не пользоваться в целях выдачи денежных средств для покрытия командировочных расходов в подотчет «зарплатными» картами сотрудников.

После того как сотрудник – держатель корпоративной карты вернулся из командировки, он должен представить в бухгалтерию органи-

зации авансовый отчет с оправдательными документами.

Согласно п. 3.1 Положения № 266-П операции с использованием банковских карт предусматривают обязательное составление документов на бумажном носителе (слипа, квитанции электронного терминала) и (или) в электронной форме (документа из электронного журнала терминала или банкомата).

Документ по операциям с использованием банковской карты является основанием для осуществления расчетов по указанным операциям и (или) служит подтверждением их совершения.

В силу этого кроме тех документов, которые обычно прикладываются к авансовому отчету по командировочным расходам, необходимо еще предоставить оригиналы слипов, квитанций электронных терминалов (банкоматов) по всем операциям, совершенным с использованием банковской карты.

При перечислении средств на карточные счета составляется проводка:

Дебет 55 «Специальные счета в банках» Кредит 51 «Расчетные счета» (52 «Валютные счета») – перечислены денежные средства на банковский карточный счет с расчетного (валютного) счета.

На основании акта приемки карты отражается ее передача работнику организации:

Дебет 71 «Расчеты с подотчетными лицами», субсчет «Расчеты с подотчетными лицами по выданным денежным документам», Кредит 50 «Касса», субсчет 3 «Денежные документы» - выдана корпоративная карта работнику.

При возврате карты работником в бухгалтерию производится запись:

Дебет 50/3 Кредит 71 – работником возвращена корпоративная банковская карта.

Сумма вознаграждения, которую банк взимает за обслуживание специального карточного счета, является в бухгалтерском учете операционными расходами и отражается следующим образом:

Дебет 91/2 Кредит 55 – оплачены услуги банка.

Если организация заключила договор на выпуск кредитных корпоративных карт, то в учете составляются такие проводки:

Дебет 55 Кредит 66 – сумма кредита поступила на специальный карточный счет на дату расходования денежных средств;

Дебет 91 «Прочие доходы и расходы», субсчет 2 «Прочие расходы», Кредит 66 – начислены проценты по кредиту в сроки, установленные договором для оплаты процентов;

Дебет 66 Кредит 51 – погашена задолженность перед банком

(основная сумма долга), перечислены проценты по кредиту.

Снятие денег с корпоративной карты и проведение безналичных расчетов оформляются такой корреспонденцией счетов:

Дебет 71, субсчет «Расчеты с подотчетными лицами по выданным средствам на хозяйственные расходы», Кредит 55 – работником сняты наличные средства с корпоративной карты (оплачены товары, услуги).

На дату утверждения руководителем организации авансового отчета, представленного работником, в бухгалтерском учете признаются произведенные расходы и оформляются записи:

Дебет счета учета затрат (20, 26, 44 и др.) Кредит 71 – отражена сумма расходов (командировочные, представительские и др.);

Дебет 10 «Материалы», 41 «Товары» Кредит 71, субсчет «Расчеты с подотчетными лицами по выданным на хозяйственные расходы средствам» - отражены приобретенные материалы, товары;

Дебет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» Кредит 71, субсчет «Расчеты с подотчетными лицами по выданным на хозяйственные расходы средствам» - отражено погашение задолженности перед поставщиком.

Основанием для отражения в бухгалтерском учете сумм операций, совершаемых с использованием корпоративных карт, является выдаваемый банком реестр платежей или электронный журнал. Обычно списание или зачисление денежных средств по карточным операциям производится не позднее рабочего дня, следующего за днем поступления в банк реестра платежей или электронного журнала из единого расчетного центра. Затем такие документы могут быть переданы организации.

Кроме того, работник организации при использовании карты в магазинах, гостиницах и прочих местах расчета получает документы, подтверждающие произведенные расходы (чеки, счета за проживание в гостинице, билеты на проезд, квитанции, накладные и т.д.). К названным документам должны быть приложены оригиналы слипов, квитанции электронных терминалов и банкоматов. Все эти документы сотрудник должен представить вместе с авансовым отчетом в бухгалтерию организации.

Вместе с выдачей денег или корпоративной карты не забудьте оформить на подотчетное лицо доверенность. Напрямую такая обязанность в законодательстве не установлена. Но отсутствие доверенности у сотрудника может привести к проблемам с получением счета-фактуры для организации. Связано это с тем, что при продажах за наличный расчет розничные продавцы имеют полное право не выстав-

лять счета-фактуры и ограничиться выдачей кассового чека (п. 7 ст. 168 НК РФ). Действуя без доверенности, сотрудник организации выступает как обычный человек, который покупает вещи для личного пользования, и продавец не обязан выписывать ему счет-фактуру. Если же сотрудник предъявит доверенность от организации, у поставщика появится обязанность оформить требуемый документ (п. 3 ст. 168 НК РФ). Аналогичные разъяснения содержатся в Письме МНС России от 10.10.2003 г. № 03-1-08/2963/11-АЛ268.

Если работник убывает в командировку ранее даты, указанной в приказе о командировании (возвращается из командировки позднее установленной даты), оплата его проезда в некоторых случаях не может рассматриваться как компенсация расходов, связанных со служебной командировкой.

В частности, если срок пребывания в месте командирования значительно превышает срок, установленный приказом о командировании (например, в случае, если сразу после окончания командировки работнику предоставляется отпуск, который он проводит в месте командирования), имеет место получение работником экономической выгоды, предусмотренной ст. 41 Кодекса, в виде оплаты организацией проезда от места проведения свободного от работы времени до места работы.

В этом случае оплата организацией за сотрудника билета со сроком приезда позднее окончания срока командировки, обозначенного в приказе о командировании, в соответствии с пп. 1 п. 2 ст. 211 Кодекса, признается его доходом, полученным в натуральной форме. Стоимость указанного билета подлежит обложению налогом на доходы физических лиц в соответствии с положениями ст. 211 Кодекса.

Если же, например, работник остается в месте командирования, используя выходные или нерабочие праздничные дни, оплата организацией проезда от места проведения свободного от работы времени до места работы не приведет к возникновению у него экономической выгоды.

Аналогичный подход используется в случае выезда работника к месту командировки до даты ее начала.

Предусмотрены следующие основные правила выдачи, расходования и отчетности по подотчетным суммам:

- выдача денежных средств под отчет на командировочные расходы производится в пределах сумм, причитающихся командированным лицам на эти цели;
- подотчетные лица должны отчитаться по полученным суммам в течение трех дней после возвращения из командировки или окончания указанного срока;
- выдача денежных средств под отчет производится при отсут-

ствии задолженности по ранее выданным суммам;

- передача выданных под отчет наличных денежных средств одним лицом другому запрещается.

Операции с подотчетными суммами требуют тщательного документального оформления.

Выдача подотчетных сумм оформляется организационно-распорядительным документом, утвержденным руководителем, в котором должны быть указаны:

- перечень лиц, которым выдаются денежные средства под отчет;
- срок, на который выдаются подотчетные суммы;
- предельный размер подотчетных сумм;
- срок сдачи авансового отчета и возврата неиспользованных подотчетных средств.

Если распорядительный документ отсутствует, то работник, получивший денежные средства под отчет, должен отчитаться по ним в течение рабочего дня.

Срок командировки определяется руководителем организации. При этом следует учитывать, что он не может превышать 40 дней, не считая времени нахождения в пути.

Днем выезда в командировку считается день отправления поезда, самолета, автобуса или другого транспортного средства из места постоянной работы командированного, а днем приезда - день прибытия указанного транспортного средства в место постоянной работы. При отправлении транспортного средства до 24 часов включительно днем отъезда в командировку считаются текущие сутки, а с 00 часов и позднее – последующие сутки. Если станция, пристань, аэропорт находятся за чертой населенного пункта, учитывается также время, необходимое для проезда до станции, пристани, аэропорта.

Порядок и размеры возмещения расходов, связанных со служебными командировками, определяются коллективным договором или локальным нормативным актом.

Одним из видов командировочных расходов являются суточные. Некоторые специалисты к суточным ошибочно относят не только дополнительные расходы, связанные с проживанием вне постоянного места жительства, но и расходы на проезд и наем жилого помещения. Однако под суточными понимаются исключительно дополнительные расходы, которые связаны с проживанием вне постоянного места жительства (п. 6 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 14.03.2006 г. № 106).

При командировках в местность, откуда работник, исходя из условий транспортного сообщения и характера выполняемой в коман-

дировке работы, имеет возможность ежедневно возвращаться к месту постоянного жительства, суточные ему не выплачиваются.

Исходя из положений трудового законодательства, при однодневной командировке суточные не выплачиваются. Ведь их назначение – компенсировать работникам расходы, связанные с проживанием вне постоянного места жительства. В то же время выплата так называемых суточных вполне может выступить в роли компенсации иных расходов, произведенных работником во время нахождения в однодневной командировке. Если такие выплаты не превышают 700 руб., по мнению Президиума ВАС, облагать их НДФЛ не надо.

Для того чтобы предотвратить сложности при учете операций с подотчетными лицами, бухгалтерии организации рекомендуется осуществлять постоянный мониторинг подотчетных сумм, в том числе проверять состояние расчетов по суммам, числящимся на счете 71 «Расчеты с подотчетными лицами». При установлении факта отсутствия авансовых отчетов или невозвращенных сумм необходимо незамедлительно востребовать их с ответственных лиц и принимать прочие меры, не противоречащие действующему законодательству. Особому контролю должна подвергаться задолженность, числящаяся за увольняющимися работниками и работниками, которым предстоит уйти в отпуск.

При отправлении работника в командировку оплата его труда производится в особом порядке: дни по графику, установленному в командирующей организации, оплачиваются исходя из среднего заработка, а в случае привлечения сотрудника к работе в командировке в выходные и нерабочие праздничные дни оплата осуществляется как минимум в двойном размере.



УДК 657.471

**УЧЕТНО-КОНТРОЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИСТЕМЫ
УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫМИ ЗАПАСАМИ
В ОРГАНИЗАЦИЯХ ХЛЕБОПЕКАРНОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

*Горло В.И., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

В хлебопекарной промышленности выявлены проблемы учета и контроля производственных запасов, которые касаются вопросов формирования производственных запасов. К ним можно отнести: несоот-

ветствие практики управления производственными запасами современным требованиям менеджмента; недостаточная разработанность методологических вопросов производственного учета; отсутствие значительного количества научных разработок по исследуемой проблеме; зависимость организаций от нормативных требований бухгалтерского законодательства, что в силу объективных причин не позволяет использовать все альтернативные возможности стандартов бухгалтерского учета.

С увеличением объемов производства особую актуальность представляют вопросы рационального формирования и использования производственных запасов и обеспечения их безусловной сохранности; ресурсосбережение выступает важным направлением эффективного ведения хозяйства, на что обращается особое внимание. Осуществлению этих задач способствует организация надлежащего экономического контроля в каждой организации.

Усиление контроля за состоянием производственных запасов и рациональным их использованием, оказывает существенное влияние на рентабельность хлебопекарных организаций и в целом на их финансовое положение. Так как производственные запасы составляют значительную часть имущества. Именно поэтому усиление контроля за состоянием производственных запасов и рациональным их использованием оказывает существенное влияние на рентабельность организации и его финансовое положение.

Существующая система бухгалтерского учета недостаточно отвечает конкретным требованиям управления производственных запасов, так как учет организуется в соответствии с нормативными документами общего порядка, где не учитывается ни специфика работы хлебопекарных организаций, ни информационные потребности управления производственными запасами.

В условиях рыночной экономики присутствует множество разнообразных вариантов оценки производственных запасов в российском бухгалтерском учете. Одной из основных закономерностей современного развития российской учетной системы является ее адаптация к западным системам, основанным на международных стандартах финансовой отчетности (МСФО), которые определяют общие подходы к формированию показателей отчетности производственных запасов и предлагают варианты учета производственных запасов и операций в организациях. В стандартах бухгалтерского учета отражаются общие принципы оценки производственных запасов, и, естественно, каждая отрасль народного хозяйства имеет свою специфику, в том числе и хлебопекарная. Поэтому каждая организация в учетной политике должна

избирать наиболее оптимальный метод оценки расходования производственных запасов исходя из экономических условий хозяйствования.

Исследование выявило типичные проблемы в процессе управления многономенклатурными производственными запасами: недостаточная квалификация бухгалтерских кадров, отсутствие на практике и в методологии как разделения, так и интеграции финансового и управленческого учета, слабые функциональные связи между подразделениями организации, задействованных в системе управления производственными запасами, в том числе и в сфере формирования и использования учетной информации, что не позволяет ей эффективно решать задачи рационального использования производственных запасов.

В условиях жесткой конкуренции эффективная деятельность хлебопекарных организаций Брянской области напрямую зависит от создания эффективной информационной системы на основе учета производственных запасов. Для решения этой проблемы качество продукции необходимо заранее планировать и фиксировать фактически сложившееся в первичной, сводной документации, в регистрах синтетического и аналитического учета и отчетности. В настоящее время не значительное число бухгалтерских документов отражает этот показатель продукции. Практика применения форм первичных документов в хлебопекарной отрасли в основном это подтверждает. Однако в процессе этой практики выяснилось, что отдельные документы не в полной мере соответствуют предъявленным к ним требованиям. Как правило, выбор документа определяется особенностями хлебопекарной организации и управления производственными участками, сложившимися в практике учетными традициями и наличием соответствующих регистров.

Одним из наиболее важных и ответственных участков контрольной работы является проверка операций движения и использования производственных запасов. Поскольку затраты на производственные запасы составляют основную часть издержек производства, поэтому контролю их уделяется особенно большое внимание.

Специфика технологии, организация производства, методика учета производственных запасов определяют методику контроля производственных запасов. Для обеспечения ее эффективности в диссертации разработана конкретная последовательность действий.

Для организации рационального учета производственных запасов в организациях хлебопекарной промышленности Брянской области формируется учетная политика, вместе с тем, как показало исследование, в большинстве хозяйствующих субъектах она носит формальный характер. При формировании учетной политики хлебопекарных организаций целесообразно использовать и включить в учетную политику

элементы организации учета производственных запасов, определяющие возможные варианты учета тех или иных операций, по которым предусмотрены альтернативные решения в рамках системы нормативного регулирования учета производственных запасов.

Для рационального учета производственных запасов, который бы способствовал оперативной работе, планированию и бухгалтерскому учету предлагаем разработанную нами детализированную группировку производственных запасов. С этой целью перечень наименований отдельных видов производственных запасов классифицируется по определенному признаку (в зависимости от назначения). Производственные запасы делятся на группы, группы делятся на подгруппы. В рамках каждой подгруппы они, в свою очередь, группируются по профилю, марке, сорту, а затем по размеру и такое прочее. За каждым наименованием, сортом, разделом производственных запасов закрепляется постоянный шифр (номенклатурный номер), однозначно его идентифицирующий.

Анализ состояния бухгалтерского учета получения и использования производственных запасов, выявил отсутствие в настоящее время системы оптимального структурирования потоков информации о производственных запасах на счете 10 «Материалы».

Для мониторинга уровня производственных запасов предлагается использовать карту контроля заказов. В хлебопекарных организациях складывается такая ситуация, когда нужно заказывать много различных наименований сырья и материалов от различных поставщиков (особенно в торговле), и наличие графика, в котором учтено, какому поставщику и когда позвонить, окажет бесценную помощь в планировании объема работ.

Важным условием бесперебойной работы организации является полная обеспеченность потребности в производственных запасах источниками покрытия. Нами предложен контрольный документ, с помощью которого проведена оценка обеспеченности потребности в заводе производственных запасов договорами на их поставку и фактическое их выполнение.

Реализация предлагаемых направлений совершенствования учета и контроля производственных запасов в хлебопекарных организациях должна обеспечить своевременное выявление и предупреждение негативных явлений, а также совершенствование, упрощение и снижение трудоемкости контрольной работы, и как следствие повышение эффективности системы управления производственными запасами.



**НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ
УЧЁТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ИНСТРУМЕНТАРИЯ
ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ
ОРГАНИЗАЦИИ**

*Хмурович С.Л., магистр э.н., ассистент
УО «Белорусская ГСХА»*

Бухгалтерский учёт представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организации и их движении путём сплошного, непрерывного и документального учёта всех хозяйственных операций.

Главной целью бухгалтерского учёта на сельскохозяйственных предприятиях являются анализ, интерпретация и использование экономической информации для выявления тенденций развития предприятия, выбора варианта и принятия управленческих решений.

Бухгалтерский учёт на сельскохозяйственных предприятиях характеризуется рядом особенностей, отражающих специфику отрасли. Это вызвано естественным фактором: процесс производства связан с землей и живыми организмами, а также социальным фактором – в сельском хозяйстве возможны разные организационно-правовые формы предприятия [1].

Сельскохозяйственная организация представляет собой производственную систему, субъект хозяйствования со своими внутрихозяйственными и внешними экономическими связями, использующий разнообразные виды производственных ресурсов. Рыночная экономика предъявляет более высокие требования к уровню управления производственными процессами аграрного комплекса. Экономика сельскохозяйственной организации в этих условиях зависит от рационального использования ресурсного потенциала сельскохозяйственного производства, базирующегося на информационном обеспечении. Огромную роль в формировании производственного потенциала сельскохозяйственной организации играют оборотные активы, обеспечивая бесперебойный и непрерывный процесс производства, в том числе и на расширенной основе.

Оборотные активы выступают в качестве активов, обслуживающих процесс хозяйственной деятельности и участвующих одновременно и в процессе производства и в процессе реализации продукции являясь основой формирования себестоимости произведенной продук-

ции, а также прибыли. Наряду с основными средствами и рабочей силой оборотные активы принимают участие во всех производственных стадиях: снабжении, производстве и реализации. Недостаточно рациональное управление данной экономической категорией негативно сказывается на производственной деятельности организации, следствием чего является ухудшение финансового состояния данной организации. В результате возникает необходимость определения путей создания информационно-ориентированной системы учёта данного вида активов, как основы эффективного управления сельскохозяйственной организацией в рыночных условиях хозяйствования.

Сельскохозяйственная деятельность согласно МСБУ-41 – управление биотрансформацией растений и животных называемых обобщённо «биологические активы» с целью продажи, получения сельскохозяйственной продукции или производства дополнительных биологических активов. Управление биотрансформацией, в результате которой происходят количественные и качественные изменения биологических активов, создание для неё благоприятных стабильных условий то есть обработка почвы, достаточный уровень питательных веществ, влажности, температуры, освещённости – отличительные черты сельскохозяйственной деятельности. Изменения физических свойств растений и животных в результате биотрансформации сразу приводят к увеличению или уменьшению экономических выгод организации. Справедливая стоимость биологического актива зависит от количества и качества продукции, которая с него будет собрана [2].

Количественные показатели отражают величину анализируемых объектов и происходящих в них изменений в процессе хозяйственной деятельности. Качественные показатели отражают существенные особенности объектов и экономическую эффективность результатов отдельных хозяйственных процессов и всей деятельности предприятия. К количественным относятся показатели, характеризующие объём производства и реализации продукции, размеры посевных площадей, численность рабочих, а к качественным – себестоимость продукции, рентабельность, производительность труда, урожайность сельскохозяйственных культур, продуктивность животных. Количественные и качественные признаки, по мнению Б.М. Шундалова, могут быть существенными и несущественными. Существенные признаки выражают существо явления и характерны для всех единиц статистической совокупности. Несущественные признаки не могут выражать существа явления. Существенные количественные признаки по причинно-следственной зависимости друг от друга в статистической совокупности можно разделить на факторные и результативные. Факторным

(фактором) обычно называют признак, обуславливающий изменение (вариацию) другого, то есть оказывающий на него влияние [5]. Фактором, по мнению И.В. Сергеева, является движущая сила совершающегося процесса или одно из его необходимых условий (движущая сила влияющая на эффективность функционирования предприятия в условиях рынка) [3].

