

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

Трубчевский филиал ФГБОУ ВО Брянский ГАУ

Резутина И. И.

Экономика отрасли

Курс лекций

Трубчевск 2017 г.

УДК 631.15(07)

ББК 65

Р 34

Резутина И. И. Экономика отрасли: курс лекций / И.И. Резутина - Брянск: Издательство Брянского ГАУ, 2017. – 51 с.

Составитель:

Резутина И. И. – преподаватель Трубчевского филиала ФГБОУ ВО Брянский ГАУ, высшая категория.

Курс лекций может быть использован при изучении общепрофессиональной дисциплины Экономика отрасли в соответствии с ФГОС СПО по специальности 09.02.04 Информационные системы (по отраслям).

В курсе лекций раскрываются теоретические аспекты экономики отрасли по специальности для обучающихся учреждений среднего профессионального образования.

Рецензент:

Писарева Т. И. – преподаватель Трубчевского филиала ФГБОУ ВО Брянский ГАУ, высшая категория.

Рекомендации одобрены методическим советом филиала, протокол № 3 от 17.04.2017 г.

© Брянский ГАУ, 2017

© Резутина И.И., 2017

Предмет и задачи курса “Экономика отрасли”. Сельское хозяйство в системе АПК

1. Предмет дисциплины “Экономика отрасли”, задачи и методы исследования.
2. АПК страны: понятие, состав, проблемы развития.
3. Сельское хозяйство – главная отрасль АПК, его роль, значение и состояние развития.

1. Под *экономикой* понимают совокупность отраслей народного хозяйства, обеспечивающих общество жизненно необходимыми материальными благами и услугами. В экономике РФ выделяют более 300 отраслей.

Экономика сельского хозяйства как наука изучает специфические формы проявления экономических законов отрасли, механизм их взаимодействия в сельском хозяйстве, определяет экономические закономерности функционирования сельскохозяйственного производства.

Предметом экономики сельского хозяйства являются исследования производственных отношений в аграрном секторе, механизм действия экономических законов и форм их проявления с учетом специфики отрасли.

Объектом исследования выступает собственно сельское хозяйство страны и отдельных регионов, деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей разных организационно-правовых форм.

Задачи науки:

- 1) разработка экономических основ развития отрасли в условиях рынка и эффективность методов хозяйствования;
- 2) изучение, оценка и обоснование способов рационального использования земельных, материальных, трудовых и финансовых ресурсов;

3) оценка осуществления процессов специализации, концентрации и интенсификации производства;

4) в процессе изучения экономики необходимо научиться давать экономическую оценку экономическим процессам и явлениям, уметь рассчитывать основные экономические показатели, определять основные направления, внедрения, достижения НТП; применения ресурсосберегающих технологий, определять приоритетные направления капиталовложений и развития сельского хозяйства в условиях рынка.

Методы науки. Основным методом является диалектический, который предполагает изучение всех процессов и явлений во взаимосвязи и взаимодействии, а не оторвано друг от друга.

Специфические методы исследования:

1. статистико-экономические;
2. экономико-математические;
3. монографические;
4. расчетно-конструктивные;
5. экспериментальные;
6. балансовый.

II. Под АПК страны понимается система взаимосвязанных отраслей, занимающихся производством, заготовкой, хранением, реализацией сельскохозяйственной продукции и обеспечивающих село средствами производства и производственно-техническим обслуживанием.

АПК включает 3 производственные сферы:

1) производство средств производства для сельского хозяйства и пищевой промышленности – это тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, предприятия по производству оборудования для пищевой промышленности, комбикормовая промышленность, промышленность по производству строительных материалов и конструкций, по строительству мелиоративных сооружений (осушительные и оросительные системы), по

производству химических удобрений, средств защиты растений и животных и др.

2) собственно сельскохозяйственное производство, его осуществляют АО, государственные унитарные предприятия (совхозы), производственные кооперативы, фермерские хозяйства, личные подсобные хозяйства граждан и подсобные сельские хозяйства промышленных предприятий и организаций;

3) переработка, заготовка и реализация сельскохозяйственной продукции: молочно-мясная промышленность, овощеконсервная, хлебопекарная, сахарная, виноградовинодельческая, табачная, спиртово-водочная и др. предприятия торговли и общественного питания;

4) производственно-техническое обслуживание сельского хозяйства: машинно-технологические станции, предприятия по внесению удобрений, ветеринарное обслуживание, племенные предприятия, предприятия, поставляющие электроэнергию, осуществляющие транспортное обслуживание, занимающиеся улучшением земель и др.;

5) предприятия, занимающиеся непроизводственным обслуживанием – это объекты социально-бытовой сферы, ЖКХ, просвещение, здравоохранение, физкультуры и спорта, соцобеспечения, предприятия по подготовке кадров.

III. Сельское хозяйство – это главная отрасль АПК. На его долю приходится 13% стоимости основных производственных фондов, в нем занято 8,6 млн человек, т.е. 12,7% в общей численности работающих во всем народном хозяйстве. Создается около 7% валового внутреннего продукта, и около 6% - национального дохода.

Спрос населения на товары народного потребления удовлетворяется за счет сельского хозяйства на $\frac{3}{4}$. Оптимальной нормой среднедушевого потребления продуктов питания считается 3,5 тыс. ккал в сутки. Фактически потребляется – 2,5 тыс.

Роль сельского хозяйства проявляется в следующем:

1. продовольствие – каждодневный ничем не заменимый продукт;

2. сельское хозяйство играет особую роль в финансовой системе государства – этот товар имеет наибольшую оборачиваемость, что обеспечивает стабильный финансовый поток;

3. аграрный сектор играет огромную роль в увеличении рабочих мест в других отраслях экономики, даже в настоящее время, в условиях стагнации экономики деятельность предприятий АПК обеспечивает не менее 6 рабочих мест на промышленных предприятиях;

4. для более высокого технического и технологического уровня АПК, количество рабочих мест, создаваемых в других отраслях может быть увеличено, например в США 1 рабочий сельского хозяйства обеспечивает работой 15 человек в других отраслях;

5. расширение масштабов сельскохозяйственного производства увеличивает общую инфраструктуру, привлекает общий капитал и развивает общую инфраструктуру;

6. сельское хозяйство – крупный потребитель промышленной продукции, т.е. различных средств производства, поэтому от уровня его развития зависит экономика предприятий и 1-ой и 3-ей сферы;

7. сельское хозяйство поставляет сырье для переработки предприятиям перерабатывающей промышленности, следовательно, чем больше продукции производится и реализуется сельскохозяйственными предприятиями, тем больше объем выпускаемой продукции на перерабатывающих предприятиях, больше привлекается людей и у них выше заработная плата, таким образом от уровня развития сельского хозяйства зависят практически все отрасли народного хозяйства, связанные с ним.

Экономика размещения предприятий. Специализация и концентрация производства

1. Понятие и принципы размещения. Экономическая оценка размещения сельскохозяйственного производства.
2. Специализация и концентрация в сельском хозяйстве.
3. Показатели эффективности и уровня специализации
4. Концентрация сельскохозяйственного производства.

1. Главной формой общественного разделения труда является размещение производства, которое представляет собой географическое, территориальное распределение продукции по территории в соответствии с природными и социально-экономическими условиями.

Размещение производства – это распределение труда по зонам, экономическим районам, республикам, областям и районам.

Размещение производства характеризуют показатели:

1. размер производства конкретного вида продукции в данном регионе;
2. удельный вес отдельных районов в общем объеме валовой и товарной продукции.

Рациональное размещение производства является важнейшим условием увеличения и удешевления продукции, способствует эффективному использованию всех видов применяемых ресурсов, устранению нерациональных перевозок продукции.

Показателями экономической эффективности размещения являются:

- *объем, ассортимент и качество выпускаемой продукции;
- *производительность труда;
- *выход продукции с единицы земельной площади;
- *окупаемость затрат;
- *прибыль и рентабельность сельскохозяйственного производства.

