

ФГБОУ ВО «Брянский государственный аграрный университет»

Институт ветеринарной медицины и биотехнологии

Кафедра нормальной и патологической морфологии и физиологии животных

Е.В. Горшкова

ВЕТЕРИНАРНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Учебно-методическое пособие к практическим занятиям
по курсу «Ветеринарное предпринимательство»
для студентов, обучающихся по специальности 36.05.01 – «Ветеринария»

Брянская область, 2017

УДК 619:614.2(07)

ББК 48

Г 67

Горшкова Е.В. **Ветеринарное предпринимательство**: учебно-методическое пособие к практическим занятиям по курсу «Ветеринарное предпринимательство» для студентов, обучающихся по специальности 36.05.01 – «Ветеринария». / Е.В. Горшкова. – Брянск: Издательство Брянский ГАУ, 2017. – 30 с.

Предназначено для студентов специальности «Ветеринария»

Рецензент: к.вет.н., доцент кафедры терапии, хирургии, ветакушерства и фармакологии
Л.Н. Симонова

Рекомендовано к печати методической комиссией института ветеринарной медицины и биотехнологии Брянского ГАУ, протокол № 6 от 28 февраля 2017 г.

© Брянский ГАУ, 2017

© Горшкова Е.В., 2017

Введение

В связи с возросшей самостоятельностью хозяйственных единиц, развитием коммерческих структур, в том числе ветеринарного направления, актуальными становятся задачи углубления и совершенствования экономических и практических знаний молодых специалистов.

С помощью практикума и разработанных практических заданий студенты должны научиться решать проблемы организации и планирования ветеринарных мероприятий, ознакомиться с основными положениями бухгалтерского учета и финансирования в ветеринарии, декларирования доходов ветеринарного врача - предпринимателя.

Учебное пособие рассчитано на самостоятельную работу студентов под руководством преподавателя. Им можно пользоваться на практических и лабораторных занятиях. Для самостоятельной работы на таких занятиях преподаватель предлагает студентам условия заданий и методические указания по их выполнению. Выполнив задание, студент сдает работу преподавателю и защищает ее.

В данном учебно-методическом пособии представлены контрольные вопросы к изучаемым разделам.

Внешние требования

Дисциплина «Ветеринарное предпринимательство» включена в обязательный перечень ФГОС ВО, относится к циклу профессиональных вариативных ветеринарно-биологических дисциплин.

Реализация в данной дисциплине требований ФГОС ВО и учебного плана по специальности 36.05.01 – «Ветеринария» включает формирование следующих компетенций:

Способностью и готовностью использовать нормативную документацию, принятую в ветеринарии и здравоохранении (законы Российской Федерации, технические регламенты, международные и национальные стандарты, приказы, правила, рекомендации, указания, терминологию, действующие международные классификации) – (ПК-12);

Способностью и готовностью использовать знания организационной структуры, управленческой и экономической деятельности лечебно-профилактических учреждений различных типов и различных форм собственности по оказанию ветеринарной помощи населению, анализировать показатели их работы, проводить оценку эффективности противоэпизоотических и лечебно-профилактических мероприятий (ПК-13);

Способностью и готовностью участвовать в разработке проектов по строительству ветеринарных учреждений и клиник, животноводческих комплексов, технологических линий по переработке продукции животноводства и их экспертизе согласно ветеринарно-санитарным и гигиеническим требованиям (ПК-20).

Занятие № 1. Сущность и значение предпринимательской деятельности.

Цели, основные задачи предпринимательской деятельности

Цель занятия: Определить права и обязанности ветеринарных специалистов, разобрать объекты гражданских прав в сфере ветеринарного предпринимательства. Изучить формы собственности ветеринарных специалистов, ветеринарных учреждений и организаций.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», ГК РФ, образцы документации.

Предпринимательство в Гражданском кодексе РФ определяется как самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ лицами, зарегистрированными в установленном законом порядке.

Предпринимателями могут быть как юридические, так и физические лица, в том числе граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность на территории РФ. в рамках законодательных актов РФ. При этом предпринимателями лица признаются тогда, когда их деятельность отвечает следующим критериям:

1. Этот вид деятельности законодательно разрешён;
2. Этот вид деятельности осуществляется лицом от своего имени, систематически (в качестве основного занятия) и направлена на извлечение прибыли;
3. Лицо в установленном порядке зарегистрировано в качестве предпринимателя и занесено в соответствующий государственный реестр.

Наличие этих признаков отличает легальное предпринимательство от подпольного бизнеса, занятого запрещёнными и (или) скрываемыми видами деятельности.

Методы предпринимательства

При изучении ветеринарного предпринимательства используются различные средства и методы.

1. Статистико-экономический метод предусматривает использование данных Управления ветеринарии и других источников информации о ветеринарном предпринимательстве, а также их обработку и анализ;
2. Монографический метод предполагает изучение опыта отдельных ветеринарных врачей-предпринимателей, представляющего интерес в том или ином отношении.
3. Расчетно-конструктивный метод применяется для создания моделей ветеринарного предпринимательства разных фарм. Например, при организации ветеринарного товарищества следует сначала произвести необходимые расчеты по требуемому первичному капиталу, банковским кредитам и т.д.
4. Экспериментальный метод предполагает постановку эксперимента по переводу государственных ветеринарных учреждений на работу в условиях рыночных отношений.

Цели и задачи предпринимательства

Главной целью предпринимательской деятельности является получение прибыли, представляющей разницу между ценой, которую покупатель платит за соответствующие то-

вары или услуги, и затратами на удовлетворение спроса.

Так как предприниматель, стремясь извлечь наибольшую выгоду, должен предъявлять рынку товар (услугу), который пользуется спросом, то цель предпринимательской деятельности двойственная – **получить наибольшую прибыль в результате максимального удовлетворения определенных общественных потребностей.**

Главная и постоянная задача предпринимателя – *изучение рыночной ситуации, включающее изучение спроса, а также оценку возможностей действующих и потенциальных конкурентов.*

Также важной задачей предпринимательской деятельности является обеспечение оптимального решения стратегических и тактических вопросов на различных этапах предпринимательской деятельности.

На этапе **создания организации** – это выбор наиболее приемлемой организационно-правовой формы предпринимательства; обоснование и практическое освоение оптимального производственного направления.

На этапе **деятельности организации** предпринимателю приходится решать вопросы либо обеспечения ее выживания (особенно на начальной стадии, когда продукция только выходит на рынок, реклама даёт незначительный эффект, требуются большие капиталовложения), либо поддержания или наращивания производства и реализации продукции (услуг).

Ещё одна важная задача предпринимателя – **поддержание ликвидности организации**, то есть постоянного наличия денежных средств, позволяющих осуществлять немедленные выплаты по обязательствам (работникам, поставщикам, кредиторам).

В современных условиях всё большее значение придаётся соблюдению **экологических и этико- социальных требований**, которые предусматривают ответственность предпринимателя перед обществом, покупателями, партнерами по бизнесу.

Стимулы к предпринимательству

Исходя из выше перечисленных целей и задач предпринимательской деятельности, основными стимулами к ней являются:

* материальный интерес, который проявляется в надежде заработать в «собственном деле» больше, чем это удаётся в качестве наёмного работника (менеджера, специалиста, рабочего);

* стремление максимально проявить и реализовать индивидуальные замыслы, способности, инициативу, освободившись от необходимости подчинения при работе по найму;

* желание самоутвердиться в обществе и своём непосредственном окружении.