Количество и качество произведённой продукции в наибольшей мере отражают реализацию цели сельскохозяйственного производства, направленной на более полное удовлетворение потребностей населения в продуктах питания, а промышленности в сырье. Общий эффект может быть представлен не только количеством произведенной продукции, но и другими объёмными показателями в зависимости от поставленных целей. Показатель валовой продукции будет характеризовать эффект производства с точки зрения решения его главной задачи – создания потребительных стоимостей; товарной продукции – с позиции удовлетворения общественных потребностей в сельскохозяйственной продукции; чистой продукции – для измерения эффективности производства в плане единства двух сторон процесса воспроизводства – потребления и накопления; прибыли и дохода – для оценки эффективности производства с точки зрения удовлетворения интересов производителя потребительных стоимостей.

Качество производимой сельскохозяйственной продукции в рыночных условиях хозяйствования, является главной составляющей финансовой устойчивости сельскохозяйственной организации. Готовая продукция содержит в себе стоимость, перенесённую элементами оборотных активов, участвующими в производственном процессе. Следовательно, система учёта оборотных активов, а также отдельных её элементов, должна содержать в себе комплекс мероприятий направленных на управление качеством производимой продукции и отражать изменение степени качества продукции, что позволит сформировать объективное представление о конечных результатах деятельности сельскохозяйственной организации [4].

Значение повышения качества продукции для экономики предприятия заключается в том, что оно позитивно сказывается на эффективности использования производственных ресурсов, эффективности функционирования предприятия, а также адаптивности предприятия к изменяющимся условиям внешней экономической среды, активизирует процесс поиска и внедрения инноваций в производство. Повышение качества продукции на макроуровне способствует формированию экспортного потенциала, усиливающего экономическую независимость государства, а, следовательно, и его безопасность. Кроме того, каче-

ство выступает катализатором ускорения научно-технического прогресса, роста благосостояния общества.

Следовательно, экономическая эффективность сельскохозяйственного производства должна содержать в себе параметр качества. Данный параметр должен быть основой проведения анализа оборотных активов сельскохозяйственной организации и анализа хозяйственной деятельности в целом. Система учёта оборотных активов как активов производства прибыли и отдельных её элементов, должна содержать в себе механизм управления качеством производимой продукции, отражать изменение степени качества, а также служить информационно-ориентированной базой для анализа и контроля, как основы предложения банкротства сельскохозяйственной организации.

Литература:

1. Бычкова, С.М. Бухгалтерский учёт в сельском хозяйстве : учеб. пособие / С.М. Бычкова, Д.Г. Бадмаева; под ред. С.М. Бычковой. – М.: Эксмо, 2008. – 400 с.

2. Палий, В.Ф. Международные стандарты учёта и финансовой отчётности: Учебник. / В.Ф. Палий. – 4-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 512 с.

3. Сергеев, И.В. Экономика организаций (предприятий): учеб. / И.В. Сергеев, И.И. Веретенникова ; под ред. И.В. Сергеева. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2010. – 560 с.

4. Хмурович, С.Л. Исследование экономической сущности оборотных активов как объекта бухгалтерского учёта и элемента управления сельскохозяйственной организацией / С.Л. Хмурович // Бухгалтерский учёт и анализ. – 2013. – № 3. – С. 34–40.

5. Шундалов, Б.М. Статистика: учеб. пособие / Б.М. Шундалов. – Горки: Белор. гос.сельхоз.акад., 2002. – 316 с.



УДК 631.14:636.2.034

**ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К УЧЕТУ КОРМОВ
В ПЛЕМЕННОМ СКОТОВОДСТВЕ**

*Савенок И.Л., Борбит И.Н., Титарева Т.Э.
преподаватели УО «Белорусская ГСХА»*

Ведущей отраслью животноводства в Республике Беларусь является скотоводство. Большинство сельскохозяйственных организаций страны занимаются разведением крупного рогатого скота как мясного,

так и молочного направления. Особое внимание сконцентрировано на повышении продуктивности животных, основой которого является применение высокопродуктивного племенного скота. В нашей стране разработана и утверждена Республиканская программа по племенному делу в животноводстве на 2011-2015 годы, утвержденная Постановлением Совета Министров от 31 декабря 2010 г. № 1917.

В соответствии с этой программой, производство продукции животноводства – это процесс реализации генетического потенциала, создание которого ведется в молочном скотоводстве за счет:

- отбора лучшего маточного поголовья, создания селекционных (быкопроизводящих) стад;

- получения быков, их оценки и целенаправленного использования племенной продукции быков с индексом оценки племенной ценности более 100 единиц.

В результате этого продуктивность селекционных стад к 2015 г. возрастет до 10000 кг молока с содержанием молочного жира 3,6, белка – 3,2%.

Племенные организации будут укомплектованы племенными быками-производителями, у которых средняя продуктивность матерей составит 11 000-12000 кг, содержание жира – 4,1 и белка – 3,2%.

Реализацию генетического потенциала продуктивности племенных животных предусматривается обеспечить за счет получения, сохранения генетических ресурсов и интенсивного использования племенного молодняка сельскохозяйственных животных.

В результате выполнения настоящей Государственной программы в среднем по республике продуктивность дойного стада составит более 6200 кг молока от коровы в год.

Сельскохозяйственные организации прилагают все усилия для того, что бы увеличить поголовье племенных животных и обеспечить для них условия, позволяющие в полной мере проявить их продуктивные качества.

Основой получения высоких надоев и приростов живой массы является правильно организованное кормление животных. Стоимость кормов занимает значительный удельный вес в структуре себестоимости продукции скотоводства. Все шире применяются дорогостоящие комбикорма, кормовые добавки, витамины, премиксы и др. В настоящее время в связи с внедрением в производство передовых технологий, в том числе и информационных, когда каждое животное снабжается индивидуальным чипом, появляется возможность не только разработки индивидуальных рационов, но и контроля за их соблюдением. В этих условия появляются новые требования к документальному

оформлению расхода кормов.

Основным документом на отпуск и списание кормов племенным и высокопродуктивным животным, также как и всем другим, является Ведомость учета расхода кормов (ф. № 202-АПК). Ее выписывают в двух экземплярах: один передают лицу, отпускающему корма, а второй – получателю. Норму отпуска на одну голову и на все поголовье в Ведомости устанавливают на основании рационов кормления животных, составленных главным зоотехником. В конце месяца в Ведомости по каждому наименованию подсчитывают общий итог израсходованных кормов в натуре и в переводе в кормовые единицы. Следует отметить, что Ведомость учета расхода кормов (Ф.№ 202-АПК) не учитывает особенностей содержания племенного скота.

Главным условием рационального использования кормов является тщательно составленный индивидуальный рацион кормления, учитывающий физиологическое состояние каждого животного. При этом рационы должны быть полноценными по общей питательности и обеспечивать потребность каждого животного в переваримом протеине, витаминах, макро- и микроминеральных веществах. Однако, в Ведомости учета расхода кормов, также как и в других документах по учету движения кормов, не предусмотрены реквизиты, которые отражали бы качественные характеристики кормов. Необходим документ, в котором ежедневно фиксировалась бы потребность и расход кормов в соответствии с качественными показателями каждого животного.

Этим требованиям в полной мере удовлетворяет Ведомость учета расхода кормов (индивидуальная) (рисунок). Этот документ следует оформлять отдельно на каждое животное и указывать в нем кличку и инвентарный номер, ежедневную потребность в кормах по их наименованиям, фактически израсходованные корма в натуре и пересчете на кормовые единицы и переваримый протеин. Выписывать такую ведомость целесообразно на срок не более 10 дней.

Организация РСУП «Старина»
 Подразделение МТФ №1

Ведомость учета расхода кормов № 8
(индивидуальная)

«1-10» апреля 2014 г.

Кличка животного «Завая» Инвентарный номер 320

Продуктивность 5200 кг

Закреплено за Симоновой Н.П
 норма отпуска на день

Наименование корма	концентрат			сено			жмых		
	кг	к. ед.	п. протеин	кг	к. ед.	п. протеин	кг	к. ед.	п. протеин
количество									

Зоотехник _____
 (подпись)

Фактически скормлено

Наименование корма	концентрат			сено			жмых			итого		подпись
	кг	к. ед.	п. протеин	кг	к. ед.	п. протеин	кг	к. ед.	п. протеин	кг	к. ед.	
ед. измерения/дата												
Итого												

Зав. фермой _____
 (подпись) _____ (фамилия, инициалы)

Бухгалтер _____
 (подпись) _____ (фамилия, инициалы)

Рис. Ведомость учета расхода кормов (индивидуальная)

Поголовье племенных и высокопродуктивных животных в сельскохозяйственных организациях Республики Беларусь постоянно возрастает и только осуществление постоянного контроля за их полноценным кормлением, возможность расчетов индивидуальных рационов и правильный уход позволит использовать их наиболее эффективно.



УДК 330.123.7:338.24

К ВОПРОСУ ОБЕСЦЕНИВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Журова И.В.
УО «Белорусская ГСХА»

Сближение национальной системы бухгалтерского учета с международными стандартами финансовой отчетности требует от белорусских субъектов хозяйствования предоставления полной и достоверной информации о финансовом положении организации. Международные стандарты финансовой отчетности требуют, чтобы активы и обязательства предприятий учитывались по справедливой стоимости. Поскольку значительную часть в стоимости активов организации занимают основные средства, то от справедливости и правильности отражения их стоимости в бухгалтерском учете будет зависеть, как будет выглядеть имущественное положение предприятия.

С вступлением в силу с 1 января 2013 г. Инструкции по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденной Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 30.04.2012 № 26 (далее – Инструкция № 26) в бухгалтерском учете появилось новое понятие в практике бухгалтерского учета как «обесценение основных средств». Обесценение не следует отождествлять с переоценкой основных средств. Суммы обесценения определяются по другой методике расчета. Вместе с тем при отражении в бухгалтерском учете обесценения учитываются результаты ранее проведенных переоценок основных средств.

Так с вступление данного документа в силу организации Республики Беларусь получили возможность на основании решения руководителя организации отражать в бухгалтерском учете на конец отчетного периода сумму обесценения основного средства, равную сумме превышения остаточной стоимости над его возмещаемой стоимостью.

При этом возмещаемой признается наибольшая из текущей рыночной стоимости основного средства за вычетом предполагаемых расходов, непосредственно связанных с его реализацией, и ценности использования основного средства.

Об обесценении основного средства свидетельствуют следующие признаки:

- значительное (более чем на 20%) уменьшение текущей рыночной стоимости основного средства;
- существенные изменения в технологической, рыночной, экономической среде, в которой функционирует организация;
- увеличение рыночных процентных ставок;
- существенное изменение способа использования основного средства;
- физическое повреждение основного средства;
- иные признаки обесценения основного средства.

При наличии признаков обесценения основного средства организации следует определить его возмещаемую стоимость на конец отчетного периода. Для получения возмещаемой стоимости сначала определяется ожидаемая в будущем сумма денежных средств от использования основного средства по текущей стоимости. Далее полученный результат сравнивается с текущей рыночной стоимостью основного средства за вычетом предполагаемых расходов на его реализацию. Возмещаемой стоимостью будет большее из этих 2 значений. Однако следует помнить, что при превышении текущей рыночной стоимости основного средства за вычетом предполагаемых расходов, непосредственно связанных с его реализацией или ценности использования основного средства над балансовой стоимостью основного средства не позволяет провести его обесценение.

Под ценностью использования основного средства следует понимать приведенную (дисконтированную) стоимость будущих денежных потоков от использования основного средства и его выбытия по окончании срока полезного использования.

Приведенная (дисконтированная) стоимость будущих денежных потоков от использования основного средства и его выбытия по окончании срока полезного использования определяется путем умножения ставки дисконтирования на сумму будущих денежных потоков от использования основного средства и его выбытия по окончании срока полезного использования. При этом будущие денежные потоки определяются на период не более 5 лет.

Ставка дисконтирования определяется исходя из текущих рыночных оценок временной стоимости денежных средств и рисков, ха-

рактерных для основного средства. В качестве ставки дисконтирования может применяться ставка рефинансирования, устанавливаемая Нацбанком.

При определении будущих денежных потоков от использования основного средства и его выбытия по окончании срока полезного использования не учитываются предполагаемые денежные потоки вследствие будущей реструктуризации, относительно которой организацией не признаны обязательства, будущих вложений в основное средство, финансовой деятельности, выплат (поступлений) налога на прибыль.

В связи с новизной и трудоемкостью процедуры обесценения, на практике при ее использовании возникает множество вопросов, в связи с чем организации отказываются от ее применения.

Еще одной проблемой возникающей у организации при использовании процедуры обесценения это ситуация, когда по причине отсутствия или невозможности определения достоверных данных не представляется возможным корректно определить сумму убытка. В данном случае организации не следует производить какие-либо расчеты и отражать убыток от обесценения, поскольку такое определение убытка может исказить данные бухгалтерской отчетности еще больше относительно ситуации, если организация не будет отражать сумму обесценения. Сумма такого убытка не будет понятна ни составителям, ни пользователям бухгалтерской отчетности.

Такой подход (неотражение убытка от обесценения по причине отсутствия или невозможности определения корректных данных) будет соответствовать, в частности, следующим принципам бухгалтерского учета, предусмотренным Законом РБ от 12.07.2013 г. № 57-З «О бухгалтерском учете и отчетности»:

- принцип правдивости – означает, что активы, обязательства, собственный капитал, доходы, расходы организации отражаются в бухгалтерском учете и отчетности при выполнении условий признания их таковыми, установленных законодательством Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности;

- принцип преобладания экономического содержания - означает, что хозяйственные операции отражаются в бухгалтерском учете и отчетности исходя не столько из их правового, сколько из их экономического содержания;

- принцип понятности – заключается в доступности для понимания пользователями содержащейся в отчетности организации информации.

Подход неотражения убытка от обесценения также будет соответствовать и нормам пункта 16 Инструкции № 26, которыми преду-

смотрено, что организация вправе на основании решения руководителя отражать в бухгалтерском учете на конец отчетного периода сумму обесценения основного средства при возможности достоверного определения суммы обесценения.

В такой ситуации в примечаниях к бухгалтерской отчетности целесообразно отразить информацию о том, что в будущих периодах осуществимо отражение убытков от обесценения основных средств в случае возможности определения корректных данных об убытках.

Таким образом, при использовании процедуры обесценения организация имеет возможность получить достоверную и правдивую информацию о стоимости основных средств находящихся в ее собственности, однако трудности, возникающие при ее применении, ставят организации перед выбором о целесообразности ее использования. По нашему мнению при наличии и возможности определения достоверных данных представляющих возможность корректно определить сумму убытка от обесценения основных средств организациям не следует отказываться от данной процедуры, поскольку это позволит повысить достоверность данных финансовой отчетности.



УДК 631.115

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УЧЕТА РЕАЛИЗАЦИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Калинина Т.М.
УО «Белорусская ГСХА»

В настоящее время перед каждой сельскохозяйственной организацией стоит задача – обеспечить выполнение плана производства и реализации сельскохозяйственной продукции и взятых обязательств.

В свою очередь от реализации продукции, выгодного ее сбыта во многом зависит и результат работы организаций, их финансово-экономическое состояние.

В решении проблемы финансовой стабилизации, повышения платежеспособности предприятий агропромышленного комплекса главным является создание условий для беспрепятственного и выгодного сбыта произведенной ими продукции. Важное значение при этом имеет упорядочение производственных связей сельскохозяйственных товаропроизводителей с перерабатывающими предприятиями, нала-

живание между ними взаимовыгодных экономических отношений. В системе «производство-потребление» одна из основных функций – сбыт продукции как связующее звено. Именно сбыт несет оперативную информацию о потенциальных возможностях потребителей приобрести определенный вид продукции. В сельском хозяйстве сложился ряд каналов реализации сельскохозяйственной продукции и создаются необходимые условия для их функционирования.

Продукция сельского хозяйства в большей степени подвержена сезонным колебаниям, потребности в ресурсах и финансовых средствах. Кроме того, сельскохозяйственные организации поставляют на рынок виды продукции, пользующиеся устойчивым спросом.

Следовательно, реализация продукции сельского хозяйства – это важный этап доставки продукции потребителю, на этапе реализации происходит общественное признание результатов производства, что выражается в продаже продукции по выгодным ценам и получения прибыли, необходимого для выполнения производственных задач.

Процесс реализации позволяет превратить готовую продукцию (работы, услуги, товары) в денежную форму в возросшей сумме.

В процессе учета реализации продукции возникает множество спорных вопросов. К решению этих проблем различные авторы подходят по-разному. Однако деятельность всех предприятий и организаций регулируется Законом Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности», который определяет правовые и методологические основы организации и ведения бухгалтерского учета, устанавливает требования, предъявляемые к составлению и представлению бухгалтерской отчетности, регулирует взаимоотношения по вопросам бухгалтерского учета и отчетности в Республике Беларусь.

Процесс реализации продукции все организации осуществляют в основном на основании договоров. Договорные отношения сельскохозяйственных организаций определяют такие сферы их деятельности, как приобретение оборудования, техники, строительных материалов и иных материально-технических средств, сбыт сельскохозяйственной продукции, межхозяйственное сотрудничество, землепользование и аренда земель, инвестиционный процесс, участие в фондовом рынке, страхование, перевозки и иные направления организационной деятельности.

На современном этапе роль договорных отношений и законодательства о договорах постоянно возрастает. Это связано, с одной стороны, с переходом от административного регулирования в аграрной сфере к рыночным отношениям, а с другой – с усиливающимся разнообразием видов деятельности, которыми занимаются сельскохозяй-

ственные организации в современных условиях.

В процессе своей деятельности сельскохозяйственные организации чаще всего использует договора купли-продажи, особенно сейчас в связи с развитыми рыночными отношениями и реализует произведенную продукцию по следующим направлениям:

- продажа государству;
- продажа через предприятия торговли;
- продажа работникам организации за наличный расчет;
- выдача натурой в счет оплаты труда.

Основной формой реализации готовой продукции организации выступает продажа государству, осуществляемая соответствующими заготовительными организациями.

При реализации продукции организация использует государственные закупочные и среднереализационные цены.

Государственные закупочные цены устанавливаются Министерством сельского хозяйства и продовольствия на продукцию, реализуемую в границах государственного заказа. Уровень этих цен жестко контролируется, поскольку их рост приводит к немедленному росту розничных цен, что при низкой покупательной способности населения может снизить его жизненный уровень.

Среднереализационные цены применяются для оценки продукции, реализуемой работникам организации за наличный расчёт, выдаваемых в счет оплаты труда. Они устанавливаются в размере определенного процента от государственных закупочных цен.

От уровня реализационных цен, доплат и надбавок к ним во многом зависит итог работы организации и размер полученных накоплений для развития производства. Уровень реализационных цен при нормальной работе должен обеспечить развитие организации на основе самофинансирования производства и наличие источников для увеличения капитала.

Документы, которыми оформляются операции по реализации продукции, по назначению подразделяются на две группы:

- документы на отправку продукции покупателям;
- документы для начисления задолженности за принятую ими продукцию.

К первой группе относятся различные товарно-транспортные накладные на отправку – приемку сельскохозяйственной продукции. К документам, на основании которых производится начисление задолженности за покупателями за сданную им продукцию, относятся приемные квитанции заготовительных организаций.

Для оформления операций по реализации продукции применя-

ют товарно-транспортные и товарные накладные. Общеизвестно, что они бывают типовые и специализированные. Специализированные формы товарно-транспортных накладных отличаются от типовых особенностями информации, содержащейся в товарном разделе «Сведения о грузе», где отсутствуют такие реквизиты, как сумма НДС, сумма с НДС и др.

Как типовые, так и специализированные формы товарно-транспортных накладных имеют одинаковое строение и состоят из трех разделов: заголовочная часть раздела, товарный раздел и транспортный.

