ФГБОУ ВО «Брянский государственный аграрный университет»

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Кафедра бухгалтерского учета и финансов

«ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА»

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ ПО ИЗУЧЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ «КОРПОРАТИВНЫЕ ФИНАНСЫ»

Направление 38.03.01 Экономика Профиль Бухгалтерский учет, анализ и аудит; Финансы и кредит

Квалификация (степень) выпускника **Бакалавр**

Брянская область, 2015 УДК 336(07) ББК 65.261 Л 33

Лебедько, Л.В. **Оценка финансового состояния** экономического субъекта: Учебное пособие. / Л.В. Лебедько, Н.В. Подобай. – Брянск: Издательство Брянский ГАУ, 2015. - 28 с.

Методическое пособие предназначено для обучающихся по профилю Бухгалтерский учет, анализ и аудит, Финансы и кредит направление Экономика Квалификация - Бакалавр по дисциплине «Корпоративные финансы»

Рецензент:

к.э.н., доцент кафедры экономика Грищенкова В.П.

Учебное пособие одобрено и рекомендовано к изданию методической комиссией экономического факультета протокол N = 5 от 24.02.2015 г.

- © Брянская ГСХА, 2015
- © Лебедько Л.В.,2015
- © Подобай Н.В., 2015

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА.

В деятельности любого хозяйствующего субъекта огромное внимание отводится оценке финансового состояния, которая проводится, как правило, в несколько этапов:

- 1. Предварительный анализ баланса организации;
- 2. Расчёт ключевых финансовых индикаторов;
- 3. Отнесение предприятия к определённому классу по уровню финансового состояния.

<u>1 ЭТАП</u> <u>ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БАЛАНСА</u> <u>ОРГАНИЗАЦИИ</u>

Исследование баланса предприятия дает возможность оценить динамику изменения отдельных показателей финансовой деятельности, проследить основные направления изменения структуры баланса, сопоставить полученные в ходе анализа данные с аналогичными показателями других предприятий отрасли.

При анализе актива баланса следует особое внимание уделить анализу показателей ликвидности активов и баланса в целом при этом следует помнить о том, что данные показатели имеют различные трактовки.

Оценка платежеспособности внешними инвесторами осуществляется на основе характеристики ликвидности текущих активов, которая определяется временем, необходимым для превращения их в денежные средства.

Чем меньше требуется времени для инкассации данного актива, тем выше его ликвидность.

Ликвидность баланса предполагает выполнение следующих условий ликвидности.

Условия ликвидности баланса:

A1 \geq Π 1

 $A2 \geq \Pi2$

A3 ≥ **П**3

A4 ≤ Π4

Для этого следует сгруппировать активы по степени ликвидности, а пассивы — по степени срочности погашения (табл.1,2).

Показатели ликвидности характеризуют способность активов погашать краткосрочные обязательства.

Таблица 1 - Группировка активов по ликвидности

			Изменения		
Показатели	20г.	20г.	Тыс. руб.	%	
А-1. Высоколиквидные					
(немедленно реализуемые)					
денежные средства, краткосрочные					
финансовые вложения					
А-2 . Ликвидные					
(быстрореализуемые)					
краткосрочная дебиторская задолжен-					
ность.					
3. Низколиквидные					
(медленно реализуемые)					
запасы за вычетом расходов будущих					
периодов, НДС по приобретенным цен-					
ностям, долгосрочная дебиторская					
задолженность, прочие оборотные					
активы и долгосрочные финансовые					
вложения.					
А-4 . Практически неликвидные					
(трудно реализуемые)					
внеоборотные активы включая расходы					
будущих периодов за вычетом долго-					
срочных финансовых вложений					

оуоущих периооов за вычетом оолго- срочных финансовых вложений			
Выводы:			
			_

Таблица 2 - Группировка пассивов по срочности погашения обязательств

	Код			Измен	ения
Показатели		20Γ.	20Γ.	Тыс.	%
	строки			руб.	70
7-1. Срочные					
обязательства					
кредиторская задолжен-					
ность, задолженность					
перед участниками по					
выплате доходов.					
7-2. Краткосрочные обя-					
зательства					
Краткосрочные кредиты и					
займы, прочие кратко-					
срочные обязательства					
П-3 . Долгосрочные					
обязательства					
долгосрочные заемные					
средства, отложенные					
налоговые обязательства,					
прочие долгосрочные обя-					
зательства.					
17-4 . Постоянные					
пассивы					
капитал и резервы, доходы					
будущих периодов, резервы					
предстоящих расходов.					