Контрольные вопросы

1. Гражданские права физических лиц в сфере ветеринарного предпринимательства.
2. Гражданские права юридических лиц в сфере ветеринарного предпринимательства.
3. Объекты гражданских прав.
4. Обязательства и их исполнение.
5. Государственная регистрация предпринимательской деятельности.

Занятие № 2. Частная ветеринарная практика.

Расчет потребности в денежных средствах на ветеринарное обслуживание.

Составление абонемента на гарантийное ветеринарное обслуживание

Цель занятия: Ознакомиться с организацией частной ветеринарной практики в России. Ознакомиться с Правилами оказания платных ветеринарных услуг. Произвести расчет потребности в денежных средствах на ветеринарное обслуживание, составить абонемент на гарантированное ветеринарное обслуживание животных

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том, образцы документации.

Задание 1. Расчет потребности в денежных средствах на ветеринарное Обслуживание

Студенты изучают пример задания, затем получают индивидуальные условия по заданиям №1 и №2. Студенты производят соответствующие расчёты.

Условия задания: Сведения о поголовье животных: по состоянию на 1 января планируемого года поголовье крупного рогатого скота составляло 3000, в том числе, коров 1200, молодняка до 1 года 900, молодняка старше 1 года 900; свиней 6300, в том числе свиноматок 520, хряков – производителей 30, поросят до 2 мес. 1700, поросят 2 – 4 мес. 1300, откормочных свиней 2750; лошадей 135, птиц 9000, в том числе, кур 7000, цыплят 2000.

Таблица 1 - Среднегодовой объем ветеринарных работ, выполняемый производственной ветеринарной службой сельскохозяйственного предприятия

Вид работ	Объем работ (пример)	Объем работ (расчётный)	Коэффициент
Диагностические исследования			
На туберкулез:			
крупного рогатого скота	12283		5,14
птиц	6825		0,18
свиней	50		3,37
Взятие крови для исследования на бруцеллез:	9000		6,24
крупного рогатого скота	1133		5,05
свиней			
Маллеинизация лошадей	224		6,5
На гельминтозы:			
крупного рогатого скота	150		2,6
свиней	126		2,6
Профилактическая иммунизация			
Против сибирской язвы:			
крупного рогатого скота	16434		1,95
лошадей	464		1,95
Против эмфизематозного карбункула крупного рогатого скота	7251		1,95
Против сальмонеллеза телят	3661		1,95

Против рожи свиней	13751		1,7
Против чумы свиней	12997		1,7
Дегельминтизация			
Против параскаридоза лошадей	203		2,6
аскаридоза птиц	7842		0,006
гиподерматоза крупного рогатого скота	15007		2,99
Профилактика незаразных болезней			
Клинический осмотр: крупного рогатого скота	34779		1,2
свиней	44856		1
лошадей	1019		1,2
Исследование обмена веществ у свиноматок	104		3,6
Проверка состояния копыт у коров	3616		1
Применение концентратов витаминов:	8700		0,45
для телят	22196		0,45
для поросят	2036		0,06
для цыплят			
Применение минеральных и витаминных добавок:	32775		0,07
для крупного рогатого скота	44982		0,07
для свиней			
Проверка состояния вымени (исследование на мастит)	9810		3,6
Кастрация:			
бычков	1519		8,25
хрячков	6048		0,73
жеребцов	20		34,84
Лечебная работа, гол.			
Лечение болезней пищеварения: крупного рогатого скота	525		16
свиней	646		3,3
Лечение болезней органов дыхания: крупного рогатого скота	388		43
свиней	598		8
Лечение органов размножения: крупного рогатого скота	60		37
свиней	26		21
Лечение маститов: крупного рогатого скота	97		5
свиней	75		5
Лечение при травмах: крупного рогатого скота	30		26
свиней	61		15,8

Расценки на проведение противоэпизоотических мероприятий и ветеринарное обслуживание приведены в таблицах 2 и 3. Потребность в денежных средствах на проведение противоэпизоотических мероприятий на с/х предприятии и потребность в денежных

средствах на ветеринарное обслуживание животных необходимо оформить в виде таблиц, приведенных ниже.

Таблица 2 - Расчет потребности в денежных средствах на проведение противоэпизоотических мероприятий

Мероприятие	Годовой объем работ	Расценки в минимальных размерах оплаты труда	Затраты в минимальных размерах оплаты труда
<u>Крупный рогатый скот:</u>			
туберкулинизация		0.005	
Взятие проб крови		0.01	
Вакцинация против сибирской язвы		0.005	
<u>Свиньи:</u>			
туберкулинизация		0.005	
взятие проб крови		0,01	
вакцинация против чумы		0,005	
<u>Лошади:</u>			
маллеинизация		0.01	
вакцинация против сибирской язвы		0,005	
Туберкулинизация птицы		0.005	
Итого			

Сумму затрат на проведение противоэпизоотических мероприятий рассчитывают путем умножения итоговой цифры затрат в минимальных размерах оплаты труда на минимальную оплату труда (6500 тыс. руб.).

Сумма затрат =

Таблица 3 - Расчет потребности в денежных средствах на ветеринарное обслуживание животных

Вид и половозрастная группа животных	Среднегодовое поголовье	Расценки в минимальных размерах оплаты труда	Затраты в минимальных размерах оплаты труда
<u>Крупный рогатый скот:</u>			
коровы		0.45	
молодняк до 1 года		0.32	
молодняк старше 1 года		0.32	
<u>Свиньи:</u>			
свиноматки		0.48	
хряки		0.48	
поросята до 2 мес.		0.05	
поросята от 2 до 4 мес.		0.05	
на откорме		0.05	
Лошади		0.36	
Птица:			

куры		0.0018	
цыплята		0.0026	
Итого			

Сумму затрат денежных средств на ветеринарное обслуживание животных рассчитывают путем умножения итоговой цифры затрат в минимальных размерах оплаты труда на минимальную оплату труда (6500 тыс. руб.).

Сумма затрат =

Планируемые затраты с/х предприятия путем вычитания суммы затрат на проведение противозoonотических мероприятий из суммы затрат денежных средств на ветеринарное обслуживание животных.

Планируемые затраты =

Рассчитать:

1. Потребность в денежных средствах на проведение противозoonотических мероприятий на с/х предприятии (оформить в виде таблицы);
2. Сумму затрат на проведение противозoonотических мероприятий;
3. Потребность в денежных средствах на ветеринарное обслуживание животных (оформить в виде таблицы);
4. Сумму затрат денежных средств на ветеринарное обслуживание животных;
5. Планируемые затраты с/х предприятия.

Задание 2. Составление абонемента на гарантированное ветеринарное обслуживание животных

Условия задания – индивидуальные для каждого студента.

Задание: Составить абонемент по образцу, приведенному в практикуме по организации ветеринарного дела и предпринимательству на стр. 210. Расчеты оформить в виде таблицы. Расценки на обслуживание одной головы в год приведены в приложении 12 практикума по организации ветеринарного дела и предпринимательству на стр. 296.