Принципы размещения:

1. учет природных и экономических условий;
2. достижение увеличения выхода продукции при наименьших материальных и трудовых затратах;
3. уровень развития всех видов транспорта и минимальные транспортные издержки;
4. обеспеченность и эффективное использование трудовых ресурсов;
5. оптимальные пропорции между развитием сельского хозяйства и промышленностью;
6. приближение перерабатывающих промышленных предприятий к источникам сырья, а сельскохозяйственных предприятий – к местам потребления продукции;
7. укрепление экономической и продовольственной безопасности;
8. развитие НТП и укрепление материально-технической базы предприятий.

II. Размещение является исходным при определении специализации. Сначала с учетом природных и экономических условий определяется, где выгоднее разместить производство тех или иных продуктов, а затем решается вопрос о специализации, сочетании отраслей в областях, районах и на предприятиях.

Специализация – это отраслевое разделение труда.

Главным фактором, определяющим специализацию, является наиболее полное удовлетворение потребностей населения в продуктах питания при меньших затратах труда и средств.

Специализация – это преимущественное развитие одной или группы взаимосвязанных отраслей на основе общественного разделения труда и концентрации производства.

Она показывает направление в развитии сельского хозяйства. Определяет какие в области, районе или на предприятии отрасли являются главными, а какие – дополнительными.

Факторы специализации:

*природные факторы включают: качество почв, рельеф местности, количество выпадаемых осадков по месяцам и периодам года, высота снежного покрова, количество дней безморозного периода, сумма эффективных температур, т.е. превышающих 10 градусов, среднегодовая температура воздуха и число солнечных дней в году и др.

*Экономические факторы: близость городов и промышленных центров, потребителей продукции; наличие пунктов сбыта и переработки продукции; транспортные связи; наличие трудовых ресурсов и профессиональные навыки населения; обеспеченность предприятий материально-техническими ресурсами.

Формы (виды) специализации:

1) зональная (территориальная) отображает преимущественное развитие той или иной продукции по зонам, экономическим районам, областям и республикам;

2) хозяйственная – конкретных сельскохозяйственных предприятий на производстве того или иного продукта;

3) внутрихозяйственная – отображает специализацию отдельных производственных подразделений внутри предприятия: цехов, отделений, бригад, ферм;

4) отраслевая – отображает на производстве какой продукции специализируется предприятие – растениеводческой или животноводческой;

5) внутриотраслевая – специализация предприятий на отдельных технологических процессах;

6) межхозяйственная – развивается на основе кооперации и производстве того или иного продукта.

3. Показатели уровня специализации:

1) уровень специализации определяется структурой товарной продукции, по наибольшему удельному весу продукции в

общей сумме выручки от реализации продукции. Структура – это процентное соотношение выручки от реализации отдельных видов продукции в общей ее сумме;

2) структура валовой продукции, то есть всей произведенной продукции, но она менее точно отображает специализацию, так как часть продукции идет на внутрипроизводственное потребление;

3) структура производственных затрат;

4) структура посевных площадей;

5) структура поголовья скота.

По уровню специализации различают предприятия:

- многоотраслевые, которые имеют 4-5 товарных отраслей и каждая из них занимает около 20-25%;
- специализированные предприятия имеют как правило 2-3 главные отрасли, на долю которых приходится более $\frac{2}{3}$ всей товарной продукции;
- предприятия с углубленной специализацией имеют 2 главные отрасли, одна из которых в структуре товарной продукции занимает не менее $\frac{2}{3}$;
- узкоспециализированные предприятия имеют 1 главную отрасль, которая в структуре товарной продукции занимает около 75%; сюда относятся птицефабрики яичного и мясного направления, крупные животноводческие комплексы по откорму скота и крупные тепличные комбинаты по возделыванию овощей защищенного грунта.

Показатели эффективности специализации:

*урожайность сельскохозяйственных культур, ц/га;

*продуктивность животных (среднегодовой удой молока на одну корову; среднесуточный прирост молодняка крупного рогатого скота, свиней, овец, птицы; среднегодовая яйценоскость на одну курицу-несушку; средний настриг шерсти на одну овцу и т.д.);

- *трудоемкость продукции, то есть затраты труда в человеко-часах на единицу продукции;
- *расход кормов в ц кормовых единиц на единицу продукции;
- *себестоимость единицы продукции, руб.
- *прибыль на единицу продукции;
- *уровень рентабельности продукции;
- *выход продукции в расчете на единицу земельной площади.

На специализированных предприятиях как правило выше урожайность, продуктивность, производительность труда, уровень рентабельности и ниже трудоемкость и себестоимость, а также расход кормов на единицу продукции.

4. Под *концентрацией* понимается наибольшее сосредоточение объемов производимой продукции, средств производства и рабочей силы на крупных предприятиях.

В концентрации производства находит отражение закон преимущества крупного производства над мелким. Согласно этому закону крупное производство обеспечивает наиболее высокую производительность труда и наиболее эффективное применение всех видов ресурсов.

Концентрация происходит 2 путями:

- *на основе централизации, то есть слияние нескольких предприятий в одно более крупное;

- *путем интенсификации производства, то есть при неизменных площадях увеличивается производство продукции за счет дополнительных вложений.

Концентрацию характеризуют показатели:

1. размер сельскохозяйственных угодий;
2. поголовье животных;
3. количество работающих на предприятии;
4. объем производства в натуральном и стоимостном выражении;

5. стоимость основных производственных фондов.

Материальной основой концентрации является развитие производительных сил в результате НТП. Концентрация имеет весьма ограниченный характер. Концентрация производства может осуществляться и на основе комбинирования – соединения в одном предприятии производства и переработки продукции, основного производства с дополнительным в целях лучшего использования имеющихся ресурсов.

Концентрация и специализация производства могут осуществляться и на основе кооперирования. Кооперирование – это объединение предприятий для совместного производства определенного вида продукции или оказания услуг при сохранении полной самостоятельности предприятий. Концентрация определяет размеры предприятий. Их рациональными размерами являются такие, которые при определенной специализации и интенсивности, достигнутом уровне механизации производства и имеющихся трудовых ресурсах, обеспечивают наиболее эффективное сочетание и использование всех факторов производства, и получение максимума продукции при наименьших затратах.

Специализация и концентрация производства имеют следующие преимущества:

- *расширяют возможности применения индустриальных технологий, более совершенной организации труда;

- *создают условия для снижения трудоемкости, роста производительности труда и более полного эффективного использования ресурсов, снижения себестоимости.

Отраслевая структура сельского хозяйства

Под отраслью в сельском хозяйстве понимается часть производства, которая отличается от другой:

*видом производимой продукции;

*применяемыми средствами производства;

*технологией производства;

*квалификацией работников и их профессиональными навыками.

В целом сельское хозяйство, исходя из этих признаков, подразделяется на 2 крупные отрасли:

*растениеводство

*животноводство.

Внутри растениеводства имеются более мелкие отрасли: зерновое производство, картофелеводство, овощеводство, садоводство и виноградарство, производство технических культур и другие.

Животноводство подразделяется на скотоводство, свиноводство, овцеводство, птицеводство, пчеловодство, звероводство, коневодство и др.

Животноводство и растениеводство связаны между собой тем, что животноводство поставляет растениеводству ценнейшее удобрение, а растениеводство обеспечивает животноводство кормами.

По участию в процессе производства различают:

- главные (ведущие);
- дополнительные;
- вспомогательные (подсобные).

Главная отрасль – это та ради которой организовано производство, и она занимает наибольший удельный вес в структуре товарной продукции. Ее развитию подчинены все другие отрасли.

Дополнительные отрасли – это отрасли, которые способствуют развитию главной отрасли или сопутствуют ей, улучшая использование трудовых и материальных ресурсов, а также земли.

Подсобные или вспомогательные отрасли содействуют развитию главной и дополнительной отраслей, к ним относятся:

- *ремонтные мастерские;
- *столярные мастерские;
- *цеха по переработке продукции;
- *убойные пункты животных.