Выводы:

Для окончательного вывода о сложившейся ликвидности баланса необходимо заполнить табл. 5

Таблица 3 – Анализ ликвидности баланса

Статьи актива по степени ликвидности	Тыс.руб.	Статьи пасси- ва по степени ликвидности	Тыс.руб.		юшения акти- и пассивов
		200 г.			
A1		П1		A1	П1
A2		П2		A2	П2
A3		П3		A3	П3
A4		П4		A4	П4
		200 г.			
A1		П1		A1	П1
A2		П2		A2	П2
A3		П3		A3	П3
A4		П4		A4	П4

рыводы.		

Однако информация, содержащаяся в балансе и формах, прилагаемых к нему, не позволяет сделать исчерпывающие выводы о характере и устойчивости финансовой, а также хозяйственной и инвестиционной деятельности предприятия; на ее основе не всегда можно выявить и исследовать отраслевые особенности рассматриваемого предприятия. Это обусловливает необходимость проведения углубленного и комплексного анализа деятельности предприятий на основе дополнительно запрашиваемых данных и расчёта финансовых коэффициентов

2. ЭТАП РАСЧЁТ КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНДИКАТОРОВ

В финансовом менеджменте наиболее важными являются следующие группы финансовых коэффициентов:

- 1. коэффициенты ликвидности (платежеспособности).
- 2. коэффициенты деловой активности.
- 3 коэффициенты рентабельности.
- 4. коэффициенты структуры капитала или (финансовой независимости).
 - 5. коэффициенты рыночной активности.

І. Коэффициенты ликвидности (платежеспособности).

При расчете данной группы показатели используются краткосрочные обязательства, включающие в себя краткосрочные кредиты и займы плюс кредиторская задолженность плюс задолженность перед участниками и учредителями по выплате доходов.

– позволяют определить способность предприятия оплатить возникающие краткосрочные обязательства в течение отчетного периода за счет наиболее ликвидных активов.

1.1. Коэффициент текущей (общей) ликвидности (покрытия)

Норматив = 1-2, иногда 3

1.2. Коэффициент срочной ликвидности (промежуточного покрытия)

 отношение наиболее ликвидной части оборотных средств к краткосрочным обязательствам.

2 способ:

Оборотные

средства

Коэффициент

срочной

ликвидности

Материальные

производственные

запасы

Расходы

будущих

периодов

ликвионости —————	Краткосрочные обязательства
<u> Норматив = 0,7-0,8</u>	Норматив >1
1.3. Коэффициент ав	бсолютной ликвидности
Коэффициент = абсолютной ликвидности	Денежные средства + Краткосрочные финансо- вые вложения Краткосрочные обязательства
<u>Норматив</u> = $0,2 - 0,25$	
1.4. Чистый оборот	ный капитал
Чистый оборотный = капитал	Оборотные Краткосрочные активы обязательства
ные обязательства означае погасить краткосрочные обресурсы для расширения св	ные средства превышают краткосроч- т, что предприятие может не только бязательства но и имеет финансовые оей деятельности в будущем. от многих факторов и индивидуальна
Таблица 4 - Расчёт зяйствующего субъекта	показателей платёжеспособности хо-

Показатели	Код строки	Нормативное значение	20г.	20г.	отклонения
		Исходны	е данные		

	D.			
	Pa	асчетные данны	e	
Выводы:				

II. Коэффициенты деловой активности

характеризуют насколько эффективно используют средства и источники, представлены показателями оборачиваемости.

Скорость оборота текущих активов предприятия является одной из качественных характеристик проводимой финансовой политики: чем выше скорость оборота, тем выбранная стратегия эффективнее.