Контрольные вопросы

1. Индивидуальная трудовая деятельность ветеринарного врача.
2. Правила оказания платных ветеринарных услуг.
3. Правовое регулирование платных услуг.
4. Договор на ветеринарное обслуживание.

Занятие № 3. Частная ветеринарная практика.

Подготовка проекта устава производственного ветеринарного кооператива, устава ветеринарного общества с ограниченной ответственностью и других форм ветеринарного предпринимательства

Цель занятия: Ознакомиться с организацией основных форм ветеринарного предпринимательства. Ознакомиться с методикой подготовки учредительной документации основных форм ветеринарного предпринимательства.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том, образцы документации.

Задание 3. Студентов поделить на группы из 3-4-х человек, выдать задания: составление проектов Устава или Договора об учреждении некоторых форм ветеринарного предпринимательства по следующим условиям:

1. Составление проекта договора об учреждении ветеринарного товарищества на вере

Условия задания. Ветеринарное товарищество на вере создаётся для ветеринарного обслуживания животных ассоциации крестьянских хозяйств «Весна» и животных, принадлежащих гражданам с. Кокино Выгоничского района Брянской области. Инициаторами создания ветеринарного товарищества на вере выступают ветеринарные врачи (Ф.И.О. группы студентов) и спонсор (произвольно), имеющий достаточно средств для финансовой поддержки вновь создаваемого ветеринарного товарищества на вере.

2. Составление проекта устава малого ветеринарного предприятия

Условия задания. Малое ветеринарное предприятие создаётся для производства полисолей микроэлементов и других препаратов ветеринарного назначения для районов Брянской области по инициативе трудового коллектива Брянской межзональной ветеринарной лаборатории и отделения объединения «БрянскЗооветснаб».

3. Составление проекта договора об учреждении полного ветеринарного товарищества

Условия задания. Полное ветеринарное товарищество создаётся для ветеринарного обслуживания животных, принадлежащих животноводческим хозяйствам, а так же гражданам п. Выгоничи Брянской области. Инициаторами создания ветеринарного товарищества на вере выступают ветеринарные врачи (Ф.И.О. группы студентов).

4. Составление проекта устава ветеринарного общества с ограниченной ответственностью

Условия задания. Ветеринарное общества с ограниченной ответственностью создаётся для ветеринарного обслуживания животных в КХ «Отрадное» и животных, принадлежащих гражданам сёл Калиновка, Сосновка, Малое.

5. Составление проекта устава ветеринарного общества с дополнительной ответственностью

Условия задания. Ветеринарное общество с дополнительной ответственностью создаётся для ветеринарного обслуживания животных в животноводческом хозяйстве «Новый путь» и животных, принадлежащих гражданам посёлковых администраций Орменка, Маковье.

Контрольные вопросы

1. Как создается и функционирует полное ветеринарное товарищество?
2. Каковы особенности создания и функционирования простого ветеринарного товарищества?
3. Как создается и функционирует ветеринарное товарищество на вере?
4. Опишите особенности создания ветеринарного общества с ограниченной ответственностью.
5. Дайте характеристику договора об учреждении ветеринарного общества с ограниченной ответственностью.
6. Расскажите об уставе ветеринарного общества с ограниченной ответственностью.
7. Опишите порядок создания и функционирования ветеринарного акционерного общества.
8. Как создается ветеринарный кооператив?
9. Дайте характеристику устава ветеринарного кооператива.
10. Каково основное содержание договора на ветеринарное обслуживание животноводческого предприятия ветеринарным кооперативом?

**Занятие № 4. Договор на ветеринарное обслуживание.
Составление договора на ветеринарное обслуживание с/х предприятия
государственным ветеринарным учреждением**

Цель занятия: Изучить предмет и пункты договора на ветеринарное обслуживание животноводства государственными ветеринарными учреждениями. Составить договор на ветеринарное обслуживание животноводства государственными ветеринарными учреждениями по приведенным ниже заданиям.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том, ГК РФ, образцы документации.

Задание 4. Студентов поделить на группы из 3-4-х человек, выдать задания по следующим условиям:

1. Крестьянское хозяйство «Люкс» Выгоничского района Брянской области в лице директора ФИО и производственный ветеринарный кооператив «Доктор Вет» в лице председателя ФИО заключили договор на ветеринарное обслуживание 880 голов КРС, 1600 свиней, 300 кур.

2. Коллективное хозяйство «Искра» в лице председателя ФИО., и ветеринарного врача-предпринимателя ФИО., заключили договор на ветеринарное обслуживание 250 голов КРС, 300 свиней, 500 кур.

3. ООО «Май» Выгоничского района Брянской области в лице директора ФИО и производственный ветеринарный кооператив (название) в лице председателя ФИО заключили договор на ветеринарное обслуживание 3580 голов КРС, 2600 свиней.

4. Коллективное хозяйство «Искра» в лице председателя ФИО, и ветеринарного врача-предпринимателя ФИО, заключили договор на ветеринарное обслуживание 150 голов КРС, 200 свиней, 3000 кур.

5. Крестьянское хозяйство (название) Выгоничского района Брянской области в лице директора ФИО и малое предприятие (название) в лице председателя ФИО заключили договор на производство и поставку товаров ветеринарного назначения для животных: 53880 голов КРС.

6. Коллективное хозяйство «Искра» в лице председателя ФИО, и ветеринарного врача-предпринимателя ФИО, заключили договор на ветеринарное обслуживание 250 голов КРС, 300 свиней, 500 кур.

7. Крестьянское хозяйство (название) Выгоничского района Брянской области в лице директора ФИО, и ветеринарный кооператив (название) в лице председателя ФИО заключили договор на ветеринарное обслуживание 360 голов КРС.

8. Коллективное хозяйство (название) в лице председателя ФИО., и ветеринарного врача-предпринимателя ФИО., заключили договор на ветеринарное обслуживание 2250 голов КРС, 3300 свиней, 1500 кур.

Занятие № 5. Установление расценок на ветеринарные работы

Цель занятия: Ознакомиться с видами спроса, методами ценообразования, методикой установления цен и расценок на ветеринарные товары и услуги.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том.

Задание 5. Студентам необходимо определить расценку на следующие виды ветеринарной деятельности:

1. Определить расценку на иммунизацию одной свиньи против рожи свиней. Условия задания. Материальные затраты на вакцинацию 100 свиней против рожи составили 1500руб., на оплату труда — 1,6 тыс. руб., на организацию противоэпизоотических мероприятий — 500руб. Норматив единого социального налога — 26,2 %; уровень рентабельности — 25 %; налог на добавленную стоимость — 18%.

2. Определить расценку на проведение противотуберкулезных мероприятий. Условия задания. Материальные затраты на 100 голов скота составили 1400руб., на оплату труда — 2000, на амортизацию и ремонт основных средств — 700, на организацию противотуберкулезных мероприятий — 400, прочие затраты — 300 руб. Нормативные данные в условиях задачи 1.

3. Определить расценку на вакцинацию одной головы крупного рогатого скота против хламидиоза. Условия задания. На 200 голов скота материальные затраты составили 3000 руб., на оплату труда — 3000, на амортизацию и ремонт основных средств — 900, на организацию вакцинации — 500, на прочие расходы — 200 руб. Нормативные данные в условиях задачи 1.