Ведущие и дополнительные отрасли связаны между собой биологическими, техническими и организационно-экономическими факторами производства.

Валовая и товарная продукция сельского хозяйства

Валовая и товарная продукция являются обобщающими показателями деятельности предприятия.

Валовая продукция – это вся продукция, произведенная в сельском хозяйстве за определенный период.

Валовая продукция сельского хозяйства включает продукцию растениеводства и животноводства. Продукция растениеводства представляет собой валовой сбор сельскохозяйственных культур, подразделяющийся на основную и побочную продукцию. Кроме валового сбора включается стоимость посадки многолетних насаждений и их выращивание; также прирост незавершенного производства (вспашка зяби, подъем чистых паров – затраты произведены, а продукция не получена)

Валовая продукция животноводства включает готовую продукцию животноводства, не связанную с убоем животных, – это молоко, шерсть, яйцо, приплод животных, их прирост за год – и побочную продукцию – это навоз и птичий помет.

Валовая продукция измеряется в натуральном и стоимостном выражении. В натуральном выражении она измеряется по

видам продукции, в кг, ц, т, шт. В стоимостном выражении валовая продукция оценивается: в сопоставимых ценах – это единые цены по всей стране, они отображают общественно необходимые затраты на производство продукции, сложившиеся в целом по стране; в текущих ценах реализации – при этом продукция оценивается в ценах реализации, нетоварная часть продукции оценивается по себестоимости.

Валовая продукция сельскохозяйственных предприятий отличается от валовой продукции сельского хозяйства тем, что в нее включается продукция подсобных производств и промыслов; продукция, прошедшая промышленную переработку, и выполненные работы и услуги для сторонних организаций.

Валовая продукция включает товарную продукцию, которая представляет собой часть валовой продукции, предназначенную для продажи. Товарная продукция, отпущенная за пределы предприятия и оплаченная потребителем называется реализованной продукцией. На практике товарная и реализованная продукция выступают синонимами, их размер определяется выручкой от реализации продукции.

Рассчитывается уровень товарности продукции по формуле

$$T_y = (T_{np} / B_{np}) * 100\%, \text{ где}$$

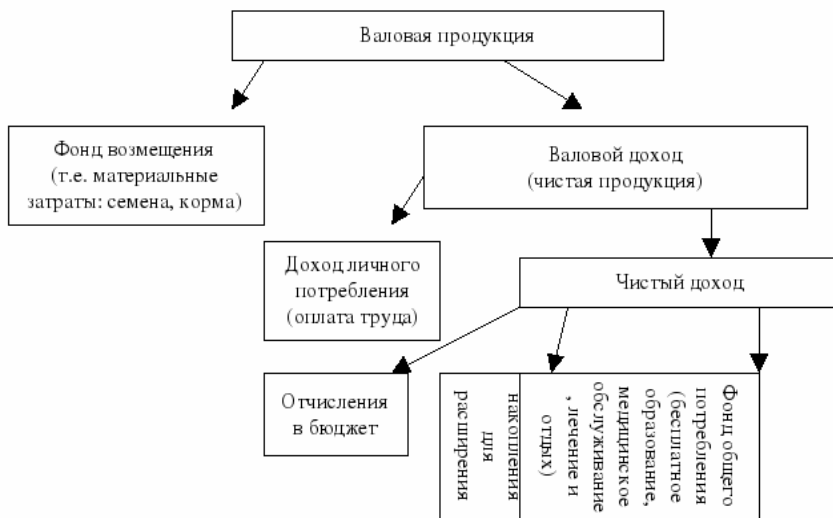
T_{np} – количество товарной продукции;

B_{np} – количество валовой продукции.

Товарность продукции зависит от расхода ее на производственные цели: семена, корма и другие нужды. По зерну, картофелю и молоку уровень товарности должен быть ниже 100%. В натурально-вещественной форме валовой продукции включает средства производства и предметы потребления. Средства производства – это продукция, используемая на производственные цели (семена, корма), а также сырье для переработки. Предметы

потребления поступают непосредственно в потребление, минуя промышленную переработку.

Распределение валовой продукции можно представить следующей схемой



Товарная продукция реализуется по различным каналам:

1. федеральный и региональные фонды для удовлетворения общегосударственных нужд;
2. через собственную торговую сеть;
3. на рынке;
4. продажа другим предприятиям и организациям;
5. работникам предприятия в счет оплаты труда и за деньги;
6. через биржи;
7. через бартерный обмен;
8. общественное питание.

Служба маркетинга предприятия должна отслеживать рыночную ситуацию и определять наиболее выгодные каналы реализации.

Земельные ресурсы и эффективность их использования

1. Особенности земли как средства производства; виды плодородия почв.

2. Земельный фонд РФ, его классификация, недостатки в использовании.

3. Государственный земельный кадастр и мониторинг земли.

4. Экономическая оценка земель.

5. Основные показатели эффективности использования сельскохозяйственных угодий и пути их улучшения.

Факторы производства в сельском хозяйстве включают в себя:

*земельные ресурсы,

*материально-технические ресурсы,

*трудовые ресурсы.

I. Земля в сельском хозяйстве является главным средством производства, и как средство производства она выступает в качестве и предмета труда и средства труда. Как предмет труда земля выступает тогда, когда человек, воздействуя на землю, формирует ее физические, механические и химические свойства, т.е. формирует урожай. Как средство труда земля сама воздействует на растения и формирует урожай.

Земля имеет следующие особенности:

- земля - продукт природы, она никем не создана, поэтому в первоначальном виде она не должна иметь стоимость, однако в рыночных условиях все является предметом купли-продажи, в том числе и земля;

- земля имеет постоянное место расположения, в отличие от других средств производства ее нельзя переместить с одного участка на другой;

- площади земли в масштабах государства, как правило, без войн нельзя расширить;

- земля является незаменимым средством производства;

- разные участки земель различны по своему плодородию;
- земля не изнашивается, не стареет морально при правильном ее использовании можно повышать плодородие земли;
- земля может восстановить свое плодородие, если прекратить ее обработку на какое-то время.

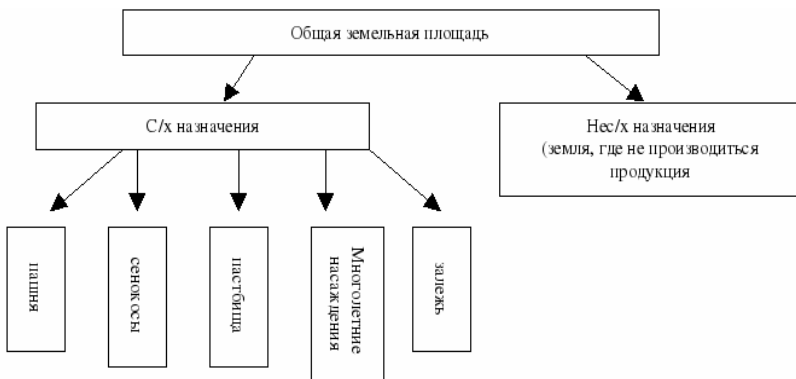
Виды плодородия почвы. Под *плодородием* почвы понимается способность почвы давать урожай. Различают естественное, искусственное, экономическое плодородие.

Естественное плодородие – это способность почвы давать урожай без воздействия человека, оно формируется самой природой; оно зависит от структуры почвы, от ее физических, механических и химических свойств. Естественное плодородие может быть улучшено в процессе практической деятельности.

Искусственное плодородие – это плодородие, формируемое под воздействием человека путем обработки почвы, внесения удобрений, проведением мелиоративных работ и т.д.

Совокупность естественного и искусственного плодородия формирует *экономическое плодородие*, которое проявляется в фактически полученной урожайности.