Поэтому рост (абсолютный и относительный) оборотных средств может свидетельствовать не только о расширении производства или действия фактора инфляции, но и о замедлении их оборота, это объективно вызывает потребность в увеличении их массы.

2.1. Коэффициент оборачиваемости активов (трансформации)

Коэффициент Чистая выручка оборачиваемости = (выручка за вычетом НДС) активов Среднегодовая сумма активов — характеризует эффективность всех имеющихся в обороте ресурсов сколько раз в год совершается полный цикл производства и обращения, приносящий соответствующий эффект в виде прибыли или сколько единиц выручки принесли активы.

Особое внимание при исследовании тенденций изменения структуры оборотных средств предприятия следует уделить элементам актива, характеризующим наличие денежных средств и состояние расчетов, особенно в части расчетов с дебиторами.

Высокие темпы роста дебиторской задолженности по расчетам за товары, работы и услуги, по векселям полученным могут свидетельствовать о том, что данное предприятие активно использует стратегию товарных ссуд для потребителей своей продукции. Кредитуя их, предприятие фактически делится с ними частью своего дохода. В то же время, в том случае, когда платежи предприятию задерживаются, оно вынуждено брать кредиты для обеспечения своей хозяйственной деятельности, увеличивая и накапливая кредиторскую задолженность.

Следует иметь в виду, что наличие сумм в виде резервов по сомнительным долгам - подтверждает наличие просроченной дебиторской задолженности.

Для более глубокого анализа дебиторской задолженности предприятия необходимо дополнительно запросить ее расшифровку с указанием сведений о каждом дебиторе, сумм дебиторской задолженности и сроках ее погашения. При этом основной задачей последующего анализа дебиторской задолженности является оценка ее ликвидности, т.е. оценка возвратности долгов предприятию.

Поскольку денежные средства и краткосрочные финансовые вложения являются наиболее легко реализуемыми активами, то увеличение их доли в условиях низких темпов инфляции (3 - 8 % годовых) и эффективно функционирующего рынка ценных бумаг могло бы рассматриваться как положительная тенденция. Однако в существующих условиях для того, чтобы сделать однозначные выводы, необходимо, во-первых, оценить ликвидность краткосрочных ценных бумаг, находящихся в портфеле данного предприятия, и, во-вторых, оценить скорость оборота денежных средств, сопоставив его с темпами инфляции, для чего требуется дополнительно запрашиваемая информация.

2.2. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности

oonsicenii oenii	
Kan da da unu anno a sa an anno anno	<i>Выручка</i>
Коэффициент оборачиваемости = дебиторской задолженности	Среднегодовая сумма дебиторской задолженности
•	ская задолженность превраща-
ется в денежные средства отчети	
показателем оборачиваемости кре	
позволяет оценить условия комм приятию и наоборот.	перческого кредитования пред-
•	ота в днях рассчитывается по
следующей формуле	ота в дила расс итвивается по
360(30	65)
коэффицие т оборачи в емости	і д б иторскойзадолженн о ти
2.3. Коэффициент оборач	иваемости кредиторской за-
долженности.	
Коэффициент оборачиваемости =	Себестоимость
кредиторской задолженности	Среднегодовая стоимость
	кредиторской задолженности
oroni ro nomedyana n	ней для оплаты выставленных
 сколько потреоуется д счетов. 	неи для оплаты выставленных
С 1С10В.	
260/2	(E)
360(3	*
коэффицие т оборачи в емости	кредиторскоиззадолжености
2.4 Vandebrussen afan	
2.4. Коэффициент обор производственных запасов.	ачиваемости материально-
Отражает скорость реализа	ии запасов
O I punta o I enopo e i b petti i i sui	ani sairaoob
Коэффициент	Себестоимость
оборачиваемости МПЗ	Среднегодовая стоимость запасов

360(365)

коэффициет оборачивемости запасов

При анализе показателей необходимо учитывать способы оценки МПЗ (ЛИФО, ФИФО) и структуру активов оборотных средств.