Качественно составленная ТТН, с максимально заполненными реквизитами, отражающая отгрузку товара, перевозку и передачу грузополучателю, заверенная печатями всех участвующих в экономических взаимоотношениях субъектов, является весомым аргументом в суде в случае возможных разбирательств, связанных с коммерческой деятельностью, таких, например, как несвоевременная поставка или даже доказательство самого факта поставки товара.

Так, реализация молока оформляется товарно-транспортной накладной специализированной формы ТТН-1 (молоко). По нашему мнению этот документ можно усовершенствовать, а именно, убрать из его такие графы как «Вид упаковки» и «Количество мест, штук», так как эти графы, как показывает практика, не заполняются. Обычно молоко доставляется на молокозаводы специальными машинами (молоковозами), а при использовании транспорта заготовителя – центровывозом. Вид транспорта уже показывает нам на вид упаковки, т.е. автоцистерны. Это даст нам возможность расширить другие графы документа и тем самым обеспечит удобства их заполнения.

При реализации животных (скота) выписывается товарно-транспортная накладная специализированной формы ТТН-1(скот). Как показывает практика, обычно реализуется большое количество голов скота, поэтому к ТТН-1(скот) выписывают приложение-дополнение товарно-транспортной накладной, о чем делается соответствующая запись в основном документе. Зачастую в организациях приложение к основной товарно-транспортной накладной оформляют на бланках приспособленной формы. Мы предлагаем свой вариант бланка приложения к ТТН-1(скот), в котором будут указаны вид животных, половозрастная группа, инвентарный номер, упитанность, количество голов и живая масса, кг. Графа «Количество голов» не будет заполняться при реализации групп животных с одинаковыми качественными показателями, с последующей расшифровкой по инвентарным номерам, живой массе и упитанности.

Учитывая, что зачастую в хозяйственных отношениях с привлечением к грузоперевозке сторонних организаций может участвовать значительное число юридических лиц, рекомендуем для минимизации возможных рисков возникновения споров как с налоговыми органами, так и с контрагентами, порядок передачи товаров с описанием его документального оформления отражать в договоре поставки. А в случае необходимости вводить дополнительные реквизиты в форму ТТН, не забывая утвердить такие изменения в приложении к учетной политике организации.

В процессе реализации продукции не мало важное значение имеют своевременные расчеты. Актуальность совершенствования расчетов с покупателями и заказчиками достаточно велика потому, что динамика дебиторской задолженности, интенсивность ее увеличения или уменьшения оказывают большое влияние на оборачиваемость капитала, на формирование долговых обязательств в экономике организаций.

Эффективность деятельности предприятия достигается правильным ведением бухгалтерского и налогового учета. Далеко не все организации могут выступать как дебиторами так и кредиторами. Дебиторская и кредиторская задолженность – неизбежное следствие существующей в настоящее время системы денежных расчетов между организациями, при которой всегда имеется разрыв времени платежа с момента перехода права собственности на товар, между предъявлением платежных документов к оплате и временем их фактической оплаты.

Между обоими видами задолженности есть много общего, но имеются и определенные различия. Общее состоит в том, что как кредиторская, так и дебиторская задолженности основаны на разрыве во времени между товарной сделкой и ее оплатой. Различия между ними возникают из-за особенностей функционирования каждой разновидности долговых обязательств.

На наш взгляд, для модернизации расчетов следует воспользоваться тем наилучшим, что имеется в системе расчетов за рубежом, но с учетом белорусской специфики. Система расчетов должна отвечать таким требованиям, как надежность, дешевизна и предсказуемость сроков погашения платежа.



УЧЕТ ВЫРУЧКИ В КОНТЕКСТЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

*Дедкова В.Н., ст. преподаватель
ОУ «Белорусская ГСХА»*

Одной из самых важных составляющих финансовой отчетности является Отчет о прибылях и убытках, предназначенный для предоставления информации о доходах и расходах, а также об итоговом финансовом результате деятельности компании. Этот отчет начинается с отражения основной части доходов организации за отчетный период – выручки. С 1.01.2013 г. на основании Постановления Министерства финансов РБ от 14. 12.2012 г. № 74 «О внесении изменений и дополнений в отдельные постановления Министерства финансов РБ» выручка в бухгалтерском учете от реализации продукции, товаров, работ и услуг признается только по методу начисления, что соответствует МСФО 18 «Выручка». Стандарт предлагает следующее определение выручки: выручка – это валовые поступления за период экономических выгод в ходе обычной деятельности компании, приводящие к увеличению капитала, иному, чем за счет взносов акционеров, т.е. к выручке относятся только те поступления экономических выгод, которые получены компанией в ее пользу. Суммы, полученные в пользу сторонних организаций и лиц, не являются экономическими выгодами компании и не ведут к увеличению капитала последней, поэтому они должны исключаться из выручки. Когда компания работает в качестве агента от имени сторонней организации или лица и получает суммы в пользу данной сторонней организации или лица, выручкой признаются не все суммы, а лишь их часть в размере комиссионного вознаграждения. Выручку организация может получать от продажи товаров, выполнения работ и оказания услуг, от процентов, лицензионных платежей и дивидендов. Выручка должна оцениваться по справедливой стоимости полученного или ожидаемого возмещения. Под справедливой стоимостью подразумевается сумма, на которую можно обменять актив или погасить обязательство при сделке между хорошо осведомленными, заинтересованными, независимыми друг от друга сторонами. Сумма выручки, возникающая от операций, обычно определяется договором между компанией и покупателем или пользователем актива. Она оценивается по справедливой стоимости возмещения, полученного или ожидаемого к получению, с учетом любых торговых или опто-

вых скидок, предоставляемых организацией. Однако в случае, если поступления денежных средств или их эквивалентов откладывается, справедливая стоимость возмещения может быть меньше ожидаемой к получению номинальной суммы денежных средств. Справедливая стоимость возмещения в таком случае определяется дисконтированием всех будущих поступлений с помощью условной процентной ставки. Однако на практике в большинстве случаев разница между дисконтированной и номинальной суммой признается не существенной и игнорируется. Скидки, предоставляемые покупателю, можно подразделить на две группы: торговые скидки и скидки за оплату в срок. Первые – это процентные скидки от базовой цены. Многие компании, чтобы часто не менять цены (во время сезонных распродаж, при реализации различного количества товаров, при продаже постоянному клиенту и т.д.) используют торговую скидку, как процент от основной цены. При продаже со скидкой счет выставляется на чистую сумму (основная цена за вычетом скидки), и, соответственно, выручкой признается эта чистая сумма. Вторые – это скидки в зависимости от срока оплаты, которые предлагаются с целью побудить покупателя оплатить счет до окончания оговоренного срока платежа. Скидки за оплату в срок создают проблему оценки выручки, поэтому существует два метода отражения этих скидок в учете: валовой и чистый. При использовании валового метода выручка признается в размере на общую (валовую) без скидки сумму выставленного счета. Скидки будут отражаться только в том случае, когда оплата произведена в течение периода действия скидки. Для их отражения можно использовать контрсчет к счету выручки «Скидки за оплату в срок». В конце отчетного периода он должен быть отражен в Отчете о прибылях и убытках, как корректирующая статья к общей величине выручки от продаж, которая уменьшит выручку до чистой величины. Данный метод широко используется на практике. При использовании чистого метода скидка трактуется в виде «штрафа», который покупатель должен платить, т.к. приобретает товары в кредит и платит позже периода действия скидки. В этом случае первоначально выручка и счета к получению формируются за вычетом скидок. А в ситуации, когда покупатель не использует скидки, можно применить кредитовый счет «Потерянные (упущенные) скидки за оплату в срок» и в последствие он должен быть отражен в отчете о прибылях и убытках как статья дохода.

Согласно МСФО № 18, выручка от продажи товаров признается, когда удовлетворяются следующие условия.

1. Организация передала покупателю все существенные риски и выгоды, связанные с правом собственности на товары.

2. Предприятие не сохраняет за собой ни последовательного управления на таком уровне, который обычно ассоциируется с правом собственности на товары, ни фактического контроля за реализованными товарами.

3. Суммы выручки поддается точной оценке.

4. Существует вероятность того, что предприятие получит экономическую выгоду, связанную с операцией купли-продажи.

5. Затраты, понесенные или планируемые в связи с операцией купли-продажи, поддаются точному измерению.

В примечании к стандарту указывается, что: операция купли-продажи может быть признана в качестве выручки, если предприятие сохраняет за собой только незначительный риск собственности, например, когда юридическое право собственности сохраняется только в качестве гарантии получения причитающейся суммы. В некоторых случаях в отчетности возможно отражение выручки от продажи до момента отгрузки товара. Для этого должны быть соблюдены основные критерии признания выручки: переход существенных рисков и выгод к покупателю, а также надежная оценка предполагаемого возмещения. Примером такой ситуации является продажа, по условиям которой постоянный покупатель вносит задаток, составляющий значительную часть договорной стоимости товара, и также подтверждает свое согласие с отложенной поставкой. Считается, что в этой схеме названные критерии соблюдены, если выполнены два условия. С одной стороны, товары имеются в наличии, физически обособлены и промаркированы для доставки потребителю. С другой стороны, практика показывает, что большинство из этих товаров действительно будут приняты данным покупателем. Выручка и расходы, относящиеся к одной и той же сделке или какому либо событию, признаются одновременно. Этот процесс обычно называется соотношением доходов и расходов. Однако выручка не может быть признана, когда расходы не могут быть надежно оценены; в таких условиях любое полученное за продажу товара возмещение признается в качестве обязательства.

При выполнении работ и оказании услуг признание выручки должно основываться на величине процента объема предоставленных услуг от суммарного объема услуг по договору. Признание выручки по стадии завершенности сделки называется методом «по мере готовности», при котором выручка признается в том же периоде, когда предоставляются услуги. Признание выручки на этой основе обеспечивает полезную информацию о масштабах деятельности по предоставлению услуг и результатах деятельности в течение периода. Особенно полезно применение этого метода в отношении долгосрочных проек-

тов, занимающих несколько отчетных периодов, и когда в данных проектах задействована значительная часть капитала организации.

Выручка от оказания услуг признается только тогда, когда существует вероятность, что экономические выгоды, связанные со сделкой, поступят в компанию. Однако в случае, когда возникает неопределенность по поводу получения суммы, уже включенной в выручку, недополученная сумма или сумма, вероятность получения которой равна нулю, признается как расход. А сумма первоначально признанной выручки в дальнейшем корректировке не подвергается.

Иногда общий результат сделки по предоставлению услуг не может быть надежно оценен. Такая ситуация часто возникает на начальных стадиях исполнения сделки, а также в отношении долгосрочных и нетипичных для организации проектов. В таких случаях выручка по договору признается только в той степени, в какой ожидается компенсация понесенных затрат. Кроме того, по причине невозможности оценки конечного результата, прибыль не признается частично, а признается целиком после завершения договора. Данный метод называют «методом заверщенного договора». Когда результат сделки не может быть оценен надежно и отсутствует вероятность того, что понесенные затраты будут возмещены, выручка не признается, а понесенные затраты отражаются в качестве расхода. Когда неопределенности устраняются, выручка признается в соответствии с методом «по мере готовности», но не в соответствии с методом «заверщенного договора».

Выручка, возникающая от использования другими организациями активов организации, приносящих проценты, лицензионные платежи и дивиденды, должна признаваться, когда существует вероятность поступления в организацию экономических выгод, связанных со сделкой и сумма выручки может быть надежно оценена. Проценты признаются равномерно в течение определенного промежутка времени. Признаваемая величина процента может быть определена договором, либо рассчитана условно. Условный расчет процента возможен и в том случае, когда договором предусмотрен процент, величина которого значительно ниже рыночной. В этом случае, для соблюдения общего правила признания выручки по справедливой стоимости возмещения процент, зафиксированный в договоре, должен быть скорректирован до его реального значения на рынке.

Если организация приобретает ценную бумагу или инвестиции, содержащие начисленные, но не выплаченные инвестору проценты, последующее получение процентов необходимо разбивать на две части: проценты, полученные за период до приобретения и проценты, полученные за период после приобретения. В этом случае только те

проценты, которые организация получает за период после приобретения, вправе признавать в качестве выручки. Остальные проценты, которые получены за период до приобретения, вычитаются из первоначальной стоимости ценной бумаги или инвестиции.

Дивиденды признаются в том периоде, когда акционеры получили право на их получение. Признание дивидендов происходит на основе решения общего собрания акционеров. Дивиденды признаются выручкой, если они объявлены за период после приобретения организацией ценных бумаг. Когда дивиденды по долевым ценным бумагам объявляются из чистой прибыли, заработанной эмитентом до осуществления компанией приобретения, они вычитаются из первоначальной стоимости ценных бумаг. Однако если такое распределение трудно осуществить, все дивиденды признаются в качестве выручки.

В соответствии с МСФО 18 в финансовой отчетности организация обязана раскрывать учетную политику, принятую для признания выручки, сумму каждой значительной статьи выручки, возникающей от продажи товаров или предоставления услуг, процентов, лицензионных платежей, дивидендов и сумму выручки, возникающей от обмена товаров или услуг. Большая часть этой информации обычно раскрывается не в самом отчете о прибылях и убытках, а в обязательных примечаниях к финансовой отчетности организации.



УДК 630.61

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ УЧЕТА ЛЕСОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ МАТЕРИАЛЬНЫХ И ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ

*Кудрявцева А.В., магистр эк. наук
УО «Белорусская ГСХА»*

Лес – одно из важнейших природных богатств Республики Беларусь. Лесное хозяйство представляет собой отдельную отрасль материального производства. Выращивая леса и осуществляя за ними необходимый уход, лесоводы возобновляют лесные ресурсы, являющиеся источником заготовки древесного, лекарственного и технического сырья, живицы, грибов, ягод и других материальных благ, необходимых народному хозяйству и населению. Деятельность лесного хозяй-

ства направлена также на сохранение и усиление защитных, климато- и водорегулирующих, санитарно-гигиенических, оздоровительных и иных полезных функций лесов, которые содействуют сохранению и улучшению природной среды для жизнедеятельности самого человека. Лесохозяйственные предприятия отличаются разносторонней производственно-хозяйственной деятельностью, имеют много специфических технологических и организационных особенностей. Предприятия лесного хозяйства – это комплексные предприятия, осуществляющие лесохозяйственную и, кроме того, промышленную деятельность. Лесохозяйственное производство – основное и ведущее в деятельности лесхозов. Оно включает целый комплекс работ, обеспечивающих лесовосстановление, уход за лесонасаждениями, охрану и защиту лесов, а также затраты на содержание лесохозяйственного аппарата. И, если лесопромышленная деятельность носит коммерческий характер и финансируется за счет собственных средств предприятия, то лесохозяйственная деятельность финансируется из бюджета. Источник финансирования здесь является определяющим при выборе методик ведения учета производственных затрат лесохозяйственной деятельности на предприятиях данной отрасли. Поэтому первым направлением дальнейшего развития бухгалтерского учета и экономического анализа является учет этой принципиальной особенности.

Целью бухгалтерского учета производственных затрат лесохозяйственной деятельности предприятий лесного хозяйства, по нашему мнению, должно стать полное и правильное отражение производственных затрат на выполнение лесохозяйственных работ, а также по возможности оприходование продукции, полученной в результате проведения данных работ.

Одной из важных задач повышения экономической эффективности управления затратами материальных и трудовых ресурсов является их группировка по центрам ответственности и местам возникновения затрат.

Определение мест затрат и центров ответственности за их уровнем ориентирует на дальнейшую детализацию производственного учета и углубление оперативного экономического анализа производственных затрат.

Г.М. Лисович отмечает, что «место возникновения затрат – это структурное подразделение предприятия, по которому организуется планирование и учет издержек производства для контроля и управления ими» [2, С. 27]. По мнению В.Б. Ивашкевича «место затрат – это функциональная сфера или область ответственности, которые связаны с определенным видом издержками» [1, С.153]. По нашему мнению,

место затрат в лесном хозяйстве – это функциональная сфера или область затрат, которая связана с видами деятельности лесохозяйственного предприятия. Местами затрат лесохозяйственной деятельности предприятий лесного хозяйства Республики Беларусь являются укрупненные группы видов работ, которые являются объектами бухгалтерского учета и экономического анализа производственных затрат лесохозяйственной деятельности: лесоочистительные, лесозащитные, лесокультурные, лесосушительные, гидролесомелиоративные и противопожарные работы. Места возникновения затрат в лесохозяйственной деятельности являются и объектами аналитического учета затрат.

Близким, но не идентичным месту затрат является понятие центра ответственности. Центр ответственности, по определению Г.М. Лисович, представляет собой «отдельный сегмент предприятия, за результаты деятельности которого несет ответственность его руководитель. Организация учета по центрам ответственности позволяет децентрализовать управление затратами, осуществлять контроль за их формированием на всех уровнях управления, устанавливать виновных за возникновение непроизводительных затрат и, в конечном итоге, существенно повышать экономическую эффективность хозяйствования» [2, С. 27]. По нашему мнению, центром ответственности в лесохозяйственной деятельности являются лесничества, а внутри них производственные бригады, ответственные за выполнение лесохозяйственных работ.

Во многих зарубежных фирмах, как отмечает В.Б. Ивашкевич, «место затрат приравнивается к центру ответственности, объединяющему несколько центров издержек, представляющих собой первичную производственную единицу, которая получает материалы и услуги от других центров, производит собственные расходы и может передавать вырабатываемые материалы и услуги другим центрам» [1, С. 155]. По нашему мнению, на предприятиях лесного хозяйства нецелесообразно центры затрат приравнивать к центрам ответственности, поскольку понятие центра ответственности в данном случае более масштабно. Это объясняется тем, что виды работ, которые нами выделены как центры затрат, проводятся в каждом лесничестве бригадами, ответственными за проведение этих работ.

Дифференциация затрат по центрам затрат и центрам ответственности позволяет активно управлять процессом их формирования, обеспечивает работников предприятия детальной информацией для оперативного управления и контроля, позволяет выявить экономию или перерасход материальных, трудовых и денежных ресурсов по зависящим и независящим от конкретных исполнителей причинам.

По нашему мнению можно выделить следующие основные при-

знаки для группировки затрат по центрам ответственности, учитывающие специфику лесохозяйственной деятельности:

1. Территориальная отделенность, при которой центры ответственности должны находиться в едином комплексе в пределах определенной территории предприятия. Для центров ответственности лесохозяйственной деятельности предприятий лесного хозяйства Республики Беларусь характерна такая территориальная отделенность, поскольку лесничества, порой разбросанные по территории нескольких районов, объединены в пределах лесохозяйственного предприятия.

2. Целевая однотипность, означающая, что в данном центре ответственности должна по возможности выполняться одинаковая по цели, содержанию или назначению работа. Так, в каждом из лесничеств ведется лесохозяйственная деятельность, включающая перечень работ, выступающих в виде центров затрат.

3. Возможность формирования индивидуальной ответственности за уровень расходов данного центра ответственности. Так, за уровень расходов в лесничествах ответственность должен нести лесничий, а также бригадиры каждой из бригад, занимающихся выполнением работ в рамках лесохозяйственной деятельности.

В экономической литературе различают центры ответственности с регулируемыми, слабо регулируемыми и нерегулируемыми затратами.

Для регулируемых затрат должно быть определено оптимальное соотношение между расходами и объемом результатов деятельности. Оно устанавливается на основе заранее исчисленных норм расхода материальных ресурсов, нормативной трудоемкости единицы продукции или выполненных работ. Регулируемые – затраты, зарегистрированные по центрам ответственности, сумма которых зависит от влияния со стороны ответственного лица. По нашему мнению к данному виду затрат можно отнести и затраты по лесохозяйственной деятельности. Из этого следует, что при разработке методик ведения учета производственных затрат лесохозяйственной деятельности, следует учитывать данный фактор для того, чтобы содействовать уменьшению затрат на единицу выполненных работ.

Литература:

1. Ивашкевич, В.Б. Бухгалтерский управленческий учет : учеб. для вузов / В.Б. Ивашкевич. – М.: Экономистъ, 2003. – 618 с.