4. Определить расценку на дегельминтизацию одной свиньи против аскаридоза. Условия задания. На 500 свиней израсходованы материальные средства на сумму 1500 руб., на оплату труда - 2000, на амортизацию и ремонт основных средств - 1200, на организацию дегельминтизации - 70, на прочие расходы - 50 руб. Нормативные данные в условиях задачи 1.

5. Определить расценку на родовспоможение одной корове при патологических родах. Условия задания. При оказании родовспоможения 5 коровам затрачены материальные средства на сумму 600руб., на оплату труда - 1200, на амортизацию и ремонт основных средств - 1100, на организацию работы - 600, на прочие расходы - 400 руб. Нормативные данные в условиях задачи 1.

6. Определить расценку на кастрацию одного быка. Условия задания. При кастрации 40 быков израсходованы материальные средства на сумму 1700 руб., на оплату труда - 1200, на амортизацию и ремонт основных средств - 600, на организацию кастрации - 170, на прочие расходы - 150 руб. Нормативные данные в условиях задачи 1.

7. Определить расценку на ветеринарное обслуживание одной головы молодняка крупного рогатого скота. Условия задания. Для ветеринарного обслуживания 500 голов молодняка крупного рогатого скота израсходованы материальные средства на сумму 33 тыс. руб., на оплату труда - 37 тыс., на амортизацию и ремонт основных средств - 1,6 тыс., на организацию ветеринарных мероприятий и управление - 5 тыс., на прочие расходы - 4 тыс. руб.

Нормативные данные в условиях задачи 1.

Контрольные вопросы

1. В чем состоит значение ценообразования в сфере ветеринарного предпринимательства?
2. Опишите основные факторы ценообразования.
3. Какие методы ценообразования применяются в сфере ветеринарного предпринимательства?
4. Опишите методику установления расценок на ветеринарные услуги.
5. Каков порядок применения расценок на ветеринарные услуги?

Занятие № 6. Формирование и распределение дохода производственного ветеринарного кооператива

Цель занятия: Ознакомиться с бухгалтерским учетом в коммерческих ветеринарных учреждениях, видами доходов этих учреждений. Освоить методику формирования и распределения дохода производственного ветеринарного кооператива.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том, ГК РФ, образцы документации.

Задание 6. Студентам необходимо рассчитать годовой доход ПВК, распределение дохода ПВК по индивидуальным заданиям.

Пример расчёта:

Условия задания. Паевые взносы ПВК составляют 50 тыс. руб. Доходы поступают от основной ветеринарной деятельности по договорам с сельскохозяйственными организациями и абонементам гарантированного ветеринарного обслуживания крестьянских и личных хозяйств — 900 тыс. руб., от других видов деятельности по договорам с предприятиями и организациями — 140 тыс., от сдачи внаем квартиры — 25 тыс., от сдачи в аренду гаража — 20 тыс., от эксплуатации грузовой автомашины — 28 тыс., от продажи имущества — 150 тыс. руб. Материальные затраты ПВК за год составили 150 тыс. руб., за услуги сторонних организаций — 30 тыс., за транспортные услуги — 5 тыс., на командировочные расходы — 20 тыс., на ремонт основных средств — 8 тыс., на амортизацию основных средств: зданий — 20 тыс., машин — 20 тыс. руб. В фонд оплаты труда выделено 400 тыс. руб.

Решением общего собрания установлено, что остаток средств после выплаты обязательных платежей распределяется в фонды: развития кооператива — 144 тыс. руб., социального развития — 72 тыс., премирования — 36 тыс., материальной помощи — 20,86 тыс. и резервный — 46 тыс. руб.

Методические указания. Совокупный годовой доход ПВК определяется сложением доходов от всех видов деятельности и коммерческих операций.

В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации годовой доход ПВК распределяется в такой последовательности:

налог на добавленную стоимость; материальные затраты; амортизация основных средств; ремонт основных средств; стоимость услуг сторонних организаций; транспортные услуги; командировочные расходы; аренда помещений; отчисления в единый социальный налог.

После обязательных платежей, перечисленных выше, остаток средств ПВК распределяется в фонды оплаты труда, развития кооператива, социального развития, премирования, ма-

териальной помощи, резервный фонд в соответствии с решением общего собрания ПВК.

Распределение дохода ПВК

Статья расходов	Сумма расходов, тыс. руб.
Налог на добавленную стоимость (18 % общего дохода)	236,34
Материальные затраты	150,0
Амортизация, % балансовой стоимости:	
зданий (3,2%)	20,0
машин (14,5%)	20,0
Ремонт основных средств	8,0
Стоимость услуг сторонних организаций	30,0
Транспортные услуги	5,0
Командировочные расходы	20,0
Единый социальный налог (26,2%)	104,8
Сумма расходов	594,14
Остаток средств ПВК	718,86
Распределение остатка в фонды:	
оплаты труда (56,6 %)	400,0
развития	144,0
социального развития	72,0
премирования	36,0
материальной помощи	20,86
резервный	46,0

**Занятие № 7. Налогообложение ветеринарного предпринимательства.
Составление декларации о совокупном годовом доходе ветеринарного врача,
занимающегося предпринимательской деятельностью**

Цель занятия: Ознакомиться с налоговой системой, постановкой на учет в налоговом органе. Освоить методику составления декларации о совокупном годовом доходе ветеринарного врача-предпринимателя.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том, ГК РФ, образцы документации.

Задание 7. Изучить основные положения составления декларации о совокупном годовом доходе ветеринарного врача, занимающегося предпринимательской деятельностью.

Декларацию о доходах составляют на специальном бланке. Для составления декларации ветеринарный врач – предприниматель должен вести учет своих доходов и расходов по следующей форме:

Период учета (день, неделя месяц, год)	Объем ветеринарных услуг	Расходы на оказание ветеринарных услуг	Расценки за услуги, руб.	Сумма вырученного дохода, руб.	Чистый доход, руб.

Эта форма заполняется систематически по мере поступления дохода. Разовые ветеринарные услуги записывают ежедневно, услуги по обслуживанию животноводческих хозяйств и предприятий – раз в месяц или в квартал.

Если ветеринарный врач работает в государственном или коммерческом ветеринарном учреждении по трудовому договору или контракту, он заполняет другую форму учета доходов:

Месяц	Начислено		Сумма льгот	Облагаемый налогом доход		Уплачено налогов	
	за месяц	с начала года		за месяц	с начала года	за месяц	с начала года

Для подтверждения записей о доходах ветеринарный врач должен получить в органи-

зации, ветеринарном учреждении справку о доходах за подписью бухгалтера.

В декларации о совокупном годовом доходе ветеринарного врача, занимающегося предпринимательской деятельностью учитываются доходы, полученные в денежной (национальной и иностранной) валюте и натуральной форме.