2.5. Длительность операционного и финансового циклов цикла

- Длительность операционного цикла

 Длительность
 Оборачиваемость
 Оборачиваемость

 операционного
 =
 дебиторской
 +
 материально-производственных

 цикла
 задолженности (в днях)
 запасов (в днях)

— определяет сколько дней в среднем требуется для производства, продажи и оплаты продукции предприятия; иначе говоря в течении какого периода денежные средства связаны в материально-производственных запасах.

- Длительность финансового цикла

Длительность Длительность Средний срок оплаты кредиторфинансового = операционного - ской задолженности(в днях)

характеризует потребность в финансовых ресурсах для финансирования текущих активов

2.6. Коэффициент оборачиваемости основных средств (фондоотдача).

Коэффициент оборачиваемости основных средств = $\frac{Bыручка}{C$ реднегодовая стоимость основных средств

Увеличение связано с повышением технологичности и капиталоемкости предприятия.

2.7. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала.

Vonderwagen of on annogonoomi		Выручка
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	=	Среднегодовая стоимость
сооственного кинитили		собственного капитала

-характеризует различные аспекты: финансовая деятельность; скорость оборота собственного вложенного капитала; экономическая деятельность; активность денежных средств, которыми рискует вкладчик.

Значение: низкий уровень плохо т.к. вложение рискованно. Высокий уровень до предела ограничивает кредитные ресурсы.

2.8. Эффективность использования трудовых ресурсов.

Таблица 5 - Расчёт показателей деловой активности хозяйствующего субъекта

Показатели	Код строки	Нормативное значение	20г.	20г.	отклонения
		Исходны	е данные		
		P	асчетные даннь	ie	
					<u> </u>

Выводы:			

III. Коэффициенты рентабельности.

характеризует насколько прибыльна деятельность компании.

Показатели рассчитываются как отношение прибыли к затраченным средствам, выручке.

Необходимым элементом анализа является исследование результатов финансовой деятельности и направлений использования полученной прибыли. Исходная для анализа информация содержится в прилагаемой к балансу предприятия форме 2 "Отчет о финансовых результатах и их использовании"

В том случае, если предприятие убыточно, можно сделать вывод об отсутствии источника пополнения собственных средств для ведения им нормальной хозяйственной деятельности. Если же хозяйственная деятельность предприятия сопровождалась получением прибыли, следует оценить те пропорции, в которых прибыль направляется на платежи в бюджет, отчисления в резервные фонды, в фонды накопления и фонды потребления. При этом наличие значительных отчислений в фонды потребления можно рассматривать как одну из характеристик избранной предприятием стратегии в осуществлении финансовой деятельности. В условиях неплатежеспособности предприятия

данную часть прибыли целесообразно рассматривать как потенциальный резерв собственных средств, которые при изменении соотношений в распределении прибыли между фондами потребления и накопления можно было бы направить на пополнение оборотных средств.

3.1. Коэффициент рентабельности всех активов.

Коэффициент	_	Чистая прибыль
рентабельности активов	_	Среднегодовая стоимость активов

 наиболее важен так как свидетельствует об окупаемости ресурсов чистой прибылью.

3.2. Коэффициент рентабельности реализации.

Данный показатель характеризует сколько прибыли содержится в рубле вырученном при реализации продукции и свидетельствует об эффективности реализации

3.3. Коэффициент рентабельности собственного капитала.

Оценка взаимозависимости рентабельности активов, рентабельности реализации и оборачиваемости активов.

Таблица 6 - Расчёт показателей рентабельности хозяйствующего субъекта

Показатели	Код строки	Нормативное значение	20г.	20г.	отклонения
		Исходны	е данные		
		D.			ı
		r	асчетные даннь	ie I	

В дополнение к показателям рентабельности необходимо оценить общий уровень доходности (убыточности) организации (табл. 9).