2. Лисович, Г.М. Бухгалтерский управленческий учет в сельскохозяйственных и на перерабатывающих предприятиях АПК / Г.М. Лисович, И.Ю. Ткаченко. – Ростов н/Д : Изд. центр «Март», 2000. – 354 с.



УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ БЕЛАРУСИ: ПРОБЛЕМЫ, СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ

*Корнеева Л.Н., Мурачева И.М., преподаватели
УО «Белорусская ГСХА»*

Управленческий учет – это упорядоченная система выявления, измерения, сбора, регистрации, интерпретации, обобщения, подготовки, обработки и предоставления информации и показателей, важных для управленческого звена организации при принятии решений по ее деятельности. Другими словами, управленческий учет можно определить как систему генерирования информации, создаваемую в организации в целях оптимизации управления ее экономическим потенциалом.

Одной из главных проблем динамичного развития отечественного бизнеса в настоящий момент является дефицит управленческих технологий, адаптированных к постоянно изменяющимся условиям рыночной экономики. Поэтому любой инструмент корпоративного управления, разработанный на базе управленческого учета и успешно протестированный в условиях глобальной мировой экономики, привлекает повышенное внимание менеджмента.

Совершенствование теории и практики менеджмента, появление перспективных научных направлений и разработка действенных инструментов, позволяющих на принципиально новой основе осуществлять хозяйственную деятельность, изменили подходы к организации системы управленческого учета.

Несмотря на то, что возросший интерес к проблемам управленческого учета очевиден, далеко не всегда можно наблюдать среди специалистов единое мнение о сущности, роли и назначении управленческого учета, его месте в системе управления организацией, теории учета. При организации управленческого учета возникают следующие проблемы:

Отсутствие понимания руководством и сотрудниками организации данного участка работы (отсюда проистекает недостаточное взаимодействие между специалистами и руководством, между специалистами и другими сотрудниками организации).

Сложность в определении квалификации и подборе специалистов, в чьи обязанности входит постановка и ведение управленческого учета.

Отставание на других участках работы: слабый уровень бухгалтерского учёта, отсутствие чёткой структуры предприятия, включающей в себя реально действующие должностные инструкции и т.п.

Отсутствие идеологии на предприятии, которая обеспечивала бы работу коллектива как единого целого, отношения взаимопомощи, взаимного уважения и осознание ответственности за предоставляемую информацию.

Сложность в техническом обеспечении функционирования системы управленческого учёта: отсутствие необходимой компьютерной техники, программного обеспечения и т.п.

Информацию, поставляемую управленческим учетом, используют для решения широкого круга проблем: осуществления организационного и управленческого контроля, расчета затрат на продукцию и процессы, калькулирования себестоимости продукции, реализации стратегии управления.

В последнее время появилось новое направление развития управленческого учета – стратегический управленческий учет, представляющий собой учетно-аналитическую систему, которая призвана обеспечить информационные потребности стратегического менеджмента. Для этих целей широко применяется современный инструментарий – функционально-стоимостный учет, а также основанное на нем попроцессное бюджетирование, система сбалансированных показателей как наиболее перспективный комплексный подход к управлению организациями. Возможность интеграции современных методик управленческого учета позволяет организациям успешно реализовать бизнес-стратегии и получить новые преимущества в конкурентной борьбе.

В современной теории менеджмента организация рассматривается как последовательность видов деятельности, поэтому центральным звеном информации управленческого учета является акцент на понесенные затраты и на ценности, созданные видами деятельности и процессами в организации. Оценка исполнения (функционирования) как отдельного вида деятельности или процесса, так и всей цепочки ценностей, осуществляемой в рамках проведения управленческого контроля, производится на основе критических индикаторов исполнения (critical performance indicators – CPI). При этом немаловажное значение принимает выбор комплекса финансовых и нефинансовых показателей, которые будут использованы для этих целей.

На пути достижения целей для организации важны временные рамки осуществления бизнес-процессов, их качество и затраты на их проведение. Функция бухгалтера-аналитика заключается в систематизации и интерпретации информации, которая давала бы менеджерам возможность получить ответ о результативности и эффективности деятельности. Кроме этого, менеджменту организации необходимо оценивать и финансовые последствия принятых решений относительно видов дея-

тельности и бизнес-процессов, что вызывает необходимость использования различных методик калькулирования и расчета затрат не только по продукции, но и по процессам, по центрам ответственности, местам возникновения затрат и по рынкам сбыта (покупателям)

В любой организации должна быть сформирована своя управленческая система учета и контроля (management accounting and control system – MACS), которая включает в себя этические нормы поведения и стимулы для работников, систему контроля затрат и результатов (систему сбалансированных показателей), поощрительную систему.

Знание перспективных методик позволяет на практике создать в каждой организации свою собственную систему управленческого учета. В этой системе любая модель учета, методологические подходы, состав и содержание отчетности будут адаптированы к конкретным условиям – масштабам деятельности, отрасли, рынку, персоналу, информационным системам, экономической среде, что позволит получить стратегические преимущества для эффективного достижения целей

Управленческий учет оперирует с двумя типами данных: данные о свершившихся событиях; оценочные данные будущих периодов; при решении проблем управления исходная информация никогда, не бывает полной, т.е. полнота данных носит относительный характер в зависимости от решаемой проблемы и субъекта управления; управленческий учет позволяет исчислять маржинальный доход с использованием системы «директ-костинг»; для управленческого учета характерен дифференцированный учет, включающий расходы и доходы по центрам возникновения затрат и центрам ответственности; управленческий учет – это вид информации с дифференциацией по центрам ответственности.

На наш взгляд, для должной постановки управленческого учета необходимо традиционные задачи учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции, сформированные централизованным планированием, преобразовать в задачи, обусловленные экономическими методами управления, где они будут иметь принципиально новую постановку. Главная из них информация на входе и выходе, дополненная информацией, полученной в результате реализации других функций управленческого учета, должна обеспечить активное влияние менеджеров всех уровней на режим экономии, стать инструментом определения и текущего контроля экономической выгодности производства и сбыта продукции с учетом ее конкурентоспособности в определенной конъюнктуре рынка.

На выбор системы учета затрат влияют экономические, юридические, организационные, технико-экономические и другие факторы.

Ее практическое использование зависит от компетентности руководителя и его потребности в управленческой информации. Кроме того, на построение системы учета затрат оказывают влияние отраслевая принадлежность, размер организации, применяемая технология и объем ассортимента продукции.

Единичные усилия, например по внедрению нормативного метода или метода учета по переменным затратам, как показывает практика будут заранее обречены на неудачу. Поэтому разработка и внедрение управленческого учета может осуществляться только в едином комплексе, а не по отдельным сферам, методам или конкретным направлениям.



УДК 336.22

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПОРЯДКА ОТРАЖЕНИЯ В УЧЕТЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ПЕРЕОЦЕНКИ ИМУЩЕСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Титарева Т.Э., Борбит И.Н., Савенок И.Л.
преподаватели УО «Белорусская ГСХА»*

Сельскохозяйственные организации в качестве источников собственных средств формируют уставный, резервный и добавочный капитал. Добавочный капитал является наиболее весомой и подвижной составляющей собственного капитала и по экономической природе представляет собой уравновешивающую статью пассива баланса по отношению к соответствующим статьям актива.

В соответствии с Инструкцией о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета, утвержденной постановлением Минфина РБ от 29.06.2011 № 50 для обобщения информации о добавочном капитале предусмотрен пассивный счет 83 «Добавочный капитал».

На отдельных аналитических счетах в составе счета 83 «Добавочный капитал» учитывают

- изменение стоимости долгосрочных активов в результате их переоценки, проводимой в соответствии с законодательством на 1 января года, следующего за отчетным;

- эмиссионный доход, полученный при продаже акций по цене реализации, превышающей их номинальную стоимость.

Согласно Инструкции о порядке переоценки основных средств, незавершенных строительством объектов и неустановленного оборудования, утвержденной постановлением Минэкономики, Минфина и Минархитектуры РБ от 05.11.2010г. № 162/131/37 с учетом последних изменений и дополнений от 10.12.2012г. № 108/71/34 сумма дооценки или уценки первоначальной стоимости переоцениваемых долгосрочных активов определяется как разность между их переоцененной стоимостью и первоначальной стоимостью. Одновременно с переоценкой самих долгосрочных активов переоценке подлежит и сумма начисленной по ним амортизации.

Результаты переоценки основных средств находят отражение в Ведомости переоценки основных средств на 1.01.201_ г., Ведомости переоценки незавершенных строительством объектов на 1.01.201_г.и Ведомости переоценки неустановленного оборудования на 1.01.201_г. формы которых не регламентируются.

В бухгалтерском учете по результатам переоценки основных средств составляются бухгалтерские записи дебет счета 01 «Основные средства» и кредит счета 83 «Добавочный капитал» - на сумму дооценки стоимости основных средств; дебет счета 83 «Добавочный капитал» и кредит счета 02 «Амортизация основных средств» - на сумму дооценки накопленной амортизации. В случае снижения стоимости основных средств (уценки) составляются обратные бухгалтерские записи.

Согласно действующему законодательству при выбытии основного средства (по причине продажи, физического и морального износа, испорченности, недостачи и др.) сумма добавочного капитала, образовавшегося в результате ранее проведенных переоценок данного основного средства зачисляется на увеличение финансового результата организации бухгалтерской записью дебет счета 83 «Добавочный капитал» и кредит счета 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток).

Как показывает практика определить сумму добавочного капитала, подлежащего списанию, в настоящее время достаточно сложно. Обычно переоценка основного средства в течение срока полезного использования или нормативного срока службы проводится неоднократно и информация о результатах переоценки находит отражение в учете за отчетный период, но не накапливается за весь период нахождения объекта в организации.

В связи с этим возникает реальная необходимость совершенствования порядка документального оформления результатов переоценки основных средств и учетных регистров по отражению сумм добавочного капитала.

На наш взгляд результаты переоценки основных средств по со-

стоянию на 1 января 201__ г. должны оформляться предлагаемой Ведомостью которая состоит из двух частей. Первая часть ведомости должна включать информацию о переоценке основных средств, вторая – информацию о движении средств добавочного капитала по каждому основному средству.

Форма Ведомости имеет следующий вид.

Ведомость переоценки основных средств и движения средств добавочного капитала по состоянию на 1 января 201__ г.

№ п.п.	Инвентарный номер	Наименование основных средств	Шифр групп основных средств	Дата принятия основных средств к бухгалтерскому учету (год, месяц)	Первоначальная стоимость основных средств до переоценки, числящаяся в бухгалтерском учете, руб.
1	2	3	4	5	6
1	598	Сейф SD АИКО	70013	01.02.1996	8 855 000

№ п.п.	Коэффициент пересчета	Переоцененная стоимость, руб.	Накопленная амортизация		Остаточная стоимость (графа 8 – графа 10)
			Удельный вес на дату переоценки в первоначальной стоимости, %	Сумма после переоценки (графа 8×графа 9/100), руб.	
1	7	8	9	10	11
1	1,1852	13866874	46,6	6461963	7404911
Сумма добавочного капитала на 01.01.201__г, руб.		Сумма переоценки (дооценка, уценка) основного средства за отчетный период, руб.	Сумма переоценки накопленной амортизации по основному средству за отчетный период, руб.		Сумма добавочного капитала с учетом результатов переоценки, руб.
12		13	14		15
2845029		2166845	842439		4169435

Такой порядок оформления результатов переоценки позволит без дополнительных расчетов иметь сумму добавочного капитала по каждому основному средству в отдельности, в разрезе классификационных групп основных средств и в целом по организации. Таким образом, будет выполнено требование Инструкции по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденной постановлением Минфина РБ от 30.04.2012 № 26 по списанию суммы числящегося по выбывающим основным средствам добавочного капитала, образовавшегося в результате ранее проведенных переоценок данных основных средств.



К ВОПРОСУ ИСЧИСЛЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ КОРМОВЫХ КУЛЬТУР

*Мурачева И.М., Корнеева Л.Н., преподаватели
УО «Белорусская ГСХА*

Возрастающая роль себестоимости во всей системе экономических категорий обуславливает необходимость дальнейшего совершенствования методов её исчисления. В современных условиях управления производством калькуляция себестоимости имеет большое значение для оперативного руководства производством, принятия управленческих решений, ценообразовании. Возникает необходимость совершенствования методики калькулирования себестоимости не только в соответствии с требованиями организации, но и с целями, задачами управления.

Для того, чтобы калькулировать себестоимость продукции кормовых культур, нужно с достаточной полнотой отражать затраты на их производство. Точный учет затрат позволит не только правильно определить отклонения от нормативно-прогнозной стоимости, но и выявить резервы снижения затрат на производство и принять управленческие решения.

Себестоимость, полученная при калькулировании продукции кормовых культур, является основным показателем оценки эффективности их выращивания. Что касается многолетних и однолетних трав, то при их выращивании для получения нескольких видов продукции, разграничить затраты на их возделывание практически сложно, поэтому их распределяют.

В соответствии с существующей практикой учета затрат и калькулирования себестоимости сельскохозяйственной продукции затраты по выращиванию многолетних трав, приходящиеся на продукцию отчетного года, состоят из затрат прошлых лет (незавершенное производство) и текущего года. Затраты прошлых лет по многолетним травам (расходы на подготовку почвы к посеву, посев, уход за посевами, стоимость семян, гербицидов и ядохимикатов, удобрений, и др.), распределяют по годам использования пропорционально числу лет эксплуатации посевов в соответствующем севообороте. Если посеы многолетних трав используются в течение двух лет, то на каждый год их использования относят по 50% затрат. При трехлетнем использовании трав на продукцию первого года относят 33% затрат, второй год – 34% последний год – 33%. Затраты текущего года, связанные с вы-

ращиванием многолетних трав и уборкой их продукции, полностью включаются в себестоимость продукции урожая текущего года.

Совокупные затраты, связанные с выращиванием и уборкой многолетних трав, распределяются между видами полученной продукции с помощью коэффициентов: 1 ц сена – 1,0; 1 ц семян – 75,0; 1 ц соломы – 0,1; 1 ц зеленой массы – 0,3.

При использовании сеяных однолетних трав для получения нескольких видов продукции (зеленая масса, сено, семена, солома) затраты по возделыванию и уборке урожая распределяются между отдельными видами продукции по следующим коэффициентам: 1 ц сена – 1,0; 1 ц семян – 9,0; 1 ц соломы – 0,1; 1 ц зеленой массы – 0,25.

По нашему мнению, действующая методика калькулирования себестоимости многолетних и однолетних трав требует совершенствования. Она не решает в полной мере задачу научно-обоснованного распределения затрат по видам получаемой продукции (сено, зеленая масса, семена, солома) в той мере, в какой они отражают стоимость используемых средств в соответствии с их участием в производстве этих видов продукции. В то же время, любое распределение связано с условностью и зависит от того, какой метод взят за основу распределения затрат.

При существующем порядке калькулирования себестоимости сельскохозяйственной продукции, корма собственного производства списываются по фактической себестоимости, неточность в исчислении себестоимости кормовых культур ведет к искажению себестоимости и продукции животноводства.

В связи с этим необходимо по каждой группе культур, учет которых ведется обобщенно, выделять затраты, подлежащие распределению между отдельными видами продукции, и затраты, которые можно учитывать по видам продукции прямо.

Считаем целесообразным предложить метод распределения затрат между отдельными видами продукции многолетних и однолетних трав путем исчисления себестоимости 1 га использованной площади. Сущность данного метода заключается в следующем: рассчитывается фактическая себестоимость 1 га трав убранной площади путем деления фактически учтенных затрат прошлых лет и отчетного года (до уборки) по многолетним (однолетним) травам на фактически использованную площадь. Рассчитанную себестоимость 1 га необходимо умножить на площадь, с которой были получены семена. К этим затратам прибавить затраты на уборку и доработку семян (очистка, сушка) и полученный результат разделить на валовое производство семян. Оставшиеся затраты распределить между оприходованным сеном и зеленой массой пропорционально площади использования многолет-

них (однолетних) трав соответственно на сено и зеленую массу. Фактическую себестоимость каждого вида продукции определяют путем деления затрат на валовое производство сена, зеленой массы.

Например, многолетние травы засеяны на площади 280 га. Затраты прошлого года и отчетного года составили 148 млн. руб., в т. ч. затраты на уборку и доработку семян 8 млн. руб. 30га площади использовано для получения 25ц семян. На площади 220 га произведено два укоса. От первого укоса с площади 190 га было оприходовано 9400 ц сена, а с площади 60га – 13200 ц зеленой массы. От второго укоса с площади 100га получено 59000 ц сена, с площади 150 га – 41700 ц зеленой массы. Фактическая себестоимость 1 га убранный площади равна 500 тыс. руб. (140 млн. руб. ÷ 280 га). Затраты, приходящиеся на семена – 23000 тыс. руб. (500 тыс. руб. × 30 га + 8000 тыс. руб.). Себестоимость 1 ц семян 920 тыс. руб. (23000 тыс. руб. ÷ 25 ц). Затраты на сено и зеленую массу – 125 млн. руб. (148 млн. руб. – 23 млн. руб.). Себестоимость площади использования 250 тыс. руб. (125 млн. руб. ÷ 500 га). Затраты на сено 72500 тыс. руб. (250 тыс. руб. × 290 га), на зелёную массу 52500 тыс. руб. (250 тыс. руб. × 210 га). Себестоимость 1ц сена – 4,74 тыс. руб. (72500 тыс. руб. ÷ 15300 ц), 1 ц зеленой массы – 0,96 тыс. руб. (52500 тыс. руб. ÷ 54900 ц).

Таким образом, соблюдение вышеизложенного порядка распределения затрат между отдельными видами продукции многолетних и однолетних трав позволит более точно исчислить её себестоимость, а также оценить эффективность производства отдельных площадей в зависимости от полученной на них кормовой продукции и принимать обоснованные управленческие решения.



VI. ИННОВАЦИОННЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УДК 378.134:001.89

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТУДЕНТОВ КАК ОСНОВА ТВОРЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ БУДУЩЕГО СПЕЦИАЛИСТА АГРАРНОЙ СФЕРЫ

*Полетаева И.В., преподаватель
Белорусская ГСХА*

Реализация современных новаций в экономике и сельском хозяйстве Республики Беларусь в условиях модернизации высшего образования делает акцент на необходимости подготовки квалифицированных, инициативных, самостоятельных и творческих специалистов, способных постоянно совершенствовать свою личность и деятельность. Профессиональное кадровое обеспечение аграрной сферы специалистами, в свою очередь, будет способствовать становлению рыночных отношений и укреплению экономики аграрного сектора.

Современные требования к успешному развитию сельского хозяйства и экономики предполагают высокий уровень квалификационного потенциала специалистов, имеющих высшее образование и адекватно выполняющих свои функции, обладающих открытостью инновационным процессам и отличающихся социально-профессиональной активностью и мобильностью. Эти составляющие обеспечивают современным квалифицированным специалистам проявление инициировать инновационные процессы в экономической и аграрной сферах. Качественный же показатель образовательного потенциала специалистов позволяет его обладателям фиксировать возможности соответствия их образования социально-экономическим процессам в стране, а также практического воплощения результатов учебно-воспитательного опыта и науки.

В связи с этим остро стоит задача подготовки будущих специалистов с установкой сознания на инновационный вектор мышления и деятельности.

Профессиональное самоопределение и самореализация будущих специалистов в социуме рассматривается как качественная характеристика и эффективная результативность практико-ориентированного учебного процесса высшего образования. В этом плане современная образовательная парадигма высшей школы – это не только усвоение

системы фундаментальных знаний, но и творческая их реализация на рынке труда и в различных сферах жизнедеятельности общества. В условиях активизации творческих функций будущих специалистов агропромышленных комплексов возрастает необходимость органичного соединения практико-ориентированного обучения с научно-исследовательской работой.