II. Вся территория РФ составляет 1709,8 млн.га.



$$K_{\text{распаханности}} = \text{площадь пашни} / \text{площадь с/х угодий}$$

$$K_{\text{использования земель}} = \text{площадь с/х угодий} / \text{об. земельная площадь}$$

Недостатки в землепользовании

За последние 10 лет из сельскохозяйственного оборота выведено около 31 млн. га. Сельхозугодий, в том числе почти 13 млн. га пашни. Качество почв в баллах снизилось почти на 6 пунктов. За годы реформ нарушилась система землеустройства, система земледелия, повсеместно нарушаются севообороты, почти полностью сняты с применения интенсивные технологии возделывания сельскохозяйственных культур и интеграционные системы защиты растений. Приостановлены работы по мелиорации земель, внесение органических удобрений снизилось более чем в 5 раз, минеральных – в 8 раз. Все это отражается на медленном росте урожайности сельскохозяйственных культур, а в некоторых хозяйствах и на ее снижении.

III. Государственный земельный кадастр – это система необходимых сведений и документов о правовом режиме земель, их распределении по собственникам земли, категориям земель, а также о качественной их характеристике и ценности.

Сведения о правовом положении земельных участков отражаются в государственной кадастровой книге – это 1-ый раздел.

2-ой раздел – учет количества и качества земель по фактическому их состоянию и использованию, при этом учет количества земель ведется по категориям земель.

3-ий раздел – ведется учет качества земель, их земельно-кадастровое районирование, дается классификация земель, их характеристика по экологическим, технологическим и градостроительным свойствам.

4-ый раздел – дается оценка земель по натуральным и стоимостным показателям, сведения об оценке земель отражаются также в земельно-кадастровых документах. Высшим органом по контролю по эффективности использования земли является Госкомитет по земельным ресурсам РФ, которому подчиняются об-

ластные, краевые комитеты по земельным ресурсам и землеустройству.

Мониторинг земли представляет собой систему наблюдений за состоянием земельного фонда в целях своевременного выявления изменений, их оценки, предупреждения и устранения негативных последствий.

Основные задачи мониторинга:

1. формирование нормативно-правовой, научно-методической и информационной базы мониторинга земель;
2. ландшафтно-экологическое районирование территории РФ с выделением районов основных негативных процессов по видам и степени их воздействия на состояние земель;
3. совершенствование существующих и внедрение новых методов технических средств и технологий мониторинга земель;
4. формирование организационных структур мониторинга земель.

Мониторинг земель позволяет обоснованно судить о степени воздействия негативных процессов, своевременно проводить диагностику и оценку этих процессов, разрабатывать меры по предупреждению и устранению негативных явлений.

4. Экономическая оценка земель

В основе экономической оценки лежит количество и качество земель, их состав по видам, при этом определяется степень влияния качества почвы на урожайность, на валовую продукцию, на прибыль, при этом дается общая экономическая оценка земли как средства производства и частная оценка по эффективности возделывания отдельных сельскохозяйственных культур.

Методика экономической оценки земли основывается на массовых данных не менее чем за 5 лет о фактической урожайности и материальных затратах на производство продукции.

Оценочные показатели рассчитываются отдельно по орошаемым, осушенным и не мелиорированным землям.

При экономической оценке необходимо рассчитывать дифференцированную ренту 1 и ренту 2.

Дифференционная рента 1 – это устойчивая добавочная прибыль, полученная как результат разной производительности одинаковых затрат труда на равных земельных участках различного плодородия и местоположения. Дифференционная рента 1 делится на 2 разновидности:

по плодородию участков;

по местоположению участков.

Дифференционная рента 1 может увеличиваться при данном уровне техники, при переходе от худших земель к лучшим, при вовлечении в оборот лучших по качеству земельных участков, но масса диф. ренты 1 может увеличиваться и при переходе от лучших участков к худшим за счет увеличения площади используемых средних по качеству земель.

Дифференционная рента 2 – это устойчивая добавочная прибыль, полученная в результате различной производительности последовательных добавочных вложений капитала на одном и том же участке земли. Она органически связана с процессом интенсификации производства, целью которой является увеличение выхода продукции с единицы земельной площади при данных затратах капитала.

Для оценки земель применяется кадастровая цена, которая равна сумме себестоимости конкретного произведенного продукта и прибавочного продукта

КЦ = себестоимость продукта + прибавочный продукт

V. Эффективность использования сельскохозяйственных угодий характеризуется следующими показателями:

*урожайность сельскохозяйственных культур, ц/га;

*выход кормовых единиц и кормопротеиновых единиц с 1 га пашни, сенокосов, пастбищ и всех сельскохозяйственных угодий;

*выход продукции со 100 га сельхозугодий:

а) валовая продукция и товарная продукция в стоимостном выражении в текущих или сопоставимых ценах, руб.;

б) выход валового и чистого дохода, руб.;

в) выход молока и мяса всех видов, ц;

*выход продукции со 100 га пашни: зерна, картофеля, овощей и свинины;

*выход продукции птицеводства со 100 га посевов зерновых культур.

Эффективность сельскохозяйственных угодий и общие земельные угодий характеризуют также коэффициент распаханности и коэффициент использования земель.

Для сопоставимости показателей эффективности использования земель необходимо все виды угодий приводить в соизмеримую пашню, для этого необходимо знать состав угодий и их качества по балльной оценке. За 100 баллов приняты земли Краснодарского края, в Свердловской области балл земель колеблется от 15 до 37.

Пути улучшения эффективности использования земли:

1. повышение плодородия земель путем внедрения зональных научно-обоснованных систем земледелия, которые включают систему севооборотов, систему семеноводства, систему защиты почв от сорняков, вредителей и болезней, систему механизированных производственных процессов, проведение мелиоративных мероприятий, а также организацию и нормирование труда;

2. уменьшение отвода земель для несельскохозяйственного использования;

3. введение земельного кадастра;

4. повышение ответственности сельхозтоваропроизводителей за рациональное использование земельных ресурсов;

5. рекультивация земель после торфоразработок и полезных ископаемых.

Материально-технические ресурсы сельского хозяйства

I. Понятие о ресурсах и их классификация:

II. Понятие об энергетических ресурсах и их показатели

I. Под *ресурсами* в широком смысле понимается совокупность материально-вещественных элементов, природных богатств и людей, которые могут участвовать в производственном процессе.

Ресурсы в сельском хозяйстве:

- а) земельные;
- б) водные;
- в) лесные;
- г) энергия солнца;
- д) животный мир;
- е) экономические:
- ж) материальные;
- з) трудовые;
- и) финансовые;

Природные ресурсы – это окружающая среда и природные условия.

Экономические ресурсы – это основной элемент экономического потенциала, который характеризует экономическую мощь предприятия и страны в целом и зависит от уровня развития всего народного хозяйства. Экономические ресурсы являются определяющими для развития производства, при этом материальные ресурсы включают здания, сооружения, оборудование, инструменты, транспорт, средства связи и т.д., а также земельные ресурсы и рабочая сила.

Земельные ресурсы – это площади земельных угодий, вовлеченные в сельскохозяйственное производство.

Материальные ресурсы – это комплекс вещественных элементов, имеющих у предприятия, для организации процесса

производства. Материальные ресурсы – это совокупность средств труда и предметов труда, которыми общество располагает и пользуется в процессе расширенного воспроизводства. Они охватывают все вещественные элементы производственных сил, природные материалы, сырье и орудия труда.

Материальные ресурсы включают основные и оборотные средства.

Трудовые ресурсы – это совокупность людей, обладающих способностью трудиться.

Финансовые ресурсы необходимы (предназначены) для обеспечения расширенного воспроизводства, удовлетворяющего социальные и культурные потребности.

Основными источниками финансовых ресурсов являются прибыль, чистый доход, создаваемые в отраслях материального производства, а также фонд амортизации, используемый для восполнения основных средств.

Воспроизводимые ресурсы – это все созданные трудом человека вещественные материалы, которые используются в процессе производства, полезные ископаемые, водные ресурсы и др.

По отношению к производству: функционирующие – это активная часть общих ресурсов, которые используются в производстве. Потенциальные ресурсы – это выявленные, но еще не вовлеченные в производство ресурсы.

Производственные ресурсы – это земельные, материальные и трудовые.

По натуральному составу различают: сырье, основной и вспомогательный материалы, топливо, энергия, полуфабрикаты.