Не подлежат включению в состав совокупного годового дохода:

- государственные пособия по социальному страхованию и социальному обеспечению;
- пенсии;
- суммы, получаемые на возмещение ущерба из-за увечья при исполнении трудовых обязанностей;
- выходные пособия при увольнении;
- компенсационные выплаты с целью возмещения дополнительных расходов при переезде в другую местность и др.;
- пособия по безработице;
- материальная помощь при стихийных бедствиях;
- выигрыши по государственным лотереям;
- проценты и выигрыши по вкладам в учреждениях банков РФ;
- алименты;
- суммы, получаемые от продажи личного имущества;
- суммы, получаемые от продажи выращенного в личном подсобном хозяйстве скота, кроликов, нутрий, птицы, продукции пчеловодства, растениеводства, цветоводства;
- доходы от дарения и наследства;
- стипендии;
- доходы охотников-любителей, имеющих лицензии.

Форма декларации о совокупном годовом доходе состоит из четырех разделов.

1-й раздел включает доходы по месту основной работы; в других организациях при совместительстве; авторские вознаграждения за создание произведений литературы, искусства, науки, открытия, изобретения; доходы от предпринимательской деятельности; доходы, получаемые в иностранном государстве или из иностранных государств в иностранной валюте.

2-й раздел содержит сведения о вычетах из совокупного дохода расходов на содержание детей и иждивенцев и доходов, направленных на благотворительные цели.

3-й раздел включает фактический доход за отчетный год, с которого должен исчисляться подоходный налог, а также сведения о предполагаемом доходе на следующий год, начисление налога с которого должен производить налоговый орган.

В 4-м разделе декларации производится расчет подоходного налога с фактического дохода за отчетный год, подлежащего налогообложению.

Однако ветеринарный врач-предприниматель имеет право выбора наиболее приемлемой для него системы налогообложения. На добровольной основе он может перейти к упрощенной системе налогообложения. Суть ее заключается в том, что взамен налога на доходы физического лица предприниматель оплачивает стоимость патента на занятие данной деятельностью. На эту систему разрешается переходить, если размер годовой валовой выручки не превысил 100 тыс. МРОТ.

Патент выдается налоговым органом и является официальным документом, удостоверяющим право применения упрощенной системы налогообложения; при его получении необходимо выплатить 1/4 его годовой стоимости. Эта величина составляет от 5 до 50 МРОТ и ежегодно возрастает.

Свою деятельность ветеринарный врач-предприниматель отражает в книге учета доходов и расходов предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности (утверждена Министерством финансов РФ 22 февраля 1996 г., приказ N 18). Эта книга открывается на календарный год, должна быть прошнурована и пронумерована. На последней странице записывается число содержащихся в ней страниц, которые заверяются подписью руководителя организации (предприятия) и оттиском печати налогового органа.

В книге доходов и расходов в хронологической последовательности на основе первичных документов позиционным способом отражаются хозяйственные операции, осуществляемые в течение года.

В графе доходов отражается вся поступившая выручка, полученная от реализации ветеринарных услуг и других видов деятельности.

Из валовой выручки вычитаются: стоимость использованных ветеринарных и других средств, сырья, материалов, топлива; эксплуатационные расходы; стоимость текущего ремонта; затраты на аренду помещений; затраты на аренду транспортных средств; расходы на уплату процентов за кредит; стоимость оказанных услуг; сумма налога на добавленную стоимость, уплаченная поставщиком; сумма налога на приобретение транспортных средств; отчисления в государственные социальные внебюджетные фонды; уплаченные таможенные платежи, государственные пошлины и лицензионные сборы.

1. Доходы и расходы

Регистрация			Сумма			
N.1 п/п	Дата и номер первичного документа	Содержание операции	Доходы, всего	В том числе не принимае- мые для расчета налога	Расходы, всего	В том числе не принимае- мые для рас- чета налога
1	2	3	4	5	6	7
Итого за I квартал						
Итого за II квартал						
За 6 мес.						
Итого за III квартал						

За 9 мес.					
Итого за IV квартал					
За год					

2. Расчет совокупного дохода

	Код строки	2016 г.			
		1 кв.	6 мес.	9 мес.	Год
1	2	3	4	5	6
Валовая выручка					
Расходы					
Совокупный доход					

Контрольные вопросы

1. Перечислить объекты налогообложения в сфере ветеринарного предпринимательства
2. Постановка на учет в налоговом органе ветеринарных врачей–предпринимателей.
3. Как составляется декларация о совокупном годовом доходе ветеринарных врачей–предпринимателей?
4. Упрощенная система налогообложения ветеринарных врачей–предпринимателей.
5. Как осуществляется налогообложение в ветеринарных учреждениях, осуществляющих платные ветеринарные услуги?

Занятие № 8. Составление отчета о хозрасчетной деятельности государственного районного ветеринарного объединения

Цель занятия: Ознакомиться с хозрасчетной деятельностью государственного районного ветеринарного объединения. Освоить методику составления отчета о его хозрасчетной деятельности.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том, ГК РФ, образцы документации.

Хозрасчетные средства распределяются с учетом действующих в РФ положений, инструкций по распределению доходов предприятий:

- 18% общего дохода выделяют для оплаты налога на добавленную стоимость;
- полностью покрывают материальные затраты по ветеринарному обслуживанию животноводства;
- 20 – 45% общего дохода выделяют в фонд оплаты труда работников, выполняющих условия договоров и абонементов по ветеринарному обслуживанию предприятий и граждан;
- отчисления на социальное страхование, обязательное медицинское страхование, в пенсионный фонд и фонд занятости населения осуществляют по нормам, утвержденным Правительством Российской Федерации (5,4% - соц. страхование; 3,2% - мед. страхование; 21,6% и 1% - отчисления в пенсионный фонд и фонд занятости населения, соответственно);
- амортизацию основных фондов ветеринарной службы устанавливают по годовым нормам для различных их видов;
- 10% общего дохода отчисляют в централизованный фонд управления ветеринарией администрации области, края.

Прибыль государственного районного ветеринарного объединения распределяется в фонды развития ветеринарного объединения, социального развития, материального поощрения, резервный по решению трудового коллектива после уплаты налога на прибыль.

Задание 8. Студентам необходимо составить отчет о хозрасчетной деятельности и государственного районного ветеринарного объединения по индивидуальным заданиям.

Пример: Условия задания. Государственное районное ветеринарное объединение осуществляет ветеринарное обслуживание сельскохозяйственных организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств, предприятий по переработке, хранению и реализации продукции животного происхождения на основе договоров и абонементов.

В районе имеются 15 ассоциаций крестьянских хозяйств, 14 коллективных сельскохозяйственных организаций, акционерное общество «Мясокомбинат», акционерное общество «Молочный завод», 16 крестьян-фермеров, 5000 сельских жителей — владельцев животных.

Государственное районное ветеринарное объединение заключило 38 договоров на ветеринарное обслуживание и оформило 950 абонементов на гарантированное ветеринарное

обслуживание на общую сумму 2 млн. руб. По договорам с организациями поступило 1,6 млн. руб. денежных средств, по абонементам— 250 тыс. руб., за счет оказания ветеринарных услуг — 600 тыс. руб.

Методические указания. Хозрасчетные средства распределяют с учетом действующих в Российской Федерации положений, инструкций по распределению доходов организаций: 18 % общего дохода выделяют для оплаты налога на добавленную стоимость; полностью покрывают материальные затраты по ветеринарному обслуживанию животноводства; 20—45 % общего дохода выделяют в фонд оплаты труда работников, выполняющих условия договоров и абонементов по ветеринарному обслуживанию организаций и граждан; отчисления на единый социальный налог осуществляют по нормам, утвержденным Правительством Российской Федерации; амортизацию основных фондов ветеринарной службы устанавливают по годовым нормам для различных их видов; 10 % общего дохода отчисляют в централизованный фонд органа исполнительной власти субъекта Российской Федерации в области ветеринарии.