В соответствии с этим, важным компонентом в системе профессиональной подготовки будущих специалистов АПК выступает их научно-исследовательская деятельность, направленная на развитие интеллекта, критического мышления, эвристических способностей и творческой самостоятельности [1] студентов по овладению научными знаниями, освоению новыми способами познания и применению выработанных умений и навыков в решении практических задач сельскохозяйственного производства.

Научно-исследовательская деятельность – это концентрация учебно-познавательных, организационных и регулятивных действий, понимаемая как качество интеллектуального и творческого развития личности будущих специалистов.

Условиями развития исследовательской инициативы студентов являются доминирование активного познавательного интереса в мотивационной структуре личности обучающихся и творческий характер учебно-познавательной деятельности. Выполнение данных условий обеспечивается нацеленностью участников процесса обучения на творчество.

В качестве критериев созидательно-творческой активности студентов выступают наличие мотивации, проявление интеллектуальной инициативы, самостоятельности и самоорганизации в учебно-познавательной деятельности, уровень развития творческих способностей и практической их реализации.

Научные исследования, проводимые в диаде сотрудничества «преподаватель-студент», являются насущной необходимостью. В идеале каждый студент, творчески относящийся к своей профессии, ощущает потребность в проведении, по меньшей мере, микроисследования, включающего оценку уровня знаний, развитости личности, измерение эффективности той или иной образовательной технологии. При этом в основе исследовательского поиска лежит процесс самообучения студентов, который обеспечивает не только овладение способами приобретения необходимых знаний, но и способствует социальному прогнозированию, проектированию, экспериментированию, а также формированию самостоятельности как профессионально значимого качества личности и проявлению творчества. В то же время у студен-

тов появляется возможность определять собственные учебно-исследовательские задачи и находить средства их решения, реализовывать себя в образовательном процессе – их деятельность становится продуктивной. Таким образом, у студентов развивается творческое отношение к изучению предлагаемых учебных дисциплин высшей школы, а для преподавателей открывается возможность реализации самых разнообразных педагогических инноваций, технологий, несущих воспитательный, развивающий и творческий смыслы.

При этом от самих преподавателей требуется высокий уровень развития абстрактно-теоретического мышления, интуиции, наличие профессиональных качеств, основанных на умении оперировать такими категориями как цель, задача, проблема, идея, замысел, гипотеза, инструментарий исследования. Особенно необходимы многомерность и альтернативность мышления, умение проводить экстраполяцию и моделирование.

Практическая модель включенности студентов в научно-исследовательскую деятельность как основы творческого развития личности имеет системную организационную структуру, содержательное наполнение и методическое обеспечение.

Прогрессивное развитие практико-ориентированной учебно-исследовательской деятельности сопровождается активным вовлечением студенческой молодежи в научные исследования. Организация учебных исследований студентов в аспекте деятельности научных кружков, конструкторских бюро, лабораторий, практик различных направлений позволяет привлекать их к изучению различных проблем в области экономики и сельского хозяйства, духовно-нравственной и социально-политической сферах современного общества на переменной и долговременной основах в соответствии с научной тематикой кафедр и потребностями развития АПК. Постановка опытов, использование специальной технической аппаратуры и достижений современных научных методик, информационных программ приобретают особую актуальность в аспекте получения новизны исследовательских результатов.

Теоретико-практические результаты, полученные студентами в процессе исследований, апробируются на конкурсах, конференциях, выставках, внедряются в АПК. Актуализация данных форм является сильной стороной успешности профессиональной подготовки будущих специалистов и напрямую связана с постоянной модернизацией учебно-производственной практики. Несомненно, интеграция исследовательского и практико-ориентированного подходов является ценностной составляющей качества образовательного процесса современной высшей школы Республики Беларусь.

Таким образом, в образовательном процессе современного вуза возможно успешное развитие творчества будущих специалистов. Комплексная организация научно-исследовательской познавательной деятельности обучающихся на основе их самообразования позволяет повысить уровень самообучения и творческой активности будущих специалистов в такой степени, которая обеспечит их дальнейший профессиональный рост. Развивать ее – одна из важнейших задач образовательной системы высшей школы.

Литература:

1. Пидкасистый П.И. Организация учебно-познавательной деятельности студентов. – М.: Педагогическое общество России, 2005. – 144 с.



УДК 316.453

**МИРОВОЗЗРЕНИЕ МОЛОДЕЖИ – СТРАТЕГИЧЕСКИЙ
РЕСУРС ГОСУДАРСТВА**

*Сидорова В.А., к.и.н., доцент
УО «Белорусская ГСХА»*

Молодежь самая динамичная и восприимчивая часть общества открытая вызовам времени и новым ценностям. От того, какие ценностные ориентации будут осваиваться молодым поколением, во многом будет зависеть развитие общества и успех демократических преобразований в стране. Следует иметь ввиду, что в XXI веке субъективная составляющая в развитии социально-политических процессов благодаря имеющимся на сегодняшний день информационным технологиям все более усиливается, а история постепенно превращается в реализацию некоего «исторического проекта», и совершенно очевидно, что роль мировоззрения социального субъекта, способного к «сознательному проектированию» социальных процессов, умеющего выбрать правильную политическую, экономическую, культурную, духовную позицию в сложном хитросплетении происходящих событий усложняется. Мировоззрение является отражением материального и общественного бытия людей и зависит от уровня человеческих знаний, достигнутых в данный исторический период.

Мировоззрение молодежи – истинное или искаженное – во мно-

гом определяет цели и, соответственно, результаты социально-экономического развития страны. Если система мировоззренческих ценностей основана на таких базисных добродетелях, как желание жить в мире и согласии, уважении к труду, приоритете духовно-нравственных начал и т.п., то страна сеет и убирает хлеб, производит тракторы и автомобили, на равных торгует с соседями, проводит миролюбивую внешнюю политику. Вместе с тем, через информационные технологии, систему воспитания и образования можно сформировать у молодежи иное, искаженное, эгоистично-гедонистическое мировоззрение, связанное со стремлением к максимизация индивидуальный выгоды и удовольствий, желанием как можно больше урвать и потребитель, жить за счет других.

В формировании мировоззрения молодого поколения ведущую роль играет социально-гуманитарная составляющая в системе образования, ответственная за качество сознания и развития способностей к рациональному мышлению, воспитывающая молодежь в духе национальных традиций.

В процессе модернизации системы образования в Республике Беларусь расширились методологические подходы в изучении социогуманитарных дисциплин. Получили широкое распространение и использование инновационные методы преподавания. Появилась возможность с помощью информационно-компьютерных сетей интенсифицировать, активизировать процесс усвоения знаний, умений, навыков. Изменилась и продолжает интенсивно меняться и сама идеология построения и программирования все более сложных и многофункциональных компьютерных систем, их объединение в разветвленные международные информационные сети.

Осуществляя модернизацию в системе образования следует иметь в виду, что в странах Западной Европы и США посредством «аналитических институтов», «мозговых трестов» с учетом изменившегося геополитического пространства в мире с пристальным вниманием следят за мировоззрением населения в постсоветских республиках. На основе полученных данных в аналитических центрах создаются проекты по идеологическому программированию сознания прежде всего молодежи, всех видов элит и народных масс. Механизмы такого программирования совершенствуются из года в год с учетом полученных результатов. Действующая в Интернет-пространстве мощная киберармия имеет профессионально подготовленную структуру, наработанные и апробированные методы и средства воздействия на современную инфантильный молодежь через так называемый «корпус блогеров» путем флешмоба и смартмоба, завлекательными и азартными играми.

Современная «играющая молодежь» охотно готова переместить действие игры из виртуального пространства в реальную жизнь. Все это на руку заказчикам и организаторам флешмобных акций, экстравагантных и забавных, созданных якобы исключительно для того, чтобы шокировать обывателя. При ближайшем рассмотрении безобидные мобберы оказываются мощной политической силой, способной с «легкой руки» киберспециалистов повлиять на ход политических событий в любой стране. Результаты подобной «работы» мы видим в Украине, в странах Африки, Азии и других регионах мира и список это далеко не завершен.

Специалисты западных коммуникационных и информационно-психологических технологий стараются воздействовать на сетевые структуры именно по когнитивной сфере – по сознанию и подсознанию отдельного индивида и социальных групп. При этом можно согласиться и с мнением отдельных политических аналитиков в том, что технические средства реализации социальных идей играют вспомогательную роль, а главный приоритет отдают знанию и пониманию реальных закономерностей развития общества [2, С. 54].

Формирование знаний в понимании закономерностей развития общества, а в целом и мировоззрения, ведущую роль играют социально-гуманитарные дисциплины. Это хорошо понимают и западные специалисты современных сетевых войн, навязывая свои компетентностные подходы в отечественной системе образования. В Республике Беларусь в последние годы идет реформа системы образования, в которой главный акцент сделан на преподавание общественных дисциплин. С 2012/2013 учебного года обучение социально гуманитарных дисциплин осуществляется по экспериментальным программам интегрированного модуля «Политология», объединяющего дисциплины политология и основы идеологии белорусского государства в объеме 34 часов (18 часов лекционных, 16 часов семинарских занятий); интегрированного модуля «Философия» объединяющего дисциплины философия и основы психологии и педагогики в объеме 180 часов (философия – 100 часов и 80 часов – основы психологии и педагогики). Изучение интегрированных модулей завершается сдачей дифференцированного зачета.

С введением указанных модульных дисциплин сократилось:

- во-первых, количество часов на обеспечение целого ряда дисциплин;
- во-вторых, базовые, фундаментальные дисциплины – философия, политология, социология, педагогика, психология и другие стали второстепенными, не выполняющие своего функционального предна-

значения;

- в-третьих, снизился уровень образовательных программ;
- в-четвертых, снизилось качество знаний студентов, упал интерес и их увлеченность этими дисциплинами;
- в-пятых, стала непредсказуемой перспектива развития этих фундаментальных дисциплин, обеспечивающих формирование мировоззрения молодого поколения, да и в целом всего населения страны, осуществляющих и процесс политической социализации личности.

В осуществлении реформирования системы образования не учли того, что с модернизацией политических систем в постсоветских республиках, особенно в Республике Беларусь и Российской Федерации с противостоящими субкультурами процесс политической социализации имеет свои особенности. После смены политического режима оказалась дискредитирована прежняя система ценностей, а новые ценности, убеждения и идеалы не стали доминирующими в массовом сознании, особенно среди молодежи. Формирование мировоззрения, новой системы ценностей, требует длительного времени, эффективной работы всех социально-политических институтов и прежде всего системы образования.

В заключении следует отметить: что,

- нельзя забывать уроков истории и причин развала Советского Союза, а затем увлечению демократическими «ценностями» Запада, приведшими многие постсоветские республики к серьезным проблемам;
- нельзя уничтожать свои традиционные славянские идеалы и ценности, такие как служение Отечеству и своему народу, а не для корыстного стяжания; приоритет во всех сферах жизнедеятельности нравственных начал, а не юридических; первичность обязанностей перед Родиной, обществом, семьей, а не индивидуальных прав и свобод; коллективизм, сотрудничество и взаимовыручка, а не дезинтеграция и конкуренция; культ семьи и здорового образа жизни;
- нельзя демонтировать социогуманитарную составляющую в системе образования, ответственную за формирование сознания и развитие способностей к рациональному мышлению, а в целом формированию мировоззрения молодежи и в целом всего населения страны;
- нельзя экономить на системе образования, которая ответственна за подготовку гражданина – патриота, гражданина – управленца, гражданина – труженика, гражданина – созидателя, определяющая эффективно-правильные стратегии развития общества и государства.

В новейшей истории Республики Беларусь важнейшей проблемой стала организация жизни общества и координация деятельности

всех членов общества. Для этого нужна эффективная власть, целенаправленно формирующая мировоззрение населения и прежде всего молодежи. Среди трех основных задач: модернизации, информатизации общества определена третья составляющая – ставка на молодое поколение, обладающее чувством гражданской ответственности.

Литература:

1. Байнев, В.Ф. Мировоззрение народа как стратегический экономический ресурс, ключевой фактор глобальной конкурентоспособности и устойчивого развития / В.Ф. Байнев // Новая экономика. – 2012. – № 1. – С. 4-10.

2. Гигин, В.Ф. Революционная волна: уроки и выводы / В.Ф. Гигин // Белорусская думка. – 2012. – № 5. – С.48-50.

3. Кирвель, Ч.С. Модернизация образования: скупой платит дважды / Ч.С. Кирвель, С.М. Семерник // Белорусская думка. – 2012. – № 9. – С.69-75.



УДК 37.378.1

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА В ИННОВАЦИОННОЙ ПАРАДИГМЕ ОБРАЗОВАНИЯ

*Рубец С.Г., Кулько Е.И.
УО «Белорусская ГСХА»*

Проблема удовлетворения потребностей общества в высококвалифицированных специалистах в настоящий момент стоит достаточно остро. Высокие темпы развития экономики, стремительно меняющиеся требования к компетенциям выпускника вуза, большой объем информации, необходимой для усвоения к концу обучения реально демонстрируют недостаточность лишь теоретического материала, который студент получает на лекции и воспроизводит на семинарских занятиях. Преподаватели высшей школы, бизнес-тренеры, менеджеры по обучению персонала сходятся в едином мнении, что недостаточно привить выпускнику набор теоретических знаний, гораздо важнее научить его применять полученные знания в реальных практических ситуациях. В современном обществе человек зачастую не останавливается на получении одного высшего образования и стремится постоянно повышать свой уровень профессионального мастерства, одним из вариантов обу-

чения может послужить организация участником образовательного процесса своей деятельности исходя из своих пожеланий, т.е. самостоятельно.

Традиционно в педагогике самостоятельная работа трактовалась как деятельность студента, выполняемая по указанию преподавателя, но без его присутствия. Однако новые условия педагогической реальности посодействовали пересмотру сути понятия «самостоятельная работа» и смене отношения к ней. Во-первых, мы становимся свидетелями появления нового видения роли образования в жизни человека, возникновения новой парадигмы образования и, в связи с этим, широкого распространения в нынешнем обществе таких форм, как самообразование и непрерывное образование. На смену модели «образование на всю жизнь», приходит инновационная парадигма образования, важнейшей составляющей которой является идея образования в течение всей жизни или идея непрерывного образования.

Реализация идеи непрерывного образования направлена на преодоление основного противоречия современной системы образования – противоречия между стремительными темпами роста знаний в современном мире и ограниченными возможностями их усвоения в период обучения. Если в основе традиционной «парадигмы обучения» стоит задача передачи знаний от преподавателей к студентам, то в новой «парадигме обучения» - создание среды и формирование опыта, способствующих не только добыче знаний студентами для самих себя, но и осуществлению открытий, решению возникающих проблем.

Сегодня, когда основная задача – не получать, а «строить» свое образование, которое и после вуза не заканчивается, а продолжается «всю жизнь» - важно, в процессе обучения в вузе, создавать условия для развития потребности у студента в непрерывном самосовершенствовании и самообразовании. Концепция непрерывного образования дает право каждому специалисту на смену профессий на рынке труда каждые 5-7 лет. В этих современных условиях актуальной становится проблема становления личности активной и знающей, с постоянным стремлением к получению информации, которая нужна не только сегодня, но и в будущей жизни.

Образование – это личностное приобретение человека, совокупность изменений, наступивших в нем в результате его активности. Образование выражается в овладении системой знаний, умений и навыков, опытом творческой деятельности, в сформированности мировоззрения, развитии качеств личности, творческих сил и способностей. Содержание образования - это тот необходимый результат, который формулируется в требованиях к выпускнику учебного заведения. При

формировании содержания обучения педагоги определяют состав предъявляемой студентам учебной информации в виде комплекса задач, направленных на формирование соответствующих умений и навыков, а также некоторых личностных качеств.

Очевидно, что современный этап развития высшего образования предполагает качественное изменение подходов к определению его содержания, а также форм учебно-познавательной деятельности студентов. Это связано с формированием новой парадигмы высшего образования, в основе которой лежит идея развития личности студента.

Интегральным показателем качества профессионального образования в контексте его модернизации, рассматривают компетентность специалиста, которая определяется не через определенную сумму знаний и умений, а характеризует умение человека мобилизовать в конкретной ситуации полученные знания и опыт.

Профессиональная компетентность подразумевает помимо технологической и профессиональной подготовки, целый ряд других компонентов, имеющих, в основном внепрофессиональный опыт. Это, в первую очередь, такие качества как самостоятельность, способность принимать ответственные решения, умение постоянно учиться и обновлять знания; такие качества мышления, как гибкость, системное мышление; такие коммуникативные качества, как коммуникация, умение вести диалог и другие.

В заключение отметим, что хорошо организованная самостоятельная работа студентов позволяет не только эффективно проводить аудиторные занятия, привлекать к обсуждению вопросов как можно больше студентов, но и формировать у них устойчивый интерес к изучаемому предмету, осознавать ценность приобретенных знаний, вырабатывать стремление и умение самостоятельно их добывать. Самостоятельная работа формирует самостоятельность как черту характера, играющую важную роль в структуре личности современного специалиста, который должен обладать навыками самостоятельной и научной деятельности, иметь способности брать на себя ответственность, самостоятельно решать проблемы, находить конструктивные решения в кризисных ситуациях [1].

Литература:

1. Ернязова Х. М. Современное образование как основа профессионализации человека / Образование и наука на 21 век // Материалы 5 международной научно-практической конференции. – Т. 7. – София, 2009.



УСИЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА С ПОМОЩЬЮ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ

*Таранов А.В., к.э.н., доцент
Брянский ГТУ*

В соответствии со «Стратегией социально-экономического развития Брянской области» и посланием Президента Российской Федерации Государственной Думе, для развития Брянского региона по типу активной стратегии используются три основных направления развития: совершенствование человеческого капитала, развитие информационного общества и развитие туризма как информационно-насыщенного направления. С точки зрения неоклассической и других теорий региональные производители на совершенном рынке конкуренции могут иметь преимущество только при наличии существенных преимуществ, например, в связи с коротким транспортным плечом при экспорте сырьевых ресурсов (как это имеет место у приграничного Брянского региона). В сфере услуг, в частности образование, за счет цены услуг можно конкурировать с мегаполисами.

Главный ресурс Брянского региона – не природное богатство, а люди, способные к творческой деятельности и генерации новых идей. Поэтому необходимо поддерживать творческие предпринимательские способности народа, создать такие условия для личности, чтобы можно было жить, работать (зарабатывать) и творить. Именно развитие человеческого капитала является базой для поиска ответа на сложившиеся вызовы и целью гуманитарного проектирования развития региона [1]. Человеческий капитал является основой эволюционного развития местного сообщества, включает в себя социальное воспроизводство населения, в том числе следующие виды воспроизводства: демографическое (новых поколений), квалификации и компетенции, духовно-культурное, социальных институтов, в первую очередь образования. Основным критерием развития человеческого капитала является уровень и качество образования. Новые формы инновационной экономики региона - дистанционного обучения (ДО) – прочно закрепляют позиции в сфере высшего образования. Дистанционное обучение – способ организации процесса обучения, основанный на использовании современных информационных и телекоммуникационных технологий, позволяющих осуществлять обучение на расстоянии без непосредственного контакта между преподавателем и учащимся [4].

Под дистанционными образовательными технологиями (ДОТ) понимаются образовательные технологии, реализуемые в основном с применением информационных и телекоммуникационных технологий при опосредованном (на расстоянии) или не полностью опосредованном взаимодействии обучающегося и педагогического работника.