Материальные ресурсы, земельные и водные формируют материально-техническую базу предприятия.

1. Составной частью ресурсов является земля;
2. Материально-технические ресурсы подвержены влиянию природных условий;

3. В их состав включаются живые организмы: растения и животные;

4. Они состоят из средств производства, созданных в сельском хозяйстве (семена, корма, животные, органические удобрения) и средств промышленности (машины, оборудование, ГСМ, запчасти и т. д.);

5. Эффективность материально-технических ресурсов зависит от сезонности производства, а их размер и структура от зоны расположения предприятия и от деятельности всех сфер АПК.

II. Энергетические ресурсы являются более активной частью материальных ресурсов, они включают мощности двигателей тракторов, автомобилей, комбайнов, электрических двигателей и электрических установок, а также рабочий скот в лошадиных силах.

Важное место среди энергетических ресурсов занимает электрификация, которая способствует внедрению комплексной механизации производственных процессов.

Уровень обеспеченности энергетическими ресурсами характеризуют показатели

Энергообеспеченность = энергетич. мощности/площадь сельхозугодий

Энерговооруженность = энергетич. мощности/численность рабочих

Электрификацию сельского хозяйства характеризуют показатели электрообеспеченность и электровооруженность.

Экономическую эффективность применения энергоресурсов и электроэнергии определяют по росту производительности труда и снижению себестоимости производимой продукции.

Основные фонды и основные средства

1. Основные фонды и основные средства

2. Амортизация ОФ и ОС

3. Аренда, лизинг и показатели эффективности использования технических средств.

1. Основные средства измеряются в денежном выражении, а основные фонды – в натуральном. Под основными фондами понимаются материально-технические ресурсы, которые участвуют в сфере производства, в сфере услуг и непроизводственной сфере.

Основные фонды делятся на производственные и непроизводственные.

Производственные основные фонды основной деятельности участвуют в производстве продукции или ее хранении в течение нескольких лет и стоимость свою по мере их износа в процессе производства они не теряют своей натуральной величины.

Они включают:

- здания,
- сооружения,
- передаточные устройства,
- машины и оборудование,
- транспортные средства,
- инструменты и лабораторное оборудование,
- продуктивный скот, рабочий скот,
- производственный и хозяйственный инвентарь стоимостью свыше 100 минимальных оплат труда или используемый в течение нескольких лет,
- коренное улучшение сельхозугодий.

Фонды промышленности:

- кузницы,
- ремонтные мастерские,
- пункты по переработке продукции,

пункты убой животных.

Фонды строительства:

пилорамы,

лесопилки,

столярные мастерские и др.

Фонды общественного питания и торговли: магазины, столовые. Объекты непроеизводственные служат для удовлетворения потребности людей в социальных условиях.

Фонды несельскохозяйственного назначения – это фонды, которые способствуют улучшению использования фондов основной деятельности.

Здания, которые входят в производственные фонды включают объекты животноводства и растениеводства; сооружения – это инженерно-строительные объекты, обслуживающие основное производство. Передаточные устройства – это электролинии, теплосети, различные трубопроводы. Машины – силовые (тракторы, автомобили, комбайны) и рабочие машины. Оборудование – оборудование животноводческих помещений. Продуктивный и рабочий скот – это коровы, быки, лошади и т.д.

В условиях многоукладной экономики основные фонды делятся на:

- собственные,
- арендованные,
- сданные в аренду.

Они также подразделяются на активные (машины, оборудование, продуктивный и рабочий скот), пассивные – здания.

Непроеизводственные основные фонды не участвуют в процессе производства и не переносят свою стоимость на производимый продукт, так как они не создаются. Стоимость их исчерпывается при их истреблении, но эти фонды оказывают существенное влияние на условия быта предприятия.

Основные производственные фонды в структуре общей стоимости фондов занимают около 80%. Основные производственные фонды подразделяются на:

- *фонды растениеводства,
- *фонды животноводства,
- *фонды общего назначения.

Состав и структура основных фондов зависят:

1. от специализации,
2. от удаленности предприятий от пунктов реализации продукции и материально-технических ресурсов,
3. от природно-климатических условий.

Производственные фонды делятся на основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения и оборотные фонды.

2. Процесс изнашивания фондов и переноса стоимости на производимый продукт, называется **амортизацией**.

$$A_{\text{зод}} = (BC - Л)/T,$$

где BC – балансовая стоимость,
Л – ликвидационная стоимость,
T – срок службы фондов.

$$N_{\text{ам}} = (A_{\text{зод}}/BC) * 100\% - \text{норма амортизации.}$$

Норма амортизации утверждается в централизованном порядке Правительством РФ, они едины для сельского хозяйства и промышленности.

В настоящее время применяется несколько *методов расчета амортизационных отчислений*:

- равномерный,
- равномерно-ускоренный,
- неравномерно-ускоренный.

В связи с тем, что имеет место инфляция, основные фонды должны подвергаться переоценке другими методами:

1) действовал с 1992 по 1997 гг – индексный метод, когда первоначальная стоимость фондов умножается на коэффициенты переоценки, установленные Госкомстатом, а ранее начисленный износ корректируется, чтобы его полная сумма соответствовала фактическому износу фондов;

2) метод прямого перерасчета – новая стоимость при этом определяется экспертным путем с учетом рыночных цен на аналогичные объекты.

Износ фондов бывает *физический* и *моральный*.

Физический износ может быть как в процессе действия фондов, так и при их бездействии.

Моральный износ бывает 1-го и 2-го рода. Моральный износ 1-го рода – это когда на предприятиях, выпускающих средства производства, машины и оборудование, резко повышается производительность труда и происходит моральный износ фондов, то есть машины и оборудование с более высокой производительностью.

Моральный износ 2-го рода происходит тогда, когда производятся более совершенные машины и оборудование с более высокой производительностью.

Воспроизводство основных фондов может осуществляться путем аренды и лизинга, а также непосредственного строительства или приобретения фондов у предприятий-производителей.

3. *Аренда* – это временная передача владельцам имущества и юридического права на использование основных фондов другому лицу – арендатору.

Отношения арендодателя и арендатора регулируются договором, в котором устанавливается размер арендной платы.

Лизинг является видом аренды, но здесь средства производства берутся в арендный кредит на срок до 5-10-20 лет. Лизинг

предусматривает приобретение новых основных средств специальной лизинговой компанией с целью передачи их в пользование лизингополучателю. В лизинговых отношениях участвуют 3 стороны:

- лизингодатель – организация, приобретающая основные средства в собственность и передающая их во временное пользование за плату;
- лизингополучатель – это предприятие или предприниматель, заинтересованный в приобретении основных средств;
- продавец – предприятие-изготовитель необходимых основных средств.

В РФ распространен финансовый лизинг, то есть лизинг с полной окупаемостью. В течение срока договора основные фонды практически полностью амортизируются, и лизингодатель за счет лизинговых платежей возмещает их стоимость или большую их часть. Особенностью финансового лизинга является то, что срок аренды в данном случае совпадает со сроком службы основных средств.

1. первоначальная стоимость фондов – определяется по окончании строительства фондов, включает все затраты на их возведение и монтаж оборудования с учетом доставки на предприятие, приобретаемые основные средства первоначально оцениваются по стоимости их приобретения с учетом расходов на доставку на предприятие;

2. восстановительная стоимость фондов определяется при переоценке основных фондов;

3. балансовая стоимость – это стоимость, по которой учитываются фонды на балансе предприятия;

4. остаточная стоимость равна первоначальной (восстановительной) стоимости за минусом износа фондов;

5. ликвидационная стоимость определяется при ликвидации фондов и их реализации (как правило, это стоимость металлолома).

Кроме основных показателей всех фондов важное значение имеют показатели эффективности использования технических средств, например по тракторам определяется:

1) сменная и дневная выработка на 1 трактор = количество механизированных работ, усл. эт.га./количество отработанных тракторо-дней, тракторо-смен; условный эталонный гектар – это объем работ, соответствующий вспашке 1 га пашни на почвах средней плотности с влажностью 20-22% на глубину 20-22 см при ровном рельефе и длиной гона 800 м.