Таблица 7 - Показатели доходов, расходов и финансовых результатов

Показатели	200 г.	200 г.	200 .	Изменение, %
Общая сумма доходов орга-				
низации, тыс. руб.				
Общая сумма расходов орга-				
низации, тыс.руб.				
Общая сумма доходов на				
один рубль расходов, руб.				
Доходы от обычной деятель-				
ности на рубль аналогичных				
расходов, руб.				
Валовая прибыль (убыток),				
тыс. руб.				
Прибыль (убыток) от продаж,				
тыс. руб.				
Прибыль (убыток) до нало-				
гообложения, тыс. руб.				
Чистая прибыль (непокры-				
тый убыток), тыс. руб.				

рыводы.			
	_		

IV. Показатели структуры капитала (коэффициенты финансовой устойчивости).

- степень защищенности интересов кредиторов и инвесторов, имеющих долгосрочные вложения в компанию.
 - возможность погашать долгосрочную задолженность.

4.1. Коэффициент собственности (независимости).

Коэффициент незави-		Собственный капитал
симости	_	Итог пассива

Hopmatub = 0,6 не менее 0,5

 доля капитала в структуре капитала, а соответственно интересов собственников предприятия и кредиторов.

4.2. Обратным является коэффициент заемного капитала 1 — коэффициент собственности.

коэффициент заемного капитала = Заемный капитал Валюта баланса (капитал) Норматив не более 0,5

4.3. Коэффициент защищенности кредиторов (покрытия процента).

Коэффициент защищенности кредиторов — Чистая прибыль + расходы по выплате % + налог на прибыль Расходы по выплате %

характеризует степень защищенности кредиторов от невыплаты процентов за предоставленный кредит.

По этому показателю судят сколько раз в течении отчетного периода компания заработала средства для выплаты процентов по займам.

4.4. Коэффициент финансовой устойчивости

<u>Норматив 0,8 – 0,9</u>

- Показывает удельный вес источников финансирования, которые могут быть использованы длительное время.

4.5. Коэффициент финансирования.

Коэффициент = Собственный капитал финансирования. Заемный капитал

- Характеризует соотношение собственных заемных средств

Норматив ≥1

<i>4.6</i> .	Коэффициент	финансовой	активности	(плечо	фи-
нансового	рычага)				

Коэффициент = Заемный капитал финансовой активности = Собственный капитал

Норматив ≤1

- Характеризует соотношение заемных и собственных средств

4.7. Коэффициент маневренности собственного капитала

Коэффициент маневренности собственного капитала = Собственный оборотный капитал Собственный капитал

Норматив 0,2-0,5

- Показывает, какая часть собственных средств вложена в наиболее мобильные (оборотные активы)

4.8. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами

Коэффициент обеспеченности С собственными оборотными = _____ средствами

Собственный оборотный капитал Оборотные активы

Норматив 0,1

- Показывает долю оборотных активов, сформированных за счет собственных источников, в общей величине оборотных активов

4.9. Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками средствами

Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками средствами

<u>Норматив 0,6-0,8</u>

Собственный оборотный капитал
Запасы (в т.ч. НДС по приобретенным ценностям)

4.10. Коэффициент (индекс) постоянного актива

Коэффициент	_	Внеоборотные активы
(индекс) постоянного актива	_	Собственный капитал

Норматив <1

- Показывает долю внеоборотных активов в величине собственных источников средств.

Таблица 8 - Расчёт показателей структуры капитала хозяйствующего субъекта

	I	Hamitagrupusa						
Показатели	Код строки	Нормативное значение	20г.	20г.	отклонения			
	Исходные данные							
		P	асчетные даннь	ie				

Выводы:			

Таблица 9 - Расчёт чистых	х активо	В		
Показатели	200 .	200 .	200 .	Изменения, %
1. Совокупные активы (300)				

Показатели	200 .	200 .	200 .	Изменения, %
1. Совокупные активы (300)				
2. Сумма обязательств, принимаемая к расчёту (590+690-640-650)				
3. Стоимость чистых активов (стр.1-стр.2)				
Соотношение чистых активов к совокупным (стр.3/стр.1)				
Соотношение чистых активов и уставного капитала (стр 3/стр.410 Ф1)				

Выводы:		

V. Коэффициенты рыночной активности предприятия

Включают различные показатели, характеризующие стоимость и доходность акций компании:

- прибыль на 1 акцию
- соотношение рыночной цены акции и прибыли на 1 акцию
- балансовая стоимость 1 акции
- соотношение рыночной стоимости 1 акции и её балансовой стоимости
 - доходность 1 акции и доля выплаченных дивидендов.