Преимущества дистанционного обучения перед классическим [3]:

- более высокая адаптивность к уровню базовой подготовки и способностям обучаемых, к их материальному положению, здоровью, месту жительства и т.д., и соответственно, лучшие возможности для ускорения процесса получения образования и повышения качества обучения;

- разделение всего образовательного процесса на отдельные этапы (модули), завершенность образования на каждом этапе с выдачей соответствующего документа, что обеспечивает возможность непрерывного профессионального роста обучающегося;

- повышение качества образовательного процесса за счет ориентации на использование автоматизированных обучающих и тестирующих систем, специализированных учебно-методических пособий с обязательными тестовыми вопросами, заданиями для самоконтроля и т.д.;

- использование в образовательном процессе новейших достижений информационных и телекоммуникационных технологий, что обучает и работе с ними;

- концентрированное представление учебной информации и мультидоступ к ней повышает эффективность усвоения материала;

- оперативное обновление методического обеспечения учебного процесса, т.к. содержание методических материалов на машинных носителях легче поддерживать в актуальном состоянии;

- доступность для обучающихся «перекрестной» информации, поскольку появляется возможность, используя компьютерные сети, обращаться к альтернативным ее источникам;

- возможность обращения ко многим источникам учебной информации (электронным библиотекам, банкам данных, базам знаний и т.д.); общение через сеть Интернет и посредством электронной почты, друг с другом и с преподавателями.

- приобретение профессиональных знаний и умений по высокому образовательному стандарту, не меняя места жительства;

- возможность получения образования без отрыва от профессиональной деятельности – зарабатывать деньги, заниматься делом и одновременно получать знания и умения для более высокой профессиональной ступени;

- возможность пройти обучение и аттестацию быстро, в сжатые

сроки, или наоборот, отсрочить аттестацию, то есть лучше, разумнее планировать свое время;

- возможность одновременно заниматься по нескольким специальностям в разных учебных заведениях;

- равные возможности получения образования независимо от места проживания, состояния здоровья, элитарности и материальной обеспеченности обучаемого;

- повышение творческого и интеллектуального потенциала обучающихся за счет самоорганизации, стремления к знаниям, умения взаимодействовать с компьютерной техникой и самостоятельно принимать ответственные решения;

- уникальность обучения для удалённых от вуза городов и сельских местностей, где другие возможности обучения практически отсутствуют;

- экономичность получения знаний;

- экспорт и импорт мировых достижений на рынке образовательных услуг;

- дистанционное обучение расширяет и обновляет роль преподавателя (тьютера), который должен координировать познавательный процесс, постоянно совершенствовать преподаваемые им курсы, повышать творческую активность и квалификацию в соответствии с нововведениями и инновациями [5];

- ярко выраженная практичность обучения (обучающиеся могут напрямую общаться с конкретным преподавателем и задавать вопросы о том, что интересует больше всего их самих).

- престижное Брянское образование в лучших университетах региона и у лучших преподавателей;

- студент приобретает глубокие знания благодаря качеству образовательной среды – крупнейшему научному центру Брянского региона;

- государственный диплом авторитетного в России Брянского ВУЗа;

- объективность оценки знаний – электронный контроль знаний системы дистанционного обучения (СДО) гарантирует непредвзятость и независимость оценок;

- повышение мотивации на саморазвитие;

- получение знаний и навыков их применения на рабочем месте;

- оптимизация затрат студента, экономия времени и средств (до 30 %) на проживание и передвижение;

- экономичность образования (на 30 % дешевле классического образования за счет репликации (тиражирования) курсов);

- инновационные педагогические технологии;

- работа с технологиями e-learning и повышение информацион-

ной культуры;

- система электронного обучения, использующая Интернет и мультимедиа;

- самостоятельная работа с электронными материалами;

- получение консультаций тьютера в режиме on-line и off-line;

- участие в виртуальном сообществе пользователей университета;

- круглосуточная доставка электронных учебников;

- работа студентов с учебными веб-ресурсами;

- возможность получения знаний вне зависимости от расстояния, времени и места проживания;

- трансляция face-to-face (лицом-к-лицом);

- электронные корреспонденции;

- уменьшенное личное общение с преподавателями;

- удобно для тех, кто много работает и/или путешествует;

- отсутствие привязки к жесткому графику и конкретному месту;

- возможность самостоятельно подбирать интенсивность обучения;

- возможность приостановки и продолжения обучения по желанию студента;

- возможность стать специалистом в режиме on-line;

- времени на осмысление материала остается больше;

- экономия временных ресурсов.

Недостатки дистанционного образования:

- нивелируется роль педагога, учителя как нравственного наставника;

- отсутствие прямого очного общения между обучающимся и преподавателем, отсутствие эмоциональной окраски;

- необходимость в персональном компьютере и доступе в Интернет; необходимость постоянного доступа к источникам информации.

Нужна хорошая техническая оснащенность, не все желающие имеют компьютер и выход в Интернет, нужна техническая готовность к использованию средств дистанционного обучения;

- высокие требования к постановке задачи на обучение, администрированию процесса, сложность мотивации слушателей;

- проблема аутентификации пользователя при проверке знаний.

Последовательность организации ДО. После зачисления на каждого студента в университете формируется электронное личное дело (досье), которое размещается в единой информационной системе университета независимо от того, в каком филиале будет обучаться студент. Все сведения о студенте будут автоматически поступать в его электронное личное дело. Вместо журнала группы ведется электронное личное дело, в котором в любой момент времени можно получить

информацию по студенту и учебному менеджеру, когда и какие проведены занятия, какие оценки получены за каждое занятие, какие выполнены письменные работы. Интеллектуальная информационная система «Деканат», проанализировав успеваемость каждого студента, подготовит беспристрастное решение о допуске студента к экзаменам, о переводе с курса на курс, о выходе на итоговую аттестацию. Каждый студент при зачислении получает карту-пропуск, которая является личным идентификатором студента при проходе в центр доступа к образовательным ресурсам университета и при тестировании. Она содержит ФИО и пароль студента.

Обучение начинается с того, что каждый студент ориентируется на утвержденный учебный план из обязательных дисциплин и дисциплин, предлагаемых ему на выбор. На базе этого учебного плана составляется учебное расписание. Занятия студентов проходят в универсальных учебных аудиториях, видеоконференцзале и на личных компьютерах. Для этого на личный компьютер студента устанавливается специальное программное обеспечение и закачивается необходимый комплект учебных и методических материалов. Обучаться на личном компьютере очень удобно. Можно захватить компьютер в командировку, на отдых, можно заниматься дома без ограничения времени. Но аттестационные и коллективные занятия студент обязан проходить только в ВУЗе или его филиале, в центре доступа под контролем преподавателя или учебного менеджера.

Для самостоятельной подготовки к занятиям и аттестациям, для подготовки письменных студенческих работ студент использует учебники, дополнительную учебную и научную литературу из электронной библиотеки (ЭБ) университета. Работать в ЭБ во внеурочное время студент может на любом свободном компьютере. Также возможно получение информационно-библиотечных ресурсы на личный электронный носитель (съёмное запоминающее устройство, мобильный телефон, компакт-диск и др.) В основе самостоятельной подготовки к занятиям и контрольным процедурам – изучение электронных рабочих учебников. Рабочие учебники разрабатывают преподаватели (тьютеры) для каждого раздела (модуля) дисциплины. Студенты, которые предпочитают работать с бумажными учебниками, могут сделать непосредственно в учебном заведении индивидуальный заказ на изготовление печатных рабочих учебников и методических материалов. Печатные издания можно заказывать каждый семестр. Затем они остаются в собственности студента.

Развитие инновационных форм развития региональной экономики – дистанционного обучения в системе российского образования –

будет продолжаться и совершенствоваться по мере развития Интернет технологий и совершенствования методов дистанционного обучения. Дистанционная форма обучения способствует массовому распространению образования, делая учебные курсы доступными по сравнению с традиционным очным образованием. Тем не менее, приходится констатировать низкое качество дистанционного обучения, что закономерно в контексте существующих приоритетов – минимизация расходов. Широкое распространение дистанционного обучения в России получит тогда, когда в России появятся соответствующие технические возможности и хорошие телекоммуникации каналы. Дальнейшее развитие систем дистанционного обучения предполагают обеспечение максимальной интерактивности. На самом деле не секрет, что обучение только тогда становится полноценным, когда достигается имитация реального общения с преподавателем, - вот к этому и следует стремиться. Необходимо использовать сочетание различных типов электронных коммуникаций, что позволяет компенсировать недостаток личного контакта за счет виртуального общения. Дистанционное образование позволяет реализовать два основных принципа современного образования – «образование для всех» и «образование через всю жизнь».

Литература:

1. Сайт «Образование». Режим доступа <http://www.obrazovanie-ufa.ru>.
2. Таранов, А.В. Преимущества и недостатки дистанционного обучения. Экономическая психология управления человеческими ресурсами: материалы Международ. науч.-практ. интернет-конф. / под ред. Д.В. Ерохина. – Брянск: БГТУ, 2011 – 247 с. (С. 137).
3. Таранов, А.В. Информационная философия и общество. Философия в контексте современных социальных практик : материалы Научных философских чтений : 21 марта 2012 г. / Брянск. обл. науч. универс. б-ка им. Ф.И. Тютчева; Брянск. отд-ние Рос. Филос. об-ва. – Брянск, 2012. – 140 с.
4. Таранов, А.В. Проблемы инновационной модернизации региональной экономики. Материалы «Проблемы молодежного II международной конференции «Молодежное инновационное предпринимательство». – М.: Ториус 77, 2013. – 160 с.
5. Таранов, А.В. Управление знаниями на современном промышленном предприятии. Материалы Международной инновационной конференции «Инновации – 2013», Брянск, Брянский институт управления и бизнеса, 2013. – 312 с.
6. Сайт 1С. Режим доступа www.1C.ru.



УДК 378.147.88

ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ: ДОСТИЖЕНИЯ И ПРОБЛЕМЫ

*Приходько Г.Л., Приходько Ф.С.
УО «Белорусская ГСХА»*

Информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) стали характерной чертой современного общества, существенно повлиявшими на жизнедеятельность как социума, так и отдельных людей. Перед ними открываются принципиально новые возможности для самореализации. Одним из важнейших направлений информатизации современного общества является информатизация образования. Это процесс внедрения в сферу образования информационных и коммуникационных технологий, программных, программно-аппаратных и технических средств, устройств, функционирующих на базе микропроцессорной, вычислительной техники, а также современных средств и систем транслирования информации, информационного обмена, обеспечивающие операции по сбору, продуцированию, накоплению, хранению, обработке, передаче информации и возможность доступа к информационным ресурсам компьютерных сетей (в том числе глобальных).

Информатизация в сфере образования Республики Беларусь находит свое выражение в использовании электронных средств обучения. Они включают в себя обучающие, контролирующие программные средства; информационно-поисковые, информационно-справочные программные средства; моделирующие, демонстрационные, обеспечивающие наглядное представление учебного материала, визуализацию изучаемых явлений, процессов и взаимосвязей между объектами; учебно-игровые, позволяющие «проигрывать» учебные ситуации (например, с целью формирования умения принимать оптимальное решение или выработки оптимальной стратегии действия).

В эпоху глобальной информатизации ИКТ могут стать существенным фактором развития образования, что связано в первую очередь с возможностью получения информации практически из любого региона мира. Методически правильное использование информационных технологий в учебном процессе позволяет индивидуализировать и дифференцировать обучение, следовательно, сделать его более эффективным [1]. Поэтому они должны соответствовать общедидактическим требованиям научности, доступности, наглядности, системности

и последовательности предъявления материала, сознательности обучения, самостоятельности и активности деятельности, единства образовательных, развивающих и воспитательных функций.

ИКТ дают возможность по-новому наладить коммуникацию педагогов, учеников и их родителей, способствуют превращению процесса обучения в совместную творческую деятельность, найти больше точек взаимопонимания между педагогами и учениками, развить их креативные способности. Информационные технологии изначально были встречены с большим энтузиазмом как чиновниками, так и педагогическим сообществом. Может показаться, что внедрение и использование информационных технологий всегда и везде это безусловное благо. Во многих случаях это почти так. Однако их бездумное внедрение способно принести больше вреда, нежели пользы.

Несмотря на всё большее внедрение ИКТ в образовательное пространство следует все же признать, что качество самого образования не повысилось. Если же говорить об уровне знаний выпускников практически любых (школа, колледж, вуз) учебных заведений, то сегодня наблюдается его падение. Это становится острой общественной проблемой, темой многочисленных публикаций, дискуссий на радио и телевидении [2, С. 247-248].

Иными словами нельзя не признать, что ИКТ не оправдали в полной степени тех ожиданий, которые на них возлагали как на современное средство, способствующее выводу образования на качественно новый уровень.

Сами ИКТ прочно утвердились в системе образования как одно из эффективных технических средств, позволяющих легко извлекать значительные массивы информации. Появилось огромное количество лиц, являющихся лишь пользователями ИКТ, подменяющих повышение своего образовательного уровня быстрым получением сведений, информации, которые эти технологии могут предоставить.

Давно известно, что информация может быть избыточна (например, визуальные эффекты во время занятий сначала привлекают, но затем рассеивают внимание). Количество сведений увеличивается, но их закрепления и осмысления не происходит (время обучения лимитировано). Из-за этого «механизм фильтрации» знаний дает сбои, происходит механическое отсечение части информации от общего информационного потока как избыточной, хотя в числе таких отброшенных знаний могут быть и действительно нужные, а в число отобранных – второстепенные. Студент (школьник-старшеклассник), надеющийся на ИКТ как на главное и (как ему кажется) универсальное средство и получения знаний, и подготовки отчетности по изучаемому ма-

териалу, чаще всего не выдерживает соблазна использования своего компьютера для формального выполнения различных заданий, компонуя материал по ключевым словам без должного анализа и усвоения.

Нередко ИКТ используются для обмана в учебном процессе, который становится все более изощренным и массовым. Речь идет в первую очередь о скачиваемых студентами из сети Интернет рефератах, курсовых, докладах на студенческие научные конференции и выдаваемых за результаты своих научных изысканий. Обман также проявляется в списывании, использовании шпаргалок. Эпоха Hi-Tech кардинально изменила списывание, технику изготовления шпаргалок. Наиболее распространенный тип – электронная шпаргалка. Современные шпаргалки куда большее зло, нежели традиционные.

Написанные от руки – большая редкость. Создание шпаргалки своими руками может являться достаточно эффективным средством повторения и закрепления пройденного материала, формирования навыков четкого и лаконичного выражения мыслей. Увы, современные технологии облегчают изготовление шпаргалок, но делают их не только бесполезными, но даже вредными с точки зрения усвоения знаний обучающимися. Эти явления не столь безобидны, как может показаться на первый взгляд. Пройдя подобную «школу», став специалистами и руководителями, молодые люди во «взрослую» жизнь придут с привычкой к припискам, очковтирательству, другим нарушениям морально-этических норм и правил.

В борьбе со списыванием есть два основных пути: ужесточать внешний контроль со стороны преподавателей и организаторов экзаменов и укреплять внутренний контроль со стороны самих учащихся.

Изменения в этом направлении могли бы способствовать тому, чтобы контролерами стали не только преподаватели, но и сами студенты, активно сигнализирующие преподавателям о нечестности однокурсников.

Литература:

1. Виштынецкий, Е.И., Кривошеев, А.О. Применение информационных технологий в сфере образования и обучения / Е.И. Виштынецкий, А.О. Кривошеев // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.snfpo.ru/help/articles/al.htm>. – Дата доступа: 25.01.2014.

2. Твердынин, Н.М. Информационное общество и образовательное пространство / Н.М. Твердынин // Философия и ценности современной культуры: материалы Междунар. науч. конф., Минск, 10–11 окт. 2013 г. / Белорус. гос. ун-т; редкол.: А.И. Зеленков и [др.]. – Минск: Изд. Центр БГУ, 2013. – 453 с.



УДК 66. 01

ВЛИЯНИЕ МОДУЛЬНО-РЕЙТИНГОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ НА ПРЕПОДАВАНИЕ ФИЛОСОФИИ

*Попова Р.В., к.ф.н., доцент
Кондратова М.В., ст. преподаватель
УО «Белорусская ГСХА»*

Современная высшая школа находится в состоянии постоянного реформирования, что связано со стремлением войти в европейское образовательное пространство, с информатизацией общества, с культурной ситуацией постмодерна. Кроме того, молодым людям нужно научиться жить и успешно действовать в условиях инновационного развития, когда изменения становятся непрерывными спутниками жизни человека. Эти обстоятельства диктуют необходимость поиска таких форм работы вуза, которые бы способствовали и успешной трансформации высшей школы, и благополучной социализации студентов. На наш взгляд, модульная технология является универсальной моделью, в рамках которой можно решить эту задачу.

Модульное обучение – способ организации учебного процесса на основе блочно-модульного представления учебной информации. Модуль – целевая структурная единица, объединяющая определенное содержание предмета и технологию его изучения.

Если схематично представить структуру модуля, в нем выделяются следующие блоки: целевой, информационный, методический и контрольный. Цель формулируется для студента и содержит установку на уровень усвоения и объем изучаемого материала. Смысловое содержание должно быть структурировано так, чтобы учащиеся смогли выбрать ту степень овладения материалом, которая отвечает их потребностям и возможностям. Методическое обеспечение должно помочь наиболее рационально организовать самостоятельные занятия. Контроль в модульной технологии основан на рейтинговой системе, которая предусматривает оценку всех видов учебной и научной деятельности студента и снижает роль случайности при сдаче экзаменов.

Модульная технология основывается на самостоятельной работе студентов, позволяет индивидуализировать процесс обучения, придать ему большую практическую направленность. В связи с этим несколько меняется характер деятельности как студентов, так и преподавателей. Смещаются целевые ориентиры: важно не столько выложить сумму знаний, сколько задать программу изучения предмета. Это требует дру-

гой формы организации учебного процесса, ориентированной не только на аудиторные, но и на внеаудиторные формы работы со студентами.

Технологический подход подразумевает, что предполагаемый результат будет получен независимо от содержания учебного курса, и может воспроизводиться в сходных условиях. Предполагается, что технология позволяет оптимизировать затраты ресурсов при массовом обучении. Как же совмещается технологичность, которая направлена на стандартизацию и унификацию деятельности с индивидуальным подходом и гуманистическими устремлениями образования? Нам кажется, что их объединяет прагматическая установка всех участников образовательного процесса: государство экономит средства, сокращая время обучения в вузе; преподаватель может планировать аудиторную и самостоятельную работу на основе личных предпочтений; студент определяет для себя степень освоения дисциплины.

Мы вынуждены констатировать, что среди определенной части профессорско-преподавательского состава нет внутренней убежденности в правильности и необходимости модульно-рейтинговой технологии. Она является очень трудоемкой для преподавателей и требует от них высокого профессионализма. Кроме того, она кажется искусственной, привнесенной на нашу почву в угоду Болонскому процессу и не отвечающей ни нашим целям, ни нашим традициям в образовании. Думается, что такие сомнения имеют под собой основу. Ведь, в самом деле, качество образования за последние десятилетия снизилось. Осмелимся предположить, что одной из причин является механическое перенесение западных стандартов в образовательное пространство постсоветских республик.

Курс философии имеет особенности, которые по-своему преломляются через модульное обучение, которые ставят ряд проблем в процессе перехода на эту технологию. Не претендуя на их всеохватывающее освещение, нам представляется, что среди них можно выделить следующие, наиболее важные.

При изложении философии преподаватель сталкивается с необходимостью изложить довольно сложный учебный материал доступно и понятно. Некоторые теоретические выкладки являются абсолютно новыми для студентов. Значительная часть времени тратится на «перевод» философских текстов и проблем на более ясный и популярный язык. По модульной технологии преподаватель разрабатывает учебно-методический комплекс, фактически свой учебник, где может просто и понятно изложить теорию, сделать практические и контрольные задания с учетом разноуровневой подготовки студентов и неодинаковой заинтересованности в изучении философии. Это благое дело позволит

легче приобщить студентов к философии. Ведь в последние годы высшее образование теряет свою элитарность, становится почти общедоступным, поэтому все более актуализируются задачи простоты изложения учебного курса, сокращения излишнего теоретизирования, приближения программ и учебников к нуждам будущей профессии.