2) сменная и дневная выработка на 1 комбайн = убранные га соответствующих культур/количество машино-дней, машино-смен;

3) годовая выработка механизированных работ на 1 трактор;

4) себестоимость ус.эт.га = все производственные затраты/количество усл.эт.га;

5) $K_{\text{сменности}}$ = количество машино-смен/количество машино-дней.

По грузовому автотранспорту рассчитываются следующие показатели:

1. годовая выработка на 1 автомобиль, т-км по маркам = количество т-км/количество автомобилей;

2. коэффициент использования пробега с грузом = пробег с грузом, т-км/общий пробег, т-км;

3. себестоимость 1 т-км = производственные затраты/количество т-км.

Основными показателями обеспеченности основными фондами являются:

*фондообеспеченность,

*фондовооруженность,

*энергообеспеченность,

*энерговооруженность.

Кроме того, рассчитываются натуральные показатели обеспеченности фондами:

- а) количество тракторов на 1000 га пашни,
- б) количество зерноуборочных комбайнов на 1000 га посевов зерновых культур,
- в) количество кормоуборочных комбайнов на 1000 га кормовых культур, убираемых на сено и на зеленый корм,
- г) количество картофелеуборочных комбайнов на 1000 га посевов картофеля.

Эффективность использования основных производственных фондов характеризуют показатели:

- фондоотдача = $ВП/Ф_{осн.пр}$, где ВП – валовая продукция, $Ф_{осн.пр}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов,
- фондоемкость = $Ф_{осн.пр}/ВП$,
- норма прибыли = $прибыль/(Ф_{опф}+Ф_{обпф})*100\%$, где $Ф_{опф}$ – стоимость основных производственных фондов, $Ф_{обпф}$ – стоимость фондов обращения.

Оборотные фонды и оборотные средства

1. Оборотные фонды и оборотные средства
2. Пути лучшего использования оборотных производственных фондов:
3. Показатели эффективности использования оборотных средств

1. Оборотные средства используются в процессе производства наряду с основными средствами. Оборотные средства включают.

Оборотные фонды – это такие материально-технические ресурсы, предметы труда, которые участвуют в производстве продукции в течение одного производственного цикла или 1 года, теряют свою натуральную величину, и стоимость свою полностью переносят на производимый продукт.

Незавершенное производство – это когда затраты произведены, а продукция не получена: вспашка зяби, посев озимых, вспашка чистых паров для борьбы с сорняками, корма для пчел зимой, расходы на инкубацию яиц, зарыбление прудов и водоемов.

Фонды обращения – это готовая продукция на складе, отгруженная продукция в пути, деньги за которые еще не получены; денежные средства в кассе и на расчетных счетах в банках.

Под структурой оборотных средств понимается процентное соотношение разных их видов в общей стоимости. Размер оборотных средств зависит:

- от объема производимой продукции, чем больше продукции, тем больше требуется оборотных средств,
- от специализации и концентрации производства: на предприятиях животноводческого направления наибольший удельный вес занимают корма, молодняк животных и животные на откорме; на предприятиях растениеводческого

направления – семена, ГСМ, запасные части, тара и тароупаковочный материал, органические и минеральные удобрения,

- от сроков реализации продукции, чем быстрее реализуется продукция, тем меньше оборотных средств,
- от уровня хозяйствования и организации производства, чем выше уровень хозяйствования, квалифицированнее кадры управленцев, чем активнее работает служба маркетинга, тем быстрее оборачиваются оборотные средства и, следовательно, меньше их требуется.

2. Пути лучшего использования оборотных производственных фондов:

- повышение качества семян, недопущение их перерасхода из-за невысокого качества,
- недопущение перерасхода кормов в расчете на единицу продукции за счет повышения их качества, сбалансированного, пропорционального кормления животных,
- применение более прочной тары и тароупаковочных материалов,
- оптимальное внесение удобрений, применение при этом локального способа внесения,
- более бережное хранение средств защиты растений, рациональное их использование,
- внедрение действенного хозрасчета на каждом подразделении, который предполагает строгую материальную ответственность руководителей и работников подразделений,
- бережное, экономное расходование всех видов ресурсов.

Оборотные средства бывают собственными и заемными, собственные средства – это постоянно находящиеся в управлении предприятия средства и формируемые за счет собственных

средств выручки или прибыли. Заемные средства – это кредиты банков, кредиторская задолженность и др.

Величина оборотных средств, занятых в производстве, определяется длительностью производственного процесса, организацией труда и др. Сумма средств обращения зависит от условий реализации продукции и уровня системы снабжения и сбыта продукции.

Оборотные средства в сельском хозяйстве отличаются от оборотных средств в промышленности в связи с особенностями сельскохозяйственного производства, здесь большая продолжительность одного оборота.

В связи с сезонностью производства имеет место большая неравномерность затрат оборотных средств и изменение их структуры по периодам года, так зимой значительные размеры оборотных средств находятся в запасах семян, кормов; летом – в нефтепродуктах и запчастях. Движение оборотных средств включает 3 стадии:

1) предприятие приобретает для производства предметы труда: удобрения, ядохимикаты, сырье, материалы,

2) производственные запасы расходуются в производстве и превращаются в продукцию,

3) продукция реализуется, и оборотные средства принимают денежную форму.

Таким образом, время производства и время обращения в сумме составляют время кругооборота.

Собственные оборотные средства создаются в процессе распределения готовой продукции. Часть зерна, картофеля, продукции животноводства остаются непосредственно на предприятии для формирования выбывших оборотных средств, те, что оставлены на предприятии, оцениваются по себестоимости, а покупные и заемные – по их цене приобретения.

3. Показатели эффективности использования оборотных средств:

1. коэффициент оборачиваемости оборотных средств = $DВ/ОбС$,

где ДВ – денежная выручка от реализации работ и услуг;
ОбС – среднегодовой остаток оборотных средств.

2. срок оборота в днях = $365(360)/К$ оборачиваемости ,

при нормальных условиях производства К оборачиваемости должен быть не ниже 1,5; на птицеводческих предприятиях К оборачиваемости колеблется от 2 до 4. Если К оборачиваемости меньше 1, значит оборотные средства используются весьма неэффективно, продукция залеживается на складах и создаются сверхнормативные запасы товароматериальных ценностей.

3. материалотдача = $ВП/ОбФ (МЗ)$,

где ВП – валовая продукция в натуральном или стоимостном выражении,

ОбФ – оборотные фонды, материальные затраты;

Показывает, сколько произвели продукции на 1 рубль затрат.

4. материалоемкость = $ОбФ (МЗ)/ВП$,

например, расход кормов на единицу продукции.

Капитальные вложения и инвестиции в сельское хозяйство

1. Капитальные вложения и инвестиции в сельское хозяйство
2. Инвестиции
3. Пути повышения экономической эффективности инвестиций.
4. Показатели эффективности использования капитальных вложений.

1. Возмещение основных фондов происходит за счет капитальных вложений. **Капитальные вложения** – это денежные средства, направленные на восстановление, строительство, реконструкцию и расширение основных фондов, а также на приобретение техники и оборудования и на пополнение основного стада животных.

Различают капитальные вложения производственные и непроизводственные. Производственные - направляются на приобретение основных фондов производственного назначения, непроизводственные – на приобретение фондов непроизводственного назначения.

Капитальные вложения превращаются в основные фонды после их ввода в эксплуатацию. Различают также капитальные вложения непосредственно в сельское хозяйство и по всему комплексу работ. По всему комплексу работ, кроме сельскохозяйственных, включаются капитальные вложения перерабатывающих предприятий; предприятий, обслуживающих село по материально-техническому и производственному обеспечению; на подготовку кадров для села; на развитие науки и другие; сюда не входят капитальные вложения машиностроительных производств.

Различают следующие структуры капитальных вложений:

- отраслевая,

- воспроизводственная,
- технологическая.