5.1. Прибыль на 1 акцию

Чистая Дивиденды Прибыльна 1 акцию по привилегированным акциям прибыль Число обыкновенных акций 5.2. Соотношение рыночной цены акций и прибыли на 1 акцию = (U/Π) . $L\!\!I\!/\!\Pi = \frac{p$ ыночная стоимость 1 аакци nрбыль на 1 аакци 5.3. Балансовая стоимость 1 акции Стоимость Стоимость Балансовая - привилегированных акционерного стоимость 1 капитала акции Число обыкновенных акиий 5.4. Соотношение рыночной и балансовой стоимости акций. Рыночная и балансовая Рыночная стоимость 1 акции Балансовая стоимость 1 акции стоимость 1 акции 5.6. Соотношение дивиденда на 1 акцию и рыночной стоимости 1 акции. дивиденд на 1 аакци норма дивиденда = рыночная стоимость 1 аакци дивиденд на 1 аакци норма дивиденда = рыночная стоимость 1 аакци

Таблица 10 - Расчёт показателей рыночной активности хозяйствующего субъекта

Показатели	Код строки	Нормативное значение	20г.	20г.	отклонения
		Исходны	е данные		
		P	асчетные даннь	ie	•
					1
1	<u>I</u>	l .	1	<u>I</u>	1

Выводы:		

<u>З ЭТАП</u> ОТНЕСЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ К ОПРЕДЕЛЁННОМУ КЛАССУ ПО УРОВНЮ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ

На основании рассчитанных показателей и их сравнении по возможности с пороговыми значениями аналитик должен сделать общий вывод о финансовом состоянии организации и отнести её к определённому классу.

В зависимости от принимаемых фактических значений по каждому коэффициенту определяется значение переменной «Величины коэффициента» следующим образом:

Коэффициент	Значение	Величина коэффициента	
К1	0,0-0,2	Очень низкий	
(коэффициент	0,2-0,3	Низкий	
автономии)	0,3-0,5	Средний	
	0,5-0,7	Высокий	
	0,7-1,0	Очень высокий	
К2	0,0-0,2	Очень низкий	
(плечо финансового рычага)	0,2-0,4	Низкий	
	0,4-0,6	Средний	
	0,6-0,8	Высокий	
	0,8-1,0	Очень высокий	
К3	Менее 0,0	Очень низкий	
(Коэффициент	0,0-0,2	Низкий	
обеспеченности собствен-	0,2-0,5	Средний	
ными оборотными сред-	0,5-0,7	Высокий	
ствами)	Выше 0,7	Очень высокий	
K4	0,0-0,7	Очень низкий	
(Коэффициент	0,7-1,0	Низкий	
текущей ликвидности)	1,0-1,5	Средний	
	1,5-2,0	Высокий	
	Выше 2,0	Очень высокий	
K5	0-0,02	Очень низкий	
(Коэффициент	0,02-0,05	Низкий	
абсолютной	0,05-0,1	Средний	
ликвидности)	0,1-0,2	Высокий	
	0,2 и выше	Очень высокий	
К6	Менее 0,0	Очень низкий	
(Коэффициент	0,0-0,0	Низкий	
рентабельности	0,01-0,1	Средний	
активов)	0,1-0,2	Высокий	
	Более 0,2	Очень высокий	
К7	Менее 0,3	Очень низкий	
(Коэффициент	0,3-0,5	Низкий	
оборачиваемости	0,5-0,8	Средний	
активов)	0,8-1,0	Высокий	
	Выше 1,0	Очень высокий	

В соответствии с принципом, заложенным при определении всех выше указанных коэффициентов, - чем выше фактическое значение коэффициента, тем выше оценка финансового состояния хозяйствующего субъекта, - сопоставление переменных «величина коэффициента» «финансовое состояние хозяйствующего субъекта» осуществляется следующим образом:

Величина коэффициента	Финансовое состояние хозяйствующего субъекта
Очень низкий	Предельное неблагополучие
Низкий	Неблагополучие
Средний	Среднее качество
Высокий	Относительное благополучие
Очень высокий	благополучие

Для более точного выводы по классу финансового состояния необходим осуществить дополнительный расчёты по определению комплексного показателя финансового состояния и оценки степени фактора риска, связанного с благополучным финансовым состоянием организации. Для этого необходимо сгруппировать ранее рассчитанные коэффициенты выборочно в таблицу 12.