Нас не всегда удовлетворяет тот уровень знаний и навыков изучения философии, с которым студенты пришли в вуз из школы. Им приходится затрачивать большие усилия на подготовку, и часто они не успевают все во время сделать. Большие объемы заданий, неумение организовать самостоятельную работу создает студентам значительные трудности и отвращает их от учебы. В модульной технологии освоение идет поэтапно, информация разбивается на блоки, в результате чего снижается одноразовый объем усваиваемых знаний. Опыт работы на некоторых факультетах БГСХА показывает, что предполагаемое решение проблемы принимается студентами положительно. Часто слышатся упреки в том, что при таком «порционном» обучении теряется цельность предмета. Подобные сомнения справедливы, вероятно, организационная работа преподавателя должна учитывать такую опасность. Но сами модули – это законченные смысловые блоки, это как бы спецкурсы внутри курса, имеющие свою структуру и логику. Если строить работу последовательно, они не препятствуют главной задаче – научить студентов думать, рассуждать. Важно учитывать и профиль факультета: решить, например, как глубоко следует изучать правоведам философию техники, а гидромелиораторам – философию права.

Значительная часть преподавателей гуманитарного цикла, в том числе и философии, убеждена, что из множества разных форм контроля (конспектирование, письменные ответы, доклады, рефераты и др.) все же самым надежным является личная беседа. Именно здесь проверяются не только знания предмета, но и умение правильно выразить суть ответа, определить категории и концепции, способность самостоятельно мыслить. Такая беседа становится защитой от шпаргалки, с которой безуспешно ведется борьба в высшей школе. Гибкость модульно-рейтинговой системы предполагает синтез традиционной формы оценки знаний с новыми подходами.

В заключение отметим, что, внедряя новшества, нельзя забывать лучшие образцы и традиции нашей высшей школы. А.С.Пушкин называл людей, слишком увлеченных новыми веяниями, представителями полупросвещения, которым свойственно «невежественное презрение ко всему прошедшему, слабоумное изумление перед своим веком, слепое пристрастие к новизне, частные, поверхностные сведения, наобум приуроченные ко всему» (3, 245). А ведь наша система гуманитар-

ного образования успешно прошла проверку на рубеже 80-90 годов прошлого века. Преподаватели в сжатые сроки изучили новые предметы и разработали множество спецкурсов. Это была серьезная проверка качества советской школы. Однако реальная жизнь сейчас ставит перед педагогами новые задачи. Если мы стремимся войти в европейское образовательное пространство и шагнуть в информационное общество, то мы должны построить свою систему образования, приобщившись к лучшим мировым достижениям в этой области. Сейчас критике подвергается и классическая школа, и новаторские технологии. Надеемся, что такая критическая работа станет плодотворной и приведет к синтезу наиболее значимых достижений обеих моделей.

Литература:

1. Лазаревич, А.А. Глобальное коммуникационное общество / А. А. Лазаревич. – Минск: Белорусская наука, 2008. – 350 с.
2. Громько, Н.В. Интернет и постмодернизм: их значение для современного образования / Н.В. Громько // Вопросы философии. – 2002. – № 2. – С. 175-181.
3. Пушкин, А.С. Александр Радищев / А.С. Пушкин // Полн. собр. соч.: в 10 т. – Л., 1978. – Т. 7. – С. 239 – 253.



УДК 37

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В КОНТЕКСТЕ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ

Кулько Е.И.

УО «Белорусская ГСХА»

Изменения образовательных стандартов высшего профессионального образования вносит существенные коррективы в образовательный процесс. В современных условиях востребован специалист, который обладает гибкостью и мобильностью на рынке труда и профессий, способный принимать самостоятельные решения, преобразовывать социальную среду и свою профессиональную деятельность, способен к эффективному профессиональному взаимодействию, общению, обучению и самообучению, оперативному поиску информации, её оценке и использованию для принятия конкретных практических решений. Следовательно, не только на экономические, но и на социальные институты, в частности на образование, возлагаются обязательства по обеспечению потребностей в специалистах для разных

областей народного хозяйства.

Это, в свою очередь, определяет необходимость совершенствования образовательного процесса, что может осуществляться через обновление его содержания, технологий, совершенствование механизмов взаимодействия учебных заведений и потребителей. Вместе с тем, чтобы сегодня осуществлять процесс подготовки высококвалифицированного специалиста с системным и даже глобально цивилизованным мышлением, нужно, чтобы и сами преподаватели были готовы к соответствующей организации процесса обучения. «Практика свидетельствует: сегодня учить студентов нужно не только менеджменту, педагогике или маркетингу, экономике или управлению персоналом, но и многому тому, на что раньше не было спроса: сотрудничеству, партнёрскому взаимодействию, умению постоянно учиться, умению работать в команде, коллективному принятию решений, умению быстро устанавливать контакты и вести переговоры, умениям осуществлять презентацию и самопрезентацию, формировать имидж, быстро перестраиваться в связи с изменяющимися требованиями» [2]. Следовательно, не менее значимым вопросом является организация обучения профессорско-преподавательского состава, работа по повышению их квалификации.

Сегодня Институты повышения квалификации должны выступать, как координационные центры по формированию эффективной региональной системы повышения квалификации и переподготовки кадров и реализации технологии непрерывной подготовки специалистов на ее третьем этапе – поствузовском. При определении тематики курсов повышения квалификации, семинаров должны учитываться запросы преподавателей. Содержательная наполняемость курсов и семинаров отражает актуальные проблемы системы высшего и последиplomного образования. При этом главным ориентиром является развитие профессиональной мобильности профессорско-преподавательского состава вуза, которую можно рассмотреть в двух аспектах.

1 – способность ППС достаточно быстро откликаться на запросы рынка образовательных услуг. Преподаватели университетов, в том числе ИПК и ПК, должны тесно сотрудничать с учреждениями общего среднего, среднего специального, среднего профессионального, внешкольного образования, выступать с лекциями, принимать участие в семинарах, круглых столах, осуществлять консультационную деятельность.

2 – способность профессорско-преподавательского состава и сотрудников оперативно использовать в организации образовательного процесса новые достижения науки и практики. Реализация этого аспекта предполагает, прежде всего, повышение качества профессио-

нальной подготовки кадров, в том числе опережающей.

Следует отметить, что успех преподавания той или иной дисциплины, осуществление того или иного вида подготовки, решения той или иной педагогической задачи зависит от реализации комплекса методов, методических приёмов, средств, организационных мер, адекватных поставленным целям и задачам. Успех обучения ещё более результативен при использовании образовательных технологий, которые сегодня являются необходимым инструментом не только школьного учителя, но и вузовского преподавателя, которые связывают в единую технологическую цепочку конкретную задачу обучения, отвечающее ей содержание, средства, деятельность педагога, деятельность обучающегося и ориентированные на достижение максимально высокого результата, отвечающего задаче. Они особенно эффективны в профессиональном обучении.

Сегодня преподавателю предлагается многообразие усовершенствованных и совершенно новых технологий обучения, поэтому умелое их использование требует определённой подготовки. Преподавателю важно знать качественное своеобразие технологий, принимать во внимание рамки их применения, знать условия эффективности их применения. Так, например, мы сегодня отмечаем, что широкое распространение получило использование интенсивных технологий обучения, преимущество которых связано, прежде всего, с развивающим потенциалом последнего. Следовательно, преподавателю важно иметь представление о спектре интенсивных обучающих технологий интерактивного характера, активизирующих учебный процесс (имитационные ролевые игры, тренинги и неимитационные технологии – игровое проектирование, мозговой штурм, творческие мастерские, мастер-классы, дискуссии и т.д.) и специфике их проведения; знать, что эффективность его работы в режиме интенсивного обучения будет определяться следующими условиями: соответствием возможностей преподавателя целям и задачам данной технологии; наличием у преподавателя профессионального опыта участия в групповом взаимодействии; соответствующая личная направленность самого преподавателя. Использование интенсивных технологий в учебном процессе будет способствовать [3]:

- созданию у обучаемых целостного представления о профессиональных компетентностях, и мета компетентностях, их динамике и месте в реальной деятельности;
- развитию профессионального, аналитического, практического мышления;
- формированию познавательной мотивации, созданию усло-

вий для проявления личностной психологической установки;

– выявлению новых смыслов общения и взаимодействия с деловыми партнерами.

Обсуждение этих аспектов вполне может быть предметом разговора на методических семинарах, круглых столах.

Однако еще раз хочется подчеркнуть, что активное и широкое применение технологий в образовательной практике – не может быть самоцелью, это средство повышения профессионального мастерства педагога и эффективности деятельности студентов, слушателей в достижении более высоких образовательных результатов, расширения возможностей для выбора более эффективных способов решения образовательных задач и оптимального использования ресурсов.

Литература:

1. Основные положения Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011-2015 годы. – Изд. «Белорусский Дом печати». – Мн., 2010 – 61 с.

2. Панфилова, А.П. Инновационные педагогические технологии: Активное обучение / А.П. Панфилова. – М.: Издательский центр «Академия», 2009. – 192 с.

3. Современные образовательные технологии / коллектив авторов; под ред. Н.В. Бордовской. – 2-е изд. стер. – М.: КНОРУС, 2011. – 432 с.



УДК 63.001.895(476)

ИННОВАЦИИ В ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ СПЕЦИАЛИСТОВ ПО БУХГАЛТЕРСКОМУ УЧЕТУ

*Кулько З.Н., Антанькова А.В.
УО «Белорусская ГСХА»*

Исключительно важное значение в системе подготовки высококвалифицированных специалистов по бухгалтерскому учету занимает практическое обучение на предприятиях АПК, которое не только является составной частью учебно-воспитательного процесса, но и служит наиболее ответственным периодом профессиональной и трудовой подготовки будущих специалистов.

Поскольку производственная практика является продолжением

учебного процесса в конкретных производственных условиях, то важным направлением улучшения организации и повышения качества ее проведения является выбор баз практики.

При выборе организаций, в которых студенты будут проходить практику, на наш взгляд, следует учитывать, в первую очередь, состояние учетной работы в организации, уровень управления и организации труда, технологии производства.

Студенты, пользуясь разрешением деканата, самостоятельно выбирают базу для прохождения практики. И здесь возникает проблема, которая заключается в том, что не каждый студент, в силу своей некомпетентности, имеет возможность выбрать предприятие с передовыми методами организации бухгалтерского учета, где он смог бы приобрести практические навыки в своей будущей профессии. На наш взгляд, в подборе базовых предприятий для прохождения практики, должны быть заинтересованы районные управления сельского хозяйства и продольства по двум причинам: во-первых, они располагают сведениями о предприятиях с хорошо отлаженной системой ведения бухгалтерского учета и о потребностях в кадрах; во – вторых, они должны быть заинтересованы в подборе высококвалифицированных специалистов по бухгалтерскому учету, а, следовательно – оказывать максимальную помощь в становлении таких специалистов.

Поскольку в настоящее время студенты сельскохозяйственных вузов – вчерашние школьники и, в большей мере, городская молодежь, а поэтому о будущей специальности имеют неопределенное представление, то следует так организовать практическое обучение, чтобы после окончания вуза выпускник мог быстро адаптироваться на производстве и мог приобретенные теоретические знания применить на практике.

Все это подчеркивает основной момент в организации проведения практик – руководство ею на местах. На первых порах студенту сложно адаптироваться на новом месте, в непривычных для себя условиях, поэтому помощь должна быть оказана как со стороны руководителя практики от организации, так и от вуза. По нашему мнению, руководитель от вуза в обязательном порядке должен помочь в организации работы практиканта в начале прохождения практики местах ее прохождения. Основное же руководство возлагается на руководителя практики от предприятия, так как именно от него зависит приобретение практических навыков работы. Исходя из этого, заключая договор на прохождение практики, следует указать персонально, на кого будет возложено руководство ею.

Общение со студентами показывает, что руководители практи-

ки от организации не всегда доверяют им выполнение конкретной работы, что мешает повышению эффективности производственной практики. В связи с этим целесообразно было бы разработать и в законодательном порядке утвердить Положение о руководителе практики студентов от организации, где были бы изложены права, обязанности и ответственность руководителя практики, а также формы его поощрения.

Ухудшение экономического состояния организаций в настоящее время сказывается и на возможности более качественного прохождения производственной практики студентами. Большинство организаций – баз прохождения практики отказывают практикантам в предоставлении должностей, так как нет возможности оплачивать их работу. Имеют место и трудности с обеспечением их жильем. Частично решить эту проблему было бы возможным, по нашему мнению, если бы график ухода в отпуск работников бухгалтерии совпадал с периодом прохождения практики студентами. В этом случае практикант получал бы возможность заменять основного работника во время его отпуска на оплачиваемой должности, что стимулировало бы у студентов более ответственное отношение к порученной работе.

На практику выезжают также студенты, занимающиеся по системе НИСПО, которые имеют уже на руках дипломы об окончании средних специальных учебных заведений с опытом прохождения практики, а поэтому использование их только в роли практиканта без представления должности недопустимо, да и экономически не выгодно.

Последнюю, преддипломную практику студентам желательно проходить на тех предприятиях, где им предстоит работать. Для этого предварительное распределение студентов целесообразно проводить до отъезда на преддипломную практику. Такой подход к организации практики даст возможность руководителям предприятий познакомиться с будущим специалистом, оценить уровень его теоретической подготовки и оказать соответствующую помощь в приобретении практических навыков. Студент, в свою очередь, будет заинтересован в проявлении своих теоретических знаний, умений и навыков.

Студент во время выполнения программы преддипломной практики приступает к выполнению дипломной работы и получает возможность выполнить ее по заявке предприятия, а элементы своих научных исследований он может рекомендовать к внедрению в производство. Поэтому руководство предприятия должно быть заинтересовано в предоставлении практического материала для проведения исследований.

Завершается практика на предприятии составлением отчета о ее прохождении студентом. Опыт показывает, что не всегда руководи-

тель практики от предприятия знакомится с содержанием отчета. Поэтому, по нашему мнению, оставленный отчет следует защищать в управлении сельского хозяйства и продовольствия перед комиссией, в состав которой будут входить представитель отдела учета и отчетности управления сельского хозяйства, руководители практики от производства и от вуза. Это даст возможность отследить недостатки в организации практики на местах, оценить уровень подготовки студента и его отношение к работе во время ее прохождения, а также качество руководства работой студента со стороны руководителя практики от предприятия и от вуза, что положительно скажется на повышении результативности прохождения производственной практики.

Удачная форма организации производственной практики и контроля практических навыков и умений, полученных в период ее прохождения, позволят повысить профессиональную квалификацию будущих специалистов по бухгалтерскому учету.



УДК 378.02

ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ РАБОТЫ КУРАТОРОВ СТУДЕНЧЕСКИХ ГРУПП ПО ОРИЕНТАЦИИ МОЛОДЕЖИ НА ВЕДЕНИЕ ЛПХ ПОСЛЕ ОКОНЧАНИЯ ВУЗА

Кислова Е.Н., к.э.н., доцент

Шевердина Е.Л., ст. преподаватель

Кислова И.В., аспирант

Брянская ГСХА

Кислов Н.А., к.э.н.

Департамент образования и науки Брянской области

Значительное количество студентов после окончания ВУЗа вернется в родные места – небольшие города и села Брянщины и соседних областей. Как показывает практика, большинство из них не сразу находят работу, а если они и трудятся по специальности, то заработная плата недостаточно высока для обеспечения потребностей семьи во всем необходимым.

Численность населения с доходами ниже величины прожиточного минимума в Брянской области в 2011 г. составляла 12,9%. Из общего числа бедных домохозяйств 37,2% проживают в сельской местности. Это явилось следствием банкротства значительного количества сельскохозяйственных организаций в Брянской области и ростом без-

работицы в селе.

Угрожающее положение приобретают социальные проблемы. Главная среди них – пьянство. По данным Российской статистики потребление водки на душу населения, включая младенцев, составляет в год –18 литров, в то время, когда при потреблении более 8 литров алкоголя в год начинается процесс вырождения народа. В настоящее время пьянство «захлестнуло» Брянщину. Потребление алкогольных напитков на человека в год (включая младенцев) приблизилось к той критической черте, когда в ближайшем будущем может начаться процесс вырождения населения.

По мере того, как продажа спиртных напитков, учитываемая органами статистики, сократилась, усилилось самогоноварение, особенно в сельской местности, возросла подпольная торговля спиртными напитками, увеличилось потребление различных жидкостей, содержащих спирт, участились случаи отравления суррогатами спиртных напитков.

В этих условиях в области активно идет процесс разрушения семей, в т.ч. и сельских жителей. Растет число расторгнутых официально заключенных браков. В числе основных причин этого явления можно выделить пьянство одного из супругов, неспособность мужа обеспечить стабильное финансовое положение семьи. Пьянство не только разрушает семейный бюджет, но и семейные отношения. Идет процесс вырождения семьи.

Широкое распространение получило и воровство. Повальное воровство в деревне, типичное для большинства регионов России, получило в настоящее время даже «экономическое» название - «вторичное распределение продукта».

Налицо рост угрозы криминализации сельского сообщества.

В этих условиях сельская молодежь мигрирует в город, где проблема занятости населения еще больше обостряется. Усугубляется и проблема депопуляции российской деревни, ибо молодежь уносит с собой из села не только рабочую силу, но и репродуктивную способность, т.е. будущих селян.

Таким образом, безработица выступает как социально опасное явление, обуславливающее пьянство, наркоманию, воровство. Эти факторы ведут к вырождению нации, разрушению семьи, как социально-биологической основы ЛПХ. В Брянской области, как и в целом по Российской Федерации естественная норма безработицы давно преодолена.

Существует и другая проблема. В Брянской области, в т.ч. в селе, продолжает происходить процесс резкого расслоения общества на богатых и бедных. Разрыв между среднестатистическими располагаемыми ресурсами 10% наиболее и наименее обеспеченного населения области

в 2011 г. достиг уровня восьми раз против семи раз в 2010 г., что свидетельствует о росте социального неравенства населения.

По сравнению с 2007 г. калорийность рациона жителей Брянской области в 2011 г. сократилась на 1,7%. Доля поступлений из личного подсобного хозяйства продолжает играть значительную роль в общем объеме потребления продуктов питания, особенно в сельской местности, где 100% потребленного картофеля, 83% овощей и бахчевых, 44% свинины, 61% яиц поступили из личного подсобного хозяйства.

Оценивая свое финансовое положение в 2011 г., 46% домохозяйств отметили, что денег им хватает на то, чтобы покупать еду и одежду, но они не могут позволить себе приобретать товары длительного пользования. У 32% домохозяйств на еду денег хватает, но покупать одежду и оплачивать жилищно-коммунальные услуги уже затруднительно.

Проблема усугубляется тем, что истекает срок пользования имуществом, нажитым в дореформенный период, и не только одеждой и обувью, но и предметами длительного пользования, а текущие доходы не позволяют обновлять и пополнять гардероб и предметы домашнего обустройства.

Так, половина радиоприемников, имеющихся у населения, более 40% холодильников и легковых автомобилей, одна треть телевизоров и стиральных машин имеют срок службы более 10 лет.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что потребление населением подошло к черте потребительского кризиса, которое характеризуется не только социально опасным спадом текущего потребления, но и утратой ранее накопленного имущественного потенциала семьи, т.е. находится в кризисном состоянии.

В этой сложной экономической ситуации лишь эффективное ведение личных подсобных хозяйств (ЛПХ) дает сельской семье возможность выжить, сохранить хотя бы минимальный достаток в семье, не пасть духом и жить достойно.

При соответствующей подготовке, наличии специальной литературы по ведению ЛПХ, определенной доли предприимчивости - это вполне возможно. Проведенный нами опрос среди студентов БГСХА, показал, что молодежь проявляет большой интерес к вопросам семейной экономики.

Мы считаем, что необходимо регулярно проводить беседы со студентами, направленные на их ориентацию на ведение ЛПХ, овладение ими специальных навыков по эффективному ведению личных подсобных хозяйств, привитие им интереса к сельскохозяйственному труду, помогающему существовать в условиях сложной экономической

ситуации.