Отраслевая структура включает:

1. капитальные вложения на производственные объекты – это строительство и оборудование животноводческих помещений, на водохозяйственное строительство, на мелиорацию, на электрификацию производственных процессов, на возведение объектов растениеводства, на приобретение машин и оборудования, на закладку многолетних насаждений,

2. капитальные вложения на возведение объектов непродуцированной сферы села.

По воспроизводственной структуре различают капитальные вложения:

- а) на реконструкцию и техническое перевооружение,
- б) на расширение действующего производства,
- в) на новое строительство.

По технологической структуре различают:

- строительно-монтажные работы,
- приобретение оборудования для строек,
- проектно-изыскательные работы,
- прочие работы.

Реконструкция – это полное или частичное переоборудование или перестройка производства без нового строительства с заменой морально устаревших и физически изношенных машин и оборудования.

Капитальное строительство осуществляется подрядным и хозяйственным способами, иногда - смешанным. При подрядном способе все работы ведет специализированная строительная организация на договорных началах, при этом заказчик предоставляет строй площадку, проектно-сметную документацию, строй-материалы, обеспечивает финансирование, прием объектов, ведет технический контроль и надзор за строительством. Подрядчик обязан построить объект в предусмотренные сроки в соответ-

ствии с проектно-сметной документацией и обеспечить высокое качество работ. Для специализированных работ подрядчик может привлекать другие организации – субподрядчиков.

При хозяйственном способе на предприятии создается специализированная строительная бригада и отдел капитального строительства.

Смешанный способ – часть работ ведется подрядным способом, а часть – хозяйственным. Как правило, объекты, возведенные хозяйственным способом, обходятся дешевле.

При оценке эффективности капитальных вложений учитывают разрыв во времени с начала и до окончания строительства, то есть период строительства – лаг.

Различают:

1. лаг строительный – это период от начала строительства и до сдачи объекта в эксплуатацию,

2. лаг освоения – это период от сдачи объекта в эксплуатацию и выхода его на производственную мощность.

2. Капитальные вложения входят в состав инвестиций. Инвестиции – это синоним капитальных вложений, но кроме капитальных вложений инвестиции включают производственные затраты на приобретение прав промышленной собственности, расходы на продвижение нового продукта на рынок, а также финансовые вложения в ценные бумаги, технологии, депозиты, паи, лицензии, имущественные права, интеллектуальные ценности, подготовку кадров и др.. Интеллектуальный капитал – это технологические знание и опыт, которые фиксируются как права на интеллектуальную собственность.

Инвестиционная стратегия предприятия определяется объемом и характером ресурсов, а также нишей и конкурентоспособностью.

Целью инвестиций является получение прибыли и достижение положительного социального эффекта.

Для реализации инвестиционного проекта необходимы:

1. проектно-сметная документация,
2. наличие энергетических, сырьевых и других материальных ресурсов,
3. земельный участок,
4. финансовые средства,
5. договор с подрядной организацией.

Срок окупаемости инвестиционного проекта – это период работы проекта на себя, при этом прибыль и амортизация засчитываются как возврат инвестированного капитала. Инвестировать можно тогда, когда ожидаемые доходы будут больше затрат и предпочтение отдается таким проектам, которые:

*обеспечат доходность не ниже ставки депозита надежного банка,

*имеющие наименьший срок окупаемости,

*имеющие наименьшую разницу между доходами и расходами,

*имеющие максимальную прибыльность.

При оценке эффективности инвестиций необходимо учитывать инфляцию, приводить в сопоставимый масштаб цен. Инвестировать средства производства, ценные бумаги и др. имеет смысл, если от этого можно получить большую чистую прибыль, чем от хранения денег в банке, и если рентабельность инвестиций превышает темпы инфляции.

3. Пути повышения экономической эффективности инвестиций:

- ✓ широкое применение типовых проектов, которые оправдали себя на практике, это позволяет снизить затраты и сроки на проектирование объекта, а также снизить риск выбора неэффективного проекта,

- ✓ сократить сроки строительства и освоения объекта, что позволяет сократить время между вложением инвестиций и получением экономического эффекта,
- ✓ обеспечение комплексности вложений,
- ✓ больше средств направлять в реконструкцию, а не в новое строительство, в этом случае инвестиции окупаются в 2-3 раза быстрее,
- ✓ недопущение распыления средств по многим объектам, что позволяет сократить время введения объекта в производство,
- ✓ обеспечение новых объектов объемами, материально-техническими ресурсами и рабочей силой, соблюдать режим экономии.

Эффективность инвестиций зависит от внешних факторов: инфляции, диспаритета цен, высоких процентных ставок за кредит, налогообложение сельскохозяйственных товаропроизводителей. На процесс снижения инвестиционной деятельности оказывают также влияние: общая нестабильность экономической и политической ситуации; обесценивание инвестиционных накоплений, в том числе амортизационных накоплений предприятий; отсутствие стимулов и механизмов для инвестирования АПК и др.

К направлениям улучшения инвестиционной деятельности относятся:

- дальнейшее наращивание мощностей по переработке сельскохозяйственной продукции непосредственно в местах производства,
- развитие непромышленной инфраструктуры села,
- в АПК необходимо создать такую систему стимулов и льгот, которые обеспечили бы приток инвестиций во все сферы АПК.

К числу стимулов относятся: стимулирующее налогообложение; безвозмездные дотации на создание объектов инфраструктуры; предоставление беспроцентных кредитов.

Основными источниками финансирования инвестиций и капитальных вложений являются:

1) федеральный бюджет:

* на безвозвратной основе,

* на возвратной основе,

* в виде фонда поддержки сельского хозяйства,

2) бюджеты регионов,

3) собственные средства:

• амортизация,

• прибыль,

• выручка от реализации,

4) привлеченные заемные средства:

/ кредиты,

/ иностранные инвесторы,

/ средства платы за землю,

/ средства спонсора и др.

4. Показатели эффективности использования капитальных вложений

Различают абсолютную и сравнительную эффективность капитальных вложений. Абсолютная экономическая эффективность нужна для того, чтобы обоснованно решать вопрос о целесообразности вложений в тот или иной объект, при этом исчисляется предполагаемый эффект, который сопоставляется с нормативами и с эффективностью других аналогичных предприятий. Сравнительная эффективность нужна для оценки различных возможных вариантов капитальных вложений на решение одной и той же задачи, то есть выбора наиболее оптимального варианта.

Для расчета абсолютной экономической эффективности капитальных вложений используются показатели:

1. эффективность капитальных вложений по отрасли (в целом по сельскому хозяйству)

$$\text{Э кв (отр)} = \Delta\text{НД (ЧД)}/\Delta\text{КВ},$$

где $\Delta\text{НД (ЧД)}$ – прирост национального дохода или чистой продукции,

$\Delta\text{КВ}$ – прирост капитальных вложений.

2. по отдельным прибыльным сельскохозяйственным предприятиям эффективность капитальных вложений определяется как отношение прироста прибыли (чистого дохода) к приросту капитальных вложений

$$\text{Э кв (с/х)} = \Delta\text{П (ЧД)}/\Delta\text{КВ}.$$

3. по убыточным сельхоз. предприятиям – это отношение разности себестоимости до осуществления капитальных вложений и после них к приросту капитальных вложений

$$\text{Э кв (уб.с/х)} = (C/C_1 - C/C_2)/\Delta\text{КВ}.$$

4. срок окупаемости капитальных вложений в целом по отрасли определяется как отношение прироста капитальных вложений к приросту национального дохода

$$\text{Т ок(отр)} = \Delta\text{КВ}/\Delta\text{НД (ЧП)}.$$

5. срок окупаемости капитальных вложений в сельскохозяйственном предприятии

$$\text{Т ок (с/х)} = \Delta\text{КВ}/\Delta\text{П (ЧД)}.$$

6. срок окупаемости капитальных вложений в убыточных предприятиях

$$\text{Т ок (уб с/х)} = \Delta\text{КВ}/(C/C_1 - C/C_2).$$

Трудовые ресурсы и производительность труда

1. Трудовые ресурсы: понятие, особенности формирования и использования
2. Особенности использования трудовых ресурсов на селе.
3. Показатели обеспеченности и использования трудовых ресурсов
4. Производительность труда, понятие, факторы и показатели

1. Труд – это целесообразная деятельность человека, в процессе которой создаются материальные и духовные ценности. *Трудовые ресурсы* – часть населения, обладающая необходимым физическим развитием, навыком и умением работы в народном хозяйстве.