Таблица 12 - Показатели финансового состояния используемые для комплексной оценки

Показатели	Условное обозначение	Значение показателя	Величина коэффициента	Характеристика финансового состояния
Коэффициент автономии (независимости)	K ₁			
Коэффициент финансовой активности	K_2			
Коэффициент обеспечен- ности собственными обо- ротными средствами	K ₃			
Коэффициент текущей ликвидности	K_4			
Коэффициент абсолютной ликвидности	K ₅			
Коэффициент рентабель- ности активов	K ₆			
Коэффициент оборачивае- мости активов	K ₇	_		

В дальнейшем на основе полученных данных рассчитывается комплексный показатель F в два этапа:

1) Определяется N_i по формуле:

$$N_i = \frac{\text{Количество попаданий в і группу}}{7}$$

где:

i - группы по значениям «Величина коэффициента» (1-очень низкий, 2-низкий, 3-средний, 4-высокий, 5-очень высокий);

7 – количество анализируемых коэффициентов

2)
$$F = 0.075* N_1 + 0.3 * N_2 + 0.5 * N_3 + 0.7 * N_4 + 0.925* N_5$$

По результатам проведенного анализа и ориентируясь на оценочную таблицу, определим влияние факторов риска связанных с текущим финансовым состоянием.

Комплексная оценка финансового состояния корпоративного клиента	Интервал значений комплексного показателя F	Степень оценочі [0;1]	ной уверенности %(r)
Предельное	0,0-0,145	1	100%
неблагополучие	0,15-0,25	10*(0,25-F)	$r_1\%$
	0,15-0,25	1-10*(0,25-F)	100% - r ₁ %
Неблагополучие	0,25-0,35	1	100%
	0,35-0,45	10*(0,45-F)	r ₂ %
	0,35-0,45	1-10*(0,45-F)	100% - r ₂ %
Среднее качество	0,45-0,55	1	100%
	0,55-0,65	10*(0,65-F)	r ₃ %
Относительное	0,55-0,65	1-10*(0,65-F)	100% - r ₃ %
	0,65-0,75	1	100%
благополучие	0,75—0,85	10*(0,85-F)	r ₄ %
Глаганалина	0,75-0,85	1-10*(0,85-F)	100% - r ₄ %
Благополучие	0,85-1,0	1	100%

По результатам проведенного анализа влияние факторов риска оценивается:

Состояние хозяйствующего субъекта	Влияние факторов риска
Предельное неблагополучие	Высокое
Неблагополучие	Повышенное
Среднее качество	Среднее
Относительное благополучие	Умеренное
Благополучие	Низкое

При оценке влияния факторов риска **стоп-показателем** является оценка финансового состояния хозяйствующего субъекта на уровне «Предельное неблагополучие» при значении комплексного показателя $\mathbf{F}: 0.0\text{-}0.15$

СОДЕРЖАНИЕ

- 1 ЭТАП ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БАЛАНСА ОРГАНИЗАЦИИЗ
- 2 ЭТАП РАСЧЕТ КЛЮЧЕВЫХ ИНДИКАТОРОВ
- 3 ЭТАП ОТНЕСЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ К ОПРЕДЕЛЁННОМУ КЛАССУ ПО УРОВНЮ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ

Учебное издание

Людмила Васильевна Лебедько Наталья Васильевна Подобай

«ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА»

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

Редактор Лебедева Е.М.

Подписано к печати 25.11.2015 г. Формат 60х84 ¹/_{16.} Бумага офсетная. Усл. п. л. 1,63. Тираж 25 экз. Изд. № 3954.