В этой работе первостепенное значение приобретает деятельность кураторов студенческих групп, направленная на организацию бесед со студентами специально приглашенных для этих целей специалистов ИКС, занимающихся консалтинговым обслуживанием владельцев ЛПХ. Большое воспитательное значение приобретет организация кураторами выездов студентов в лучшие ЛПХ районов Брянской области с целью демонстрации организации ведения отдельных отраслей сельского хозяйства в мелкотоварном секторе аграрного производства.

Неоспорима роль кураторов в организации различных конкурсов среди студентов курируемых групп «Лучший хозяин», «Самая экономная хозяйка» и др. В план проведения кураторских часов следует включать вопросы, касающиеся анкетирования и тестирования будущих владельцев ЛПХ с целью выяснения их потребности в тех, или иных консалтинговых услугах по ведению ЛПХ и несельскохозяйственного бизнеса на их базе. При этом студенты смогут легче определить круг своих интересов по ведению домашнего хозяйства и ЛПХ.

Именно кураторы должны стать инициаторами проведения занятий для своих подопечных в форме курсов по эффективному ведению ЛПХ на всех факультетах БГСХА, привлекая для этой работы специалистов Института повышения квалификации кадров агробизнеса и международных связей БГСХА.

Это позволит студентам приобрести соответствующие знания в ведении ЛПХ, стать консультантами по данному вопросу, создать дополнительные рабочие места в районных ИКС, создать самостоятельно на базе своих личных подсобных хозяйств демонстрационные хозяйства по ведению в ЛПХ пчеловодства, кролиководства, козоводства, производству копролита и т.д., развитию на базе ЛПХ сельского туризма, который можно рассматривать как одной из направлений устойчивого развития хозяйств населения.

От эффективной организации кураторской работы в этом направлении выиграют все. В бюджет академии поступят дополнительные внебюджетных средства от слушателей курсов по ведению ЛПХ и несельскохозяйственных видов бизнеса на их основе, студенты приобретут дополнительные навыки, позволяющие им не только эффективно вести ЛПХ в сложной экономической ситуации, но и получить дополнительные рабочие места в службе ИКС Брянской области. Но самое главное в академии можно создать новое направление формирования личности, помочь студентам адаптироваться в новых сложных экономических условиях путем получения ими практических и научных знаний в области ведения ЛПХ. Кроме того, это, несомненно,

позволит снизить социальную напряженность в обществе, сократить количество суицидов среди молодежи, пьянства и криминальных деяний, позволит сохранить традиции сельского образа жизни, кадры квалифицированных специалистов для сельского хозяйства, будет способствовать постепенному выходу из кризиса сельской экономики.



УДК 371.6

СИСТЕМА ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ MOODLE, ИСПОЛЬЗУЕМАЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ БРЯНСКОЙ ГСХА

*Никулин В.В., к.т.н., ст. преподаватель
Брянская ГСХА*

Дистанционное обучение позволяет реализовать на практике основную принцип Государственной политики в области образования – его доступность для любых слоев населения независимо от расстояния.

Развитие дистанционного обучения (ДО) требует разработки новых педагогических методов и форм обучения, другой организации постановки учебной деятельности, так как возникает необходимость пересмотра роли преподавателя и студента, определения места и роли компьютера в учебном процессе.

Актуальность дистанционного обучения подтверждается результатами исследования, который состоялся в рамках проекта «Дистанционное обучение в странах СНГ: Мониторинг образовательных потребностей и возможностей».

СДО Moodle (модульная объектно-ориентированная динамическая учебная среда) – свободная система управления обучением, распространяющаяся по лицензии GNU General Public License.

Система реализует философию «педагогике социального конструкционизма» и ориентирована прежде всего на организацию взаимодействия между преподавателем и учениками, хотя подходит и для организации традиционных дистанционных курсов, а также поддержки очного обучения.

Moodle переведена на десятки языков, в числе и русский и используется в 197 странах мира.

Moodle – это программа, позволяющая интегрировать обучение в классе целиком в сеть, используя веб-технологии. Ученики смогут

по-настоящему учиться, получая доступ к различным ресурсам класса.

Moodle позволяет эффективно организовать процесс обучения, используя такие возможности как проведение семинаров, тестов, заполнение электронных журналов, включение в урок различных объектов и ссылок из интернета, и многие другие.

Moodle позволяет организовать обучение в процессе совместного решения учебных задач, осуществлять взаимообмен знаниями. Широкие возможности для коммуникации – одна из самых сильных сторон Moodle. Система поддерживает обмен файлами любых форматов – как между учителем и учеником, так и между учениками или между учителями.

Система Moodle обладает богатым набором инструментов для представления материалов дистанционного курса и организации работы с этим материалом. Курс в системе Moodle, как правило, разбит на темы. Каждая тема состоит из краткого описания темы и набора некоторых объектов темы. Эти объекты в системе Moodle принято разделять на ресурсы и элементы курса. Под ресурсом понимается некоторый способ предоставления информации. Под элементом курса понимается некоторый механизм, облегчающий усвоение представленного материала.

В системе Moodle предусмотрены следующие виды ресурсов:

1. Текстовая страница и веб-страница
2. Ссылка на файл или веб-страницу
3. Пояснение и др.

В качестве ресурса может выступать любой другой материал для самостоятельного изучения, проведения исследования, обсуждения: иллюстрация, аудио или видео файл и др.

При подготовке и проведении занятий в системе Moodle преподаватель использует набор элементов курса, в который входят: глоссарий, задание, практикум, рабочая тетрадь, опрос, форум, чат, wiki, урок, тест.

Варьируя сочетания различных элементов курса, преподаватель организует изучение материала таким образом, чтобы формы обучения соответствовали целям и задачам конкретных занятий.

Moodle поддерживает очень полезную функцию коллективного редактирования текстов (элемент курса «Wiki»).

Элемент курса «Тесты» позволяет преподавателю разрабатывать тесты с использованием вопросов различных типов:

- Вопросы в закрытой форме (множественный выбор);
- Да/Нет;
- Короткий ответ;

- Числовой;
- Соответствие;
- Случайный вопрос;
- Вложенный ответ и др.

Вопросы тестов сохраняются в базе данных и могут повторно использоваться в одном или разных курсах. На прохождение теста может быть дано несколько попыток. Возможно установить лимит времени на работу с тестом. Преподаватель может оценить результаты работы с тестом, просто показать правильные ответы на вопросы теста.

Важной особенностью Moodle является то, что система создает и хранит портфолио каждого обучающегося: все сданные им работы, все оценки и комментарии преподавателя к работам, все сообщения в форуме. Преподаватель может создавать и использовать в рамках курса любую систему оценивания. Moodle позволяет контролировать «посещаемость», активность студентов, время их учебной работы в сети.

Система Moodle свободная система управления обучением согласно программе информатизации Брянской государственной сельскохозяйственной академии на период 2010-2014 гг. внедрена и используется в Брянской ГСХА на образовательном портале moodle.bgsha.com, как для очного так и для заочного обучения, но пока не в полной мере как хотелось бы, за исключением кафедры «информационных систем и технологий» где и создаются и широко используются курсы созданные в системе дистанционного обучения moodle.

Пользоваться курсами можно после регистрации в системе для создания учетной записи студенты могут по адресу moodle.bgsha.com. После регистрации можно записаться на интересующий курс. Все инструкции по регистрации имеются на главной странице в основном меню, для регистрации у пользователя должен быть реальный *e-mail*, так как после регистрации на него придет письмо для завершения регистрации в системе.

В настоящий момент на образовательном портале БГСХА содержатся следующие курсы:

Агроэкологический институт: 110200 Агрономия, Адаптивные технологии возделывания плодоягодной продукции, Плодоводство, Овощеводство, Плодоводство

110102 Агроэкология, Экология, Биология с основами экологии, 110305 Технология производства и переработки сельскохозяйственной продукции.

Факультет ветеринарной медицины и биотехнологий, 111201 Ветеринария, Токсикологическая химия, 1 курс, 2 курс, Неорганическая и аналитическая химия, 110401 Зоотехния, Физиология и этология

животных, Коневодство.

Экономический факультет: 080109 Бухгалтерский учет, анализ и аудит, Бухгалтерский финансовый учет, 080502 Экономика и управление на предприятиях АПК, Информационные технологии в экономике, Управление в АПК, 080301 Коммерция (торговое дело), Транспортное обеспечение коммерческой деятельности, Электронная коммерция, 080111 Маркетинг, Интернет-технологии, основы маркетинга, 080507 Менеджмент организации, Управление рисками, Интернет в управленческой деятельности, Теория организации, Управленческие решения, Инновационный менеджмент, Антикризисное управление, 080801 Прикладная информатика (в экономике), Программная инженерия, разработка и стандартизация программных средств и информационных технологий, Информатика и программирование, Вычислительные системы, сети и телекоммуникации, Теория систем и системный анализ, 3 курс, Интеллектуальные информационные системы, Информационная безопасность, Информационные системы и технологии в экономике, Мировые информационные ресурсы, Операционные системы, среды и оболочки, Сетевая экономика, Сетевое администрирование.

Факультет энергетики и природопользования, 110302 Электрификация и автоматизация сельского хозяйства, Электроника, микропроцессорная техника и техника связи, Светотехника и электротехнология, Электропривод, Физика, 280301 Инженерные системы сельскохозяйственного водоснабжения, обводнения и водоотведения, Теоретическая механика, 280401 Мелиорация, рекультивация и охрана земель.

Инженерно-технологический факультет: 110301 Механизация сельского хозяйства, Курс сопротивления материалов, гидродневнопривод, Теоретическая механика, 110304 Технология обслуживания и ремонта машин в агропромышленном комплексе, Информационные технологии, Информатика, Проектирование предприятий технического сервиса, Тракторы и автомобили, 190207 Машины и оборудование природообустройства и защиты окружающей среды, Неорганическая химия, 280102 Безопасность технологических процессов и производств.

Трубчевский аграрный колледж. Содержание всех предметов разделено на модули с кратким и лаконичным изложением сущности программного материала. После изучения каждого модуля ученик имеет возможность самотестирования, что позволяет ему определить степень усвоения материала и выявить пробелы в знаниях. Имеются ссылки на литературу, рекомендованную программой обучения.

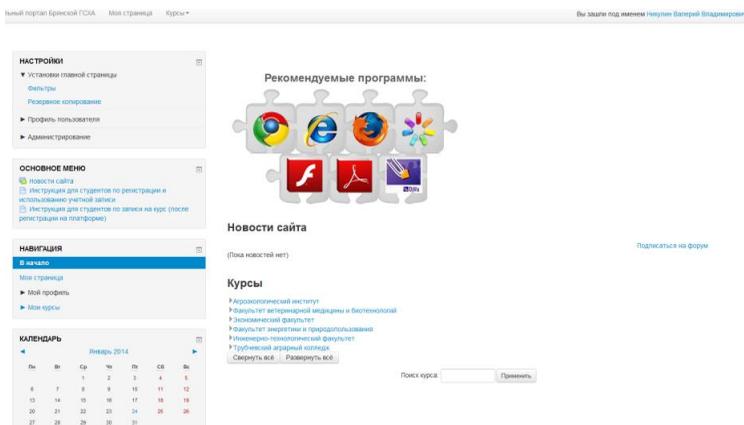


Рис. Экранная форма портала <http://moodle.bgsha.com/>

Коммуникативность – одна из самых сильных сторон Moodle. Система поддерживает обмен файлами любых форматов – как между преподавателем и студентом, так и между самими студентами. Широкие возможности общения (форум, электронная почта, обмен вложенными файлами с преподавателем, чат, обмен личными сообщениями), предоставляемые данной информационно-образовательной средой, свидетельствуют о том, что в системе Moodle очень важным является коммуникационный аспект, отвечающий за организацию общения участников дистанционного курса.

Литература:

1. Андреев А.В., Андреева С.В, Доценко И.Б. Практика электронного обучения с использованием Moodle. – Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2008. – 146 с.
2. Анисимов А.Б. Работа в системе дистанционного обучения Moodle. Учебное пособие. – 2-е изд. испр. и дополн. – Харьков, ХНАГХ, 2009. – 292 стр.
3. Гриневич Е.А. Организация дистанционного обучения в системе Moodle. Методические указания для преподавателей. – Минск: Изд-во БГАТУ, 2008. – 79 с.
4. Гриневич Е.А. Проект, посвящённый частным методикам дистанционного обучения.



ОЦЕНКА ЗНАНИЙ СТУДЕНТОВ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ДИСЦИПЛИНЫ «ЭКОНОМЕТРИКА»

*Раевская А.В., к.э.н., доцент
Брянская ГСХА*

На данном этапе развития наличие экономических знаний, отвечающих современному уровню общественной жизни, приобретает острую необходимость. Сегодня деятельность в любой области экономики (управлении, финансово-кредитной сфере, маркетинге, учете, аудите) требует от специалиста применения современных методов работы, знания достижений мировой экономической мысли и понимания научного языка. Большинство новых методов основано на эконометрических моделях, концепциях и приемах, и без знания эконометрики научиться использовать их невозможно. Практически любая область экономики и менеджмента имеет дело со статистическим анализом эмпирических данных, а потому пользуется теми или иными эконометрическими методами.

В связи с чем, эконометрика в настоящее время является одной из базовых дисциплин современного экономического образования в России. Согласно Государственным образовательным стандартам высшего профессионального образования по различным экономическим специальностям дисциплина «Эконометрика» входит в образовательные программы подготовки специалистов в качестве одной из дисциплин профессионального цикла.

Переход на Федеральные государственные образовательные стандарты третьего поколения, основанные на применении системы зачетных единиц (European Credit Transfer System – ECTS) и компетентностного подхода, требует от преподавателей определенного подхода к оценке учебной деятельности студентов. Этот подход базируется на принципах, в соответствии с которыми формируется рейтинг студента в ходе систематического контроля его учебной деятельности в течение учебного семестра и экзаменационной сессии. Балльно-рейтинговая система оценки успеваемости выступает как комплекс мотивационных и оценочных мероприятий, проводимых в рамках образовательного процесса, обеспечивающих контроль и объективную оценку качества знаний, достижений, умений, которые приобретают студенты.

По-нашему мнению, основными целями введения балльно-рейтинговой системы являются:

- стимулирование систематической работы студентов в течение семестра;
- снижение влияния случайного фактора при сдаче экзаменов и зачетов;
- повышение состязательности в учебе;
- исключение возможности протезирования не очень способных и не очень прилежных студентов;
- создание объективных критериев для определения кандидатов на продолжение обучения (магистратура, аспирантура);
- повышение мотивации студентов к освоению профессиональных образовательных программ на базе более высокой дифференциации оценки результатов их учебной работы.

Данная система оценки знаний студентов являет собой важный элемент управления и регулирования учебного процесса в пределах вуза и обеспечивает:

- прозрачность, упорядоченность, логическую обоснованность и вертикальную интеграцию контрольных мероприятий образовательного процесса;
- непрерывность и системность в оценке приобретённых студентами навыков, качества их самостоятельной работы, а также дисциплинарной составляющей образовательного процесса;
- развитие системного аспекта в самостоятельной и аудиторной работе студентов;
- дифференциацию оценки результатов учебной работы;
- объективную базу для разработки мотивационно-поощрительных мероприятий с целью активизации учебной работы студентов;
- возможность корректировки учебного процесса.

В основе этой системы лежит структурирование учебного процесса на логически завершённые по тематике и временным рамкам разделы изучаемой дисциплины, обладающие функциональной нагрузкой, ориентированной на результаты обучения. В целях рационализации учебного процесса и достижения определенного качества навыков обучаемых учебный процесс по дисциплине «Эконометрика» разбит на 7 разделов (модулей). Структура модулей различна. Одни из них включают лабораторные работы с последующей защитой отчёта по работе; в других – предполагается выполнение различных самостоятельных и контрольных работ, прохождение электронного тестирования. За качественное выполнение того или иного вида работ предусматривается начисление определённого количества баллов рейтинга.

Необходимо отметить, что определение системы контрольных

мероприятий, градации её компонентов с присвоением конкретных оценочных шкал является безусловной прерогативой кафедры и ведущего преподавателя дисциплины.

Зачастую контроль уровня учебных достижений студентов основан на дидактических измерениях, традиционных способах, которые зачастую весьма субъективны, поскольку каждый преподаватель имеет собственную шкалу оценивания. Для устранения субъективизма дидактических измерений и повышения их эффективности целесообразно осуществить переход к компьютерному тестированию. Отметим основные преимущества такого тестирования, с точки зрения изучения дисциплины «Эконометрика»:

- оценивание результатов тестирования осуществляется мгновенно, автоматически фиксируется и сохраняется на длительное время;
- возможность формирования достаточно большого количества вариантов теста, которое ограничено лишь размером банка тестовых заданий;
- возможность реализации удобных процедур ввода и модификации тестовых материалов;
- отсутствие необходимости синхронизации процесса тестирования для группы, каждый тестируемый выбирает самостоятельный темп работы с тестом;
- легкость введения временных ограничений или временного отслеживания процесса тестирования;
- использование мультимедийных компонент и графических изображений высокого качества, обеспечивающих правильное и быстрое восприятия содержания задания;
- повышение эффективности тестирования: уменьшение времени тестирования, что ведет к уменьшению усталости тестируемого во время сеанса тестирования.

Большое внимание в методической системе уделяется самостоятельной и внеаудиторной работе студентов. Так как, согласно учебным планам, половина общей трудоемкости дисциплины отводится на самостоятельную работу студентов, значительная часть учебного материала вынесена за рамки аудиторного рассмотрения. В этой связи очень важна эффективная организация и контроль самостоятельной работы. Поэтому в структуру подготовки студентов включены различные формы самостоятельной и внеаудиторной работы. Самостоятельная работа студентов заключается в выполнении индивидуальных работ, подготовке сообщения или выступления по предложенной теме, написании реферата и т.п. Тем самым создаются дополнительные предпосылки для успешного решения поставленных задач и более

объективной оценки полученных результатов. В течение семестра каждый студент выполняет 4 индивидуальных задания по ключевым темам курса, что позволяет ему набрать 30 баллов. Выполнение реферата, выступление с докладом или сообщением позволяет обучающемуся набрать 12 баллов.

Для проведения тестирования по дисциплине «Эконометрика» разработаны тесты, удовлетворяющие требованиям к тестовым материалам. Итоговое тестирование проводится по окончании обучения и служит для оценки результатов обучения. В основе итоговых тестов лежит сопоставление продемонстрированных знаний и умений испытуемого с планируемым объемом знаний и умений, которыми должны обладать студенты согласно государственным образовательным стандартам. Тесты содержат задания как открытой (требуется сформулировать ответ самим студентом), так и закрытой формы (выбор ответа из предложенных, установление соответствия, установление порядка). В тесте 28 заданий (по 4 задания на каждую из 7 дидактических единиц, соответствующих девяти разделам рабочего плана), максимальное количество баллов за итоговый тест – 28.

Студент, набравший за время изучения дисциплины 70 баллов, автоматически получает зачет по всему курсу и освобождается от сдачи экзамена. В течение семестра доступна возможность добора баллов. Если же проходной порог (70 баллов) не достигнут, то сдается экзамен по дисциплине в виде электронного тестирования по совокупности элементов всех изученных модулей, которое включает и решение задач.

Реализация балльно-рейтинговой системы контроля знаний даёт возможность студенту:

- чётко представлять структуру оценки по дисциплине с целью достижения желаемого количества баллов;
- осознать пользу и необходимость систематической работы по всем направлениям учебной деятельности на протяжении всего периода обучения;
- постоянно контролировать промежуточный рейтинг и своевременно принимать меры по его увеличению до начала экзаменационной сессии;
- развивать навыки самостоятельной работы.



НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**МАТЕРИАЛЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

Компьютерная верстка
Раевская А.В.

Редактор Лебедева Е.М.

Подписано к печати 22.04.2014. Формат 60x84 ¹/₁₆.
Бумага офсетная. Усл. п. л. 21,15. Тираж 25 экз. Изд. 2685.

Издательство Брянской государственной сельскохозяйственной академии.
243365 Брянская обл., Выгоничский район, с. Кокино, Брянская ГСХА