ОТЧЕТ
о хозрасчетной деятельности Лаишевского районного
государственного ветеринарного объединения за 2006 г.

Показатель	Количество
Заключено договоров, всего	38
В том числе:	
с ассоциациями крестьянских хозяйств	15
с коллективными сельскохозяйственными организациями	14
с мясокомбинатом	1
с молочным заводом	1
с другими организациями	7
Оформлено абонементов на гарантированное ветобслуживание крестьянских и личных хозяйств	950
Общая сумма договоров, тыс. руб.	2000
В том числе:	
по ассоциациям крестьянских хозяйств	600
по коллективным сельскохозяйственным предприятиям	850
по мясокомбинату	210
по молочному заводу	190
по другим предприятиям	150
Общая сумма средств по абонементам на гарантированное ветобслуживание, тыс. руб.	300
Поступило денежных средств, тыс. руб.:	
по договорам	1600
по абонементам	250
за счет оказания услуг частным владельцам животных, продуктов	350
Общая сумма хозрасчетных средств, тыс. руб.	2200
Распределение хозрасчетных средств, тыс. руб.:	
налог на добавленную стоимость	396
материальные затраты	500
оплата труда	700
отчисление в фонд Главного управления ветеринарии	220
единый социальный налог	183,4
амортизация и ремонт основных средств	25
затраты на организацию ветеринарных мероприятий и управление ветеринарной службой	40
прочие расходы	25,6
Общая сумма расходов, тыс. руб.	2090

Прибыль, тыс. руб.	110,0
из нее:	
в фонд развития районного ветеринарного объединения	32,3
в фонд социального развития	14,2
в фонд материального поощрения	25,0
в резервный фонд	11,0
налог на прибыль	27,5
Начальник районного государственного ветеринарного объединения	
	(Ф.И.О.) (подпись)
Главный бухгалтер	(Ф.И.О.) (подпись)

Прибыль районного государственного ветеринарного объединения по решению трудового коллектива после уплаты налога на прибыль распределяют в фонды развития ветеринарного объединения, социального развития, материального поощрения, резервный.

Контрольные вопросы

1. Расскажите о кредитовании ветеринарной предпринимательской деятельности.
2. Как организуется бухгалтерский учет в коммерческих ветеринарных учреждениях?
3. Как формируются и распределяются доходы государственных ветеринарных учреждений от платных услуг?
4. Каковы источники финансирования коммерческой ветеринарной деятельности?

Занятие № 9. Бизнес-план ветеринарного врача-предпринимателя

Цель занятия: Изучить значение бизнес-плана для ветеринарных специалистов-предпринимателей, методику подготовки бизнес-плана. Ознакомиться с его структурой и основными разделами.

Материалы: Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству, учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство», Ветеринарное законодательство РФ 1-4 том, ГК РФ, образцы документации.

Значение бизнес – плана

Предпринимательский успех вет. специалистов зависит от наличия потребности в ветеринарных товарах и услугах. Следовательно, ветеринарным специалистам необходимо производить такие товары вет. назначения, которые отсутствуют, которые отсутствуют на рынке или выше качеством; предлагать вет. услуги на более выгодных условиях, чем конкуренты.

Составление бизнес-плана (**программа построения и ведения вет. бизнеса**) – важный шаг при подготовке переговоров с потенциальными спонсорами и кредиторами, представителями банков. Он помогает чётко определить свои цели, первоочередные задачи и пути их реализации.

Вет. врач в процессе составления бизнес-плана получает весьма полезный опыт: он начинает задумываться о доходах и расходах; о препятствиях, которые могут возникнуть при осуществлении предпринимательской деятельности; учится критически оценивать собственные силы и возможности.

Регулярное уточнение бизнес-плана с целью приведения его в соответствие с меняющимися условиями позволяет реально оценить фактические результаты работы, выявить сильные и слабые стороны вет. учреждения.

Сбор информации для составления бизнес-плана

При подготовке бизнес-плана предварительно следует собрать необходимую информацию о потенциальном спросе на ветеринарные услуги, а также о производственных и финансовых ресурсах, требующихся для осуществления ветеринарного предпринимательства. Следует чётко определить собственные цели и задачи.

Спрос на вет. услуги оценивается путём изучения данных первичного вет. учёта и периодической вет. отчётности. Сведения о поголовье животных можно взять в органах местного самоуправления. При недостаточности официальной информации проводится анкетирование владельцев животных.

Объём ресурсов вет. врача-предпринимателя или же вет. учреждения зависит от предполагаемого объёма работ. Необходимо учесть и составить список всех видов средств вет. назначения и установить их поставщиков и ориентировочные цены.

Потребность в трудовых ресурсах устанавливается по типовым нормам затрат рабочего времени на выполнение отдельных видов работ и на вет. обслуживание животных в сельхоз. Предприятиях и личных подсобных хозяйствах.

Финансовая информация бизнес-плана необходима для банковских учреждений и потенциальных спонсоров, которые могут оценивать её с помощью рентабельности проекта, потребности в денежных средствах и возможности их предоставления.

Методика составления бизнес-плана

Приступая к составлению бизнес-плана, вет. врач-предприниматель ставит следующие задачи:

- ☀ оценить реальность достижения предполагаемых результатов своего бизнеса;
- ☀ убедить определённый круг лиц в целесообразности создания новой предпринимательской структуры (вет. общества; кооператива и т. д.);
- ☀ привлечь внимание потенциальных инвесторов к новому проекту, повысить их заинтересованность в участии в нём.

Существует форма классического бизнес-плана, принятого в деловом мире. В него входят следующие разделы:

1. Титульный лист. Он содержит полное название частного вет. учреждения; суть предлагаемого проекта; его полная стоимость; источники получения средств. К титульному листу прилагается заявление о том, что содержащиеся в документе сведения не подлежат разглашению.

2. Введение. В нём обосновывают необходимость создания программы вет. бизнеса, перечисляют задачи.

3. Задачи вет бизнеса и возможности предпринимательской организации. В этом пункте излагают цели и характер бизнеса. Здесь же должна быть представлена рабочая документация по проекту. В исторической справке целесообразно указать, что было сделано в прошлом для разработки производства, финансирования намеченной к производству продукции, названия организаций и имена людей, участвующих в деловых контактах по проекту.

4. Анализ состояния вет дела в зоне предполагаемой деятельности.

В этом пункте необходимо предоставить тенденции развития ветеринарного дела перечислить потенциальных конкурентов, перечислить их сильные и слабые стороны, а также то, какую роль может сыграть каждый из них в борьбе за завоевание рынка вет. услуг.

5. Характеристика предмета вет. предпринимательства. В этом разделе необходимо изложить предлагаемый проект. Следует описать предполагаемый перечень вет. услуг,

состояние производственного помещения, его местонахождение, указать предполагаемую стоимость аренды помещений, наличие вет. оборудования и инструментов. Далее идёт характеристика личных качеств предпринимателя.