Трудовые ресурсы включают мужчин 16-59 лет и женщин 16-54 лет, работающих подростков старше 14 лет; исключаются из трудовых ресурсов лица пенсионного возраста, вышедшие на пенсию на льготных условиях и инвалиды 1 и 2 групп.

Различают экономически активное население и занятое население. Экономически активное население – это совокупность лиц, потенциально способных участвовать в производстве материальных благ – занятые и безработные. *Занятое население* – это лица, вовлеченные в производственную и непроизводственную деятельность. К занятым относят рабочих по найму, предпринимателей, лиц свободных профессий, военнослужащих, учащихся и студентов, а также занятых в ЛПХ. *Безработные* – это трудоспособные граждане, которые не имеют работы и заработка, зарегистрированы в службе занятости, и готовые приступить к работе в случае, если найдется подходящая работа. Имеет место также скрытая безработица, которая характеризуется неполным рабочим днем и неоплачиваемым отпуском.

Необходимо различать:

1. общую численность сельского населения – это те, кто живет на селе,
2. общую численность работающих на предприятиях и организациях,
3. непосредственно занятых в сельскохозяйственном производстве, то есть в отраслях растениеводства и животноводства.

2. Особенности использования трудовых ресурсов на селе

1. зависимость от природно-климатических условий, что ведет к неравномерному использованию рабочей силы;

2. имеет место тесная связь с использованием живых организмов: растения и животные, поэтому необходимо учитывать наряду с экономическими и биологическими законами;

3. сезонность производства, особенно в растениеводстве, поэтому в летнее время больше необходимая сфера приложения труда, чем в зимнее;

4. низкий уровень механизации сельскохозяйственных работ, мало привлекательный труд, до 70% всех затрат – это ручной труд, что сказывается на малом закреплении молодежи на селе; высокий удельный вес в труде женщин, пенсионеров и детей.

Среди трудовых ресурсов высокое место занимают кадры сельского хозяйства, которые по своему составу разделяются на:

- рабочие постоянные,
- рабочие сезонные,
- рабочие временные,
- служащие,
- привлеченные работники из других предприятий и организаций на период напряженных сельскохозяйственных работ,

- работники, занятые в подсобных промышленных производствах,
- работники, занятые в ЖКХ, торговле и общепите, на строительстве хозспособом и ремонте зданий, работающие в детских садах и других заведениях и курсах,
- занятые прочими видами деятельности.

Для кадров АПК характерны следующие тенденции:

- 1) приток рабочей силы на некоторые предприятия, области и районы в связи с переселением русскоязычного населения из бывших союзных республик и сокращением вооруженных сил;
- 2) в связи с перераспределением работников в сферу переработки, подсобных работ и промыслов и в сферу услуг;
- 3) для села характерно уменьшение доли лиц трудоспособного возраста;
- 4) уровень образования ниже, чем в городах.

Для стабильности трудовых коллективов, привлечения молодежи необходимо выделять субсидии организующим занятость молодежи, для чего необходимо развивать отрасль переработки на селе, принимать меры для закрепления молодых специалистов на селе и создание условий жилья и быта для них.

3. Показателями эффективности использования трудовых ресурсов являются:

1. степень использования трудовых ресурсов = $T_{\text{раб.вр.}}/T_{\text{мах}}$

где $T_{\text{раб.вр.}}$ – фактическое отработанное время,

$T_{\text{мах}}$ – фонд рабочего времени.

Данный коэффициент необходимо рассчитывать по разным категориям работников, если коэффициент больше 1, то работникам не предоставляются отпуска и выходные дни.

2. текучесть кадров = количество работников, выбывших по необъективным причинам/среднегодовая численность работников

Выбывшие по необъективным причинам – это уволенные за нарушение трудовой дисциплины и по собственному желанию. Если текучесть более 5%, то необходимо выявить причину такого положения.

Объективные причины увольнения: уход в вооруженные силы, отъезд на учебу, выход на пенсию, по случаю смерти.

4. Производительность труда является главным фактором роста валовой продукции и обеспечения эффективного использования трудовых ресурсов. Производительность труда отражает связь между объемом производимой продукции и затратами труда на ее производство. От роста производительности труда зависит возможность расширения производства, удовлетворения потребностей в продуктах питания и др.

Под *производительностью труда* понимается способность живого конкретного труда производить определенное количество продукции в единицу рабочего времени.

Факторы производительности труда:

1. природные,

2. экономические, которые делятся на производственно-технические и социально-экономические. Производственно-технические факторы – это качество и надежность покупаемой техники, уровень материально-технического обеспечения предприятия, внедрение мероприятий НТП на основе развития науки, уровень организации производства и труда, применяемая технология производства, специализация и концентрация, соблюдение агротехнических и зоотехнических мероприятий. Социально-экономические включают обеспеченность рабочей силой, квалификация работников, их материальное стимулирование, стабильность трудовых коллективов, соблюдение дисциплины труда и др.

Производительность труда можно рассчитать в целом по предприятию и по отраслям.

$$1. \text{ Птр} (n) = \text{ВП/Р} \text{ с/х, где}$$

ВП – валовая продукция в сопоставимых ценах или текущих ценах реализации,

Рс/х – среднегодовая численность работников, занятых в сельскохозяйственном производстве.

2. $Птр (раст., жив.) = ВП/Рраст. (жив.), где$

ВП – валовая продукция растениеводства (животноводства) в сопоставимых ценах или текущих ценах реализации,

Рраст.(жив.) – среднегодовая численность работников, занятых в растениеводстве (животноводстве).

Данную производительность можно рассчитать только тогда, когда есть постоянное закрепление работников в отрасли.

3. $Птр (час) = ВП/затраты труда, чел-час,$

данная часовая производительность труда рассчитывается, когда нет постоянного закрепления работников в отраслях.

4. для отдельных видов продукции, как правило, рассчитывают трудоемкость продукции, то есть затраты труда в человеко-часах на 1 ц продукции

$$\text{трудоемкость} = \text{затраты труда}/ВП$$

Список литературы

1. Басовский Л. Е. Экономика отрасли; Инфра-М - , 2011. - 144 с.
2. Коробкин А. З. Экономика организации отрасли; Издательство Гревцова - Москва, 2013. - 288 с.
3. Поздняков В. Я., Казаков С. В. Экономика отрасли; Инфра-М -, 2010. - 320 с.

Содержание

Предмет и задачи курса “Экономика отрасли”.	
Сельское хозяйство в системе АПК.....	3
Экономика размещения предприятий.	
Специализация и концентрация производства.....	7
Отраслевая структура сельского хозяйства.....	13
Валовая и товарная продукция сельского хозяйства.....	14
Земельные ресурсы и эффективность их использования.....	17
Недостатки в землепользовании.....	19
Материально-технические ресурсы сельского хозяйства.....	23
Основные фонды и основные средства.....	26
Оборотные фонды и оборотные средства.....	33
Капитальные вложения и инвестиции в сельское хозяйство.....	37
Трудовые ресурсы и производительность труда.....	44
Список литературы.....	49

Учебное издание

Резутина Ирина Игоревна

Экономика отрасли

Курс лекций

Редактор Павлютина И.П.

Подписано к печати 14.09 2017 г. Формат 60x84 1/16.
Бумага печатная. Усл.п.л. 2,96. Тираж 100 экз. Изд. № 5368.

Издательство Брянского государственного аграрного университета
243365 Брянская обл., Выгоничский район, с. Кокино, Брянский ГАУ