6. Рынок сбыта товаров и услуг. Здесь даётся описание рынка, в котором предполагается работать вет. врач-предприниматель. Рынок оценивают по выявленному спросу, в связи с чем проводят изучение потребностей населения путём опроса.

7. Конкуренты на рынках сбыта. В этом разделе показывают преимущества своей продукции и услуг перед продукцией и услугами конкурирующих организаций. Составляется список главных конкурентов, перечень их продукции и услуг оценивается их качество.

8. План маркетинга. Прежде чем составить этот план, предприниматель должен определить перечень товаров и услуг, который будет пользоваться спросом, правильно установить расценки на них и организовать рекламную компанию.

План маркетинга позволяет мобилизовать силы на выполнение намеченных целей; уменьшить эффект внезапности при неожиданных изменениях обстановки на рынке. Но он не может быть точным прогнозом будущего или гарантией от всех возможных ошибок; как любой другой план, он устаревает, и в него нужно постоянно вносить коррективы.

9. Правовое обеспечение. Здесь приводятся сведения о дате создания, регистрации, учредительных документах, о форме собственности организации, о правилах, запрещающих использование тех или иных ветеринарных средств и осуществление некоторых видов вет. деятельности.

10. Оценка рисков и страхование. Здесь необходимо указывать риски, связанные с осуществлением предпринимательской вет. деятельности, и методы защиты от них. Оценивается вероятность неблагоприятных ситуаций, возможный ущерб, источники рисков, намечается программа страхования и объём страховых платежей.

11. Финансовый план. В этом пункте учитываются расходы на приобретение необходимых инструментов, оборудования, медикаментов, дезосредств и. др. В этом разделе бизнес-плана необходимо показать наличие материальных средств, потребность в некоторых средствах вет. назначения, возможность их приобретения и порядок их доставки.

Контрольные вопросы

1. Какое значение имеет бизнес-план для ветеринарного врача-предпринимателя?
2. Как собирают информацию для составления бизнес-плана?
3. Какова методика подготовки бизнес-плана ветеринарного врача-предпринимателя?
4. Какие нормативные данные нужны для составления бизнес-плана коммерческого ветеринарного учреждения?
5. Опишите структуру и основные разделы примерного бизнес-плана ветеринарного врача-предпринимателя.

Тест для самооценки желающего стать предпринимателем

Отвечать да, нет или не знаю

О вас

1. Позволит ли состояние вашего здоровья работать в течение 1 – 2-х лет по 14, а то и более часов в сутки?
2. достаточно ли вы устойчивы к стрессам, чтобы не утратить деловую хватку, сталкиваясь с целым рядом проблем одновременно?
3. сможете ли вы решать разнообразные проблемы управления (например: финансовые материального снабжения, руководства персоналом, учёта и отчётности)?
4. сможете ли вы справиться с проблемами самостоятельно?
5. в случае, если вы пожелаете основать бизнес совместно с партнёрами, уверены ли вы, что вам удастся сохранить взаимопонимание в кризисных ситуациях?
6. обладаете ли вы необходимыми специальными знаниями, чтобы вникать во внутренние дела и своевременно улавливать тенденции развития?
7. согласна ли ваша семья с намерением основать бизнес?
8. можете ли вы рассчитывать на моральную и практическую помощь вашей семьи?
9. располагаете ли вы необходимыми свободными деньгами, чтобы в первые месяцы после начала самостоятельного дела прожить без кредитов?
10. смогла бы ваша супруга (супруг, или другой близкий родственник) в случае необходимости на какой-то момент взять на себя финансовое обеспечение семьи?
11. обладаете ли вы необходимой силой воли, чтобы утвердиться на рынке и успешно руководить своими сотрудниками?
12. вступая в партнёрские отношения при создании бизнеса, учитываете ли вы, что конфликты между партнёрами не должны приводить к роспуску организации?

О вашем бизнесе

1. Распланировали ли вы свою предпринимательскую деятельность на ближайшие годы?
2. Спланировали ли вы: оборот, капитальные вложения, кадровую политику, финансы своего дела
3. Исходили ли вы при этом из реальных оценок тенденций развития?
4. Наводили ли вы справки о положении аналогичных организаций на рынке, изучали их сильные и слабые стороны?
5. Можете ли вы предложить нечто большее, чем конкуренты?
6. Провели ли вы критический анализ преимуществ и недостатков при выборе места размещения организации с учетом следующих факторов: потенциал регионального рынка, близость клиентов, наличие конкурентов на "вашей" территории, транспортные возможности, наличие рабочей силы
7. Интересовались ли вы, не окажут ли будущие государственные проекты негативное воздействие на бизнес с точки зрения его расположения?
8. Не было ли выбрано место расположения вашей организации по причине близости к месту вашего жительства?
9. Сознаете ли вы, что не в состоянии делать все сами и что в какой-то мере необходимо возлагать определенные обязанности на других лиц?
10. Вступая в партнерские отношения при создании бизнеса, учитываете ли вы, что конфликты между партнерами не должны приводить к роспуску организации?
11. При выборе организационно-правовой формы подумали ли вы о налоговых последствиях?

О ваших возможностях

1. Имеете ли вы представление о том, какие финансовые средства потребуются для того, чтобы начать своё дело?
2. Подумали ли вы о «неприкосновенных запасах»?
3. Есть ли в ваших финансовых планах резерв на случай непредвиденных расходов?
4. Сможете ли вы погашать текущие платежи по процентам в случае предоставления вам кредита?
5. Достаточны ли будут финансовые возможности для того, чтобы покрывать и личные текущие расходы, особенно в начальный период?
6. Подвергли ли вы вашу идею критическому рассмотрению другим лицом (вашим знакомым или же специалистом)?
7. Располагаете ли вы необходимыми помещениями с надлежащим оборудованием?
8. Продумали ли вы реальные сроки подготовки помещений к эксплуатации?
9. Если вы желаете начать предпринимательскую деятельность в собственных помещениях (гараж, подвал), уверены ли вы в том, что это не вызовет возражений со стороны властей?

О сбыте продукции

1. Имеете ли вы представление о том, как отреагируют конкуренты на ваше появление на рынке?
2. Готовы ли вы к той или иной предполагаемой реакции конкурентов?
3. Если вашей продукцией будет техническая новинка, уверены ли вы в том, что она

будет пользоваться достаточным опросом?

4. Каким образом вы собираетесь наладить сбыт продукции? В состоянии ли вы организовать собственную систему сбыта?

5. В состоянии ли вы организовать и провести широкую кампанию по рекламированию вашей продукции с тем, чтобы познакомить с ней массового потребителя?

6. Апробирована ли ваша концепция с помощью практического опыта?

О разрешении

1. Известно ли вам, что существуют определенные виды предпринимательства, требующие получения соответствующего разрешения? Сможете ли вы выполнить все условия, содержащиеся в разрешении?

Суммируйте число ваших ответов: "Да" ... "Нет" ... "Не знаю" ...

Если вы ответили "Да" на все вопросы. Вы обладаете хорошими качествами для того, чтобы начать самостоятельный бизнес. Внимательно проанализируйте те вопросы, на которые вы могли бы ответить "Нет" или "Не знаю". Если причины на это субъективного характера, вам следует заняться поисками путей для изменения положения, но при этом не следует впадать в самодовольство.

Если вы ответили "Да" на 40—49 вопросов. Не слишком ли вы осторожны и нерешительны в оценке своих способностей? Отложите тест на две недели, а затем попытайтесь снова осмыслить каждый вопрос и дать ответ. Однако этот совет не должен подтолкнуть вас к самообману. Отвечайте честно, особенно в сферах, где необходимо проявлять самостоятельность.

Пока ваша позиция выше средней. Продолжайте и дальше собирать информацию, аккумулировать идеи.

Если вы ответили "Да" на 30—39 вопросов. Сразу вам не следует входить в самостоятельный бизнес. Особенно в том случае, если большая часть неположительных ответов была "Не знаю". Не исключено, что главная причина вашей неуверенности — в недостатке знаний. Попробуйте по возможности исправить это положение. Вернитесь к вопросам теста вместе с вашими хорошими друзьями. Обсудите с ними результаты и, главное, мотивировку ответов. Единомышленники способны вместе преодолеть недостатки отдельных личностей.

Если вы ответили "Да" меньше чем на 30 вопросов. Вам следует проанализировать причины отрицательных ответов. Может быть, дело в личной неуверенности? Как бы там ни было, вам в будущем необходимо тщательно планировать свои действия. Вероятно, вам не хватает знаний и мужества.

Не отчаивайтесь и не сдавайтесь! Работайте над собой, докажите, что вы способны учиться, даже если вы немолоды.

Список литературы

1. Ветеринарное законодательство (т. I и II), 1972, т. III. М.: Колос, 1981.
2. Ветеринарное законодательство т. IV. М.: Агропромиздат, 1988. С. 3-64.
3. Гражданский кодекс РФ (часть первая 51-ФЗ от 30.11.94 и часть вторая 14-ФЗ от 26.01.96). [Электронный ресурс] – Консультант плюс: Высшая школа.
4. Воскобойник В.Ф. Организационно-коммерческий справочник ветеринарного специалиста: Справочное пособие. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 1999.
5. Горшкова Е.В. Методические рекомендации по нормированию труда ветеринарных работников: по дисциплине «Организация и экономика ветеринарного дела» для студентов очной и заочной формы обучения обучающихся по специальности 111801 – «Ветеринария», а также слушателей института повышения квалификации кадров агробизнеса и международных связей. / Е.В. Горшкова, В.Н. Минченко, Л.В. Ткачева // - Брянск: Изд-во Брянского ГАУ, 2015. – 60 с.
6. Горшкова Е.В. Совершенствование преподавания дисциплины «Организация и экономика ветеринарного дела»/ Е.В. Горшкова, Л.В. Ткачёва// Актуальные проблемы современной науки: сборник научных трудов международной научно-практической телеконференции. – Томск, 2014. – Т.3, раздел V. – №1. – С. 105.
7. Горшкова Е.В. Нормирование труда ветеринарных работников промышленных животноводческих комплексов/ Е.В., Горшкова, В.Н. Минченко, Л.В. Ткачева// Вестник Брянской ГСХА. – 2015. – №2. – С. 36-38.
8. Грядов С.И. Организация предпринимательской деятельности / Грядов С.И., Подгорбунских П.Е., Удалов В.А. и др. // – М.: КолосС, 2003. – 416с.
9. Никитин И.Н., Василевский Н.М. Ветеринарное предпринимательство. – М.: Колос,

2001. – 264 с.

10. Никитин И.Н. Практикум по организации ветеринарного дела и предпринимательству. – М.: КолосС, 2007. – с. 197-256.

11. Никитин И.Н. Организация и экономика ветеринарного дела: Учебник. – 6-е изд., перераб. И доп. – СПб.: Издательство «Лань», 2014. - С. 118-150.

12. Минченко В.Н. Формирование расценок на ветеринарные работы / В.Н. Минченко, Е.В., Горшкова, Л.В. Ткачева// Вестник Брянской ГСХА. – 2015. – №2. – С. 38-40.

13. Минченко В.Н. Методические рекомендации: «По формированию расценок на ветеринарные работы (услуги), выполняемые учреждениями Государственной ветеринарной службы Российской Федерации / В.Н. Минченко, Е.В. Горшкова, Л.В. Ткачева// - Брянск: Изд-во Брянского ГАУ, 2015. – 36 с.

14. Ткачев А.А., Степанова Е.В. Практические задания по ветеринарному предпринимательству: Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины «Ветеринарное предпринимательство» для студентов специальности 111201 – «Ветеринария» / А.А. Ткачев, Е.В. Степанова // – Брянск: Изд-во БГСХА, 2007. – 20.

15. Ткачева Л.В. Разработка перечня платных ветеринарных услуг (работ) /Л.В., Ткачева, М.А. Ткачев, Е.В. Горшкова, В.Н. Минченко В.Н. Вестник Брянской ГСХА. – 2015. – №2. – С. 43-46.

16. Ткачева Л.В. Разработка перечня платных ветеринарных услуг (работ): методические рекомендации для слушателей института повышения квалификации, аспирантов, студентов очной и заочной формы обучения по специальности «Ветеринария»/ Л.В. Ткачева, М.А. Ткачев, В.Н. Минченко, Е.В. Горшкова. – Брянск: Издательство Брянский ГАУ, 2015. – 76 с.

Содержание

Введение	3
Занятие № 1. Сущность и значение предпринимательской деятельности. Цели, основные задачи предпринимательской деятельности	4
Занятие № 2. Частная ветеринарная практика. Расчет потребности в денежных средствах на ветеринарное обслуживание. Составление абонемента на гарантийное ветеринарное обслуживание	6
Занятие № 3. Частная ветеринарная практика. Подготовка проекта устава производственного ветеринарного кооператива, устава ветеринарного общества с ограниченной ответственностью и других форм ветеринарного предпринимательства	10
Занятие № 4. Договор на ветеринарное обслуживание. Составление договора на ветеринарное обслуживание с.-х. предприятия государственным ветеринарным учреждением	12
Занятие № 5. Установление расценок на ветеринарные работы	13
Занятие № 6. Формирование и распределение дохода производственного ветеринарного кооператива	14
Занятие № 7. Налогообложение ветеринарного предпринимательства. Составление декларации о совокупном годовом доходе ветеринарного врача, занимающегося предпринимательской деятельностью	16
Занятие № 8. Составление отчета о хозрасчетной деятельности государственного районного ветеринарного объединения	20

Занятие № 9. Бизнес-план ветеринарного врача-предпринимателя	22
Тест для самооценки желающего стать предпринимателем	25
Список литературы	28

Учебное издание

Елена Валентиновна Горшкова

ВЕТЕРИНАРНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Учебно-методическое пособие к практическим занятиям
по курсу «Ветеринарное предпринимательство»
для студентов, обучающихся по специальности 36.05.01 – «Ветеринария»

Редактор Лебедева Е.М.

Подписано к печати 30.03.2017 г. Формат 60x84¹/₁₆.
Бумага офсетная. Усл. п. л. 1,74. Тираж 60 экз. Изд. № 5281.

Издательство Брянского государственного аграрного университета
243365 Брянская обл., Выгоничский район, с. Кокино, Брянский ГАУ